



МОНИТОРИНГ ФЕДЕРАЛЬНЫХ СМИ

01 МАРТА 2013 ГОДА

ОГЛАВЛЕНИЕ

КРАТКИЙ ОБЗОР МОНИТОРИНГА	3
КЭС-ХОЛДИНГ	6
Конференция «Рынок СЭД-2013»: практический опыт и реальные проекты	6
ТГК-9	9
На строительной площадке блока газотурбинной установки Пермской ТЭЦ-9 ведется активная работа по монтажу газового оборудования	9
ТГК-5	10
Кировская ТЭЦ-4: 50 лет опыта и уверенный взгляд в будущее	10
ТГК-6	11
Объем выплат по 5-му купону 1-го выпуска облигаций ТГК-6 составил 206,95 млн рублей	11
На Владимирскую ТЭЦ-2 доставили французское оборудование	11
ТГК-7	13
Четыре цели Оренбургской ТГК	13
НОВОСТИ ЭНЕРГЕТИЧЕСКОЙ ОТРАСЛИ	14
Медведев проведет правительственное совещание по проблемам электроэнергетики	14
Цены на энергорынке РФ снова изменились разнонаправленно	15
Путин помог найти потерпевших от «Энергострима»	15
РусГидро в рамках допэмиссии получила пакеты в четырех компаниях	16
Гендиректор МОЭК: "Интерес Газпрома или Мосэнерго? Надеюсь, что это серьезно"	17
НОВОСТИ ГАЗОВОЙ ОТРАСЛИ	24
Поставки Газпрома в Европу опережают рынок; добыча независимых опережает Газпром	24
Бум в газовой сфере США будет продолжаться в течение нескольких десятилетий - исследование	25
СОБЫТИЯ И ФАКТЫ	27
Сэкономить 40 млрд	27
Виктор Вексельберг сядет в Перми	28
Минфин предлагает ограничить наличные расчеты, чтобы собрать больше налогов	29

КРАТКИЙ ОБЗОР МОНИТОРИНГА

КЭС-ХОЛДИНГ				
№	СМИ	Заголовок	Дайджест	С
1	ICT-Online	КОНФЕРЕНЦИЯ «РЫНОК СЭД-2013»: ПРАКТИЧЕСКИЙ ОПЫТ И РЕАЛЬНЫЕ ПРОЕКТЫ	Начальник информационно-аналитического управления компании «Учетно-финансовый сервис» (структура энергетического «КЭС-Холдинга») Дмитрий Капралов выступил на конференции «Рынок СЭД – 2013»	6
ТГК-9				
№	СМИ	Заголовок	Дайджест	С
1	Регион-Информ	НА СТРОИТЕЛЬНОЙ ПЛОЩАДКЕ БЛОКА ГАЗОТУРБИННОЙ УСТАНОВКИ ПЕРМСКОЙ ТЭЦ-9 ВЕДЕТСЯ АКТИВНАЯ РАБОТА ПО МОНТАЖУ ГАЗОВОГО ОБОРУДОВАНИЯ	На крупнейшей теплоэлектростанции Перми, входящей в Пермский филиал ОАО "ТГК-9", продолжаются работы по установке основного оборудования	9
ТГК-5				
№	СМИ	Заголовок	Дайджест	С
1	RusCable, EnergyLand.info, 380v.net	КИРОВСКАЯ ТЭЦ-4: 50 ЛЕТ ОПЫТА И УВЕРЕННЫЙ ВЗГЛЯД В БУДУЩЕЕ	28 февраля 2013 года исполнилось 50 лет с момента пуска в эксплуатацию Кировской ТЭЦ-4. История станции – это часть истории города и региона	10
ТГК-6				
№	СМИ	Заголовок	Дайджест	С
1	RusBonds - Облигации в России	ОБЪЕМ ВЫПЛАТ ПО 5-МУ КУПОНУ 1-ГО ВЫПУСКА ОБЛИГАЦИЙ ТГК-6 СОСТАВИЛ 206,95 МЛН РУБЛЕЙ	ОАО "Территориальная генерирующая компания №6" (ТГК-6) осуществило выплату купонного дохода за 5-й купонный период по выпуску облигаций серии 01 (гос. рег. №4-01-55091-Е от 29.04.2010).	11
2	РИА Ореанда, Когенерация.ру	НА ВЛАДИМИРСКУЮ ТЭЦ-2 ДОСТАВИЛИ ФРАНЦУЗСКОЕ ОБОРУДОВАНИЕ	На строительную площадку Владимирской ТЭЦ-2 доставлены основные детали и узлы уникального комплектного распределительного устройства с элегазовой изоляцией (КРУЭ) напряжением 220 кВ	11
ТГК-7				
№	СМИ	Заголовок	Дайджест	С
1	ADVIS, EnergyLand.info, Энергетика и промышленность России	ЧЕТЫРЕ ЦЕЛИ ОРЕНБУРГСКОЙ ТГК	Реконструкция химического цеха Каргалинской ТЭЦ, модернизация коллектора Орской ТЭЦ-1, реконструкция газовых котельных Оренбургских тепловых сетей и перекладка магистральной теплотрассы М4 в одном из жилых районов Оренбурга – вот основные цели инвестпрограммы Оренбургской теплогенерирующей компании в текущем году	13

НОВОСТИ ЭНЕРГЕТИЧЕСКОЙ ОТРАСЛИ

№	СМИ	Заголовок	Дайджест	С
1	Интерфакс	МЕДВЕДЕВ ПРОВЕДЕТ ПРАВИТЕЛЬСТВЕННОЕ СОВЕЩАНИЕ ПО ПРОБЛЕМАМ ЭЛЕКТРОЭНЕРГЕТИКИ.	Премьер РФ Дмитрий Медведев в пятницу, 1 марта, в Горках проведет совещание по проблемам электро*энергетики*, сообщает пресс-служба правительства	14
2	Интерфакс	ЦЕНЫ НА ЭНЕРГОРЫНКЕ РФ СНОВА ИЗМЕНИЛИСЬ РАЗНОНАПРАВЛЕННО	Свободные цены на энергорынке РФ по итогам торгов в четверг с поставкой на пятницу снова изменились разнонаправленно: снизились в Сибири (вторая ценовая зона) на 7,51%, до 744,97 руб./МВт.ч, и выросли в европейской части РФ и на Урале (первая ценовая зона) на 4,42%, до 1047,88 руб./МВт.ч	15
3	РБК Daily	ПУТИН ПОМОГ НАЙТИ ПОТЕРПЕВШИХ ОТ «ЭНЕРГОСТРИМА»	На заседании комиссии по ТЭК, прошедшем 13 февраля, Владимир Путин возмутился: у крупнейшего должника на оптовом рынке электроэнергии, холдинга «Энергострим», почти нет судебных разбирательств	15
4	Интерфакс	РУСГИДРО В РАМКАХ ДОПЭМИССИИ ПОЛУЧИЛА ПАКЕТЫ В ЧЕТЫРЕХ КОМПАНИЯХ.	ОАО "РусГидро" (РТС: HYDR) в рамках дополнительной эмиссии акций получило пакеты в четырех компаниях	16
5	Интерфакс	ГЕНДИРЕКТОР МОЭК: "ИНТЕРЕС ГАЗПРОМА ИЛИ МОСЭНЕРГО? НАДЕЮСЬ, ЧТО ЭТО СЕРЬЕЗНО"	Чем интересен московский поставщик тепла и горячей воды для потенциального покупателя, в чем ценность компании, что изменилось и что еще предстоит поменять в тепловом хозяйстве Москвы, рассказал "Интерфаксу" генеральный директор МОЭК Андрей Лихачев.	17

НОВОСТИ ГАЗОВОЙ ОТРАСЛИ

№	СМИ	Заголовок	Дайджест	С
1	Интерфакс	ПОСТАВКИ ГАЗПРОМА В ЕВРОПУ ОПЕРЕЖАЮТ РЫНОК; ДОБЫЧА НЕЗАВИСИМЫХ ОПЕРЕЖАЕТ ГАЗПРОМ	Доля "Газпрома" в российской добыче продолжает сокращаться по мере того как независимые производители наращивают производство.	24
2	Интерфакс	БУМ В ГАЗОВОЙ СФЕРЕ США БУДЕТ ПРОДОЛЖАТЬСЯ В ТЕЧЕНИЕ НЕСКОЛЬКИХ ДЕСЯТИЛИТИЙ - ИССЛЕДОВАНИЕ	Добыча газа в США будет расти в следующие три десятилетия, свидетельствуют результаты исследования, проведенного Техасским университетом при финансовой поддержке Alfred P. Sloan Foundation	25

СОБЫТИЯ И ФАКТЫ

№	СМИ	Заголовок	Дайджест	С
1	Ведомости	СЭКОНОМИТЬ 40 МЛРД	Минэкономразвития предложило свой рецепт борьбы с ростом платежей за коммунальные услуги: пересмотр тарифов, нормативов и платы за уборку дома	27

2	Коммерсант	ВИКТОР ВЕКСЕЛЬБЕРГ СЯДЕТ В ПЕРМИ	Группа "Ренова" Виктора Вексельберга стала инвестором строительства нового терминала аэропорта Перми (Большое Савино).	28
3	Newsru.com	МИНФИН ПРЕДЛАГАЕТ ОГРАНИЧИТЬ НАЛИЧНЫЕ РАСЧЕТЫ, ЧТОБЫ СОБРАТЬ БОЛЬШЕ НАЛОГОВ	Минфин предлагает ввести этот лимит как антикоррупционную меру. Но выйти все может с точностью до наоборот	29

ICT-Online, 01 марта 2013

КОНФЕРЕНЦИЯ «РЫНОК СЭД-2013»: ПРАКТИЧЕСКИЙ ОПЫТ И РЕАЛЬНЫЕ ПРОЕКТЫ

Григорий Рудницкий

На конференции «Рынок СЭД-2013: новые требования», организованной информационным агентством Snews, о которой мы уже рассказывали ранее, выступали не только представители вендоров, говорившие о тенденциях рынка и представлявшие свои разработки, но и практики - ИТ-специалисты из коммерческих и государственных структур, которые уже прошли по непростому пути внедрения электронного документооборота, и поэтому могли поделиться с коллегами самым важным - практическим опытом.

