



# МОНИТОРИНГ ФЕДЕРАЛЬНЫХ СМИ

15 ОКТЯБРЯ 2013 ГОДА

## ОГЛАВЛЕНИЕ

<b>КРАТКИЙ ОБЗОР МОНИТОРИНГА</b> .....	<b>3</b>
<b>КЭС-ХОЛДИНГ</b> .....	<b>6</b>
ФАС разрешила КЭС-Энергостройсервису консолидировать энергосервисные активы КЭС.....	6
КЭС может принять участие в конкурсах на выбор новых ГП .....	6
<b>ТГК-9</b> .....	<b>8</b>
Доходный портфель: догоняем депозит .....	8
Котельная поселка Кольцово начала подачу тепла в составе Свердловского филиала ОАО "ТГК-9" .....	12
<b>ТГК-5</b> .....	<b>13</b>
"Красный котельщик" завершил отгрузку оборудования для Кировской ТЭЦ-4 .....	13
<b>ТГК-6</b> .....	<b>14</b>
Владимирские энергетики отчитались за летние ремонты .....	14
Ивановский филиал КЭС Холдинга получил паспорт готовности к работе в осенне-зимний период.....	14
<b>ТГК-7</b> .....	<b>16</b>
Сакмарская и Каргалинская ТЭЦ к зиме готовы .....	16
<b>КЭС-ЭНЕРГОСБЫТ</b> .....	<b>17</b>
<b>Удмуртская энергосбытовая компания</b> .....	<b>17</b>
С октября жители 1379 домов Ижевска будут платить за отопление и горячую воду напрямую поставщику .....	17
<b>НОВОСТИ ЭНЕРГЕТИЧЕСКОЙ ОТРАСЛИ</b> .....	<b>19</b>
ОБЗОР: Энергорынок РФ в сентябре: рост потребления и разнонаправленная динамика цен .....	19
Цены на энергорынке РФ выросли за неделю на 1% в каждой зоне .....	20
Законопроект по "последней миле" внесен в Госдуму - глава комитета .....	21
Медведев поручил согласовать "альтернативную котельную" и долгосрочные договоры теплоснабжения .....	22
"Мы отражаем позицию адекватных" .....	23
Сибирский естественный отбор.....	27
ФСК получит 790 млн руб. из бюджета на развитие объектов в Сочи .....	29
Альфа-банк начал прием заявлений на приватизацию 25,5% Мосэнергостроя, начальная цена - 624 млн руб. ..	29
Темнят про подорожание .....	30
Граница бесплатного .....	31
<b>НОВОСТИ ГАЗОВОЙ ОТРАСЛИ</b> .....	<b>33</b>
Европа слезает с труб "Газпрома" .....	33
Газпром откроет представительство в Японии .....	34
<b>СОБЫТИЯ И ФАКТЫ</b> .....	<b>35</b>
Счетная палата раскритиковала проект бюджета на 2014—2016 годы .....	35
Нефтегаз сделал свое дело .....	36
Бензин может подорожать .....	38

КЭС-ХОЛДИНГ				
№	СМИ	Заголовок	Дайджест	С
1	Интерфакс	<b>ФАС РАЗРЕШИЛА КЭС-ЭНЕРГОСТРОЙСЕРВИСУ КОНСОЛИДИРОВАТЬ ЭНЕРГОСЕРВИСНЫЕ АКТИВЫ КЭС</b>	Федеральная антимонопольная служба (ФАС) РФ удовлетворила ходатайство ОАО "КЭС-Энергостройсервис" о присоединении ряда энергосервисных активов, подконтрольных структурам "КЭС-Холдинга".	6
2	Сайт "НП "Совет производителей электроэнергии и стратегических инвесторов электроэнергетики"	<b>КЭС МОЖЕТ ПРИНЯТЬ УЧАСТИЕ В КОНКУРСАХ НА ВЫБОР НОВЫХ ГП</b>	«КЭС-Холдинг» может принять участие в конкурсах на выбор новых гарантирующих поставщиков (ГП), которые проводит Минэнерго в 11 регионах РФ, сообщил журналистам генеральный директор КЭС Борис Вайнзихер.	6

ТГК-9				
№	СМИ	Заголовок	Дайджест	С
1	Инвесткафе	<b>ДОХОДНЫЙ ПОРТФЕЛЬ: ДОГОНЯЕМ ДЕПОЗИТ</b>	ТГК-9 представлена на долговом рынке одним выпуском бондов на общую сумму 7 млрд руб., размещенном в 2010 году.	8
2	RusCable.ru	<b>КОТЕЛЬНАЯ ПОСЕЛКА КОЛЬЦОВО НАЧАЛА ПОДАЧУ ТЕПЛА В СОСТАВЕ СВЕРДЛОВСКОГО ФИЛИАЛА ОАО "ТГК-9"</b>	В 2013 году в состав генерирующих мощностей Свердловского филиала ОАО "ТГК-9" включена водогрейная котельная поселка Кольцово.	12

ТГК-5				
№	СМИ	Заголовок	Дайджест	С
1	Интерфакс, И-Маш, ADVIS, АК&М	<b>"КРАСНЫЙ КОТЕЛЬЩИК" ЗАВЕРШИЛ ОТГРУЗКУ ОБОРУДОВАНИЯ ДЛЯ КИРОВСКОЙ ТЭЦ-4</b>	ОАО "ТКЗ "Красный котельщик" (Ростовская область, входит в ОАО "ЭМАльянс", входящий, в свою очередь, в состав энергомашиностроительного концерна "Силовые машины") завершило отгрузку последней партии оборудования для Кировской ТЭЦ-4.	13

ТГК-6				
№	СМИ	Заголовок	Дайджест	С
1	Умные измерения	<b>ВЛАДИМИРСКИЕ ЭНЕРГЕТИКИ ОТЧИТАЛИСЬ ЗА ЛЕТНИЕ РЕМОНТЫ</b>	Состоялась совместная пресс-конференция директора Владимирского филиала ОАО "ТГК-6" Александра Королева и главного инженера ОАО "Владимирские коммунальные системы" Юрия Костюкова.	14
2	ADVIS, РИА Ореанда	<b>ИВАНОВСКИЙ ФИЛИАЛ КЭС ХОЛДИНГА ПОЛУЧИЛ ПАСПОРТ ГОТОВНОСТИ К РАБОТЕ В ОСЕННЕ-ЗИМНИЙ ПЕРИОД</b>	Несмотря на сложности нынешней ремонтной кампании, вызванные дебиторской задолженностью, Ивановский филиал ОАО "ТГК-6" (управляется КЭС-Холдингом) получил паспорт готовности к работе в осенне-зимний период 2013-2014 годов.	14

ТГК-7				
№	СМИ	Заголовок	Дайджест	С
1	Энергетика и промышленность России	<b>САКМАРСКАЯ И КАРГАЛИНСКАЯ ТЭЦ К ЗИМЕ ГОТОВЫ</b>	Центральные тепловые пункты Оренбургской теплогенерирующей компании уже вторую неделю работают, обогревая промышленные объекты и жителей города.	16

КЭС-ЭНЕРГОСБЫТ				
№	СМИ	Заголовок	Дайджест	С
1	RusCable.ru, 380v.net, Ростепло.ру	<b>С ОКТЯБРЯ ЖИТЕЛИ 1379 ДОМОВ ИЖЕВСКА БУДУТ ПЛАТИТЬ ЗА ОТОПЛЕНИЕ И ГОРЯЧУЮ ВОДУ НАПРЯМУЮ ПОСТАВЩИКУ</b>	Компания "Удмуртские коммунальные системы" переходит на новую систему работы с потребителями - прямые расчеты.	17

НОВОСТИ ЭНЕРГЕТИЧЕСКОЙ ОТРАСЛИ				
N	СМИ	Заголовок	Дайджест	С
1	Интерфакс	<b>ОБЗОР: ЭНЕРГОРЫНОК РФ В СЕНТЯБРЕ: РОСТ ПОТРЕБЛЕНИЯ И РАЗНОНАПРАВЛЕННАЯ ДИНАМИКА ЦЕН</b>	Сентябрьское потребление электроэнергии показало рост в обеих зонах энергорынка РФ.	19
2	Интерфакс	<b>ЦЕНЫ НА ЭНЕРГОРЫНКЕ РФ ВЫРОСЛИ ЗА НЕДЕЛЮ НА 1% В КАЖДОЙ ЗОНЕ</b>	Свободные цены на энергорынке РФ в период с 7 по 13 октября 2013 года незначительно выросли в обеих зонах: в европейской части РФ и на Урале (первая ценовая зона) - на 1,1%, до 1186,58 руб./МВт.ч, в Сибири (вторая ценовая зона) - на 1,3%, до 660,82 руб./МВт.ч.	20
3	Интерфакс	<b>ЗАКОНОПРОЕКТ ПО "ПОСЛЕДНЕЙ МИЛЕ" ВНЕСЕН В ГОСДУМУ - ГЛАВА КОМИТЕТА</b>	Законопроект по "последней миле" внесен в Госдуму и может быть рассмотрен комитетом по энергетике уже на этой неделе, сообщил "Интерфаксу" председатель комитета Иван Грачев.	21
4	Интерфакс	<b>МЕДВЕДЕВ ПОРУЧИЛ СОГЛАСОВАТЬ "АЛЬТЕРНАТИВНУЮ КОТЕЛЬНУЮ" И ДОЛГОСРОЧНЫЕ ДОГОВОРЫ ТЕПЛОСНАБЖЕНИЯ</b>	Премьер-министр РФ Дмитрий Медведев поручил профильным ведомствам согласовать возможность внедрения на рынке тепла механизма ценообразования по методу "альтернативной котельной" и долгосрочных договоров между поставщиками и потребителями.	22
5	Коммерсант	<b>"МЫ ОТРАЖАЕМ ПОЗИЦИЮ АДЕКВАТНЫХ"</b>	Нулевой рост тарифов естественных монополий в 2014 году затронет не только госхолдинг "Российские сети", но и еще около 3500 небольших территориальных сетевых организаций (ТСО). С какими сложностями сталкиваются эти компании и чем им грозит тарифная заморозка, "Ъ" рассказал председатель правления НП территориальных сетевых организаций АЛЕКСАНДР ХУРУДЖИ.	23
6	Ведомости	<b>СИБИРСКИЙ ЕСТЕСТВЕННЫЙ ОТБОР</b>	«Э.Он Россия» просит ФАС пересмотреть итоги конкурсного отбора мощности (КОМ) на 2014 г. в Сибири. Похоже, ее не устраивает низкая цена на мощность для Березовской ГРЭС.	27

7	Интерфакс	<b>ФСК ПОЛУЧИТ 790 МЛН РУБ. ИЗ БЮДЖЕТА НА РАЗВИТИЕ ОБЪЕКТОВ В СОЧИ</b>	Премьер-министр РФ Дмитрий Медведев подписал распоряжение о внесении 790 млн руб. из бюджета в уставный капитал ОАО "ФСК ЕЭС".	29
8	Интерфакс	<b>АЛЬФА-БАНК НАЧАЛ ПРИЕМ ЗАЯВЛЕНИЙ НА ПРИВАТИЗАЦИЮ 25,5% МОСЭНЕРГОСТРОЯ, НАЧАЛЬНАЯ ЦЕНА - 624 МЛН РУБ.</b>	Альфа-банк (МОЕХ: ALFB) объявил о начале приема заявлений на участие в приватизации находящихся в собственности Росимущества 25,5% уставного капитала (34% голосов) ОАО "Строительно-промышленная компания "Мосэнергострой".	29
9	Новые известия	<b>ТЕМНЯТ ПРО ПОДРОЖАНИЕ</b>	Социальная норма энергопотребления позволит властям значительно увеличить тарифы на свет.	30
10	Российская газета	<b>ГРАНИЦА БЕСПЛАТНОГО</b>	Депутаты предлагают ввести нормы бесплатных коммунальных услуг. Все, что выше нормы, - платное.	31

#### НОВОСТИ ГАЗОВОЙ ОТРАСЛИ

N	СМИ	Заголовок	Дайджест	С
1	Коммерсант	<b>ЕВРОПА СЛЕЗАЕТ С ТРУБ "ГАЗПРОМА"</b>	Импортирующая энергоресурсы Европа больше не видит необходимости в новых трубопроводах по поставке газа.	33
2	Интерфакс	<b>ГАЗПРОМ ОТКРОЕТ ПРЕДСТАВИТЕЛЬСТВО В ЯПОНИИ</b>	Совет директоров "Газпрома" 23 октября обсудит вопрос об открытии представительства в Японии, сообщил российский эмитент	34

#### СОБЫТИЯ И ФАКТЫ

N	СМИ	Заголовок	Дайджест	С
1	РБК daily	<b>СЧЕТНАЯ ПАЛАТА РАСКРИТИКОВАЛА ПРОЕКТ БЮДЖЕТА НА 2014—2016 ГОДЫ</b>	Ведомство Татьяны Голиковой обрушилось с острой критикой на проект бюджета на ближайшую трехлетку. Официальное заключение палаты вчера было направлено в Госдуму.	35
2	РБК daily	<b>НЕФТЕГАЗ СДЕЛАЛ СВОЕ ДЕЛО</b>	С 13 по 17 октября 2013 года в южнокорейском городе Тэгу проходит 22-й Мировой энергетический конгресс World Energy Congress (WEC) — на сегодняшний день самый авторитетный в мире международный форум в области энергетики.	36
3	Ведомости	<b>БЕНЗИН МОЖЕТ ПОДРОЖАТЬ</b>	Цены на бензин в следующем году вырастут на 10%, прогнозирует первый вице-премьер Аркадий Дворкович. Это минимальная индексация, которая устроит нефтяников, считают эксперты.	38

Интерфакс, 15 октября 2013

#### ФАС РАЗРЕШИЛА КЭС-ЭНЕРГОСТРОЙСЕРВИСУ КОНСОЛИДИРОВАТЬ ЭНЕРГОСЕРВИСНЫЕ АКТИВЫ КЭС

Федеральная антимонопольная служба (ФАС) РФ удовлетворила ходатайство ОАО "КЭС-Энергостройсервис" о присоединении ряда энергосервисных активов, подконтрольных структурам "КЭС-Холдинга", говорится в сообщении ведомства.

