



МОНИТОРИНГ ФЕДЕРАЛЬНЫХ СМИ

29 АПРЕЛЯ 2013 ГОДА

ОГЛАВЛЕНИЕ

КРАТКИЙ ОБЗОР МОНИТОРИНГА.....	3
КЭС-ХОЛДИНГ	6
Государство включает отопление.....	6
Зачем бывший топ-менеджер РАО «ЕЭС России» играет в спектаклях Евгения Гришковца.....	9
ТГК-5	13
29 апреля ТГК-5 завершает отопительный сезон в Чебоксарах.....	13
КЭС-ЭНЕГОСБЫТ	14
Пермэнергосбыт.....	14
Пермэнергосбыт проведет годовое собрание акционеров 11 июня	14
Свердловэнергосбыт.....	15
Сокрушающее ЖКХ	15
За 1 квартал 2013 года ОАО "Свердловэнергосбыт" через суд взыскал с должников более 170 млн рублей.....	17
НОВОСТИ ЭНЕРГЕТИЧЕСКОЙ ОТРАСЛИ	19
«Поставщики тепла — самые бесправные люди»	19
«У нас просто больше нет времени».....	22
Вопрос цены	26
Китайским инвесторам показали путь в энергетику России	27
Член правления "РусГидро" Абрашин приобрел 0,003134% акций компании	29
Э.ОН Россия увеличил чистую прибыль по РСБУ в I квартале на 9%, снизил выработку на 4%	29
Иркутскэнерго в I квартале сократило чистую прибыль на 9%	30
МРСК Урала в 2012г сократила чистую прибыль по МСФО в 13 раз	31
МОЭСК планирует направить на дивиденды за 2012 год около 1,25 млрд руб.	32
Чубайс верит в будущее проектов солнечной энергетики в РФ	32
НОВОСТИ ГАЗОВОЙ ОТРАСЛИ	35
Газпром и регионы ДФО до 2016г направят на газификацию около 30 млрд руб. - Минвостокразвития.....	35
Роснефть планирует новые газовые покупки, хочет забрать клиентов-химиков у Газпрома.....	36
НОВАТЭК примерил китайскую долю	37
Украина пустила газ на два фронта	39
СОБЫТИЯ И ФАКТЫ	41
"Общероссийский фронт" взял низкий старт	41
Путину предложили проект нерезиновой Москвы.....	42
Подчиненные Медведева с тревогой ждут годовщины инаугурации Путина: его поручения выполнены всего на 40%	44

КРАТКИЙ ОБЗОР МОНИТОРИНГА

КЭС-ХОЛДИНГ

№	СМИ	Заголовок	Дайджест	С
1	Коммерсант	ГОСУДАРСТВО ВКЛЮЧАЕТ ОТОПЛЕНИЕ	Государство начинает готовиться к реформе теплоснабжения.	6
2	Forbes.ru	ЗАЧЕМ БЫВШИЙ ТОП-МЕНЕДЖЕР РАО «ЕЭС РОССИИ» ИГРАЕТ В СПЕКТАКЛЯХ ЕВГЕНИЯ ГРИШКОВЦА	ЗАЧЕМ БЫВШИЙ ТОП-МЕНЕДЖЕР РАО «ЕЭС РОССИИ» ИГРАЕТ В СПЕКТАКЛЯХ ЕВГЕНИЯ ГРИШКОВЦА	9

КЭС-ЭНЕРГОСБЫТ

№	СМИ	Заголовок	Дайджест	С
1	PR News, RusCable.ru, Press-Release.ru, 380v.net	29 АПРЕЛЯ ТГК-5 ЗАВЕРШАЕТ ОТОПИТЕЛЬНЫЙ СЕЗОН В ЧЕБОКСАРАХ.	29 апреля 2013 года Филиал Марий Эл и Чувашии ТГК-5 (входит в КЭС Холдинг) завершает отопительный сезон в столице Чувашской Республики.	13

ТГК-5

№	СМИ	Заголовок	Дайджест	С
1	Интерфакс	ПЕРМЭНЕРГОСБЫТ ПРОВЕДЕТ ГОДОВОЕ СОБРАНИЕ АКЦИОНЕРОВ 11 ИЮНЯ	Совет директоров ОАО "Пермэнергосбыт" (РТС: PMSB) назначил годовое собрание акционеров на 11 июня	14
2	ExpertOnline	СОКРУШАЮЩЕЕ ЖКХ	Развитие рынка светодиодных светильников в ЖКХ сдерживает дороговизна продукции. Перспективы снижения цены связаны с развитием технологий производства и выходом на рынок новых игроков, предлагающих инновационные решения	15
3	Регион-Информ	ЗА 1 КВАРТАЛ 2013 ГОДА ОАО "СВЕРДЛОВЭНЕРГОСБЫТ" ЧЕРЕЗ СУД ВЗЫСКАЛ С ДОЛЖНИКОВ БОЛЕЕ 170 МЛН РУБЛЕЙ	За первый квартал 2013 года ОАО "Свердловэнергосбыт" подало в суд более 400 исковых заявлений на сумму порядка 542,6 млн рублей с требованием о взыскании долга за электроэнергию с должников-юридических лиц и более 3,4 тыс. исков на сумму более 18,7 млн рублей в отношении неплательщиков-физических лиц	17