Возвращаясь к проектам, - главный специалист отдела сопровождения инфраструктуры департамента информационных технологий «МСП Банка» Надежда Скворцова рассказала об опыте данного банка по внедрению полнофункциональной СЭД CompanyMedia, продукта компании «ИнтерТраст». Проект начался в 2011 году. В качестве целей были поставлены ускорение обработки документов и принятия управленческих решений. Банковская специфика такова, что регулятор отрасли Центробанк РФ требует документировать в том числе и те процессы, которые в других отраслях вполне могут найти отражение лишь в электронных письмах. В процессе внедрения «МСП Банку» пришлось в обязательном порядке автоматизировать все документоориентированные бизнес-процессы. В связи с этим потребовалось включить в процесс электронного документооборота не только делопроизводителей, но и бизнес-специалистов, а также топ-менеджмент банка. На начальном этапе проекта в каждом подразделении было выделено по одному делопроизводителю, которые постепенно насыщали систему документами.

Следующим этапом стало вовлечение топ-менеджеров. «Почему не менеджеров, а сразу топ-менеджеров? Потому что требовался переход на электронную систему принятия решений и на электронную систему поручений, а также электронное согласование документов», - отметила Надежда Скворцова. Этап электронного согласования, по ее словам, был одним из самых непростых. Сегодня в «МСП Банке» документ согласовывается всеми заинтересованными сотрудниками в электронном виде, а распечатывается лишь на последнем этапе, для визирования и проверки резолюций председателем правления. На третьем этапе, который пришелся уже на 2012 год, была автоматизирована договорная деятельность банка, а на последнем в электронный документооборот были вовлечены уже все остальные сотрудники «МСП Банка». По словам, Надежды Скворцовой, СЭД в банке - это не хранилище документов, а эффективный инструмент быстрого принятия решений. «На принятие решений в банке часто отводится всего час, и если бы сотрудники бегали по офису с бумагами, этот норматив было бы невозможно соблюсти», - подчеркнула она.

Для того, чтобы обучить сотрудников работе в новой СЭД, компанией «ИнтерТраст» в первую очередь были подготовлены инструкторы из сотрудников банка, которые уже, в свою очередь, обучали своих коллег. Переход на электронный документооборот осуществлялся не единомоментно, а поэтапно, точно так же внедрялись и модули СЭД. Это в целом помогло адаптироваться сотрудникам и положительно отразилось на всей работе банка. В ближайших планах «МСП Банка» внедрение мобильного клиента CompanyMedia.

В компании Vesta-Trading используется стек продуктов Microsoft, как рассказал ее директор по информационным технологиям и системам Константин Мосягин, однако у Microsoft, как известно, в продуктовом портфеле нет СЭД. Возможности традиционных решений Microsoft, таких как, например Microsoft Outlook, заказчика не устраивали. Первоначально компания пыталась решить задачи автоматизации бизнес-процессов на «чистом» Microsoft SharePoint 2010, однако потерпела неудачу.

При выборе решения во главу угла был поставлен удобный и эргономичный интерфейс, быстрое действие, возможность последующей доработки под бизнес-процессы заказчика, а также поддержку мобильных пользователей. В результате выбор пал на систему WSS Docs от компании WSS Consulting, в основу также лег Microsoft SharePoint. Она была внедрена всего за три месяца. Секретом успеха, по мнению Константина Мосягина, стало наличие в компании Vesta-Trading единого ответственного лица за весь проект. Больше всего сложностей возникло в области унификации бизнес-процессов в различных региональных филиалах компании. Принудительного перевода всех сотрудников на СЭД не было, система должна была «завоевать своего пользователя». Но в результате, как рассказал Константин Мосягин, по окончании внедрения были заявки на автоматизацию более десяти административных процессов, которые изначально не были запланированы для перевода в СЭД. Инициаторами проекта были топ-менеджеры, однако сегодня во электронный документооборот вовлечены все сотрудники Vesta-Trading.

Начальник информационно-аналитического управления компании «Учетно-финансовый сервис» (структура энергетического «КЭС-Холдинга») Дмитрий Капралов посвятил свой доклад созданию электронного архива, необходимость в котором возникла по причине создания общих центров обслуживания в территориально-распределенной компании и внедрения электронного документооборота. Для этой цели была выбрана система «1С:Документооборот 8.2», а для потокового ввода и распознавания документов - ABBYY FlexiCapture. В месяц обрабатывается 500 тыс. страниц. По словам Дмитрия Капралова, автоматизированное распознавание документов и включение их в архив, позволило в полтора раза сократить время их обработки, по сравнению с традиционным ручным способом.

Одним из основных потребителей СЭД/ЕСМ-решений являются государственные и муниципальные органы власти, перед которыми стоит задача внедрения перевода услуг в электронный вид и развертывания системы межведомственного электронного взаимодействия.

В органах власти Пензенской области работает уже упомянутая выше система CompanyMedia от компании «ИнтерТраст». Как рассказал начальник управления информатизации данного региона Александр Антонов, пилотный проект был запущен еще в далеком 2006 году. В целом внедрение разделялось на несколько этапов. На первом этапе к СЭД были подключены секретариаты и приемные Правительства области, на втором - были созданы рабочие места делопроизводителей во всех органах власти, далее СЭД была установлена на рабочих местах уже всех сотрудников, а также внедрена в структурах местного самоуправления. Наконец, завершающим этапом стал полный отказ от ведения бумажных журналов и переход к регистрации всей без исключения входящей и исходящей корреспонденции. Сегодня канцелярия работает со всеми документами в электронном виде, в том же виде они поступают и в органы власти, где получают необходимые резолюции и согласования. Также в СЭД регистрируются обращения граждан. Распечатываются документы только в том случае, если они уходят из органов власти во внешние структуры. Проблема доступа к документам для мобильных чиновников была решена благодаря специализированному клиенту для iPad, разработанному «ИнтерТраст». Самым активным пользователем СЭД, по словам Александра Антонова, является губернатор Пензенской области, который полностью отказался от бумаги и в поездках использует iPad.

По пути отказа органов власти от бумажного документооборота пошла и Тюменская область, о чем рассказал ее директор регионального департамента информатизации Александр Албычев. В прошлом году в области были приняты все необходимые нормативно-правовые решения, и с 1 июня 2012 года область практически полностью (за исключением секретных документов) перешла на СЭД Directum. Портал областных органов власти, через который поступают обращения граждан, также интегрирован с СЭД. Реализован мобильный офис руководителя, позволяющий рассматривать входящую корреспонденцию, давать поручения, а также согласовывать документы с использованием ЭЦП. На текущий момент в нем обработано около двух тысяч заданий. Все поселения, подключенные к СЭД работают по VPN-каналам, число которых составляет 188. Сегодня к областной СЭД подключено 135 организаций (органов власти и госучреждений), в ней зарегистрировано около 2800 пользователей, которые ежедневно создают 5000 и меняют 5500 документов, выполняют и контролируют 11500 заданий. Обучение новых пользователей осуществляется в онлайн-режиме,

через специальный портал. В целом, внедрение СЭД, по словам Александра Албычева, позволяет региону экономить в год более 5 миллионов рублей бюджетных средств только за счет отказа от покупки бумаги.

Такой важной проблеме, как безопасность электронного документооборота посвятил свое выступление генеральный директор компании «1С-Эффективность», работающей в том числе и с известной СЭД «1С:Документооборот», Евгений Питолин. Он напомнил, что сама идея документооборота отнюдь не нова. Еще в позапрошлом веке использовались всевозможные средства и механизмы регистрации - грессбухи, амбарные книги и т.д., которые и сейчас еще можно увидеть у охранников во многих офисах. Сегодня, несмотря на то, что документооборот стал электронным, многие канцелярские «болезни» и проблемы просто перекечевали из прошлого. И самой серьезной среди них остается проблема безопасности информации.

По статистике «Лаборатории Касперского», в 2012 году зафиксировано 3 млрд локальных инцидента в области ИБ. «Документооборот - это лишь следствие, нам не хватает культуры работы с информацией», - отметил Евгений Питолин, - «Все знают несложные правила, однако сплошь и рядом офисные сотрудники оставляют на столах и выбрасывают в обычную мусорную корзину конфиденциальные документы, приклеивают на мониторы бумажки с паролями и делают много другого, что при неблагоприятном стечении обстоятельств может иметь для компании далеко идущие последствия».

Евгений, в частности, привел в качестве примера легендарного Кевина Митника, который находил много интересной для себя информации, изучая мусорные контейнеры возле органов государственной власти и крупных корпораций. Политики безопасности, права доступа - всем этим также не следует пренебрегать при внедрении электронного документооборота, поскольку это тоже неотъемлемые элементы культуры работы с информацией, работы с документами. Вместе с тем, нельзя сбрасывать со счетов и столь важный момент, как обучение пользователей. «Без возвращения культуры работы с информацией, никакая система, ни за миллион рублей, ни за миллион долларов не поможет вам решить ваши задачи», - резюмировал Евгений Питолин.

вернуться





Регион-Информ, 28 февраля 2013

НА СТРОИТЕЛЬНОЙ ПЛОЩАДКЕ БЛОКА ГАЗОТУРБИННОЙ УСТАНОВКИ ПЕРМСКОЙ ТЭЦ-9 ВЕДЕТСЯ АКТИВНАЯ РАБОТА ПО МОНТАЖУ ГАЗОВОГО ОБОРУДОВАНИЯ

На крупнейшей теплоэлектростанции Перми, входящей в Пермский филиал ОАО "ТГК-9", продолжают работы по установке основного оборудования.

В настоящее время на строительной площадке блока газотурбинной установки Пермской ТЭЦ-9 ведется активная работа по монтажу газового оборудования. Так как основным топливом нового энергоблока является природный газ, обустройству элементов газового хозяйства уделяется особое внимание.