В частности, ведомство разрешило компании присоединить ОАО "Свердловская энергосервисная компания", ОАО "Чувашэнергоремонт", ОАО "Пермэнергоремонт" (МОЕХ: PENR), ОАО "Кировэнергоремонт", ОАО "Оренбургэнергоремонт", ОАО "Самарское производственно-ремонтное предприятие", ОАО "Саратовское производственное ремонтное предприятие", ОАО "Ульяновскэнергоспецремонт", ОАО "Самараэнергоспецремонт", ОАО "Инженерный центр", ОАО "Мариэнергоремонт", ОАО "Оренбургэнергостройремонт", ОАО "Ульяновское производственное ремонтное предприятие" и ОАО "Саратовэнергоспецремонт".

Решение о реорганизации компании было принято 2 июля 2013 года.

В декабре 2012 года гендиректор "КЭС-Холдинга" Борис Вайнзихер сообщил "Ведомостям", что компания изучает возможность объединения своих активов на базе единой операционной компании. "Сейчас прорабатываем возможность создания единой операционной компании", - говорил он.

В сентябре 2013 года председатель совета директоров группы "Ренова" (контролирует "КЭС-Холдинг") Виктор Вексельберг сообщал, что генкомпания "КЭС-Холдинга" в течение года перейдут на единую акцию. Также он планировал интеграцию торгового бизнеса.

Ранее сообщалось, что КЭС планирует акционировать свою трейдинговую компанию - ООО "КЭС-Трейдинг", реорганизовав ее в ЗАО.

"КЭС-Холдинг", подконтрольный группе "Ренова", является основным акционером ТГК-5,6,7,9 суммарной мощностью более 15 ГВт. Также в его составе работают энергосервисные и сбытовые компании.

#### **вернуться**

Сайт "НП "Совет производителей электроэнергии и стратегических инвесторов электроэнергетики", 14 октября 2013

#### КЭС МОЖЕТ ПРИНЯТЬ УЧАСТИЕ В КОНКУРСАХ НА ВЫБОР НОВЫХ ГП

«КЭС-Холдинг» может принять участие в конкурсах на выбор новых гарантирующих поставщиков (ГП), которые проводит Минэнерго в 11 регионах РФ, сообщил журналистам генеральный директор КЭС Борис Вайнзихер.

«Мы смотрим на эту историю, а на каком этапе пойдем — это коммерческая тайна», — сказал он, добавив, что не боится риска, что «Россети» могут заблокировать проведение конкурсов.

О намерении принять участие в конкурсах уже сообщило «Интер РАО ЕЭС» .

Ранее суд по иску «Россетей» признал приказы о проведении конкурсов не действительными, но Минэнерго заявило, что они отменяться не будут.

Как сообщалось, в начале 2013 года набсовет НП «Совет рынка» лишил статуса ГП ряд компаний-должников, их статус временно, до проведения новых конкурсов, получили «дочки» «Россетей». В июле Минэнерго РФ опубликовало приказы о проведении конкурсов по присвоению статуса ГП на территориях Орловской, Брянской, Ивановской, Курской, Мурманской, Новгородской, Омской, Пензенской, Тверской, Тульской областей и республики Бурятия.

Согласно правилам проведения конкурсов (по типу так называемого «голландского аукциона»), участникам первоначально предлагается оплатить полную стоимость задолженности прежних ГП на оптовом рынке. В случае признания конкурса несостоявшимся, в каждом следующем конкурсе сумма снижается на 20%.

Три раунда конкурсов были признаны несостоявшимся из-за отсутствия заявок. В настоящее время идет сбор заявок на четвертый раунд. Предполагается, что его победитель должен заплатить только 40% от общей задолженности, следующий раунд предполагает выплату только 20%. В Минэнерго сообщали, что интерес к четвертому раунду у участников рынка есть.

Гарантирующий поставщик — участник оптового и розничных рынков электроэнергии, который обязан заключить договор с любым обратившимся к нему потребителем, который расположен в границах зоны его деятельности. Деятельность ГП регулируется уполномоченным региональным органом власти и ФСТ.

**вернуться**



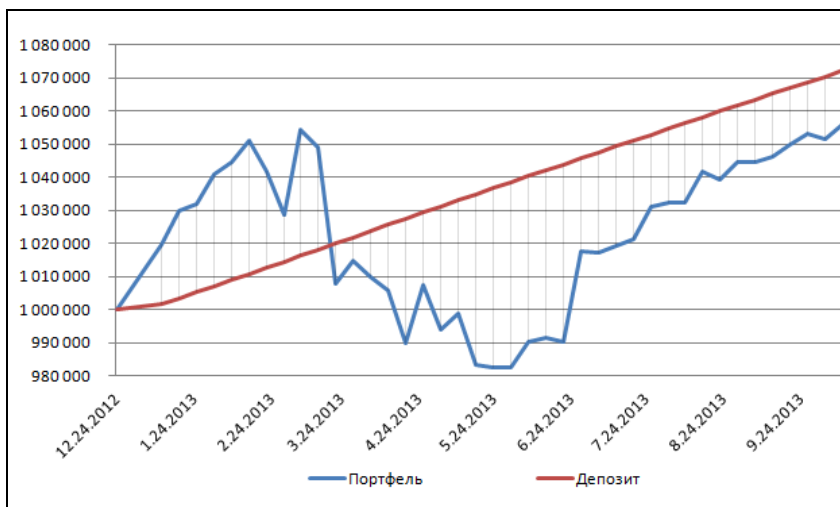
Инвесткафе, 14 октября 2013

## ДОХОДНЫЙ ПОРТФЕЛЬ: ДОГОНЯЕМ ДЕПОЗИТ

Ребалансировка портфеля принесла выгоду от падения «грязной» цены на бонды Мечела на предыдущей неделе

С 4 по 11 октября индекс ММВБ вырос на 2,63%, до 1513 пунктов, а РТС прибавил 2,34% и достиг 1477 пунктов. Опережающий рост рублевого бенчмарка обусловлен укреплением доллара на 0,3%, до 32,3 руб. Положительная динамика фондовых индексов во многом обусловлена некоторыми подвижками в переговорах между Барак Обамой с представителями Республиканской партии в Конгрессе США. Между тем индекс корпоративных облигаций МСХСВІTR вырос на 0,15%, до 240 пунктов. Объем торгов корпоративными облигациями за неделю снизился на 6,7 млрд руб. и составил 20,35 млрд руб.

За прошедшую неделю все бумаги, находящиеся в нашем портфеле, прибавили в цене. Медианная доходность составила 0,29%. В лидерах роста оказались Мечел (+1,29%), ТКС Банк (+0,46%), а также Аптечная сеть 36,6 (+0,34%). Как мы и прогнозировали, резкий рост эффективной доходности к погашению по бондам Мечела на позапрошлой неделе был временным явлением. Увеличение доли, приходящейся в портфеле на эти бумаги, способствовало тому, что за прошедшую неделю он подорожал на 0,436%, до 1 056 072 руб. Ставки по депозитам десятки крупнейших банков, по данным ЦБ, снизились на 0,15 п.п. и достигли 8,67%. Стоимость депозита повысилась на 0,15993% и составила 1 072 111 руб.



В связи со снижением показателя эффективной доходности из нового состава были исключены бонды ТКС Банка 6-й серии. Их место заняли бумаги Мираторг Финанс 1-й серии. Взвешенная доходность всего портфеля составила 13,28%. Взвешенная эффективная доходность к погашению нашего портфеля по состоянию на 11 октября превосходила аналогичную доходность депозита на 4,61 п.п.

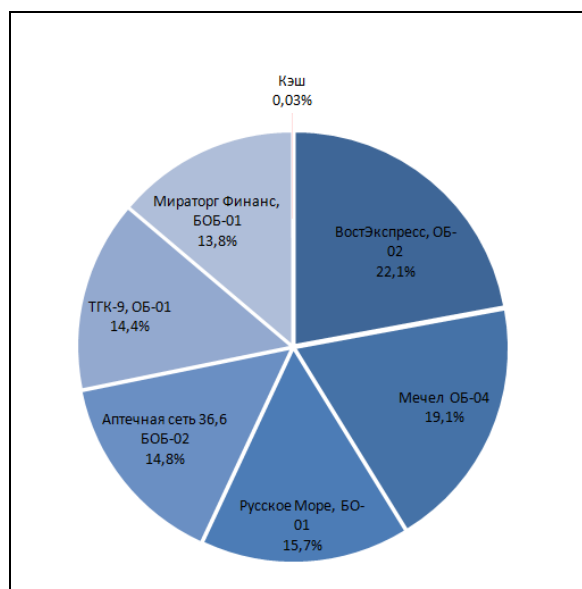


Бумаги портфеля на 4 октября	Доли с учетом рисков на 4 октября, %	Динамика котировок 4-11 октября, %	Бумаги портфеля на 11 октября	Доли с учетом рисков 11 октября, %
ВостЭкспресс, ОБ-02	21,09%	0,05%	ВостЭкспресс, ОБ-02	22,10%
Мечел ОБ-04	18,26%	1,29%	Мечел ОБ-04	19,13%
ТКС Банк, БОБ-06	17,72%	0,46%	Русское Море, БО-01	15,74%
Русское Море, БО-01	15,02%	0,23%	Аптечная сеть 36,6 БОБ-02	14,85%
Аптечная сеть 36,6 БОБ-02	14,17%	0,34%	ТГК-9, ОБ-01	14,39%
ТГК-9, ОБ-01	13,74%	0,18%	Мираторг Финанс, БОБ-01	13,79%

Выплата следующего купона по бумагам портфеля состоится в ноябре текущего года. Тогда мы получим по бондам Мечела по 32,41 руб. на бумагу. Годовая ставка купона по данным облигациям составляет 13%.

Бумага	Дата выплаты купона	Дата погашения/оферты
ВостЭкспресс, ОБ-02	13.02.2014	09.08.2018
Мечел ОБ-04	24.10.2013	27.01.2014
Русское Море, БО-01	24.12.2013	27.06.2014
Аптечная сеть 36,6 БОБ-02	24.12.2013	27.06.2014
ТГК-9, ОБ-01	10.02.2014	07.08.2017
Мираторг Финанс, БОБ-01	28.01.2014	17.07.2014

На 4 октября в портфеле помимо бондов оказалось 278 руб. кэша, что обусловлено формированием полных лотов.



Восточный экспресс банк, облигации серии 02, RU000A0JTMJ1

Ставка купона: 13,6%, эффективная доходность к погашению: 13,44%.

Восточный экспресс банк занимает вполне устойчивые позиции в российском банковском секторе. Кредитная организация по российским стандартам входит в первую тридцатку по размеру активов, которые по состоянию на 1 августа 2013 года достигли 253,9 млрд руб., поднявшись с начала года на 8,88%. По объему привлеченных средств от населения, размер которых с начала года вырос на 4,23%, до 151,9 млрд руб., банку принадлежит 12-е место. Кредитный портфель за семь месяцев стал больше на 12% и составил 200,3 млрд руб. Тем не менее с увеличением числа выданных кредитов

растет и просроченная задолженность, которая увеличилась с 1,7% на начало года до 2,8% по итогам семи месяцев. Долгосрочный депозитный рейтинг Восточного экспресса от Moody's находится на уровне B1. Индивидуальный рейтинг финансовой устойчивости банка подтвержден на уровне E+, краткосрочный депозитный рейтинг находится на уровне Not Prime. Прогнозы по долгосрочным рейтингам «стабильные». Банк остается прибыльным последние четыре с половиной года, убыточным для него не стал и пик кризиса в 2008-2009 годов. На последнюю отчетную дату рентабельность активов и собственного капитала составила соответственно 3% и 28%, что совпадает с банковскими бенчмарками.

Мираторг Финанс, облигации серии 01, RU000A0JRN6

Ставка купона: 8,75% годовых, доходность к погашению: 10,57%.

Мираторг Финанс является дочерней структурой холдинга Мираторг, существующей для привлечения долгового финансирования. Мираторг — вертикально интегрированный холдинг, специализирующийся на производстве говядины, свинины, мяса птицы, комбикормов и мясных полуфабрикатов. По производству свинины и комбикормов холдинг лидирует в России по итогам 2012 года. Несмотря на общероссийские проблемы в отрасли свиноводства, за счет диверсификации Мираторг в 2012 году смог увеличить прибыль на 86,7%, а EBITDA — на 60,8%. Сильные стороны бизнеса — это, во-первых, производство полуфабрикатов, которое обладает высокой рентабельностью, а также говядины, цены на которую остаются стабильно высокими. Во-вторых, компания экономит за счет собственного производства кормов для скота. Отношение долга к EBITDA по итогам 2012 года составило 3,8x. Хотя этот показатель и выше, чем у конкурентов (у Группы Черкизово соотношение составляет 2,8x), он остается в рамках приемлемого. Кроме того, коэффициент снизился с 2011-го. Отношение EBITDA к процентным расходам увеличилось с 4x в 2011-м до 4,2x, что также позитивно. Доля долгосрочного долга составляет 58,8%. Кроме того, основные инвестиции в развитие компании уже сделаны, и в дальнейшем компания будет сокращать долговую нагрузку.

Мечел, облигации серии 04, RU000A0JQ8V9

Ставка купона: 13% годовых, доходность к погашению: 17,45% годовых.

Среди последних новостей, поступающих от Мечела, стоит отметить планы по сокращению инвестиционной программы до \$300 млн в предстоящем году. Этот шаг позволит высвободить денежные средства, которые, вероятнее всего, будут направлены на сокращение долговой нагрузки. В промышленном секторе доходность по рублевым облигациям Мечела является наиболее высокой, что сопровождается определенными рисками. Чрезмерная долговая нагрузка Мечела, NetDebt/EBITDA которого держится на уровне 8,6x, требует постоянного денежного потока для обслуживания долга (EBITDA/INTEREST составляет 1,8x). Стабилизация цен на рынке ЖРС и угля в начале 3-го квартала стала позитивным для компании фактором, так как на уровне EBITDA наиболее прибыльным является ее добывающий сегмент. Также стоит отметить, что Мечел реализует программу продажи непрофильных активов. В частности, недавно были найдены покупатели на ферросплавные заводы, которые генерировали отрицательный денежный поток. В целом мы считаем, что риски дефолта для Мечела остаются невысокими, так как такой сценарий невыгоден ни самому предприятию, ни его кредиторам, среди которых отечественные банки, так как дефолт Мечела обесценил бы стоимость активов кредитных организаций и вызвал бы их убытки.