НОВОСТИ ЭНЕРГЕТИЧЕСКОЙ ОТРАСЛИ

N	СМИ	Заголовок	Дайджест	С
1	Коммерсант	«ПОСТАВЩИКИ ТЕПЛА — САМЫЕ БЕСПРАВНЫЕ ЛЮДИ»	О проблемах тепловой генерации, ее взаимодействия с контрагентами и потребителями "Ъ" рассказал генеральный директор Сибирской генерирующей компании СЕРГЕЙ МИРОНОСЕЦКИЙ	19
2	Коммерсант-Онлайн	«У НАС ПРОСТО БОЛЬШЕ НЕТ ВРЕМЕНИ»	Рост аварийности на теплосетях в этом году — лишнее доказательство того, что теплоснабжение нуждается в незамедлительном реформировании. О готовящейся реформе "Ъ" рассказал заместитель министра энергетики МИХАИЛ КУРБАТОВ.	22

3	Коммерсант-Онлайн	ВОПРОС ЦЕНЫ	Альтернативная котельная, безусловно, полезна как индикатор, позволяющий понять, кто завысил цену, а кому тарифных доходов явно недостаточно. Низкая цена — низкая надежность, высокая — излишние затраты потребителей.	26
4	РБК daily	КИТАЙСКИМ ИНВЕТОРАМ ПОКАЗАЛИ ПУТЬ В ЭНЕРГЕТИКУ РОССИИ	Владелец группы «Синтез» сенатор Леонид Лебедев нашел стратегического партнера в свой самый проблемный актив — генерирующую компанию ТГК-2	27
5	Интерфакс	ЧЛЕН ПРАВЛЕНИЯ "РУСГИДРО" АБРАШИН ПРИОБРЕЛ 0,003134% АКЦИЙ КОМПАНИИ	Член правления ОАО "РусГидро" (ПТС: HYDR) Сергей Абрашин приобрел 0,003134% акций компании.	29
6	Интерфакс	Э.ОН РОССИЯ УВЕЛИЧИЛ ЧИСТУЮ ПРИБЫЛЬ ПО РСБУ В I КВАРТАЛЕ НА 9%, СНИЗИЛ ВЫРАБОТКУ НА 4%	ОАО "Э.ОН Россия" (ПТС: OGKD) увеличило чистую прибыль по РСБУ в I квартале 2013 года на 9% по сравнению с аналогичным периодом прошлого года, до 5,654 млрд рублей	29
7	Интерфакс	ИРКУТСКЭНЕРГО В I КВАРТАЛЕ СОКРАТИЛО ЧИСТУЮ ПРИБЫЛЬ НА 9%	ОАО "Иркутскэнерго" (ПТС: IRGZ) в первом квартале 2013 года сократило чистую прибыль по РСБУ на 8,8% по сравнению с аналогичным периодом прошлого года - до 3,461 млрд рублей	30
8	Интерфакс	МРСК УРАЛА В 2012Г СОКРАТИЛА ЧИСТУЮ ПРИБЫЛЬ ПО МСФО В 13 РАЗ	ОАО "МРСК Урала" (ПТС: MRKU) в 2012 году получило 245,764 млн рублей чистой прибыли, сократив ее в 13,3 раза по сравнению с 2011 годом	31
9	Интерфакс	МОЭСК ПЛАНИРУЕТ НАПРАВИТЬ НА ДИВИДЕНДЫ ЗА 2012 ГОД ОКОЛО 1,25 МЛРД РУБ.	ОАО "Московская объединенная электросетевая компания" (МОЭСК) планирует направить на дивиденды за 2012 год не менее 25% от чистой прибыли от передачи электроэнергии, сообщила директор по экономике и финансам "МОЭСК" (ПТС: MSRS) Валентина Брагова в рамках телефонной конференции в пятницу	32
10	Интерфакс	ЧУБАЙС ВЕРИТ В БУДУЩЕ ПРОЕКТОВ СОЛНЕЧНОЙ ЭНЕРГЕТИКИ В РФ	ОАО "Роснано" поступило правильно, вложившись в проекты по производству сырья для солнечной энергетики: они станут жизнеспособными, если в России заработает госпрограмма по созданию возобновляемой энергетики, уверен глава "Роснано" Анатолий Чубайс	32