В феврале был произведен монтаж пневмокаркасного сооружения для выполнения работ на газовом хозяйстве при отрицательной температуре наружного воздуха, как того требует завод-изготовитель. Высота этого надувного сооружения более 18 метров, что позволяет работать внутри него строительным автокранам.

На сегодняшний день в рамках работ по монтажу газового хозяйства на фундамент установлен электродвигатель газового компрессора, началось обустройство пункта подготовки газа и азотной станции. Оборудование поставляется как иностранными, так и российскими производителями. В частности, блочный газорегуляторный пункт (ГРП), предназначенный для регулирования давления газа дожигающего устройства котла-утилизатора, поставлен саратовской компанией "СИН-газ".

Важно отметить, что после начала работы энергоблока потребление при максимальной нагрузке составит 11 кг газа в секунду. Для поставки такого объема топлива от существующего ГРП-2 монтируется газопровод длиной более 700 метров.

Работы по монтажу и "обвязке" основного оборудования не прекращались с наступлением осенне-зимних месяцев, благодаря своевременному завершению строительства стен и подведению теплоснабжения корпуса осенью минувшего года.

Реконструкция Пермской ТЭЦ-9 осуществляется в рамках приоритетного инвестиционного проекта КЭС Холдинга и предусматривает установку газотурбинной установки мощностью 165 МВт и котла-утилизатора суммарной паропроизводительностью 230 тонн/час. Новая газотурбинная установка позволит улучшить основные технико-экономические показатели работы электростанции и снизить энергодефицит в Пермско-Закамском промышленном узле.

Для реализации проекта используется отечественное оборудование: ОАО "Силовые машины" изготовили газовую турбину ГТЭ-160 и генератор мощностью 180 МВт. В свою очередь ОАО "ЭМАльянс" впервые в России изготовил котел-утилизатор с дожигающим устройством, обеспечивающий стабильные параметры пара во всех режимах работы газовой турбины. Это позволит обеспечить высокий КПД энергоустановки. ОАО "Тольяттинский трансформатор" является поставщиком как основного блочного трансформатора мощностью 225 МВт, так и основного и резервного трансформаторов собственных нужд.

[вернуться](#)

RusCable, EnergyLand.info, 380v.net, 28 февраля 2013

КИРОВСКАЯ ТЭЦ-4: 50 ЛЕТ ОПЫТА И УВЕРЕННЫЙ ВЗГЛЯД В БУДУЩЕЕ

28 февраля 2013 года исполнилось 50 лет с момента пуска в эксплуатацию Кировской ТЭЦ-4. История станции – это часть истории города и региона.

Пущенная в 1963 году, станция дала мощный толчок развитию промышленности в городе Кирове.

Решение о ее строительстве было принято в конце 1950-х годов в связи с нарастающим дефицитом энерго мощностей. Это стало происходить, когда начали работать и развиваться предприятия, эвакуированные в Киров во время Великой Отечественной войны. Кировская ТЭЦ-4 стала одной из первых станций в СССР, работавших на торфе, и крупнейшей ТЭЦ в Европе, работавшей на фрезерном торфе местных месторождений.

И сейчас станция не состарилась, не потеряла своего экономического и социального значения как для региона, так и для страны. По-прежнему она остается одной из крупнейших тепловых электростанций Кировской области. Каждую зиму ее теплом обогревается более 5 миллионов квадратных метров жилых и производственных площадей г. Кирова. ТЭЦ-4 дает свет многим улицам, площадям, десяткам тысяч квартир. Станция бесперебойно вырабатывает электроэнергию для стабильной работы промышленности.

Вот и свой юбилей 28 февраля ТЭЦ встретит в состоянии коренной модернизации. Инвестиционный проект КЭС-Холдинга позволит не только заменить практически половину оборудования, выработавшего парковый ресурс, но и увеличить мощность станции еще на 25 МВт.

Директор Кировского филиала ОАО «ТГК-5» Юрий Зыкин отмечает: «ТЭЦ-4 - не просто инженерный объект. Это, в первую очередь, коллектив, который создавал станцию, обеспечивал и продолжает обеспечивать ее рабочую нагрузку, прибавляет ей мощности и надежности. Большое спасибо ветеранам и сотрудникам станции за их напряженный труд! Счастья, тепла, света и благополучия!»

[вернуться](#)

RusBonds - Облигации в России, 28 февраля 2013

ОБЪЕМ ВЫПЛАТ ПО 5-МУ КУПОНУ 1-ГО ВЫПУСКА ОБЛИГАЦИЙ ТГК-6 СОСТАВИЛ 206,95 МЛН РУБЛЕЙ

ОАО "Территориальная генерирующая компания №6" (ТГК-6) осуществило выплату купонного дохода за 5-й купонный период по выпуску облигаций серии 01 (гос. рег. №4-01-55091-Е от 29.04.2010).

По сообщению компании, размер дохода, подлежащего выплате по всем облигациям выпуска за 5-й купонный период, составил 206,95 млн рублей или 41 рубль 39 копеек по одной облигации номинальной стоимостью 1 тыс. руб., что соответствует ставке купона 8,3% годовых.

2 сентября 2010 года ТГК-6 в полном объеме разместила облигации 1-й серии объемом 5 млрд рублей. Ставка 1-го купона облигаций была установлена по итогам book building в размере 8,3% годовых. К ставке 1-го купона приравнены ставки 2-6 купонов. Срок обращения займа - 7 лет. Ценные бумаги имеют 14 купонных периодов продолжительностью 182 дня.

[вернуться](#)



РИА Ореанда, Когенерация.ру, 1 марта 2013

НА ВЛАДИМИРСКУЮ ТЭЦ-2 ДОСТАВИЛИ ФРАНЦУЗСКОЕ ОБОРУДОВАНИЕ

На строительную площадку Владимирской ТЭЦ-2 доставлены основные детали и узлы уникального комплектного распределительного устройства с элегазовой изоляцией (КРУЭ) напряжением 220 кВ. Оборудование было изготовлено на предприятии международного концерна "ALSTOM Grid SAS" во Франции. Шеф-монтаж КРУЭ будет произведён специалистами ЗАО "Альстом Грид". Полностью комплектное распределительное устройство будет смонтировано в июле 2013 года.

"КРУЭ предназначено для приёма и распределения электрической энергии, вырабатываемой генераторами. Уникальность данного оборудования заключается, прежде всего, в использовании элегаза, обладающего высокими изолирующими свойствами.

Кроме того, данная модель относится к новому поколению распределительных устройств и отвечает всем современным стандартам качества, энергонадёжности и безопасности. Особенностью данного оборудования, наряду с использованием элегаза, является высокая устойчивость к внешним воздействиям и климатическим факторам", - рассказал директор Владимирского филиала ТГК-6 по реализации приоритетных инвестиционных проектов Денис Уланов.

Параллельно с доставкой оборудования на строительной площадке продолжаются работы по установке и монтажу основных и вспомогательных элементов будущего энергоблока. В феврале специалистами была произведена установка барабанов высокого и низкого давления на каркас котла-утилизатора, а также будет завершён монтаж мостового крана грузоподъёмностью 100 т.

Приоритетный инвестиционный проект КЭС Холдинга по реконструкции Владимирской ТЭЦ-2 предусматривает ввод современной парогазовой установки мощностью 230 МВт (ПГУ-230).

Новый энергоблок позволит улучшить основные технико-экономические показатели работы Владимирской ТЭЦ-2. Объем инвестиций, направленных на реализацию проекта составит порядка 9,4 млрд. рублей. Ввод ПГУ-230 в эксплуатацию запланирован на декабрь 2013 года.

вернуться



ADVIS, EnergyLand.info, Энергетика и промышленность России, 27 февраля 2013

ЧЕТЫРЕ ЦЕЛИ ОРЕНБУРГСКОЙ ТГК

Реконструкция химического цеха Каргалинской ТЭЦ, модернизация коллектора Орской ТЭЦ-1, реконструкция газовых котельных Оренбургских тепловых сетей и перекладка магистральной теплотрассы М4 в одном из жилых районов Оренбурга – вот основные цели инвестпрограммы Оренбургской теплогенерирующей компании в текущем году.

Главная задача реконструкции химического цеха Каргалинской ТЭЦ – это решение экологической проблемы, сложившейся в зоне совместного действия предприятий ООО «Газпром добыча Оренбург» и Каргалинской ТЭЦ. Реализация проекта позволит сократить потребление станцией речной воды, в разы уменьшить количество стоков и снизить расход химреагентов.

На другой теплоэлектростанции ОАО «Оренбургская ТГК» – Орской ТЭЦ-1 – активно идет модернизация коллектора – трубопровода острого пара с давлением 140 ата и температурой 550 0С. К настоящему времени коллектор выработал разрешенный парковый ресурс. В прошлом году завершился первый этап его модернизации: специалистами была заменена вторая секция трубопровода. А уже в конце этой недели, 1 марта, начнется завершающий этап работы – замена первой секции коллектора. Модернизированный коллектор будет работать в два раза дольше прежнего из-за высоких качественных характеристик стали.

Оренбургские тепловые сети ОАО «Оренбургская ТГК» в 2013 году продолжают приводить систему газопотребления котельных в соответствие актуальным требованиям «Правил безопасности систем газораспределения и газопотребления». Этот инвестпроект начался еще в 2006 году и продолжится до 2016 года. Уже к началу 2013 года Оренбургские тепловые сети подошли со значительными результатами: 131 котел обновлен в 35 котельных. В текущем году Оренбургскими тепловыми сетями запланирована замена устаревшей автоматики 25 котлов в девяти котельных. Эта большая работа позволит обеспечивать автоматический пуск и останов котлов, автоматически поддерживать заданную температуру сетевой воды, осуществлять автоматическое аварийное отключение оборудования котельных при нештатных ситуациях.