Русское Море, облигации биржевые серии 01, RU000A0JS9W3

Ставка купона: 12,5%, доходность к погашению: 12,82% годовых.

Русское Море успешно снижает долговую нагрузку: отношение чистого долга к EBITDA за счет продажи убыточного бизнеса по производству готовой продукции в начале года сократилось с 57x до 5x на 30 апреля 2013 года. Также с 0,18x до 1,56x вырос коэффициент покрытия платежей по кредитам. Кроме того, по операционным данным за 1-е полугодие 2013 года идет восстановление выручки и прибыльности компании. Так, рост выручки превысил 20%. Поддержку показателю оказала хорошая

конъюнктура: благодаря повышению мировых цен на красную рыбу, а также ограничениям импорта рыбы из Норвегии и Чили по фитосанитарным нормам, цены на деликатесную рыбу в России достигли исторических максимумов. Продажа бизнеса готовой продукции должна позитивно повлиять на прибыльность Русского моря. Напомню, что по итогам 2012 года сегмент показывал падение выручки на 11,9%, а также генерировал отрицательную EBITDA. Теперь можно ожидать, что EBITDA компании за счет исключения сегмента из отчетности покажет большой рост по итогам 1-го полугодия. Увеличению операционной прибыли также будет способствовать политика компании по оптимизации издержек. В 1-м полугодии расходы на персонал сократились на 60%, а в 2012 году соотношение коммерческих и общехозяйственных затрат компании к выручке осталось почти на прежнем уровне, что также является позитивным фактором, который Русское море должно перенести в 2013 год. Безусловно, облигации компании достаточно рискованные, однако банкротство эмитента в ближайшее время маловероятно.

ТГК-9, облигации серии 01, RU000A0JQZB6

Ставка купона: 8,1% годовых, эффективная доходность к погашению: 11,22%.

ТГК-9 представлена на долговом рынке одним выпуском бондов на общую сумму 7 млрд руб., размещенном в 2010 году. Эффективная доходность облигаций была достаточно волатильной в последние полгода, однако данный показатель не опускался ниже 8%. В целом положение в секторе теплогенерации на настоящий момент оставляет желать лучшего. Компании страдают от высокой дебиторской задолженности и, как следствие, сами несут высокую долговую нагрузку. Кроме того, тарифная политика в секторе не позволяет проводить необходимые капитальные вложения в полном объеме. Однако среди других эмитентов облигаций электроэнергетического сектора с доходностью выше 10% долговая нагрузка ТГК-9 выглядит приемлемо. Так, на конец 2012 года, согласно отчетности по МСФО, показатель Net debt/EBITDA равнялся 5х, причем основная часть задолженности приходилась на краткосрочные банковские кредиты. Стоит отметить, что ТГК-9 одной из немногих в отрасли закончила год чистой прибылью, выбравшись из достаточно значительного убытка. При этом по итогам 2012 года коэффициент EBITDA/Interest находился на достаточно высоком уровне. Покупка этой бумаги в портфель способна поднять его общую доходность. Дефолта по выплате облигаций опасаться не стоит: купоны выплачиваются стабильно и в срок. Погашение облигаций произойдет через четыре года. Компания входит в группу КЭС-Холдинг, которая в течение года планирует консолидировать активы на базе одной из ТГК для перехода на единую акцию. Такой шаг позволит улучшить деятельность всех входящих в структуру активов. Также ожидается принятие решения относительно модели рынка тепловой энергии до конца этого года, что, скорее всего, позитивно отразится на секторе, так как будет предусматривать долгосрочные методы регулирования.

Аптечная сеть 36,6, биржевые облигации серии 02, RU000A0JTN7

Ставка купона: 14% годовых, эффективная доходность к погашению: 12,65%.

По результатам МСФО за 1-е полугодие 2013 года консолидированные нетто-продажи сети снизились на 14% и составили 9 389 млн руб. В отчетном периоде было открыто 10 и закрыто 115 аптек. Валовая прибыль Аптечной сети 36,6 снизилась на 17%, до 3 833 млн руб. Коммерческие и общехозяйственные расходы сократились на 5%, до 3678 млн руб., а валовая маржа розничного сегмента повысилась на 3 п.п., достигнув 33%. Однако по результатам полугодия совокупный финансовый долг сети составил 11 346 млн руб., а финансовый долг Верофарма — 2 162 млн руб. Таким образом, чистый долг группы достиг 10 млрд 627 млн руб., увеличившись на 21,3% г/г. Соотношение чистый долг/EBITDA оказалось равно 4,9х. Генеральный директор Аптечной сети 36,6 Артем Бектемиров отметил, что сделка по продаже 52% акций Верофарма помогла снизить долговую нагрузку в два раза. Сумма сделки составила 5 млрд руб., как и планировалось. Вырученные средства были направлены на уменьшение уровня долга, что снижает вероятность невыплаты по обязательствам компании. Также стало известно, что Аптеки 36,6 почти полностью будут проданы структурам Романа Авдеева, который недавно приобрел 52% Верофарма, а также владельца МКБ, являющегося основным кредитором компании. После продажи Аптечной сети 36,6 у ее основателей останется пакет размером около 5-10%. Следующим этапом станет реорганизация работы аптечной

сети для улучшения показателей деятельности компании и повышения инвестиционной привлекательности.

[вернуться](#)



RusCable.ru, 14 октября 2013

#### КОТЕЛЬНАЯ ПОСЕЛКА КОЛЬЦОВО НАЧАЛА ПОДАЧУ ТЕПЛА В СОСТАВЕ СВЕРДЛОВСКОГО ФИЛИАЛА ОАО "ТГК-9"

В 2013 году в состав генерирующих мощностей Свердловского филиала ОАО "ТГК-9" включена водогрейная котельная поселка Кольцово. Ранее она принадлежала ОАО "Аэропорт Кольцово" и являлась для них непрофильным бизнесом. Приобретение котельной ТГК-9 дало возможность включить её в свой состав с целью планомерного развития аэропорта и коммунальной инфраструктуры поселка при помощи реализации производственных и инвестиционных программ.

Котельная снабжает теплом и горячей водой многоквартирные дома посёлка, терминалы аэропорта и производственно-техническую зону - всего около 200 зданий различного назначения. Годовой отпуск тепловой энергии составляет 127 тыс. Гкал.

В летний период в котельной был проведен комплекс мероприятий по подготовке основного и вспомогательного оборудования к предстоящему отопительному сезону, модернизированы системы диспетчеризации управления технологическим оборудованием и автоматической безопасности. Тщательная подготовка к ОЗП и своевременное введение котельной в эксплуатацию - важные задачи, поскольку тепловой бизнес социально ответственен не только перед пассажирами аэропорта, но и перед жителями поселка Кольцово.

Сегодня котельная соответствует всем современным требованиям, но главное - она позволяет жителям получать тепло по более низкой цене. Это обуславливается сравнительно высокой экономичностью выработки тепла и наличием системы теплоснабжения "закрытого" типа, плюсы которой основной части жителей Екатеринбурга еще предстоит оценить в будущем. В рамках начала отопительного сезона, котельная полностью "включилась" в подачу тепловой энергии потребителям. По утвержденному графику тепло полностью подано в школы и жилой сектор, а также в социально-культурные учреждения и административные объекты.

Сегодня, имея существенный резерв по отпуску тепла, котельная полностью готова покрыть перспективные нагрузки потребителей, связанные с ростом жилищного и производственного строительства и реализацией планов по расширению инфраструктуры аэропорта в рамках подготовки Екатеринбурга к ЧМ по футболу в 2018 году и возможному проведению выставки EXPO-2020. Принимая во внимание вышеперечисленные обстоятельства и то, что котельная начала работу в контуре компании, для которой производство и транспортировка тепла является профильным бизнесом, становится возможным прием заявок на подключение от новых потребителей.

[вернуться](#)

Интерфакс, И-Маш, ADVIS, АК&М, 14 октября 2013

#### "КРАСНЫЙ КОТЕЛЬЩИК" ЗАВЕРШИЛ ОТГРУЗКУ ОБОРУДОВАНИЯ ДЛЯ КИРОВСКОЙ ТЭЦ-4

ОАО "ТКЗ "Красный котельщик" (Ростовская область, входит в ОАО "ЭМАльянс", входящий, в свою очередь, в состав энергомашиностроительного концерна "Силовые машины") завершило отгрузку последней партии оборудования для Кировской ТЭЦ-4, говорится в совместном пресс-релизе ТКЗ и "Силмашин".

В пресс-службе ТКЗ агентству "Интерфакс-Юг" уточнили, что в третьем квартале завод изготовил и отгрузил три подогревателя высокого давления типа ПВД-550, а также комплект быстродействующего защитного устройства к ним.

Таким образом, ТКЗ завершил выполнение договора между "ЭМАльянсом" и ОАО "ТГК-5" ("Кировский филиал по реализации приоритетных инвестиционных проектов", принадлежащий ЗАО "КЭС-Холдинг"), заключенного по итогам выигранного в мае 2012 года тендера.

[вернуться](#)

Умные измерения (smartmetering.ru), 14 октября 2013

#### ВЛАДИМИРСКИЕ ЭНЕРГЕТИКИ ОТЧИТАЛИСЬ ЗА ЛЕТНИЕ РЕМОНТЫ

Состоялась совместная пресс-конференция директора Владимирского филиала ОАО "ТГК-6" Александра Королева и главного инженера ОАО "Владимирские коммунальные системы" Юрия Костюкова

Представители двух крупнейших теплоснабжающих компаний Владимира рассказали об итогах прошедшей летней ремонтной кампании и старте отопительного сезона 2013/2014 гг.

"Отличительной особенностью минувшей ремонтной кампании стало значительное сокращения сроков выполнения ремонтных работ на теплосетях. Это стало возможным благодаря успешному взаимодействию двух теплоснабжающих организаций. Срок отключения потребителей для проведения планового ремонта магистральных сетей составил в среднем 6,9 суток. Кроме того, в этом году мы продолжили практику пробного пуска тепла потребителям, который позволил выявить слабые участки трубопровода и вовремя их устранить", - рассказал директор Владимирского филиала ТГК-6 Александр Королев.

За время летней ремонтной кампании магистральные тепловые сети испытывались высоким давлением 281 раз. По итогам гидроиспытаний было выявлено и устранено 82 дефекта, заменено 333,7 м трубопровода. В рамках реконструкции магистральных тепловых сетей была осуществлена перекладка двух участков трубопровода общей протяженностью 410 м. Помимо этого, произведены текущие и капитальные ремонты основного и вспомогательного оборудования Владимирской ТЭЦ-2.

В этом году отопительный период для объектов социальной сферы города Владимира начался 21 сентября, 27 сентября к системе отопления были подключены все потребители жилого фонда. В настоящее время обе компании получили паспорта готовности к осенне-зимнему периоду 2013/2014 гг. При этом Владимирский филиал ТГК-6 получил данный документ первым среди филиалов, входящих в контур ЗАО "Комплексные энергетические системы".

[вернуться](#)



ADVIS, РИА Ореанда, 14 октября 2013

#### ИВАНОВСКИЙ ФИЛИАЛ КЭС ХОЛДИНГА ПОЛУЧИЛ ПАСПОРТ ГОТОВНОСТИ К РАБОТЕ В ОСЕННЕ-ЗИМНИЙ ПЕРИОД

Несмотря на сложности нынешней ремонтной кампании, вызванные дебиторской задолженностью, Ивановский филиал ОАО "ТГК-6" (управляется КЭС-Холдингом) получил паспорт готовности к работе в осенне-зимний период 2013-2014 годов. Директору Ивановского филиала Валентину Дементьеву его вручил председатель комиссии, руководитель департамента производственно-технической политики ЗАО "КЭС" Дмитрий Федоров.

Выданный энергетикам паспорт является основным документом, подтверждающим выполнение всех необходимых требований для обеспечения надежной работы в условиях осенне-зимнего

максимума нагрузок. Документ получен филиалом на основании актов готовности к работе в ОЗП всех его подразделений: предприятия "Ивгортеплосети" и трех ивановских ТЭЦ.

"Мы побывали на каждом предприятии, проверили выполнение всех основных и дополнительных условий. Вопросов нет", - отметил Д.Федоров. "Конечно, главную оценку нам поставит предстоящая зима, - говорит директор ИФ Валентин Дементьев. – Но мы, как всегда, постарались честно и на совесть выполнить все свои обязательства".

И это – несмотря на серьезнейшие проблемы, осложнявшие работу энергетиков в нынешнем году, причина которых – небывалая по масштабам дебиторская задолженность. В числе главных должников – МУПП "Кохмабытсервис" с долгом в 58 миллионов рублей и МП "Ивгортеплоэнерго", чья задолженность по-прежнему превышает полмиллиарда.

**вернуться**



Энергетика и промышленность России, 14 октября 2013

#### САКМАРСКАЯ И КАРГАЛИНСКАЯ ТЭЦ К ЗИМЕ ГОТОВЫ

Центральные тепловые пункты Оренбургской теплогенерирующей компании уже вторую неделю работают, обогревая промышленные объекты и жителей города, говорится в материалах ТГК.

В ходе подготовки к отопительному сезону на Сакмарской ТЭЦ прошел капитальный ремонт котла № 3, турбины № 4, водогрейного котла № 5, а также средний ремонт котла № 1. Также ремонт прошел и на градирне ТЭЦ. На Каргалинской ТЭЦ прошли капитальные ремонты котлов №4 и №5, турбин №2 и №5, котла №5 и дымовой трубы №2.

Комиссия оренбургской ТГК с участием представителей Ростехнадзора выдала обеим ТЭЦ паспорта готовности к работе в осенне-зимний период.