В ремонтную кампанию 2013 года Оренбургские тепловые сети начнут также новый инвестпроект: перекладку магистрального трубопровода М4 диаметром 800 миллиметров и общей протяженностью 970 метров в однотрубном исчислении. В результате будет достигнуто повышение надежности теплоснабжения, улучшение гидравлического режима, снижение тепловых потерь в микрорайоне Оренбурга, расположенном вдоль улицы Газовиков.

[вернуться](#)

Интерфакс, 01 марта 2013

МЕДВЕДЕВ ПРОВЕДЕТ ПРАВИТЕЛЬСТВЕННОЕ СОВЕЩАНИЕ ПО ПРОБЛЕМАМ ЭЛЕКТРОЭНЕРГЕТИКИ.

Премьер РФ Дмитрий Медведев в пятницу, 1 марта, в Горках проведет совещание по проблемам электро*энергетики*, сообщает пресс-служба правительства.

На совещании будет обсуждаться ход реформы в электроэнергетике России, а также задачи по совершенствованию модели *энергетических* рынков и привлечению в отрасль долгосрочных инвесторов.

В совещании примут участие вице-премьер Аркадий Дворкович, министр *энергетики* Александр Новак, руководитель ФСТ Сергей Новиков, гендиректор госкорпорации "Росатом" Сергей Кириенко, представители отраслевых компаний.

Как считают в правительстве, основным фактором устойчивого развития отрасли является модернизация электроэнергетического комплекса России. Согласно Программе модернизации электро*энергетики* России до 2020 года, необходимый объем финансирования обновления генерирующих мощностей оценивается в 6,8 трлн рублей, электросетевого хозяйства - в 4,5 трлн рублей.

Одним из ключевых направлений развития электро*энергетики* является повышение конкуренции на розничных рынках электрической энергии для создания условий для снижения конечных цен на электрическую энергию.

"При этом цена электрической энергии для конечного потребителя должна, с одной стороны, обеспечивать привлечение необходимых средств для модернизации российской электро*энергетики*, а с другой - оставаться экономически приемлемой", - отмечают в правительстве.

В последние годы значительную долю (до 40%) цены электроэнергии у конечного потребителя занимают услуги по передаче электрической энергии электросетевыми компаниями.

С целью оптимизации процессов управления электросетевым комплексом России проводится консолидация сетевых организаций и создание единого центра стратегической координации и контроля за сетевыми организациями (ОАО "Российские сети"), создаваемого в соответствии с указом президента РФ "Об ОАО "Российские сети". При этом одной из ключевых задач является поэтапное привлечение частных инвесторов в распределительный сетевой комплекс, для чего необходимо повысить инвестиционную привлекательность сетевых компаний.

Серьезным фактором обеспечения инвестиционной привлекательности распределительного сетевого комплекса является решение проблемы перекрестного субсидирования (последовательное сокращение объемов использования механизма "последней мили"), отмечается в сообщении пресс-службы.

[вернуться](#)

Интерфакс, 01 марта 2013

ЦЕНЫ НА ЭНЕРГОРЫНКЕ РФ СНОВА ИЗМЕНИЛИСЬ РАЗНОНАПРАВЛЕННО

Свободные цены на энергорынке РФ по итогам торгов в четверг с поставкой на пятницу снова изменились разнонаправленно: снизились в Сибири (вторая ценовая зона) на 7,51%, до 744,97 руб./МВт.ч, и выросли в европейской части РФ и на Урале (первая ценовая зона) на 4,42%, до 1047,88 руб./МВт.ч, следует из материалов с сайта организатора торгов на энергобирже ОАО "АТС".

По отношению к итогам торгов на аналогичную дату прошлого года индексы равновесных цен оказались выше на 25,1% в европейской части РФ и на Урале и на 9,6% в Сибири.

Энергопотребление в европейской части России и на Урале выросло на 0,42% и составило 2,311 млн МВт.ч, в Сибири - снизилось на 1,34%, до 624,1 тыс. МВт.ч.

Внутрисуточная волатильность в I зоне равняется 41,3%, в Сибири - 8,2%.

Основной объем электроэнергии в РФ продается и покупается на рынке на сутки вперед (РСВ), также на балансирующем рынке (БР) в режиме реального времени расторгиваются отклонения потребления. Кроме того, электроэнергию и мощность можно купить и по свободным долгосрочным договорам на "Мосэнергобирже".

[вернуться](#)

РБК daily

РБК Daily, 1 марта 2013

ПУТИН ПОМОГ НАЙТИ ПОТЕРПЕВШИХ ОТ «ЭНЕРГОСТРИМА»

Алина Фадеева

На заседании комиссии по ТЭК, прошедшем 13 февраля, Владимир Путин возмутился: у крупнейшего должника на оптовом рынке электроэнергии, холдинга «Энергострим», почти нет судебных разбирательств. Критика президента оказалась продуктивной: иски появились уже на следующий день, а потерпевшими оказались «Интер РАО», «Газпром энергохолдинг», «Фортум», Генерирующая компания и сетевики.

Две недели назад Владимир Путин подчеркнул, что платежная дисциплина не находится на должном уровне, и привел в качестве примера компанию «Энергострим». Как отметил глава МВД Владимир Колокольцев, по ряду организаций возбуждены дела, по тому же «Энергостриму» «где-то шесть уголовных дел». «По ряду других организаций нам было отказано в возбуждении, потому что как бы отсутствует потерпевший, соответственно, мы чисто юридически не можем уголовное дело возбудить», — пожаловался Колокольцев. «Зайдите ко мне после заседания, мы найдем потерпевших», — резюмировал глава государства.

И они действительно нашлись. На следующий день после заседания комиссии в Арбитражный суд Москвы обратилась «Э.ОН Россия». Энергокомпания подала сразу два иска к «энергостримовской» компании «Орелэнергосбыт» на общую сумму 12 млн руб. В последующие дни сбыты «Энергострима» получили еще 16 первичных исков. Пик подачи заявлений пришелся на текущую неделю.

«Интер РАО» потребовала с организаций-должников вернуть ей 220 млн руб., Генерирующая компания — 88,5 млн руб., «Фортум» — около 40 млн, «Межрегионсбыт» — чуть больше 1 млн руб. Свои «две копейки» в общий исковой котел внесла «дочка» «Газпрома» — ОГК-2. Генерирующая компания подала два заявления по 50 тыс. руб. к «Ивэнергообсбыту» и «Брянскэнергообсбыту». Также иски на сумму 61 млн руб. к структурам холдинга подали МРСК Центра и МКП «Волжские межрайонные электросети».

Таким образом, только за последние две недели сумма исковых требований к «Энергостриму» выросла более чем на 420 млн руб. Больше всего претензий предъявлено к «Волгоградэнергообсбыту»: за прошедшие две недели к нему предъявлено претензий на 153 млн руб.; 69,6 млн руб. потерпевшие требуют от «Брянскэнергообсбыта», 52,9 млн — от «Пензаэнергообсбыта». Общая задолженность сбытовых структур холдинга оценивается в сумму более 10 млрд руб.

В «Интер РАО» РБК daily рассказали, что недавние исковые заявления не отражают полную картину судебных разбирательств компании. «В течение последнего года мы подали десятки исков и по некоторым уже получили исполнительные листы. Текущие заявления — всего лишь часть рабочего процесса», — уточнили в пресс-службе компании. Общая задолженность компаний перед «Интер РАО» составляет порядка 3 млрд руб., из них долги холдинга «Энергострим» — около 2 млрд руб.

В «Газпром энергохолдинге» (ГЭХ) уточнили, что 2 иска по 50 тыс. руб. — только маленькая часть реальной картины. «Взыскания задолженности в судебном порядке происходят регулярно», — заверили РБК daily в пресс-службе компании. Там уточнили, что на 1 февраля 2013 года общая задолженность перед ГЭХ составляла 14 млрд руб., 70% долга приходилось на МРСК и «Энергострим».

Между тем в компаниях признают, что судебные взыскания, по крайней мере в отношении компаний «Энергострима», почти не дают результата. В «Интер РАО» не могут взыскать задолженность по уже полученным исполнительным листам. Гендиректор ГЭХ Денис Федоров признает, что часть «энергостримовского» долга придется просто списать.

[вернуться](#)



Интерфакс, 28 февраля 2013

РУСГИДРО В РАМКАХ ДОПЭМИССИИ ПОЛУЧИЛА ПАКЕТЫ В ЧЕТЫРЕХ КОМПАНИЯХ.

ОАО "РусГидро" (РТС: HYDR) в рамках дополнительной эмиссии акций получило пакеты в четырех компаниях, говорится в сообщении "РусГидро".

Доля "Русгидро" в ОАО "РАО Энергетические системы Востока" увеличилась на 3,29% - до 76,72%, в ОАО "Сахалинская энергетическая компания" - на 24,54%, до 44,63%, в ОАО "Усть-Среднеканская *ГЭС*" - на 14,8%, до 100% и в ОАО "Иркутская электросетевая компания" (РТС: IESK) - на 42,37%, до 42,53%. Исходя из оценки стоимости акций этих компаний, проведенной советом директоров "Русгидро", цена приобретенного в "РАО ЭС Востока" пакета составляет 522 млн рублей, в "Сахалинской энергетической компании" - 1,82 млрд рублей, в "Усть-Среднеканской *ГЭС*" - 5,19 млрд рублей, в "Иркутской электросетевой компании" - 8,27 млрд рублей.

Решение об увеличении уставного капитала "РусГидро" было принято внеочередным собранием акционеров "РусГидро" 16 ноября 2012 года. Общий объем дополнительного выпуска по номинальной стоимости составляет 110 млрд рублей. Способ размещения акций - открытая подписка. Форма оплаты акций - денежные и неденежные средства.