[вернуться](#)





RusCable.ru, 380v.net, Постепло.ру, 11-14 октября 2013

**С ОКТЯБРЯ ЖИТЕЛИ 1379 ДОМОВ ИЖЕВСКА БУДУТ ПЛАТИТЬ ЗА ОТОПЛЕНИЕ И ГОРЯЧУЮ ВОДУ НАПРЯМУЮ ПОСТАВЩИКУ**

Компания "Удмуртские коммунальные системы" переходит на новую систему работы с потребителями - прямые расчеты.

В октябре жители 1125 домов Ижевска за отопление и горячее водоснабжение получают отдельную квитанцию, жители еще 254 домов получают квитанции с отдельными реквизитами для оплаты теплового ресурса.

"Тепловые" квитанции с сентябрьскими платежами охватят порядка 37 тысяч лицевых счетов ижевчан. Это жители домов, управляющие компании которых не имеют договоров на поставку ресурса с теплоснабжающим предприятием. При этом строки "отопление" и "горячее водоснабжение" исчезнут из общей квитанции, рассылаемой управляющими компаниями.

Новая квитанция напоминает "электрическую" - это конверт с надписью "Удмуртские коммунальные системы", в графе "получатель платежа" значится ОАО "Удмуртская энергосбытовая компания", которая выступает агентом ресурсоснабжающего предприятия. Такие квитанции получают, например, жители домов под управлением МУП г. Ижевска "Спецдомоуправление".

Жители домов под управлением ООО "Единая управляющая компания", а это порядка 20 тысячи лицевых счетов, получают обычные квитанции, но с расщеплением платежей - платежи за отопление и горячее водоснабжение будут выделены под отдельные реквизиты ОАО "Удмуртской энергосбытовой компании".

По агентскому договору между "Удмуртскими коммунальными системами" и "Удмуртской энергосбытовой компанией" последняя взяла на себя функции по расчету размера оплаты за потребленные коммунальные услуги, подготовке, печати, доставке счетов-квитанций и сбору денежных средств за отопление и горячее водоснабжение.

С октября на прямые расчеты с теплоснабжающим предприятием через "Удмуртскую энергосбытовую компанию" перешли жители домов, где нет договора на энергоснабжение между управляющей компанией и "Удмуртскими коммунальными системами".

"При отсутствии договора между управляющей компанией и теплоснабжающим предприятием на поставку ресурса, по закону мы обязаны перейти на прямые расчеты с жителями, - поясняет управляющий директор ОАО "Удмуртская энергосбытовая компания" Денис Детинкин, - Именно так мы и поступили. Так как договор на поставку теплового ресурса является публичным, то фактом его заключения будет являться оплата жителем пришедшей "тепловой" квитанции. Кроме того при желании жителей мы можем заключить с ними и письменный договор. Обращаю внимание, что в данном случае переход на прямые договора с ресурсоснабжающей компанией не отменяет обязанность управляющей компании по обслуживанию домов".

Для удобства жителей ОАО "Удмуртская энергосбытовая компания" открыла дополнительные офисы обслуживания клиентов. Сейчас помимо офиса на Орджоникидзе, 52а, жители могут обращаться в дополнительные офисы по адресам Орджоникидзе, 2 и Автозаводская, 58.

В ближайших планах компании - объединить два платежа за тепловые ресурсы и электричество в одной, так называемой "ресурсной платежке".

**вернуться**



Интерфакс, 14 октября 2013

ОБЗОР: ЭНЕРГОРЫНОК РФ В СЕНТЯБРЕ: РОСТ ПОТРЕБЛЕНИЯ И РАЗНОНАПРАВЛЕННАЯ ДИНАМИКА ЦЕН

Сентябрьское потребление электроэнергии показало рост в обеих зонах энергорынка РФ.

Свободные цены, между тем, изменились разнонаправленно: в европейской части РФ и на Урале (первая ценовая зона) снизились на 7%, а в Сибири (вторая ценовая зона) показали почти 7%-ный рост. По отношению к прошлогоднему сентябрю конкурентные цены продемонстрировали более чем 5% роста в первой ценовой зоне, и почти 19%-ное падение во второй.

СИБИРЬ

Сентябрьский индекс равновесных цен в Сибири вырос на 6,76% по сравнению с предыдущим месяцем - до 609,02 руб./МВт.ч, говорится в материалах с сайта организатора торгов на энергобирже ОАО "АТС".

По отношению к итогам сентября 2012 года индекс снизился на 18,7%.

Минимальные цены за прошлый месяц сложились в понедельник 2 сентября в размере 477,97 руб./МВт.ч. Сентябрьский максимум также пришелся на понедельник, 16-е число. В этот день индекс достиг отметки 671,98 руб./МВт.ч.

Как следует из материалов АТС, объем покупки на энергорынке второй зоны в сентябре увеличился по отношению к августу на 3,87%, составив 14,817 млн МВт.ч.

По сравнению с сентябрем 2012 года потребление снизилось - на 0,9%.

Основную нагрузку по обеспечению спроса весь прошлый месяц несли ГЭС. Согласно данным информационного терминала "ЭФир", их доля в общем объеме производства составила в сентябре 58,7%, снизившись по сравнению с августом на 5,4 процентного пункта (п.п.). Доля производства ТЭС подросла с 35,9% до 41,3%.

ПЕРВАЯ ЗОНА

Конкурентные цены в европейской части РФ и на Урале снизились в сентябре на 7% по сравнению с августом, но выросли на 5,5% по отношению к сентябрю 2012 года - до 1207,68 руб./МВт.ч.

Суточный минимум был зафиксирован в воскресенье 29 сентября - 1107,44 руб./МВт.ч. Максимум сложился 6 сентября, в пятницу, в размере 1297,56 руб./МВт.ч.

Потребление в первой ценовой зоне также продемонстрировало рост. Так, в сентябре потребители купили на энергорынке 56,428 млн МВт.ч, что на 2,1% больше, чем в предыдущем месяце, и на 1,3%, чем год назад, следует из материалов АТС.

Согласно данным "ЭфиРа", в структуре генерации первой зоны энергорынка в прошлом месяце подросла доля выработки атомных станций: на 1,5 п.п. - до 24,5%, доля производства ТЭС снизилась с 68% до 67,7%, а ГЭС - с 9% до 7,8%.

ДАННЫЕ "СИСТЕМНОГО ОПЕРАТОРА"

Как сообщал "Системный оператор ЕЭС", в сентябре энергопотребление в России составило 78,4 млрд кВт.ч, что на 2% больше по сравнению с сентябрем прошлого года. Потребление электроэнергии в ЕЭС также увеличилось на 2,1%, до 76,8 млрд кВт.ч.

Выработка электроэнергии также продемонстрировала рост, в России в целом на 1,9%, до 79,4 млрд кВт.ч, по ЕЭС - также снижение на 2% - до 77,9 млрд кВт.ч.

Максимум потребления мощности в сентябре 2013 года составил 124 тыс. МВт, что выше максимума потребления мощности прошлого года на 7%.

Основной объем электроэнергии в РФ продается и покупается на рынке на сутки вперед (РСВ), также на балансирующем рынке (БР) в режиме реального времени расторгиваются отклонения потребления. Кроме того, электроэнергию и мощность можно купить и по свободным долгосрочным договорам на "Мосэнергобирже".

[вернуться](#)



Интерфакс, 14 октября 2013

#### ЦЕНЫ НА ЭНЕРГОРЫНКЕ РФ ВЫРОСЛИ ЗА НЕДЕЛЮ НА 1% В КАЖДОЙ ЗОНЕ

Свободные цены на энергорынке РФ в период с 7 по 13 октября 2013 года незначительно выросли в обеих зонах: в европейской части РФ и на Урале (первая ценовая зона) - на 1,1%, до 1186,58 руб./МВт.ч, в Сибири (вторая ценовая зона) - на 1,3%, до 660,82 руб./МВт.ч, следует из материалов с сайта организатора торгов на энергорынке ОАО "АТС".

По сравнению с итогами соответствующей недели в 2012 году (с 8 по 14 октября 2012 года - ИФ) текущий индекс равновесных цен в I зоне оказался выше на 12,6%, во второй - ниже на 8,45%.

Конкурентные цены в Сибири всю прошлую семидневку держались ниже отметки в 700 руб./МВт.ч. Увеличившись по сравнению с понедельником всего на 2%, они достигли отметки 687,12 руб./МВт.ч - суточного максимума минувшей недели, оставшиеся пять дней цены снижались. Минимум был зафиксирован в воскресенье, 13 октября, в размере 613,7 руб./МВт.ч.

В первой ценовой зоне индекс сначала снизился, потом два дня рос, достигнув в четверг уровня в 1230,07 руб./МВт.ч, и снова стал падать до воскресной планки в 1122,05 руб./МВт.ч. Однако все колебания цены были незначительны, наибольшее отклонение - снижение на 5,8% - наблюдалось с пятницы на субботу.

Энергопотребление выросло в обеих зонах: в европейской части РФ и на Урале - на 0,9%, до 14,464 млн МВт.ч, в Сибири - на 2,2%, до 3,758 млн МВт.ч.

Согласно данным информационного терминала "ЭФир", в структуре генерации Сибири доля производства ГЭС снизилась за неделю на 0,17 процентного пункта (п.п.) - до 50,89%, доля ТЭС, соответственно, выросла с 48,94 до 49,11%.

В европейской части РФ и на Урале доля выработки тепловых станций упала на 0,75 п.п., составив 69,27%. Доли производства АЭС и ГЭС, напротив, подросли на 0,46 п.п. и 0,29 п.п., соответственно, до 23,42% и 7,31%.

Индекс цен на энергорынке за каждый день прошлой недели (руб./МВт.ч):

07.10 08.10 09.10 10.10 11.10 12.10 13.10

I ц.з. 1189,39 1178,32 1194 1230,07 1229,27 1158,28 1122,05

II ц.з. 673,64 687,12 675,32 670,2 653,89 651,85 613,7

Основной объем электроэнергии в РФ продается и покупается на рынке на сутки вперед (РСВ), также на балансирующем рынке в режиме реального времени расторгиваются отклонения потребления. Кроме того, электроэнергию и мощность можно купить и по свободным долгосрочным договорам на "Мосэнергобирже".

[вернуться](#)



Интерфакс, 14 октября 2013

#### ЗАКОНОПРОЕКТ ПО "ПОСЛЕДНЕЙ МИЛЕ" ВНЕСЕН В ГОСДУМУ - ГЛАВА КОМИТЕТА

Законопроект по "последней миле" внесен в Госдуму и может быть рассмотрен комитетом по энергетике уже на этой неделе, сообщил "Интерфаксу" председатель комитета Иван Грачев.

"Поправки внесены. Они в комитете, и на этой неделе, наверное, комитет их рассмотрит", - отметил И.Грачев.

Как уточнили "Интерфаксу" в пресс-службе Минэнерго, ведомство внесло соответствующий документ 10 октября.

Как сообщили "Интерфаксу" на прошлой неделе в Минэнерго, со следующего года "последняя миля" продолжает свое действие на территории 20 регионов (на остальных территориях она отменяется с 1 января 2014 года). Для большей части регионов "последняя миля" продлевается до 2017 года, еще по четырем (Бурятия, Забайкальский край, Амурская область и Еврейская автономная область) договоры продлеваются до 2029 года, говорил ранее замминистра Вячеслав Кравченко.

Без учета компенсирующих мероприятия выпадающие доходы распределительных компаний в этих регионах составят 42 млрд руб., уточнили в ведомстве.

Между тем В.Кравченко отмечал, что "если будут проблемы, то, возможно, будут дотации из федерального бюджета. Плюс (это потребует - ИФ) оптимизации операционной и инвестиционной деятельности "МРСК Сибири" (МОЕХ: MRKS).

По его словам, будут применяться меры, связанные не только с изменением необходимой валовой выручки (НВВ) МРСК, но и с уменьшением аналогичного показателя территориальных сетевых организаций (ТСО). "Если говорить в целом, то общий НВВ в регионе не меняется, просто происходит его перераспределением по тем или иным сетевым компаниям. В целом НВВ не поменяется сильно", - подчеркнул замминистра.

"Если ужимают одних, а у других все остается хорошо, это неправильно. Если есть тема "последней мили" на территории всего региона, выравнивание должно касаться всех абсолютно. Чудес не бывает", - заключил В.Кравченко.

Как сообщалось, согласно разработанному Минэнерго законопроекту, для потребителей в регионах с продленной "последней милей" вводится специальный тарифный уровень напряжения ВН1, состоящий из тарифа ФСК и средней ставки перекрестного субсидирования в регионе.

Договоры "последней мили" появились в 2006 году, по ним ФСК передает в аренду межрегиональным сетевым компаниям небольшие участки магистральных сетей, к которым

подключены крупные потребители. Между тем, тариф ФСК ниже, чем тариф МРСК, поэтому крупным потребителям выгодно переходить на прямые контракты с ФСК.

Вместе с тем механизм "последней мили" позволяет субсидировать тариф на передачу электроэнергии для населения, подключенного к распределителям, за счет переключивания основной нагрузки на крупного промышленного потребителя.

**вернуться**



Интерфакс, 14 октября 2013

#### МЕДВЕДЕВ ПОРУЧИЛ СОГЛАСОВАТЬ "АЛЬТЕРНАТИВНУЮ КОТЕЛЬНОЮ" И ДОЛГОСРОЧНЫЕ ДОГОВОРЫ ТЕПЛОСНАБЖЕНИЯ

Премьер-министр РФ Дмитрий Медведев поручил профильным ведомствам согласовать возможность внедрения на рынке тепла механизма ценообразования по методу "альтернативной котельной" и долгосрочных договоров между поставщиками и потребителями.

Соответствующие поручения глава кабинета министров сделал по итогам заседания президиума совета при президенте РФ по модернизации экономики и инновационному развитию, которое состоялось 1 октября, говорится в материалах правительства.

В частности, Минэнерго, Минрегиону, Минэкономразвития, ФСТ и ФАС поручено до 22 октября согласовать и внести предложения по внедрению принципов тарифного регулирования на основе "альтернативной котельной". Они предусматривают определение экономически обоснованного предельного уровня цены на тепловую энергию, соответствующего цене на тепловую энергию от альтернативного источника теплоснабжения при применении наилучших доступных технологий.

Одновременно профильные ведомства проработают возможность назначать в городах с населением более 500 тыс. человек единую теплоснабжающую организацию (ЕТО) до утверждения схемы теплоснабжения. Планируется, что новая ЕТО примет участие в разработке подобной схемы. Ранее обязанность по ее разработке возлагалась на муниципалитеты.

Также ведомствам поручено проработать вопрос о целесообразности установки предельных тарифов на тепловую энергию для теплоснабжающих организаций. Для них будет предусмотрена возможность самостоятельно определять цену поставки тепловой энергии в рамках установленных тарифов потребителям, в том числе заключающим долгосрочные договоры теплоснабжения.

Доклад на эту тему должен быть представлен в правительство до 1 декабря 2013 года. Планируется, что при переходе на долгосрочные договоры будет установлен переходный период до конца 2015 года.

Также ведомствам поручено до 1 июля 2014 года обеспечить создание справочника наилучших доступных технологий, типовых технологических решений в сфере строительства и модернизации объектов жилищного строительства и коммунальной инфраструктуры. Планируется, что документ будет содержать информацию о стоимости и финансово-экономических моделях внедрения таких технологий (технологических решений).

Д.Медведев также поручил доработать предложения по размеру доходности инвестированного капитала, достаточного для стимулирования инвестиций и внедрения инновационных технологий в сферах теплоснабжения, водоснабжения и водоотведения.

Кроме того, чиновники проведут работу по ужесточению требований к энергоэффективности зданий и согласуют документы по стимулированию установки приборов учета и использования возобновляемых источников энергии (ВИЭ) в ЖКХ.

В настоящее время в РФ идет создание новой модели рынка тепла, призванной привлечь частные инвестиции в отрасль без увеличения тарифной нагрузки. Работа над ней должна быть закончена до конца 2013 года. Планируется, что новая модель заработает с 1 июля 2014 года.

вернуться

**Коммерсант**®

Коммерсант, 15 октября 2013

"МЫ ОТРАЖАЕМ ПОЗИЦИЮ АДЕКВАТНЫХ"

Владимир Дзагуто

Глава НП ТСО Александр Хуруджи о том, как электросети учатся выживать без прибыли

Нулевой рост тарифов естественных монополий в 2014 году затронет не только госхолдинг "Российские сети", но и еще около 3500 небольших территориальных сетевых организаций (ТСО). С какими сложностями сталкиваются эти компании и чем им грозит тарифная заморозка, "Ъ" рассказал председатель правления НП территориальных сетевых организаций АЛЕКСАНДР ХУРУДЖИ.

— Что такое НП ТСО, которое вы возглавляете?

— Когда встали вопросы о последствиях ледяного дождя (прошел в конце декабря 2010 года в Москве и Подмосковье, вызвав обрывы проводов и отключение электричества в ряде районов. — "Ъ"), о том, что надо срочно восстанавливать сети после разнообразных чрезвычайных ситуаций, все чаще стали сваливать вину на территориальные сетевые организации. Потом нас стали часто называть просто "недобросовестные ТСО". То есть все ТСО автоматически стали недобросовестными, все 3500 организаций. Но большая часть из них все же являются добросовестными. И чтобы отделить добросовестных от недобросовестных, мы создали НП, установили критерии, чтобы показать, что эти предприятия не просто получают деньги, но и делают все, чтобы отрабатывать их, по крайней мере, не хуже, чем государственные межрегиональные сетевые компании (МРСК).

— И сколько сейчас "добросовестных" ТСО в НП?

— Было заполнено более 200 заявлений на вступление. Мы не ставили задачи увеличивать число участников. Числились организации, которые просто перечисляли нам деньги в виде пожертвований, видя, что есть результаты деятельности. До этого НП ТСО содержалось за мой счет и выстраивалось общение с участниками в виде диалога, чтобы понять, в правильную ли сторону мы движемся. Но когда вышел закон об НКО, нам пришлось доказывать, что мы не иностранные агенты, создавать штат персонала и так далее. Это произошло, мы не стали отказываться от тех, кто готов участвовать и отстаивать свои интересы, а не отсиживаться за спинами товарищей.

— Вас не волнует, что большинство ТСО в НП не входит?

— Нас это совершенно не пугает.

— А вы можете при этом заявлять, что вы выражаете общую позицию сектора?

— Мы отражаем позицию адекватных ТСО. Есть и неадекватные: они формально относятся к ТСО, но, например, не выполняют требования по раскрытию информации, получают средства потребителей за несуществующую работу и услуги... И когда встал вопрос, принимать ли такие

организации, я понял, что не готов защищать их интересы. У нас есть возможность проверять, что это за организации, кто их собственники, нет ли за ними криминалитета. Вопрос в подходе: если, например, люди взяли обанкроченное предприятие и сами его не обслуживают, все на аутсорсинге, формально они относятся к ТСО, но если происходит какое-то ЧП, то они не в состоянии обеспечить восстановление сетей и энергоснабжение потребителей. Соответственно, тень из-за таких организаций падает на все ТСО. У нас же к ТСО формально не относится только Федеральная сетевая компания, все остальные сети и все МРСК — это ТСО.

— А если к вам в НП попросится какая-либо из МРСК?

— У меня лежат заявления в том числе и от МРСК. Мы все в одной лодке, и мы не ставили задачи ограничить вступление в НП. Мы хотели создать организацию, которая выходила бы с комплексными решениями, учитывающими интересы как малых, так и крупных компаний, таких как "Российские сети". Мы понимаем, что в 90% случаев мнения сходны и важно создать сбалансированную позицию всех участников.

У нас есть общий сетевой тариф, и мы понимаем, что ему дальше расти некуда, мы давно твердим, что потребитель голосует ногами, уходя из единой сети. И ограничение тарифа сверху означает, что надо разобраться внутри этого тарифного "пирога". Сейчас, по нашим расчетам, сетевая составляющая в конечной цене электроэнергии в России в среднем около 44%. Мы сравнивали сложившуюся ситуацию с ситуацией в Европе, но выяснилось, что такие сравнения не всегда корректны: в некоторых зарубежных странах у генерации есть обязательства по доставке электроэнергии до определенного уровня напряжения. То есть там часть сетевой составляющей "сидит" в затратах генерации. Задача потребителей была понятна: показать, какая большая доля у передачи электроэнергии. С другой стороны, такой большой территории, как в России, нет ни в одной другой стране, и понятно, что потребители расположены неравномерно, что сетевая составляющая у нас также будет самая большая.

— Но, может быть, тогда имеет смысл сравнивать нашу ситуацию с положением дел в других странах с большой территорией — Канадой, Бразилией, Китаем?

— Может быть. Другое дело, что еще со времен плана ГОЭЛРО была задача довести электроэнергию в каждый дом, и неважно, где он находится. И сегодня у сетей нет возможности снизить эти издержки, хотя они готовы за свой счет поставить на удаленной территории электростанцию, забрасывать туда топливо, только чтобы не тянуть туда сети. Здравое смысловое в логике "доставить электроэнергию до каждого" нет, в рыночной экономике смотрят на экономическую целесообразность. Но у нас долго принималась в расчет политическая целесообразность: в энергетике рассматривалась сначала ее инфраструктурная роль и только затем экономическая.

Мне часто задают вопрос: удалась ли, на ваш взгляд, реформа электроэнергетики? Я обычно отвечаю: "Удалась, но не для всех". Потребители обычно считают, что восьмикратный рост цен на электроэнергию с начала реформы — это не то, чего хотелось. Другие парируют: "Но при этом вы живете без серьезных аварий в энергетике..." Один швейцарец как-то рассказывал: "Сейчас мы доставляем человека, сломавшего ногу на горнолыжной трассе, в больницу за 24 минуты. Мы можем снизить это время до 12 минут или даже до восьми. Но расходы на содержание трассы вырастут на \$2 млн, повысится цена на билет". Так и у нас: технологически мы можем обеспечить улучшения, но надо оценивать экономические последствия.

— А какова доля самих ТСО в электросетевом тарифном "пироге", если вычесть тарифы ФСК и МРСК?

— Она колеблется: есть регионы, где вообще нет МРСК (например, Иркутская область), там доля ТСО в распределительных сетях — 100%. Есть много регионов, где доля МРСК меньше 50%. Но нельзя сказать, что МРСК как-то особенно эффективны. Вот когда предложили бенчмаркинг операционных и капитальных расходов, я сказал, что методика хорошая, но я вижу в ней возможность прибылей для



аудиторов и не вижу эффекта для потребителей. Если вы заставите компании этими методиками снизить операционные расходы, они перебросят их в капзатраты. Если вы там не дадите нарастить, они заявят о выпадающих доходах и, например, перенесут границу сетей с дома на квартиры, увеличив количество точек обслуживания. И если я могу за пять минут придумать способ такими простыми способами обойти методику, как вы думаете, что может сделать специалист?

— То есть за счет бенчмаркинга невозможно сравнить расходы компаний?

— Можно, но ради чего? Нельзя победить рыночную силу. Вы можете обмануть законы физики и заставить воду течь вверх, но вы будете просто тратить деньги на закачку воды.

— Эта методика бессмысленна?

— Она бессмысленна как одно отдельное решение и может работать только в комплексе. Кто-нибудь считал конкурентную цену, например, для Оренбургской области или в Подмосковье? Если 80% потребителей считают цену неадекватной, они должны ее с чем-то сравнить — с аналогичным городом в аналогичной ценовой зоне.

— Вы хотите найти компромисс между желаниями потребителей в идеале вообще ничего не платить и желаниями энергетиков брать с потребителей максимум?

— Потребитель не говорит, что ничего платить не будет. Он говорит: "Если цена такая-то, то мне выгоднее построить собственную генерацию, а при такой цене мне уже выгоднее перенести производство в Китай". Но есть и правда энергетиков, которые говорят: "Если у нас не будет определенного количества денег, мы не сможем обеспечивать содержание сетей". Кто-то же должен доставлять электроэнергию населению. Нужно понимать, чего мы можем достичь за счет потребителя и чего — за счет субсидирования. Нужно вернуться к ситуации, когда не за все платит потребитель, мы должны вспомнить, что в инфраструктуре должно принимать участие и государство.

"Россети" всегда смогут обосновать свою цену. Они могут, например, сказать: вам нужна была инфраструктура для Олимпиады быстро и не считаясь с затратами, вы ее и получили, а теперь образовалась дыра в бюджете "МРСК Юга", и вот займы. Вы хотели, чтобы были льготные категории потребителей, дадим возможность присоединяться всем с мощностью до 15 кВт? Думали, что это будет малый и средний бизнес, но дали всем. Тот же садовод берет максимум 2 кВт мощности, но получает 15 кВт. И каждое подключение — это не менее 100 тыс. руб. выпадающих доходов сетей, а таких десятки и сотни тысяч. Мы сейчас подсчитываем это, сумма может приблизиться к 100 млрд руб. Но государство считает, что это социальная нагрузка сетей.

Существующая модель предполагает, что ты доказываешь, для чего тебе нужно в тарифе заложить определенные расходы. Она не стимулирует думать о том, как эти расходы снижать. Многие компании согласятся на нулевой рост тарифов даже на десять лет, но если будут неверно посчитаны расходы, то они будут нести убытки и увеличить тариф им никто не даст.

— Но тогда компания максимально раздует свои плановые расходы, получит высокий тариф и пойдет и на нулевой рост, понимая, что затем сможет ужать реальные затраты процентов на 30 и получить максимальную маржу.

— Но инфляция идет вперед, а тариф не увеличивается. За десять лет придется снизить затраты на передачу процентов на 60.

— Пусть в начале десятилетия маржа 30%, а к концу — 7-10%, может, и ноль. Но тогда она не так и нужна, ты свои сверхприбыли в первые годы тарифного периода заработал.

— И сейчас во многих сетевых компаниях нет маржи.

— Но за счет чего-то они все равно живут?

— Вот предприниматель вошел в этот бизнес, взял какие-то бесхозные сети, сети МУПов в аренду, наладил все... Ему ставят тариф с рентабельностью в 7%. Он говорит: "Но мне же надо деньги зарабатывать, я же вложил..." Ему, например, отвечают: "Нет, мы даем только тем, кто пять лет до этого платил дивиденды". А региональная энергетическая комиссия (РЭК) добавляет, что вся прибыль должна пойти на инвестпрограмму. И предприниматель идет к тем, кто давно работает в этом бизнесе, и спрашивает: "Как же вы живете?" Ему отвечают: "Вся твоя прибыль должна быть в инвестпрограмме".— "Да, вот РЭК так и предлагает". "Значит,— говорят ему,— твою инвестпрограмму должны реализовывать твои же организации, и за счет этого ты будешь получать доход". То есть прибыли у компаний официально нет, зато есть завышенные расходы на инвестпрограмму. По моим оценкам, завышение в среднем 25-30%. Например, необходимый валовой доход в год компании — 100 млн, тогда тебе дадут инвестпрограмму максимум в 12 млн, и если ты все идеально сделаешь, то твоя прибыль — 3-4 млн, реальная рентабельность — 4%. Есть, конечно, и так называемые ТСО-мультики: компания берет в аренду сети, получает тариф, сети не обслуживает в должном объеме, потом через год расторгает договор аренды, и с нее уже ничего не взыщешь.

— А что сейчас больше всего нужно ТСО? Большой кусок тарифного "пирога", стабильные правила игры, прижать сбыты...