[вернуться](#)

Интерфакс, 28 февраля 2013

ГЕНДИРЕКТОР МОЭК: "ИНТЕРЕС ГАЗПРОМА ИЛИ МОСЭНЕРГО? НАДЕЮСЬ, ЧТО ЭТО СЕРЬЕЗНО"

В конце прошлого года стала вновь актуальной тема приватизации "Московской объединенной энергетической компании" (МОЭК) - пресса писала о переговорах группы "Газпром" с правительством Москвы о покупке актива или доли в нем. Чем интересен московский поставщик тепла и горячей воды для потенциального покупателя, в чем ценность компании, что изменилось и что еще предстоит поменять в тепловом хозяйстве Москвы, рассказал "Интерфаксу" генеральный директор МОЭК Андрей Лихачев.

- В конце прошлого года вы завершили давно обсуждавшийся проект - присоединение "Московской теплосетевой компании" (МТК) к МОЭК. Как это сказалось на итогах прошедшего года?

- Мы еще не докладывали официальные цифры совету директоров, но могу сказать, что по итогам прошлого года мы все еще показываем убыток. Объединение ОАО "МОЭК" и ОАО "МТК" завершилось 1 октября 2012 года. Было бы странно, если бы мы в результате совместной работы в рамках единой компании в течение одного квартала вышли на безубыточный уровень. Тем не менее, результат почти вдвое лучше, чем предусмотрено бизнес-планом. Присоединением МТК к МОЭК мы выстроили, на мой взгляд, логичную и правильную схему, когда в городе функционирует одна теплоснабжающая компания, которая обеспечивает не только транзит тепла, но и покрывает пики потребления и производит тепловую энергию там, где нет возможности поставлять тепло, производимое на ТЭЦ "Мосэнерго". Это приведет - и уже привело - к явному экономическому эффекту. Если говорить про 2012 год, то эффект только от объединения мы оцениваем примерно в 700-800 миллионов рублей за один квартал.

- Правильно ли я понимаю, что этот эффект в 700-800 миллионов рублей достигнут, в основном, благодаря оптимизации расчетов с "Мосэнерго"?

- Не только. Хотя я считаю договорную конструкцию, которую мы построили с "Мосэнерго", одним из важнейших результатов прошлого года. Ранее МОЭК оплачивала тепло "Мосэнерго" по тарифу, который включал в себя как затраты на генерацию, так и расходы на транспортировку тепла по сетям МТК. Платежи населения в адрес МОЭК не были синхронизированы с графиком оплаты по договору с "Мосэнерго", в результате в течение года образовывались кассовые разрывы, на покрытие которых МОЭК приходилось привлекать многомиллиардные кредиты. Теперь мы покупаем тепло на коллекторе ТЭЦ, и обеспечиваем поставку этого тепла нашим потребителям.

Благодаря присоединению МТК и оптимизации расчетов произошло историческое событие: календарная зима скоро заканчивается, а долг МОЭК перед "Мосэнерго" равняется нулю. За последние годы к этому моменту времени долг превышал 10 миллиардов рублей и погашался к августу-сентябрю. В течение весны еще может возникнуть небольшая текущая задолженность, но это вполне рабочая ситуация.

- Какого эффекта вы ожидаете в перспективе?

- В бизнес-план на 2013 год мы закладываем более 3 миллиардов рублей очевидного эффекта от присоединения МТК. Но существует и косвенный эффект. Мы перестаем нести дополнительную нагрузку в виде обслуживания кредитов, взятых для того, чтобы оплачивать своей же дочерней компании транзит тепла. Оптимизируется организационно-штатная структура и численность сотрудников объединенной компании. Большая оптимизационная работа проводится в области закупок, выстраиваются отношения с подрядчиками, совершенствуются корпоративные процедуры.

Перестраивается система управления ремонтами. Инвестиционная программа также пересматривается с точки зрения "адресов", на которые будут направлены средства.

- А когда МОЭК сможет выйти на безубыточность?

- Есть, по крайней мере, два фактора, которые сейчас не позволяют мне однозначно и точно ответить на этот вопрос.

Один фактор - это "новая Москва". Мы ожидаем решений в отношении застройки "новой Москвы". Исходя из этого мы сможем посчитать свои затраты - эксплуатационные и, прежде всего, инвестиционные.

Мы не можем допустить, чтобы стандарты качества теплоснабжения в "новой Москве" отличались от существующих московских. Однако плотность застройки и уровень потребления на присоединенных территориях значительно ниже. Значит, доходов там меньше, а расходы такие же. Это тоже дополнительный фактор, который оказывает влияние на финансовый результат.

Другой важный момент - полноценное внедрение механизма тарифообразования, суть которого - ограничение тарифа уровнем затрат, соответствующих лучшим практикам ("альтернативная котельная"). Тогда вопрос распределения затрат между генерацией и транспортировкой не влияет на уровень конечного тарифа, но финансовый результат компании становится крайне чувствителен к этому распределению и зависит от регулятора.

Но независимо от всех этих решений на ближайшие два-три года мы наметили ряд мероприятий, проведение которых должно дать эффект, сопоставимый, по нашим оценкам, с прогнозным убытком при нынешнем тарифном регулировании. По моему мнению, два года - это тот срок, когда компания вполне может выйти на абсолютно нормальный, эффективный, безубыточный режим работы.

- То есть, начиная с 2014 года?

- Да, по результатам 2014 года.

- Расскажите подробнее о тех шагах, которые должны вывести МОЭК из убытка.

- Во-первых, часть основных средств МОЭК в свое время была построена за счет бюджета Москвы не самым эффективным образом. Высокий уровень амортизационных отчислений создает ситуацию, когда регулятор вынужден либо поднимать тариф, либо лишить нас части тарифной выручки, покрывающей эту амортизацию. Ничего страшного с компанией в этом случае не произойдет - мы просто не будем брать на себя лишние обязательства и, несколько сократив инвестиционную программу, выберем амортизацию не в полном объеме. Таким образом, убыток, который мы показываем, - бумажный.

Один из шагов, который нужно было бы проделать, - провести переоценку имущества. Тем самым мы получили бы возможность расчистить баланс, зафиксировать убыток, заплатить налоги и уменьшить амортизацию, отразив результаты переоценки в отчетности за один год.

Второе направление - программа СТЭП (Система технологий эффективного производства). Программа должна выйти на проектную мощность в 2014 году, и это даст нам дополнительно 3 миллиарда рублей экономии в год.

В-третьих, дальнейшее выстраивание взаимоотношений с основным поставщиком нашего тепла по вопросу справедливости распределения затрат при комбинированном производстве электроэнергии и тепла на ТЭЦ "Мосэнерго".

- Почему переоценка имущества не была проведена раньше?

- Ключевым фактором, позволяющим, в соответствии с существующими правилами, претендовать на статус Единой теплоснабжающей организации (ЕТО), является размер активов компании. В этом смысле переоценка активов для нас чувствительна. Чтобы получить статус ЕТО, мы вынуждены оставить пока все как есть.

- С учетом присоединения МТК, сохраняются ли планы выхода на IPO объединенной компании?

- В настоящее время мэрия Москвы изучает возможности приватизации МОЭК. Может быть продана часть доли, принадлежащей правительству Москвы в уставном капитале компании, либо весь пакет. Вопрос в том, что может быть быстрее и эффективнее.

Основная идея заключается в том, что нет причин, по которым мэрии непременно надо обладать контрольным пакетом акций МОЭК. Если говорить о технологической цепочке, то в базисе находится "Мосэнерго", которое производит 80% потребляемого в Москве тепла. И эта компания не принадлежит правительству Москвы. Однако же ничего, работает.

Чем интересен МОЭК как объект покупки? В основе существования МОЭК есть бизнес-идея, компания имеет выход на конечного потребителя, в последние два года в компании выстроена бизнес-модель. Поэтому данный актив имеет свою ценность. Рыночная стоимость МОЭК, о которой сегодня говорится, - порядка 100 миллиардов рублей. Это очень приличные деньги для бюджета города.

Если предположить возможность IPO, то оно возможно не раньше 2015 года с учетом необходимости проведения переоценки основных фондов и прочего. Так вот, чтобы получить эти 100 миллиардов рублей, правительству Москвы нужно дождаться выхода на IPO в 2015 году, потом в течение какого-то периода времени осуществить продажу оставшейся доли. Или получить эти деньги в бюджет уже сейчас путем продажи пакета. Если дисконтировать денежный поток, оценить деньги во времени - может получиться серьезная выгода.

- Когда мы говорим о приватизации МОЭК, в качестве покупателя имеется в виду "Мосэнерго"? Или кто-то еще интересуется компанией?

- Есть несколько способов приватизации. В данном случае речь должна идти о конкурсных процедурах. Мэрия Москвы, я думаю, изучает существующий интерес к компании. Преференций, уверен, никому предоставлять не станут.

Интерес "Газпрома" или "Мосэнерго"? Да, я читал об этом в газетах. Надеюсь, что это не блеф и что это серьезно. По крайней мере, один потенциальный покупатель у МОЭК есть. Этого, конечно, маловато. Хотелось бы, чтобы их было больше: конкуренция поднимет цену.

- Актуален ли в таком случае вопрос продажи ряда генерирующих активов МОЭК "Мосэнерго" или их обмен на магистральные теплосети, принадлежащие московской генерирующей компании?

- Основной рынок, на котором должна присутствовать компания "Мосэнерго", - рынок электрической энергии. Для теплоэлектроцентралей принято считать, что тепло - побочный продукт в процессе выработки электрической энергии. При существующей системе тарифного регулирования в экономическом смысле он не является побочным, занимая большую долю в общей выручке "Мосэнерго". Но эта компания живет в условиях рынка, то есть имеет полное право выбора, где строить объекты генерации.

У нас - другое положение. Если вы хотите получить наше тепло, мы не вправе вам отказать. При этом мы должны обеспечить вас теплом наиболее экономичным способом. Базовый элемент этой экономичности - приобретение тепла, выработанного в комбинированном режиме, то есть на ТЭЦ. А это значит, что мы должны проложить сеть от теплоцентрали до вас. В тех случаях, когда расстояние, рельеф местности, гидравлический режим или какие-то другие причины не позволяют этого сделать,

мы должны построить источник генерации, который покрывал бы ваши потребности. Это наша обязанность.

Вот почему у нас в обязательном порядке будут появляться новые сети и иногда - новые источники генерации.

Что касается "Мосэнерго" и его сетей. На балансе генерирующей компании "Мосэнерго" находится порядка 500 километров магистральных тепловых сетей. У нас - 16,5 тысяч километров сетей, из них магистральных - более семи тысяч километров. Поэтому мы вели и ведем с ними переговоры об обмене имуществом. Они получают возможность избавиться от ненужной, несвойственной им функции.

- Почему же тогда "Мосэнерго" интересна генерация МОЭК?

- В свое время Москва, конфликтуя с РАО "ЕЭС России", построила отдельные источники генерации неподалеку от теплоэлектроцентралей. "Мосэнерго" справедливо опасается, что, имея в руках управление сетью и обеспечивая поставки потребителю, мы будем заинтересованы распределять нагрузку в пользу своих более дорогих станций, а не их более дешевых.

- Но у вас теперь задачи "воевать" с "Мосэнерго" нет?

- Нет. Сегодня мы вместе с руководством "Мосэнерго" и "Газпром энергохолдинга" участвуем в рабочих группах по разработке новой модели регулирования теплоснабжения. Мы совместно ищем решения, которые были бы справедливыми и эффективными, прежде всего, для потребителя.

На федеральном уровне сейчас обсуждается вопрос введения механизма тарифообразования по принципу "альтернативной котельной". В Москве такой механизм уже фактически работает. Тариф в Москве в целом соответствует расчетному тарифу "альтернативной котельной". И функции ЕТО, по сути, уже выполняет МОЭК. Наша задача как "условной ЕТО" - купить тепло там, где мы можем его приобрести наиболее дешево - а это, как правило, тепло с коллекторов ТЭЦ. Обеспечивать загрузку дорогих, неэффективных станций с целью окупить вложенные в их строительство инвестиции - значит, переложить затраты на плечи потребителей. После того, как в прошлом году была выстроена новая архитектура взаимоотношений с "Мосэнерго", неэффективные источники генерации будут выведены из эксплуатации.

- Какие варианты формирования тарифа в теплоснабжении сейчас обсуждаются регулятором?

- Сегодня обсуждается такая конструкция, когда для конечного потребителя тариф остается одноставочным, а для генераторов вводится двуставочный тариф, позволяющий им покрывать постоянные затраты. То есть производителю отдельно оплачивается содержание установленной мощности, даже если станция в данный момент не вырабатывает тепло.

С одной стороны, такая модель убивает всякие "войны" - мы совершенно точно будем покупать тепло там, где оно более дешевое. С другой стороны, двуставочный тариф является стимулом сохранения менее эффективных станций.

Мы готовы к любому сценарию. Даже если сохранится действующая система образования тарифа, мы все равно будем действовать разумно с точки зрения конечного потребителя. Неэффективные котельные я готов закрывать и в существующих условиях. Две котельные МОЭК уже закрыла. Еще две будут выведены из эксплуатации в межотопительный сезон.

- Вы сказали, что МОЭК "условно" выполняет функции ЕТО. Фактически же, Москве еще предстоит выбрать единую теплоснабжающую организацию, и "Мосэнерго" имеет полное право претендовать на этот статус. Как вы оцениваете шансы МОЭК на получение статуса единой теплоснабжающей организации, и что его наличие даст компании?

- Давайте поговорим о том, что это даст потребителю.

- Мне кажется, интересны оба аспекта.

- Для бизнеса МОЭК статус ЕТО важен. Я могу достаточно точно обрисовать, что будет с МОЭК, если компания не получит статус ЕТО. Во-первых, МОЭК перестанет быть держателем схемы теплоснабжения в Москве. Во-вторых, из рук МОЭК уйдет "котел" тарифной выручки. Это означает, что МОЭК потеряет бизнес-идею и превратится в организацию, по сути живущую на смете, обеспечивающую исключительно транзит. Все решения, которые будут приниматься на рынке, не будут учитывать интересы МОЭК. Компания не сможет прогнозировать свое развитие. Стоит еще добавить, что МОЭК должен будет расстаться со сбытовой функцией.

Что же касается потребителя, то он проиграет, если статус ЕТО получит не МОЭК. Предположим, функции ЕТО будет выполнять генератор. Что для производителя важнее всего? Сбыть свое тепло. Важнее выгоды потребителя, важнее вашей эффективности.

- Но ведь тепло, полученное в процессе когенерации, дешевле...

- В отсутствие на рынке арбитра, способного объективно определять, что такое дорого, а что такое дешево, может сложиться ситуация, когда тепло будет навязываться потребителю. В его себестоимость будут переноситься расходы на топливо, затрачиваемое на производство электроэнергии, торгуемой на свободном рынке. В рыночных условиях чем меньше у вас затрат, тем больше прибыль. Обладая статусом ЕТО, генерирующая компания может вносить топливные затраты в регулируемый тариф на тепло и быть уверенной, что это тепло все равно будет продано. Разумеется, это относится к действующей модели тарифного регулирования, но введение нового механизма ("альтернативной котельной") тоже не решит всех проблем.

- Какие последствия может повлечь для МОЭК расставание со сбытом, если компания не получит статус ЕТО?

- Вероятнее всего, мы должны будем закрыть сбытовые подразделения. Более тысячи человек будут вынуждены искать себе новую работу. Наверное, эти специалисты будут востребованы на рынке труда, причем, скорее всего, перейдут к тому, кто обладая статусом ЕТО, будет организовывать сбытовую деятельность. Но момент перехода будет сложным. Подобный процесс мы уже наблюдали при формировании сбытовых компаний в электроэнергетике, то же самое будет происходить у нас.

МОЭК может быть предложен статус агента по сбору платежей. Это возможно в переходный период, но дальше никто не захочет терять деньги. Если у нас агентское вознаграждение будет меньше, чем объем неплатежей, то зачем нужен такой бизнес? Вряд ли компания, делегирующая сбытовые полномочия, будет прощать МОЭК эту недоимку. МОЭК придется нести дополнительные убытки, что неизбежно скажется на возможности инвестировать в теплосеть и, в конечном итоге, на надежности теплоснабжения.

- Как вы в целом оцениваете состояние теплосетевого хозяйства в Москве? Какой объем инвестиций запланирован на текущий год?

- Состояние теплосетей в Москве лучше, чем в среднем по России. Качество работы компании достаточно высокое. Может быть, не идеальное - наверняка, в странах Восточной Европы или в Скандинавии найдутся примеры с более высокой эффективностью. Но для России мы демонстрируем очень приличные показатели.

В 2013 году МОЭК, как единая компания, планирует инвестировать 26 миллиардов рублей. В прошлом году собственная программа МОЭК составляла порядка 12 миллиардов, инвестиции МТК - порядка 10-12 миллиардов рублей.

- Вы говорили, что МОЭК полностью избавилась от задолженности перед "Мосэнерго" по кассовым разрывам. В целом, какой уровень долга компании?

- Кредитная нагрузка составляет около 24 млрд. рублей. В целом долг МОЭК сбалансирован оборотными активами компании в виде дебиторской задолженности, а также финансовыми вложениями компании. Это уровень долга, который мы способны поддерживать, не напрягаясь. Для пополнения оборотных средств мы используем кредиты банков, привлекаемые по хорошим ставкам, зачастую ниже ставок рефинансирования ЦБ. Гасить этот долг опережающими темпами для нас бывает неэффективно, потому что есть возможность разместить дешевые кредитные средства на депозитах и на этом немного заработать.

- Как обстоят дела с присоединением к инфраструктуре теплоснабжения новых потребителей?

- Обеспечение прозрачного, понятного доступа к инфраструктуре для инвесторов - одна из главных задач, поставленная нам Сергеем Семеновичем (мэром Москвы Собяниным. - ИФ). В столице в области теплоснабжения найдено эффективное решение. В середине ноября 2012 года Региональная энергетическая комиссия Москвы приняла решение по установлению тарифа на присоединение для новых абонентов. То есть регулятор установил фиксированную стоимость подключения одной гигакалории в час. А дальше вы, если хотите реализовать свой инвестиционный проект, подписываете договор с МОЭК и просто оплачиваете то количество гигакалорий, которое вам необходимо получить. Мы в течение 18 месяцев обязаны провести тепло в ту точку, куда вы нам скажете.

- А как раньше это происходило?

- Раньше инвестор приходил к монополисту для получения технических условий. Сначала монополист говорил: технические условия дать не могу, потому что возможности присоединения нет. Начинался торг. Коррупционность этой среды вы можете оценить сами, если хватит воображения.

Потом инвестор получал "раздутые" технические условия. Он должен был иметь у себя в штате специалистов, умеющих разбираться в технической документации не хуже тех, кто ее написал, и "решальщиков", чтобы проводить многораундовые переговоры, включать административный или финансовый ресурс. Получив, наконец, более-менее приемлемые технические условия, вы должны были самостоятельно проложить необходимую инфраструктуру - найти проектировщиков, строителей, поставщиков оборудования, получить все необходимые разрешения.

Поскольку это не ваш основной бизнес, вы не имеете в нем опыта, наработанных связей, возможности поставить дело на поток. Разумеется, этот проект для вас становится дорогим.

Когда теплосети построены, вы сами не будете их эксплуатировать. Значит, вы передаете построенные объекты городу, город - в уставный капитал МОЭК. МОЭК принимает на баланс эту дорогую инфраструктуру, на нее начисляется высокая амортизация, которая переключивается в тариф.

Теперь инвестор платит фиксированную цену, 13 миллионов 400 тысяч рублей за гигакалорию в час, и не связывается со строительством. При этом, когда инфраструктуру строили сами инвесторы, средняя цена гигакалории в час составляла более 20 миллионов рублей. Прохождение всех кругов ада занимало у инвестора от двух до четырех лет. Сейчас - полтора года и никакого ада. Более того, мэром Москвы была поставлена задача "ужаться" до 10 месяцев. Будем стараться решить эту задачу.