— Я бы так сказал: ТСО не питают иллюзий. Они не надеются зарабатывать больше, чем сейчас. Сейчас главное — не потерять уже существующее и получать это вовремя. Сейчас проблема энергетики — это отсутствие долгосрочной комплексной стратегии. Мы до сих пор занимались латанием дороги, ведущей в никуда, цели нет. Вторая проблема — временщики. Если бы люди приходили и получали задачу на десять лет — заниматься развитием электроэнергетики — и инструментарий для этого, если бы было такое же ощущение того, что прикрыта спина, как это было у Анатолия Борисовича Чубайса... Люди, которые у него работали, это чувствовали, знали, что они могут, например, отключить за неуплату даже военную часть и им за это ничего не будет. Поэтому они и боролись с неплатежами. Сейчас люди приходят на должности и знают, что у них нет времени, нет тех пяти-десяти лет. Но в энергетике все построено на инерции, долгосрочности. А как можно ожидать результата, когда все построено на принципе краткосрочности и необязательности исполнения? Пришел один замминистра, что-то успел исполнить, потом придет следующий, тоже что-то сделает. То же самое происходит в крупных компаниях.

Все сейчас пытаются сказать государству: важна долгосрочность политики. Хорошо, вы принимаете решение о нулевом росте тарифов, но тогда не нагружайте дополнительными категориями льготников. Кроме того, мы должны понимать, где берутся деньги, если произошло ЧП. Недавний пример в Амурской области, где надо было за две-три недели восстановить сети. А там более 30 ТСО в регионе. Понятно, где возьмут деньги госкомпании: пойдут в ВЭБ, оперативно будет проведено проектирование и согласование, им там за день деньги выдадут. Но частники заранее в неравных условиях. Им говорят: "Ты чем-то недоволен? Продавайся". Но это же не очень честный подход. У нас получается, государство все время достает из рукава джокер и говорит: "Сегодня играем вот так".

— Но правила игры государства включают элемент цикличности: сегодня оно озабочено ростом тарифов и пытается их тормозить, завтра случается ледяной дождь, говорим про надежность и получаем дополнительные средства. Тогда задача участника рынка сводится к тому, чтобы использовать текущее "настроение" власти?

— На рынке есть сильные системные лоббисты. Это люди, которые научились в нужный момент и в нужном месте качественно подавать информацию лицам, принимающим решения. А поскольку эти лица, принимающие решения, понимают, что у Минэнерго недостаточно силы, чтобы противостоять системному лоббизму, и, главное, нет долгосрочной стратегии, которую можно было бы нарушить, постоянно "подкручивают краник". Сегодня пришли металлурги, заявили: "Наша сила в плавках". Им подкрутили. Завтра — железнодорожники, им подкрутили. Потом приходит малый и средний бизнес, жалуется — краник обратно открутили. И пока в отношении инфраструктуры не принято комплексное системное решение, проблема сохранится.

— А что нужно сделать, чтобы регуляторы могли противостоять лоббизму? Как должна выглядеть священная корова долгосрочной стратегии? Федеральный конституционный закон принимать?

— Нет, вы говорите про инструментарий, а я — про методологию. Сначала с участием профессионального сообщества, потребителей проводится форсайт-проект, на основе этого принимается долгосрочная "дорожная карта" по развитию электро- и теплоэнергетики, например, до 2030 года. Ее утвердили и определили целевые показатели. Если вы посмотрите ту же "дорожную карту" Агентства стратегических инициатив (АСИ) по упрощению доступа к энергетической инфраструктуре (техприсоединению к сетям), вы увидите четкие показатели по срокам и стоимости присоединения, и уже понятно, к чему мы движемся. То же самое должно быть в электроэнергетике в целом: имеем один общий большой документ, в котором указаны контрольные точки, остальные документы — оформители этих взаимоотношений. Иначе рынок получается кривым.

— Действовала ли подобная схема на практике в какой-либо из отраслей российской экономики? Хочется видеть какой-либо реальный пример.

— По такой схеме продвигались крупные западные корпорации — Shell, Mobil, фармацевтические компании. Форсайт-проекты существуют уже давно: люди оценивают, как будет комплексно меняться мир и какое место они будут занимать в нем.

— Но это зарубежные примеры на уровне частной корпорации. А в России и на уровне государства?

— В России это будет новинкой. На сегодняшний день ноу-хау здесь только одно: то, что начали делать в рамках национальной предпринимательской инициативы АСИ. Это проведение таких мини-форсайтов. Фактически это площадка, где собираются профессиональные участники рынка, описывают свои пожелания, приглашают представителей федеральных органов власти. Вот пример: обсуждалось сокращение сроков строительства сетей. Там пока не получишь одну бумажку, не можешь получить следующую. Что мешает это запараллелить? Приходит представитель федерального органа власти, говорит, что на это согласование нужно 30 дней. Мы говорим: "Мы считаем, что нужно семь дней". "За семь,— говорят,— не успеем". Тогда объясните, почему нужно 30, по нашим данным, у вас 80% времени документ просто вылеживается на столе. И каждый чиновник должен получить свои ключевые показатели эффективности, и если он не справляется, то он увольняется. Иначе мы никогда не уложимся при том же строительстве линейных сетевых объектов до 150 кВт в положенные 180 дней, сейчас у нас в среднем на это уходит 316 дней, из которых только 45 — само строительство, а остальное — получение разрешений.

И так должно быть во всем: написали федеральный закон, вот у вас, у руководства отрасли, 15 лет и вот такие контрольные точки. А если вы в этот период, в контрольные точки, не достигнете результата, пусть приходит тот, кто сможет справиться.

**вернуться**



Ведомости, 15 октября 2013

СИБИРСКИЙ ЕСТЕСТВЕННЫЙ ОТБОР

Анастасия Фомичева

«Э.Он Россия» просит ФАС пересмотреть итоги конкурсного отбора мощности (КОМ) на 2014 г. в Сибири. Похоже, ее не устраивает низкая цена на мощность для Березовской ГРЭС

О просьбе «Э.Он Россия» сообщил «Интерфакс» со ссылкой на источник в ведомстве. Представитель «Э.ОН Россия» и ФАС подтвердили это.

КОМ между генерирующими объектами проводится ежегодно «Системным оператором ЕЭС». В процессе отбора участники торгов, покупатели и продавцы мощности, подают ценовые заявки (с указанием цены покупки или продажи) и ценопринимающие (без указания цены). Побеждают заявки на поставку мощности по самым низким ценам внутри зон свободного перетока (ЗСП, не имеют ограничений на передачу энергии) – им гарантирован спрос на ближайший год. Приоритет на конкурсе имеют объекты тепловой генерации, АЭС и ГЭС, вводимые по договорам на поставку мощности (ДПМ). Генерирующие компании, не прошедшие КОМ, могут получить статус вынужденных генераторов, тогда их поставки будут оплачены по тарифу ФСТ.

КОМ на 2014 г. проходил со 2 по 13 сентября. Отбор прошло 160 217 МВт располагаемой мощности, еще 20 731 МВт «Системный оператор» обязан был выкупить на оптовом рынке по ДПМ и договорам купли-продажи с новыми АЭС и ГЭС. Во второй ценовой зоне было отобрано 31 966 МВт мощности. В 16 ЗСП, где установлена предельная цена за мощность (price cap), цена была установлена по верхней границе – 144 000 руб./МВт. Самая низкая цена сложилась во второй ценовой зоне в ЗСП «Сибирь», где нет предельных цен, – 97 505,44 руб./МВт, это на 37% ниже, чем в прошлом году. Не прошли отбор 32 электростанции установленной мощностью 3223 МВт.

«Э.Он Россия» просит изучить возможность пересмотра количества ЗСП во второй ценовой зоне с учетом проведения отбора мощности с price cap и без, а также требует проанализировать, манипулировали участники рынка ценами или нет, пишет «Интерфакс». «Э.Он Россия» также просит признать торги не состоявшимися, рассказывает источник агентства. Представители ФАС и «Э.Он Россия» содержания письма не раскрыли. Все пять электростанций «Э.Он Россия» прошли КОМ, впрочем, отметил представитель компании.

Источник объясняет, что пересмотр количества зон с price cap или без них сейчас невозможен – зоны были утверждены до 1 июля. ФАС лишь проверяет результаты конкурса на предмет экономической обоснованности поданных заявок. Источник в ФАС полагает, что претензии «Э.Он Россия» связаны с низкой ценой на мощность в ЗСП «Сибирь». Из шести ЗСП, входящих во вторую ценовую зону, только в ЗСП «Сибирь» отбор проводился без предельной цены на мощность. Цена получилась низкой из-за большого количества ценопринимающих заявок, считает он. Признаков манипулирования скорее всего не найдется, добавляет источник.

Березовская ГРЭС компании «Э.Он Россия» расположена на территории ЗСП «Сибирь», поэтому скорее всего компанию не устроили цены в этой зоне, согласен главный эксперт Центра экономического прогнозирования Газпромбанка Наталья Порохова. Издержки Березовской ГРЭС находятся на уровне 150 000 руб./МВт в месяц, т. е. на уровне «обычной» цены КОМ (в 2013 г. цена сложилась на уровне 156 000 руб./МВт). Моделирование ситуации по КОМ не показывало никаких провалов – ожидался рост цены на 6,5%, объясняет Порохова.

Спрос на электроэнергию в Сибири не растет из-за приостановки металлургических и других промышленных производств, а ввод мощностей продолжается: в 2013 г. были запущены энергоблоки на Богучанской ГЭС (1665 МВт), к концу 2014 г. должно быть завершено восстановление СаяноШушенской ГЭС. Чтобы эту мощность отобрать, «Системный оператор» увеличил на 7 п. п. коэффициент резервирования во второй ценовой зоне до 26–27%.

Мимо Ком

У «Газпром энергохолдинга» Ком на 2014 г. не прошли мурманские ГЭС общей мощностью 200 мВт в ЗСП «Кольская», их обошла Кольская АЭС, рассказывал гендиректор компании Денис Федоров на прошлой неделе. У «Квадры» не прошли Ком 10 станций, на которые приходится 10% установленной мощности компании, т. е. около 350 мВт, говорил гендиректор Владимир Шелков.

[вернуться](#)

Интерфакс, 14 октября 2013

#### ФСК ПОЛУЧИТ 790 МЛН РУБ. ИЗ БЮДЖЕТА НА РАЗВИТИЕ ОБЪЕКТОВ В СОЧИ

Премьер-министр РФ Дмитрий Медведев подписал распоряжение о внесении 790 млн руб. из бюджета в уставный капитал ОАО "ФСК ЭЭС" (МОЕХ: FEES). Документ размещен на портале правовой информации.

Средства будут внесены в текущем году. ФСК должна направить их на строительство олимпийских объектов в Сочи. В частности, на эти деньги ФСК построит подстанции 220 кВ "Поселковая", а также кабельные и воздушные линии 10 кВ от подстанции "Лаура" до комплекса "Горная карусель" и аналогичные линии от "Горной карусели" до комплекса трамплинов К-125, К-95.

Как сообщалось ранее, предполагаемый объем инвестиций ФСК в проекты в Сочи составит 28 млрд руб. В рамках подготовки к Олимпиаде ФСК ведет строительство, модернизацию и реконструкцию 33 магистральных электросетевых объектов в этом регионе.

В целом объем инвестиций ФСК и "Кубаньэнерго" (МОЕХ: KUBE) в развитие электросетевой инфраструктуры в рамках подготовки к Олимпиады-2014 в Сочи может составить 58 млрд руб.

ФСК владеет и управляет электросетевыми объектами Единой национальной электросети РФ. ОАО "Российские сети" (МОЕХ: MRKH) владеют 80,60% акций ОАО "ФСК ЭЭС".

[вернуться](#)

Интерфакс, 14 октября 2013

#### АЛЬФА-БАНК НАЧАЛ ПРИЕМ ЗАЯВЛЕНИЙ НА ПРИВАТИЗАЦИЮ 25,5% МОСЭНЕРГОСТРОЯ, НАЧАЛЬНАЯ ЦЕНА - 624 МЛН РУБ.

Альфа-банк (МОЕХ: ALFB) объявил о начале приема заявлений на участие в приватизации находящихся в собственности Росимущества 25,5% уставного капитала (34% голосов) ОАО "Строительно-промышленная компания "Мосэнергострой", говорится в материалах банка.

Начальная стоимость федерального пакета - 623,5 млн руб., или 40,97 руб. за бумагу. Приватизация проходит как тендер в форме подачи оферт.

Заявления на участие принимаются до 11 ноября включительно, заверения о согласии на приобретение акций - до 15 ноября. Решение о допуске претендентов к подаче оферт будет принято до конца рабочего дня 20 ноября, сами оферты должны быть переданы 25 ноября.

Ранее сообщалось, что СПК "Мосэнергострой" входит в число крупнейших активов, доходы от продажи которых должны быть получены федеральным бюджетом в 2013 году.

В 2010 году компания была исключена из перечня стратегических предприятий.

Компания была создана для строительства и реконструкции энергетических и инженерных объектов, а также объектов жилищного и социального назначения. На сайте предприятия говорится, что последние 10 лет из-за отсутствия заказов на строительство энергообъектов компания переориентировала свои производственные мощности на жилищное строительство.

Уставный капитал "Мосэнергостроя" составляет 59,682 млн рублей, он разделен на 44 млн 761,5 тыс. обыкновенных и 14 млн 920,5 тыс. привилегированных акций номиналом 1 рубль каждая. Выручка компании по РСБУ за 2012 год составила 1,13 млрд рублей, чистая прибыль - 3,4 млн рублей.

Помимо государства акционером компании являются кипрский "Арктур Холдингс Лимитед" (15% в уставном капитале) и физлица.

[вернуться](#)

## НОВЫЕ ИЗВЕСТИЯ

Новые известия, 15 октября 2013

### ТЕМНЯТ ПРО ПОДОРОЖАНИЕ

Эля Григорьева

Социальная норма энергопотребления позволит властям значительно увеличить тарифы на свет

По данным Федеральной службы по тарифам (ФСТ), во втором полугодии 2014 года стоимость электроэнергии для населения на всей территории страны не может увеличиться больше чем на 4,2%. Однако потолок установлен только для социальной нормы, то есть для того минимального объема потребления электроэнергии, который каждый регион должен определить самостоятельно. Киловатты сверх социальной нормы будут оплачиваться уже по более высокому тарифу. Как полагают эксперты, рост может составить в среднем около 30%. И это при том, что правительство обещало полную заморозку тарифов в 2014 году. По факту же ограничения коснутся только промышленных потребителей, а население ждет очередной виток цен.

В следующем году тарифы на газ, электроэнергию и тепло вырастут на 4,2%, что составит 70% от инфляции 2013 года. Такую благостную статистику правительство обнародовало еще в июле текущего года. Однако сейчас выясняется, что лукавые цифры опять ввели нас в заблуждение. По словам вице-премьера РФ Дмитрия Козака, данное решение является лишь рамочным ориентиром, а в каждом конкретном регионе будет приниматься отдельное решение, исходя из экономической обоснованности тарифов и потребностей в инвестициях. По мнению чиновника, полная заморозка тарифов на ЖКХ для населения в принципе невозможна из-за сильной изношенности коммунальной инфраструктуры, на восстановление которой требуются триллионы рублей. Естественно, что взять их неоткуда, кроме как из карманов населения.

Собственно, для этого и вводится механизм социальной нормы потребления электроэнергии. По словам заместителя руководителя Федерального агентства по строительству и ЖКХ Ирины Булгаковой, правительство рассчитывает, что переход на социальные нормы не только сократит объемы перекрестного субсидирования, но и повысит интерес бытовых компаний к населению. Сейчас, по ее мнению, население никому не интересно, так как хлопот с ним много, а прибыли никакой.

Для установления социальной нормы с 1 июля 2014 года каждый регион должен определить объем киловатт, в рамках которого население платит за свет по минимальной цене. К примеру, семья из трех человек потребляет в среднем 300–400 киловатт в месяц, из них 150 кВт будут считаться по текущему тарифу плюс 4,2%, а остальной объем потребленной электроэнергии – по текущему тарифу плюс 25–40%.

Напомним, что в семи «пилотных» регионах соцнорма уже действует. Так, в Орловской области она составляет 190 кВт ч, в Ростовской области – 96 кВт ч, во Владимирской и Нижегородской областях – 50 кВт ч, в Забайкальском крае – 65 кВт ч, в Красноярском крае – 70 кВт ч в летний период и 400 кВт ч в зимний период.

Стоит отметить, что жители регионов недовольны новшеством. К примеру, во Владимирской области за «нормативный» 1 кВт ч жители платят 3,34 рубля, за перерасход – 3,99 рубля. В Забайкальском крае – 2,28 и 3,78 рубля. В Ростовской области – 3,5 и 3,9 рубля. Жители Ростова-на-Дону, получив квитанции об оплате за сентябрь, уже вышли на митинги протеста.

По словам муниципального депутата района Зюзино Константина Янкаускаса, применение соцнормы в пилотных регионах показало, что объем «дешевых» киловатт позволяет только кушать при включенном свете и справлять естественные нужды. «Все остальное – посмотреть телевизор или за компьютером поработать – уже нельзя. Это пойдет в оплату сверхнормы. Фактически, мы имеем скрытое повышение тарифов на электроэнергию, причем более существенное, чем сейчас», – рассказал он «НИ».

Новый тариф на электроэнергию россияне уже метко прозвали «лучиной», так как люди, решившие не переплачивать за свет, должны будут купить много свечей, ведь зима в России – длинная, а световой день – короткий. Напомним, что в этом году тарифы на электроэнергию в среднем по стране выросли на 15% к уровню прошлого года.

**вернуться**



Российская газета, 15 октября 2013

#### ГРАНИЦА БЕСПЛАТНОГО

Елена Домчева

Депутаты предлагают ввести нормы бесплатных коммунальных услуг. Все, что выше нормы, – платное

Экономные и малообеспеченные россияне в скором времени смогут забыть о счетах за «коммуналку». Депутаты предложили сделать для них бесплатными свет, газ, тепло и воду, если их расход укладывается в социальную норму потребления. Что сверх – естественно, за деньги. Законопроект с поправками в Жилищный кодекс РФ.

Если он будет принят, в России законодательно будет закреплено само понятие «социальная норма», а значит, можно будет ее рассчитать.

Это «РГ» и попыталась сделать с помощью своих экспертов. Но тут стоит отметить, что размер нормы должны определять сами регионы в зависимости от своих особенностей потребления коммунальных ресурсов. Именно так происходит сегодня в регионах, где проводят эксперимент по введению соцнормы на электроэнергию (за потребление в ее пределах плата небольшая, потом – повышается).

Это, конечно, несколько не то, что предлагают депутаты, но принцип определения нормы такой же. В Орловской области она составляет 150 киловатт на человека в месяц, а во Владимирской и Нижегородской областях – по 50 киловатт-часов. Этого должно хватать для нормальной жизни обычной российской семьи, уверены эксперты. Например, два взрослых и два ребенка в стандартной трехкомнатной квартире тратят на электроэнергию 234 киловатта в месяц. Сюда входят лампы и люстры (около 100 кВт-ч), бытовая техника – холодильник, стиральная машина, микроволновка, два телевизора, электрочайник (104 кВт-ч) и электроника – утюг, пылесос, электронные часы, компьютер и так далее (32 кВт-ч). Если в доме есть электрическая плита, то к общей сумме надо прибавить еще 64 киловатта в месяц. Таким образом, не менее 50 процентов семей полностью попадают в соцнорму.

"Соцнорма в данном случае покрывает 75 процентов потребления, - заверил "РГ" Андрей Чибис, руководитель Рабочей группы по развитию ЖКХ Экспертного совета при правительстве РФ. - Размер доплаты, которую вносят остальные 25 процентов семей, варьируется от 100 до 150 рублей".

15,6 рубля платит в месяц за освещение одного кв. метра жилья семья из четырех человек в 3-комнатной квартире в Подмосковье

Что касается, например, воды, то для нее нормы экспертам еще предстоит разработать. Они должны быть такими, чтобы человек смог три раза в день помыть посуду, один раз помыть пол, один раз помыться сам и шесть раз воспользоваться туалетом. Нормы на воду в России могут появиться ориентировочно в середине 2015 года. Сейчас концепцию этой реформы разрабатывает минрегион. Что же касается отопления и газоснабжения, то там социальные нормы собираются вводить в самую последнюю очередь. И только в том случае, если предыдущий опыт будет признан успешным.

Понятно, что полностью бесплатных ресурсов быть не может - так кто же будет платить ресурсникам? "Компенсировать эти издержки мы предложили за счет тех людей, кто будет пользоваться ресурсами сверх нормы", - пояснил Александр Смирнов. Для них эти специальные тарифы также будут устанавливаться регионами.

Однако не все эксперты признали предложение о бесплатной "коммуналке" хорошей идеей. "Это из области фантастики, - заявил Чибис. - И электричество, и вода, и тепло стоят немалых денег. И доплаты тех, кто будет потреблять сверх этой нормы, никогда не перекроют расходы, необходимые на выработку ресурсов для всех потребителей". По словам специалиста, лучшей поддержкой для льготников и экономных россиян может стать лишь максимальная заморозка тарифов в рамках социальных норм, но никак не "бесплатный сыр".

Между тем замдиректора направления "Городское хозяйство" Института экономики города Владилен Прокофьев и вовсе высказался категорически против соцнорм. "У нас есть прекрасная система жилищных субсидий, которая предлагает помощь малоимущим семьям. Именно ее надо совершенствовать и развивать, а не внедрять новые суррогатные механизмы", - заявил он.

По мнению экспертов, опрошенных нашей газетой, если и вводить бесплатную "коммуналку", то только для действительно бедных слоев населения. В первую очередь, это поможет избежать махинаций со счетчиками, во-вторых - не приведет к снижению уровня жизни тех россиян, которые начнут усиленно экономить ресурсы.

Между тем

В законопроекте предлагается впервые на федеральном уровне законодательно установить точное и конкретное определение социальной нормы. "Мы предлагаем понимать под ней тот минимально необходимый объем ресурсного обеспечения, который позволяет человеку выжить в наших суровых условиях", - рассказал Александр Смирнов.

А как у них?

Нормы потребления воды в Европе, где приборы учета установлены во всех домах, колеблются от 105 до 175 литров на одного человека в сутки. В Швеции соцнормы потребления составляют электроэнергию 120-150 киловатт-часов на человека в месяц, по воде - два - три кубометра. Во Франции соцнормы установлены на отметке в 100 киловатт-часов на человека в месяц. В Республике Казахстан в городе Алма-Ата в 2011 году соцнорма для электроэнергии составляла 45 киловатт-часов на одного человека, холодной воды - 8,4 кубометра, горячей воды - 3,6 кубометра, услуг канализации - 12 кубометров. Соцнорма применяется также в Китае, Украине, Индии, Египте, Бразилии, ЮАР.

**вернуться**



Коммерсант, 15 октября 2013

## ЕВРОПА СЛЕЗАЕТ С ТРУБ "ГАЗПРОМА"

Юрий Барсуков

Брюссель обещал поддержку СПГ и "Южному коридору"

Импортирующая энергоресурсы Европа больше не видит необходимости в новых трубопроводах по поставке газа. Среди примерно ста проектов по транспорту газа, которые Еврокомиссия намерена поддержать до 2020 года, нет ни одного нового трубопроводного проекта и ни одного проекта по поставке газа из России. Растущий дефицит из-за падения собственной добычи Еврокомиссия намерена компенсировать импортным сжиженным природным газом (СПГ) и углем, а новые трубопроводы "Газпрома" могут не найти потребителей.

Еврокомиссия вчера утвердила список из 250 проектов в сфере энергетической инфраструктуры (Projects of Common Interest, PCI), которые в 2014-2020 годах могут получить субсидии из общеевропейского фонда объемом €5,85 млрд. Среди этих проектов примерно 40% связаны с транспортом газа. Но вопросам внешних поставок трубопроводного газа в Европу уделено поразительно мало внимания. В список не попал ни один проект поставки газа из России — ни действующий Nord Stream, о возможном расширении которого говорил "Газпром", ни South Stream, который только должен быть построен.

Всего в списке ЕС перечислено лишь три импортных проекта — "Южный коридор" (поставка 23 млрд куб. м газа в год из Туркмении и Азербайджана), трубопровод из Алжира в Италию (7,5 млрд куб. м) и с Кипра в Грецию (8 млрд куб. м). Но Туркмения уже законтрактовала значительные объемы газа для Китая, а идея прокладки газопровода на запад — по дну Каспия — блокируется Россией. Таким образом, по "Южному коридору" сможет поставлять газ только Азербайджан, а объемы будут ограничены 10 млрд куб. м в год. Газопровод из Алжира (проект Galsi) обсуждается с 2002 года, строительство пока не началось из-за отсутствия свободного газа, который местной госкомпанией Sonatrach сейчас выгоднее сжигать. Перспективы газопровода с Кипра омрачены территориальными спорами с Турцией и неопределенностью с объемом запасов.

Между тем собственная добыча газа в Европе снижается. По прогнозу Международного энергетического агентства (МЭА), к 2020 году добыча в ЕС упадет более чем на 40 млрд куб. м в год, до 250 млрд куб. м, в основном за счет истощения месторождений Северного моря. Судя по всему, возмещать это падение в Брюсселе намерены большей частью за счет импорта СПГ. В список PCI включено около 20 терминалов по приему СПГ, в основном в Прибалтике. Но главное внимание уделено внутриевропейской газотранспортной сети: две трети проектов связаны с мощностями по обмену газом между странами ЕС, прежде всего в Центральной и Восточной Европе. Эти проекты находятся в соответствии с целевой моделью газового рынка ЕС, которая была принципиально одобрена в 2012 году. По модели весь рынок должен состоять из нескольких зон, в рамках которых газ торгуется на виртуальных торговых пунктах.

Подход Еврокомиссии опирается на представление о стагнации спроса на газ в Европе. Потребление газа все еще не восстановилось после кризиса и, по данным МЭА, по итогам 2012 года было на 10% ниже уровня 2008 года (49 млрд куб. м в месяц), до кризиса ожидался рост в полтора раза к 2020 году. Кроме того, газ в энергетике Европы активно вытесняется углем.

Аналитики энергетического центра бизнес-школы "Сколково" оценивают рыночную нишу для дополнительных поставок газа в Европу к 2020 году в 50 млрд куб. м, но лишь поддерживаемые ЕС

трубопроводы при консервативном сценарии реализации закрывают половину этих потребностей. Вопрос, потребуются ли ЕС новые трубопроводы из России, остается открытым. С учетом Nord Stream, украинской ГТС, двух веток South Stream и планов по расширению газопровода Ямал—Европа "Газпром" может получить к 2020 году экспортные мощности до 340 млрд куб. м в год, напоминает Сергей Вахрамеев из "Анкоринвеста". Сейчас контрактные объемы поставок "Газпрома" в Европу — около 160 млрд куб. м в год.

[вернуться](#)



Интерфакс ,14 октября 2013

#### ГАЗПРОМ ОТКРОЕТ ПРЕДСТАВИТЕЛЬСТВО В ЯПОНИИ

Совет директоров "Газпрома" 23 октября обсудит вопрос об открытии представительства в Японии, сообщил российский эмитент.

Япония - главный потребитель сжиженного природного газа в мире. В прошлом году страна импортировала 118,8 млрд кубометров СПГ - из них Россия обеспечила 11,3 млрд кубометров, заняв четвертое место по объему поставки на этот рынок после Австралии, Катара и Малайзии. СПГ поступает с завода на острове Сахалин, мажоритарным акционером которого является "Газпром" (МОЕХ: GAZP). После строительства завода во Владивостоке объем поставок российского газа в Японию должен существенно вырасти.

[вернуться](#)

РБК daily, 15 октября 2013

## СЧЕТНАЯ ПАЛАТА РАСКРИТИКОВАЛА ПРОЕКТ БЮДЖЕТА НА 2014—2016 ГОДЫ

Евгений Новиков

Ведомство Татьяны Голиковой обрушилось с острой критикой на проект бюджета на ближайшую трехлетку. Официальное заключение палаты вчера было направлено в Госдуму. Голикова, получившая новую должность меньше месяца назад, продемонстрировала характер и осведомленность в бюджетном процессе: она отработала в Минфине 17 лет, из которых последние восемь — на должности заместителя и первого заместителя министра.