- В конце прошлого года также звучала еще одна "прорывная" идея - использование тригенерации. Действительно ли в ближайшее время в Москве можно будет пускать холодную воду в батареи для охлаждения помещений?

- Я читал в СМИ разные толкования идеи тригенерации и централизованного хладоснабжения в СМИ, большинство из них вводят людей в заблуждение. Холодную воду в батарею пускать нельзя.

Когда мы говорим о тригенерации, речь идет о том, что при строительстве генерирующих объектов нужно закладывать возможность комбинированного производства электричества, тепла и холода. Но для того, чтобы обеспечить подачу охлаждения в дома, внутренняя система дома должна этому технически соответствовать. Обычные батареи не предназначены для того, чтобы гонять по ним холодную воду, это эффекта охлаждения не даст. Мы далеки от мысли предлагать сегодня поменять все внутренние системы во всех домах, это невозможно сделать. Но мы планируем инициировать несколько "пилотных" проектов, например, в одном из зданий Москва-Сити и в Сколково. В дальнейшем можно заложить в технические требования по строительству зданий, прежде всего в "новой Москве", инженерные системы, которые позволят использовать тригенерацию и обеспечить централизованное хладоснабжение.

- Один из самых существенных вопросов для рядовых потребителей: когда перестанут отключать горячую воду летом?

- Мы ставили себе задачу за четыре года обеспечить такую возможность. Я считаю, это весьма реалистичная задача. С 2017 года мы должны жить уже без отключений. До тех пор с каждым годом доля не отключаемых потребителей будет увеличиваться.

вернуться



Интерфакс, 28 февраля 2013

ПОСТАВКИ ГАЗПРОМА В ЕВРОПУ ОПЕРЕЖАЮТ РЫНОК; ДОБЫЧА НЕЗАВИСИМЫХ ОПЕРЕЖАЕТ ГАЗПРОМ

Доля "Газпрома" в российской добыче продолжает сокращаться по мере того как независимые производители наращивают производство. Обратная ситуация на рынке Европы: конкуренты по разным причинам снижают поставки, что приводит к увеличению доли российского газа, даже на фоне общего снижения потребления.

Экспорт российского газа в дальнее зарубежье в феврале 2013 года снизился по сравнению с февралем 2012 на 7,1% - до 13,07 млрд кубометров, свидетельствуют предварительные расчеты Агентства газовой информации (АГИ) на основе оперативных данных ЦДУ ТЭК. Без учета 29-го дня високосного февраля прошлого года снижение составило 4,2%. С начала года экспорт накопил 27,14 млрд кубометров (снижение на 3%).

Однако по итогам трех зимних месяцев российский экспорт вырос на 1,6% наперекор прогнозу снижения потребления газа в Европе в течение трех зимних месяцев на 2%.

Так, например, за три зимних месяца Италия снизила общий импорт газа на 12%. Но Норвегия, где часть добычных мощностей остановлена на ремонт, сократила поставки на 75% - в итоге российские поставки выросли на 7%. А доля российского газа в итальянском импорте выросла с 35% до 42%.

К концу зимы была выведена из строя часть оборудования по производству газа в Алжире, сократились поставки газа из Ливии. В результате в феврале 2013 года по сравнению с февралем 2012 года поставки алжирского газа снизились на 24%, ливийского - на 23%. И хотя итальянский импорт упал на 29%, а закупки в России на 8%, доля российского газа в импорте выросла с 35% до 44%.

"Газпром" (РТС: GAZP) в феврале 2013 года добыл 42,77 млрд кубометров газа, что на 7% (2% с поправкой на високосный год) меньше, чем за февраль 2012 года. С начала года добыча компании снизилась на 2,4% - до 91,7 млрд кубометров.

Общая добыча газа по стране в феврале составила 57,79 млрд кубометров, что на 4% (0,6%) меньше, чем за февраль 2012 года. С начала года добыча газа по стране выросла на 0,09% - до 123,22 млрд кубометров.

При этом темпы роста добычи независимых компаний значительно опережают "Газпром". В феврале независимые добыли 15 млрд кубометров газа, что на 6% (4%) больше, чем в феврале 2012 года. С начала года рост независимой добычи составил 8%.

"Нафтогаз Украины" в феврале закупил 2,2 млрд кубометров газа (1,8 млрд кубометров год назад), с начала года - 4,4 млрд кубометров.

[вернуться](#)

Интерфакс, 28 февраля 2013

БУМ В ГАЗОВОЙ СФЕРЕ США БУДЕТ ПРОДОЛЖАТЬСЯ В ТЕЧЕНИЕ НЕСКОЛЬКИХ ДЕСЯТИЛЕТИЙ - ИССЛЕДОВАНИЕ

Добыча газа в США будет расти в следующие три десятилетия, свидетельствуют результаты исследования, проведенного Техасским университетом при финансовой поддержке Alfred P. Sloan Foundation.

Результаты отчета свидетельствуют о том, что бум в газовой сфере США, изменивший ситуацию на энергорынке страны, будет длиться в течение целого поколения, пишет газета The Wall Street Journal.

Наиболее полное к настоящему времени исследование ключевого месторождения газа в Техасе показало, что сланцевые породы в США позволят наращивать производство достаточно дешевого природного газа до 2040 года, после чего начнется медленное ослабление добычи.

Отчет демонстрирует наличие огромного количества запасов газа, добыча которого может оставаться прибыльной при цене газа в \$4 за 1 млн BTU, что лишь немногим выше текущего уровня цен в США (\$3,43 за 1 млн BTU).

В рамках исследования была проведена экспертиза 15 тыс. скважин на месторождении Barnett Shale на севере Техаса, сделанных в основном за последние 10 лет. Полученные данные в целом подтвердили заключения представителей энергетического сектора и правительства США, повысившего в декабре прогноз роста добычи газа.

"Мы ожидаем увеличения добычи в течение многих лет, в течение многих десятилетий", - заявил директор отделения экономической геологии Техасского университета и руководитель исследования Скотт Тинкер.

Бум в сфере сланцевого газа привел к переориентации энергетического сектора США. Потребление угля для производства *электроэнергии* резко сократилось, и многие компании объявили о многомиллиардных инвестициях в мощности для экспорта газа, а также строительство заводов для его переработки.

Если эти проекты будут продвигаться, а добыча газа сократится, можно ожидать роста цен на этот вид топлива в США, за счет которого в настоящее время производится 30% *электроэнергии* в стране и обогревается половина домов в США, отмечают эксперты.

Исследование также показало, что не все пробуренные скважины на Barnett Shale оказались удачными. Некоторые энергетические компании потратили огромные суммы на аренду крупных участков Barnett Shale, однако в итоге может оказаться, что эти участки имеют лишь небольшую ценность, отмечается в отчете.

В целом, ресурсы Barnett Shale оцениваются в 44 трлн кубических футов газа - этот объем вдвое больше того, который уже был произведен на месторождении и способен обеспечить США газом в течение двух лет при нынешних темпах потребления.

Специалисты Техасского университета также исследуют залежи сланцевых пород в Пенсильвании, Луизиане и Арканзасе, и отчеты об этих исследованиях будут опубликованы позднее в 2013 году.

По мнению профессора Гарвардского университета Найлла Фергюссона, активизация добычи сланцевого газа в США будет способствовать укреплению доллара.

"Преимущества революции в газовой сфере США по-прежнему недооцениваются многими экспертами, и я думаю, что потенциал страны в этой сфере гораздо больше, чем ожидают многие", - заявил он.

Согласно данным Минэнерго США, за десять месяцев 2012 года США смогли обеспечить 84% своих потребностей в энергоносителях, а годовой показатель, вероятно, окажется максимальным с 1991 года.

[вернуться](#)



Ведомости, 1 марта 2013

СЭКОНОМИТЬ 40 МЛРД

Максим Товкайло

Минэкономразвития предложило свой рецепт борьбы с ростом платежей за коммунальные услуги: пересмотр тарифов, нормативов и платы за уборку дома.

Пресс-служба Минэкономразвития опубликовала предложения ведомства по сдерживанию роста платежей за коммунальные услуги. Повод – недовольство президента Владимира Путина ситуацией в ЖКХ. В понедельник на совещании в Кремле он назвал возмутительным рост платежей за коммунальные услуги в прошлом году на 10–225%, при том что правительство проиндексировало тарифы всего на 10–15%. Он потребовал вернуть в закон о тарифообразовании норму, ограничивающую рост платежей 6%.

Несмотря на то что в январе 2013 г. тарифы не индексировали, конечный платеж увеличился в 49 регионах, негодовал Путин. По данным Росстата, рост тарифов (в том числе регулируемых муниципалитетами) на услуги ЖКХ составил в январе 0,2%. У январского роста три причины, объясняет Минэкономразвития (сообщение на сайте): регионы подняли нормативы потребления, некоторые обязали граждан платить за тепло по факту (а не равномерно в течение года), а муниципалитеты подняли плату за содержание и ремонт общего имущества.

Чтобы остановить рост платежей, Минэкономразвития предлагает установить «обоснованные нормативы» потребления коммунальных услуг на общедомовые нужды, что, по оценкам ведомства, позволит сократить расходы населения на 40 млрд. руб. (сумму текущих расходов ведомство не указывает). Всегда есть разница между объемом ресурсов, которые собственники квартиры в доме должны потреблять по нормативам и которые реально зафиксировал общедомовой счетчик, объясняет чиновник Минэкономразвития: «Сейчас эту дельту управляющая компания (УК) раскидывает равномерно по всем платежкам в доме. Мы предлагаем установить четкие нормативы, на что пошли эти избыточные ресурсы, а остальные списывать на убытки УК».

Муниципалитетам нужно рекомендовать установить предельную плату за содержание и ремонт многоквартирного дома, а там, где она слишком высока, снизить ее, продолжает собеседник «Ведомостей». Муниципалитеты должны следить за тем, чтобы УК не выходили за границы этой суммы, если только нет специального решения собственников дома, объясняет он: сейчас многие муниципалитеты либо не определяют предельные платежи, либо не следят за их соблюдением.