Целый ряд претензий госаудиторов относится к излишней оптимистичности прогноза, лежащего в основе бюджета. Заложенного в нем невысокого роста доходов населения и потреб-кредитования может оказаться недостаточно для планируемого увеличения потребительского спроса. А слабая эффективность инвестиций и сокращение инвестпрограмм компаний инфраструктурного сектора не позволят обеспечить и ожидаемый уровень инвестиционного спроса. Все это может привести к тому, что планируемые темпы экономического роста (3% в 2014 году) не будут достигнуты. Слишком завышены, по мнению Счетной палаты, и ожидания роста производительности труда.

Впрочем, малореалистичный прогноз — слабая сторона всех последних бюджетов. «Сравнительный анализ динамики прогнозных и отчетных макроэкономических показателей за ряд лет указывает на существенные расхождения их значений, что свидетельствует о недостаточной степени достоверности и надежности разрабатываемых прогнозов», — отмечается в заключении. Аналитик «Финам» Антон Сороко подтверждает: «В 2013 году расхождения с проектом бюджета также значительны, в основном из-за невыполнения плана по привлечению инвестиций, росту ВВП и оттоку капитала».

Множество вопросов у контрольного ведомства вызвала доходная часть бюджета. По 3% прогнозируемых доходов (более 400 млрд руб.) Минфин не представил никаких расчетов, по целому ряду статей они сильно завышены. Как обычно, слишком многого министерство Антона Силуанова ждет от выпуска гос-облигаций (в 2014-м на внутреннем рынке планируется занять 808,7 млрд руб.) и приватизации (в следующем году государство хочет продать активы на 196,8 млрд руб.), считают в Счетной палате. В частности, в 2012 году Минфин занял на внутреннем рынке менее 70% от заложенного в бюджете, а поступления от приватизации составили 74,7% от прогноза. За восемь месяцев текущего года недополучение доходов из этих двух источников еще больше — прогноз выполнен на 42,8 и 38,7% соответственно. Очередного срыва плана продажи госактивов в 2014-м ожидает и Антон Сороко: «Фондовый рынок в России пока не готов принимать большие объемы новых размещений, которые планирует правительство».

Существуют риски недопоступления в бюджет налогов на прибыль, НДС, а в случае неурегулирования вопроса с беспошлинными поставками в Казахстан и Белоруссию — еще и экспортных пошлин на нефть и нефтепродукты, поставляемые в эти страны, предупреждают авторы заключения. А некоторые поступления в бюджете, наоборот, не отражены вовсе, например акцизы на импортный бензин и дизельное топливо (за девять месяцев этого года составили 4,1 млрд руб.).

Непонятно, как будет действовать Минфин, если столкнется с непрогнозируемым увеличением дефицита, продолжают финансовые контролеры: в материалах к законопроекту на этот случай нет никаких сценариев и алгоритмов использования различных источников финансирования. Главный экономист по России и СНГ Barclays Capital Владимир Пантюшин полагает, что в таких обстоятельствах ведомству Антона Силуанова придется сократить суммы нефтегазовых доходов, направляемых в

Резервный фонд, а также увеличить заимствования как на внешнем, так и на внутреннем рынке. О том, что Минфин рассматривает возможность поднять планку внешних займов с 7 млрд до 10 млрд долл. в год, на прошлой неделе говорил сам Силуанов.

Есть у палаты замечания и по расходам. В связи с переходом на программно-целевое бюджетирование в бюджете на 2014—2016 годы они составлены исходя из новой бюджетной классификации, которая, по мнению Счетной палаты, «снижает прозрачность бюджета и затрудняет сопоставление видов расходов по сравнению с 2013 годом». Большое количество претензий у ведомства Татьяны Голиковой и к самим госпрограммам.

Три из них — «Развитие пенсионной системы», «Обеспечение обороноспособности», «Социально-экономическое развитие Арктической зоны до 2020 года» — еще не приняты, а качество принятых сильно хромает. В частности, они слабо соотносятся друг с другом: в большинстве из них отсутствуют разделы, содержащие информацию о взаимосвязи со смежными госпрограммами. А часто увязать их невозможно технически: госпрограммы существенно варьируются по срокам их реализации (от 5 до 18 лет). По мнению госаудиторов, все это «свидетельствует о преимущественно отраслевом, ведомственном подходе к их формированию». Об этом Татьяна Голикова уже говорила в прошлый вторник, когда поддержала идею министра финансов Антона Силуанова перенести срок приведения госпрограмм в соответствие с бюджетом с 1 ноября этого года на начало следующего.

Вообще переход к программно-целевому бюджетированию пока в значительной степени декларативен, следует из материалов Счетной палаты. В большинстве госпрограмм он «подменен финансированием от достигнутого, и большинство сформированных программ в значительной степени являются набором расходных требований, недостаточно подкрепленных обоснованными целями, задачами, показателями», указывают подчиненные Татьяны Голиковой. Это мнение разделяет и главный экономист «ВТБ Капитал» Владимир Колычев: «Складывается впечатление, что цели, заявленные на следующие годы, просто продляют тренд предыдущих лет. Но не стоило ждать от первого программного бюджета чего-то революционного. На многие министерства новые требования свалились, как снег на голову, и они подходили к ним чисто формально».

вернуться

**РБК daily**

РБК daily, 14 октября 2013

НЕФТЕГАЗ СДЕЛАЛ СВОЕ ДЕЛО

Татьяна Митрова, заведующая отделом нефтегазов-ого комплекса ИНЭИ РАН

С 13 по 17 октября 2013 года в южнокорейском городе Тэгу проходит 22-й Мировой энергетический конгресс World Energy Congress (WEC) — на сегодняшний день самый авторитетный в мире международный форум в области энергетики. Будучи членом российской делегации на этом мероприятии, хочу поделиться с вами своим видением текущего положения дел в нефтегазовой отрасли в России, ее проблемами и перспективами.

Российский экономический рост нескольких последних лет в значительной мере был обусловлен растущими ценами на энергоресурсы — корреляция между ценами на нефть и нашим ВВП очень высока. России несказанно повезло, что в 2004 году цены начали быстро расти. Именно этот рост и обеспечивал те самые 7—8% годового роста ВВП, которые воспринимались всеми как «российское экономическое чудо», а на самом деле во многом были просто раздуванием ВВП за счет более высокой стоимости всей сырьевой продукции, не имея при этом никакого отношения к развитию реального сектора экономики. При этом доля доходов от нефти и газа в федеральном бюджете выросла с 9% в 2000 году почти до 50% в 2012-м (опять же в основном за счет кратного роста их цен).

Очевидно, зависимость от нефтегазового сектора только усугубляется, но в последние год-полтора даже весьма высокие по историческим меркам цены на углеводороды в должной мере не обеспечивают ускоряющего эффекта для российской экономики: даже это «сильнодействующее лекарство» перестало работать. Министерство экономического развития уже считает серьезной удачей рост ВВП в этом году на 1,8%, а рост промышленного производства в России вообще фактически прекратился. Все более явным для всех становится замедление экономики.

При этом отсутствие значимых институциональных реформ, направленных на решение ключевых проблем — от снижения силового давления и многочисленных барьеров для бизнеса до сокращения сферы действия государственных и квазигосударственных компаний, развития конкуренции и т.д., не дает оснований рассчитывать на быстрый самостоятельный выход из этого спада. Ситуация становится тупиковой: с одной стороны, национальная экономика постепенно входит в рецессию, и никаких других инструментов, чтобы остановить этот процесс, кроме традиционного способа — за счет пресловутого нефтегаза, руководство страны не имеет. С другой стороны, сейчас усиливаются внешние вызовы дальнейшему устойчивому развитию нефтегазового сектора: растет вероятность стагнации мировых цен и объемов российского экспорта углеводородов. То есть нефтегаз в этой ситуации объективно помочь не сможет.

В этой ситуации критическим становится анализ конъюнктуры внешних рынков. У нас уже был прецедент пренебрежения этой тематикой — в середине 1980-х годов, когда изменение конъюнктуры мировых нефтяных рынков привело к обвальному падению экспортных доходов СССР и в определенной мере стало причиной его развала.

Изменения, начавшиеся сейчас на мировых рынках нефти и газа, в частности неопределенность, связанная с бурным развитием добычи сланцевой нефти и газа, создают новые риски для устойчивости российской экономики. Именно эти аспекты мы детально рассматривали в нашем исследовании «Прогноз развития энергетики мира и России на период до 2040 года».

В первую очередь угрозой представляет потенциальное снижение и даже просто стабилизация цен на нефть. Наш бюджет балансируется сейчас при 97 долл./барр., а анализ фундаментальных факторов показывает, что в перспективе до 2020 года цены будут в среднем находиться в диапазоне 100—110 долл./барр. (что, конечно, не исключает краткосрочных скачков — здесь речь идет о среднегодовых ценах). Так что запас прочности невелик, а если рассматривать сценарии «сланцевого прорыва» (с опережающим развитием технологий добычи сланцевой нефти и газа), то уже к 2020 году цены могут снизиться до 92—97 долл./барр.

Другая угроза помимо снижения нефтяных цен — сокращение потенциальных объемов углеводородного экспорта. Объективно благоприятные трансформации мировой энергетики и особенно рынков углеводородов оборачиваются большими рисками для энергетики и экономики России.

О серьезности этих рисков свидетельствует уже наблюдающаяся стагнация добычи и экспорта как нефти, так и газа (объем внешних поставок газа сейчас находится на уровне 2000 года), а реализация «сланцевого прорыва», по нашим расчетам, может в долгосрочной перспективе еще на 50 млн т в год сократить российский нефтяной экспорт и на 70 млрд куб. м в год — газовый.

Но даже без этих маргинальных «сланцевых сценариев» ожидаемое снижение выручки от экспорта газа и особенно нефти существенно уменьшит их вклад в ВВП страны. Свойственные этим отраслям сильные мультипликативные эффекты, а также уменьшение притока в них иностранных капиталов усилят воздействие спада экспортной выручки и замедлят развитие экономики страны, по нашим расчетам, в среднем на 1% ежегодно. При нынешних 1,8% годового роста это более чем ощутимо.

Вывод простой: страна более не может рассчитывать на нефтегазовый экспорт как на основной драйвер экономического роста. Неблагоприятная внешняя конъюнктура вряд ли позволит нефтегазу в

перспективе выполнять функцию, которую он исправно осуществлял на протяжении последних двух десятилетий. Развитие остальных секторов экономики теперь становится не просто «желательным направлением диверсификации», а единственным реалистичным механизмом развития страны.

вернуться



Ведомости, 15 октября 2013

## БЕНЗИН МОЖЕТ ПОДРОЖАТЬ

Михаил Серов

Цены на бензин в следующем году вырастут на 10%, прогнозирует первый вице-премьер Аркадий Дворкович. Это минимальная индексация, которая устроит нефтяников, считают эксперты. Но ФАС уверена, что цены удастся сдержать в пределах инфляции и даже ниже

В 2014 г. цены на бензин в России вырастут на 6–10%, заявил Дворкович. Он подчеркнул, что конкретный коридор по росту цен пока предсказать сложно, но скорее всего он будет на уровне текущего года (см. врез). «В этом году рост около 6%. В следующем году будет примерно так же. Точнее сказать нельзя», – отметил он (цитата по «Интерфаксу»). Представитель Дворковича Алия Самигуллина отказалась от дополнительных комментариев.

Обычно после прогнозов по ценам на бензин со стороны нефтяных компаний или других участников рынка ФАС предписывает им воздерживаться от таких заявлений, чтобы это «не раскачивало рынок». Но, объяснил источник, близкий к ФАС, Дворкович – курирующий вице-премьер, он «не заинтересованная сторона».

Власти хотели бы сдержать розничные цены на топливо на уровне инфляции, чтобы поддержать экономику и спрос, но нефтяным компаниям этого недостаточно: чтобы покрыть издержки от налогового маневра, нефтяникам нужно минимум 10% роста цен, считает аналитик ИФД «Капиталь» Виталий Крюков.

Налоговый маневр предполагает повышение нефтяного НДС при одновременном снижении экспортных пошлин на нефть и светлые нефтепродукты. Это увеличит доходы бюджета. Но снижение экспортных пошлин не покроет целиком издержки нефтяных компаний от роста НДС, отмечает Сергей Вахрамеев из ИК «Акронинвест». По его оценке, в 2014–2016 гг. от снижения экспортных пошлин бюджет недополучит почти 558 млрд. руб. Но рост НДС принесет около 780 млрд. руб., а чистый доход бюджета в 222 млрд. руб. (по оценке Минфина – 175 млрд. руб.) ляжет на нефтяников, и именно эту разницу, вероятно, придется возместить потребителям. Но если цены будут расти на 8–10% в год, это позволит избежать потерь, считает Вахрамеев.

В то же время ФАС настаивает, что «есть предпосылки для сдерживания роста цен на бензин в 2014 г. в пределах инфляции» (прогноз на 2014 г. – 4,8–5%). «Если нам удастся сформировать прозрачные механизмы ценообразования на топливо, то цены, несмотря на рост акцизов и НДС, могут в 2014 г. вырасти и ниже инфляции», – заявил вчера «Ведомостям» начальник управления контроля ТЭК ФАС Дмитрий Махонин. Для повышения прозрачности ценообразования Минэнерго и ФАС предлагают увеличить рекомендуемый к продаже на бирже объем бензина с 10 до 15–20%.

Меньше месяца назад президент «Лукойла» Вагит Алекперов говорил, что для сохранения инвестиционной привлекательности бензин должен дорожать в 2014 г. на 10–15%. Источник «Ведомостей» в «Роснефти» уверяет, что бюджетный маневр Минфина приведет к росту цен на нефтепродукты в России на инфляцию плюс 3%, увеличению экспорта и снижению инвестиций в модернизацию НПЗ, что в отдельных регионах, например на Дальнем Востоке, грозит дефицитом

топлива. Это может привести к росту цен даже более чем на 10%, согласен Крюков. Чтобы этого избежать, скорее всего будет найден усредненный вариант индексации, как раз близкий к 10%, считает эксперт. Представители «Роснефти», «Газпром нефти», «Лукойла» отказались от комментариев. Получить комментарии их коллег из «Башнефти» и «Татнефти» не удалось.

**вернуться**