Минэкономразвития не исключает и пересмотра тарифов, обещая подумать над этим при подготовке прогноза социально-экономического развития на ближайшие три года. Без пересмотра тарифов на газ выполнить поручение президента о сдерживании платежей на уровне 6% будет сложно, признался замминистра экономического развития Андрей Клепач (его слова по «Интерфаксу»): «Газпром» верстает свой бюджет, ориентируясь на обещанную ранее правительством ежегодную индексацию тарифа на 15%. Чтобы удержать инфляцию и тарифы ЖКХ, надо иметь цену на газ ниже, сказал он.

Минрегион, который является главным исполнителем поручения Путина, с мерами Минэкономразвития в целом согласен, утверждает чиновник Минэкономразвития. Представитель Минрегиона был осторожнее, пообещав, что ведомство рассмотрит предложения коллег.

Меры Минэкономразвития разумны – нужны ограничения для УК на пользование ресурсами для общедомовых нужд, а также на платеж за содержание дома, считает председатель комитета Госдумы по жилищной политике и ЖКХ Галина Хованская. Но главное – тарифы, и прежде всего на газ, отмечает она: «При индексации «Газпромом» цен на газ на 15% тепло одномоментно дорожает на 40–50%, а это самый дорогой коммунальный ресурс».

Если оптовые цены «Газпрома» пересмотреть из расчета темпов роста не на 15%, а на 6%, с 1000 куб. м газа «Газпром» недополучит по 270 руб., говорил аналитик Raiffeisenbank Андрей Полищук. По предварительным расчетам, от пересмотра тарифов «Газпром» может недополучить 9,45 млрд. руб. (выручка по МСФО за 9 месяцев 2012 г. – 1,1 трлн), отмечает он. Без сдерживания тарифа на газ выполнить поручение Путина невозможно, но сдержать этот тариф может только сам президент, резюмирует Хованская.

[вернуться](#)

Коммерсант®

Коммерсант, 1 марта 2013

ВИКТОР ВЕКСЕЛЬБЕРГ СЯДЕТ В ПЕРМИ

Ирина Пелявина, Евгений Тимошинов

"Ренову" выбрали инвестором аэропорта Большое Савино

Группа "Ренова" Виктора Вексельберга стала инвестором строительства нового терминала аэропорта Перми (Большое Савино). По данным "Ъ", размер вложений в заявку компании составляет 8 млрд руб. Конкурентами "Реновы" были "Новопорт" и "Базэл Аэро" Олега Дерипаски. В "Базэле" уже заявили, что сомневаются в объективности отбора, поэтому не исключают, что будут оспаривать его результаты.

Вчера состоялось заседание комиссии, которая отбирала предложения по строительству нового аэровокзального комплекса пермского аэропорта Большое Савино. Региональные власти сообщили, что "в результате рассмотрения технической, экономической и юридической документации" структура "Реновы" (о проблемах ее акционера Виктора Вексельберга см. стр. 1) получила 109 баллов. На втором месте ОАО "Аэропорт Толмачево" (входит в группу "Новопорт") — 95 баллов, на третьем ООО "Базэл Аэро" — 84 балла. "В течение марта с инвестором будут проведены переговоры и подписан инвестиционный меморандум",— добавили в краевом правительстве. Протокол решения комиссии пока не опубликован. По данным "Ъ", в комиссии было восемь человек, в частности, члены правительства края и сотрудники аэропорта.

Источник в группе "Ренова" рассказал "Ъ", что заявка подконтрольного ей "Кольцово Инвеста" предполагает строительство нового пассажирского терминала площадью 25 тыс. кв. м с возможностью дальнейшего расширения до 40 тыс. кв. м. "Действующий терминал параллельно с началом строительства нового будет реконструирован. После запуска нового терминала старый будет использоваться либо под офисы, либо переделан под VIP-терминал. Не исключен также его снос, если потребуется для развития аэропорта, но на сегодня этот вариант самый маловероятный",— пояснил собеседник "Ъ". Он добавил, что планируется также реконструкция грузового терминала, а затем строительство нового. Кроме того, инвестор хочет построить отель на 150 номеров. Общий размер вложений в заявку "Реновы" — 8 млрд руб. "По пассажиропотоку ориентируемся на расчеты Lufthansa Consulting, которую привлекали в качестве консультанта краевые власти. То есть более 3 млн пассажиров в год к 2030 году и более 2 млн — к 2020-му. Но эти цифры базовые, будем стараться их превзойти",— добавил собеседник "Ъ".

Как рассказали "Ъ" источники в конкурсной комиссии, "Кольцово Инвест" планирует вложить 50% собственных средств и еще 50% — заемных, "Новопорт" готов был реализовать проект полностью за счет собственных средств, "Базэл" рассчитывал только на 30% своих денег. Самый быстрый срок реализации проекта предложила "Ренова": первый этап реконструкции аэропорта с учетом запуска нового пассажирского терминала они готовы завершить к 31 декабря 2015 года, второй этап — к концу 2020 года. Остальные претенденты готовы были реализовать проект реконструкции только к концу 2016 года. По такому параметру, как опыт строительства и реконструкции аэропортовых объектов площадью не менее 20 тыс. кв. м, преимущества также оказались у "Реновы".

Победитель уступил остальным лишь по графе "потенциальный конфликт интересов в связи с осуществлением аэропортовой деятельности". Этот параметр предусматривал риски, связанные с наличием у потенциального инвестора аэропорта, расположенного на удалении менее 500 км от Большого Савино. Екатеринбург, в котором расположен аэропорт Кольцово, находится в 357 км от Перми — правда, города разделяют Уральские горы. "В победе "Реновы" никто не сомневался, она изначально была фаворитом. Уверен, что компания не будет создавать проблем пермскому аэропорту в угоду Кольцово. Это бессмысленно, потому что нанесет ущерб холдингу в целом, к тому же развивать активы можно и параллельно весьма эффективно", — считает руководитель аналитического отдела агентства "АвиаПорт" Олег Пантелеев.

Но конкуренты "Реновы" могут оспорить выбор комиссии. В "Новопорте" "Ъ" заявили, что "внимательно изучат протокол, который пока не опубликован", только потом можно будет говорить о позиции компании". В пресс-службе "Базэл Аэро" прямо говорят, что готовы "поставить вопрос об объективности отбора в рамках действующего законодательства, как только будут на это юридические основания". В холдинге считают, что именно он "был фаворитом по критериям отбора".

[вернуться](#)



Newsru.com, 28 февраля 2013

МИНФИН ПРЕДЛАГАЕТ ОГРАНИЧИТЬ НАЛИЧНЫЕ РАСЧЕТЫ, ЧТОБЫ СОБРАТЬ БОЛЬШЕ НАЛОГОВ

Минфин предлагает ввести этот лимит как антикоррупционную меру. Но выйти все может с точностью до наоборот

Пока же Центробанк категорично высказался против даже предыдущего министерского проекта, когда лимит предлагалось установить в два раза больше, мотивировав это нарушением Конституции

Через два года может вступить в силу законопроект, предложенный Минфином, согласно которому 300 тысяч рублей наличными может стать пределом для расчетов. Минфин предлагает ввести этот лимит как антикоррупционную меру. Но выйти все может с точностью до наоборот.

Аналитики считают, что для банков решение Минфина - благо, ради него они пойдут на любое снижение комиссионных, вплоть до нуля. Пока же Центробанк категорично высказался против даже предыдущего министерского проекта, когда лимит предлагалось установить в два раза больше, мотивировав это нарушением Конституции, которая гарантирует свободное перемещение финансовых средств.

Сайт Заголовки.ру собрал мнения СМИ о том, почему Минфин хочет отнять деньги у граждан в пользу банков.

Как сказала Business FM руководитель группы юридических и аудиторских компаний "Содействие бизнес-проектам" Кире Гин-Барисьявичене, "государство хочет контролировать абсолютно все сделки и расчеты между физическими лицами и между физическими и юридическими лицами. Но

у нас любое действие рождает противодействие. Будут дробить расчеты по сделкам на несколько договоров, чтобы вписываться в эти ограничения".

РБК Daily также отмечает, что банкиры радуются поправкам Минфина. Они смогут не только получать доход за счет комиссий, но и продавать клиентам другие продукты. Гражданам, проводящим переводы и платежи, будут предлагать вклады и карты. Комиссионные доходы банков также вырастут и за счет операций с жилищными ссудами.

"Расчеты наличными в ипотеке наиболее часто используются в Москве, в регионах - значительно реже", - говорит зампред правления Абсолют Банка Иван Анисимов. По его словам, есть много способов перевести подобные сделки в безналичную форму, от простых переводов до аккредитивов"

"Московский комсомолец" напоминает в связи с этим, что банковские комиссии в России почти вдвое выше, чем в Евросоюзе. Так, в 2012 году по системе Visa комиссия в ЕС - 0,72%, в России - 1,3%, по MasterCard - 0,89 и 1,37% соответственно.

И кстати, поправки, обязывающее банки компенсировать потери от воровства с карточек, Госдума заблокировала, перенесла срок его вступления в силу с 2013-го на 2016 год.

"Комсомольская правда" сообщает, что в прошлом году казна заработала 21,4 трлн рублей. Это налоги, таможенные сборы и страховые взносы. Такие данные вчера озвучил глава Минфина Антон Силуанов, выступая в Федеральной налоговой службе. Налоговики собрали на 15% больше денег, чем годом ранее, 11 трлн рублей. Правительство такими результатами довольно, но просит еще.

В Федеральной налоговой службе нашли другой способ повысить собираемость налогов. В этом году сотрудников инспекций будут обучать вежливому общению с налогоплательщиками. "Люди жалуются на грубость и невнимание к их проблемам со стороны сотрудников налоговых органов, - пояснил глава ФНС Михаил Мишустин. - Поэтому нашим основным оружием должна стать вежливость".

вернуться