НОВОСТИ ГАЗОВОЙ ОТРАСЛИ

N	СМИ	Заголовок	Дайджест	С
1	Интерфакс	ГАЗПРОМ И РЕГИОНЫ ДФО ДО 2016Г НАПРАВЯТ НА ГАЗИФИКАЦИЮ ОКОЛО 30 МЛРД РУБ. - МИНВОСТОКРАЗВИТИЯ	ОАО "Газпром" (ПТС: GAZP) и регионы Дальневосточного федерального округа (ДФО) до 2016 года направят на газификацию объектов энергетики и ЖКХ около 30 млрд рублей, сообщил заместитель главы министерства по развитию Дальнего Востока Юрий Оноприенко на совещании в Хабаровске в пятницу	35
2	Интерфакс	РОСНЕФТЬ ПЛАНИРУЕТ НОВЫЕ ГАЗОВЫЕ ПОКУПКИ, ХОЧЕТ ЗАБРАТЬ КЛИЕНТОВ-ХИМИКОВ У ГАЗПРОМА	НК "Роснефть" (ПТС: ROSN) планирует к 2020 году продавать 100 млрд кубометров газа в России, из них - 60 млрд куб. м газа энергетикам, 14 млрд куб. м - химической	36

			промышленности	
3	Коммерсант	НОВАТЭК ПРИМЕРИЛ КИТАЙСКУЮ ДОЛЮ	Китайские компании, с которыми крупнейший в России независимый производитель газа НОВАТЭК обсуждает участие в проекте "Ямал СПГ", предлагают войти в капитал самой компании с долей 15-20%.	37
4	Коммерсант	УКРАИНА ПУСТИЛА ГАЗ НА ДВА ФРОНТА	На фоне колебаний между участием в ЕС и Таможенном союзе Украина начала оформление закона, разрешающего приватизацию национальной газовой компании и передачу газотранспортной системы страны в аренду	39

СОБЫТИЯ И ФАКТЫ

N	СМИ	Заголовок	Дайджест	С
1	Коммерсант	"ОБЩЕРОССИЙСКИЙ ФРОНТ" ВЗЯЛ НИЗКИЙ СТАРТ	По сведениям "Ъ", учредительный съезд "Общероссийского народного фронта" (ОНФ) пройдет, скорее всего, в Большом Манеже.	41
2	РБК daily	ПУТИНУ ПРЕДЛОЖИЛИ ПРОЕКТ НЕРЕЗИНОВОЙ МОСКВЫ	Крупные госкомпании весьма сдержанно отнеслись к идее перенести головные офисы в провинцию. Со ссылки «Газпрома» в Тюмень, «РусГидро» в Красноярск, а РЖД на Урал спикер Совфеда Валентина Матвиенко предложила Владимиру Путину начать децентрализацию России.	42
3	Newsru.com	ПОДЧИНЕННЫЕ МЕДВЕДЕВА С ТРЕВОГОЙ ЖДУТ ГODOVЩИНЫ ИНАУГУРАЦИИ ПУТИНА: ЕГО ПОРУЧЕНИЯ ВЫПОЛНЕНЫ ВСЕГО НА 40%	В правительственных ведомствах с тревогой ждут совещания у Владимира Путина о ходе выполнения его инаугурационных указов, которое состоится в следующий вторник, ровно через год после возвращения на должность президента	44

Коммерсант, 29 апреля 2013

ГОСУДАРСТВО ВКЛЮЧАЕТ ОТОПЛЕНИЕ

Владимир Дзагуто, Наталья Скорлыгина

Готовится реформа самого проблемного сектора российской энергетики

Государство начинает готовиться к реформе теплоснабжения. Россия производит 44% мирового тепла, обладает самой разветвленной сетью центрального теплоснабжения, а в платежке жителя тепло занимает более 50%. Но своим производителям оно приносит убытки, аварийность растет, а почти 30% жителей многоквартирных домов жалуются на недостаток тепла. В этом году правила игры обещают изменить, установив в пилотных регионах экономически обоснованные ценовые параметры.

На прошлой неделе министр энергетики Александр Новак заявил, что разработка модели рынка теплоснабжения станет одной из пяти ключевых задач Минэнерго в 2013 году. "Сегодня мы видим, что этому направлению нужно уделить особое внимание", — сказал он. Россия производит 44% мирового тепла, на порядок больше, чем США, тогда как электроэнергии — вчетверо меньше. И это только в рамках централизованной системы теплоснабжения (ЦСТ) без учета разрозненных котельных. Охват ЦСТ в России — более 80% жилого фонда (в том числе 91% в городах). С другой стороны, любой житель страны поднимет на смех того, кто назовет теплоснабжение отраслью без проблем. Только эта область энергетики показывает положительную динамику по аварийности, сообщает Минэнерго. По итогам отопительного сезона 2012/13 года количество аварий на теплосетях выросло на 56%. В России считается нормальным и летнее отключение горячей воды, и наступление отопительного периода по приказу мэра, а не по желанию жильцов дома.

Накопленное недоинвестирование сектора — 2 трлн руб., говорит глава "Совета производителей энергии" (СПЭ; объединяет крупную тепловую генерацию) Игорь Миронов. Подавляющее большинство компаний, работающих на рынке электроэнергии и задействованных в теплоснабжении, за 2011 год получили убыток по теплу. Совокупный отрицательный EBIT теплового бизнеса десяти теплогенерирующих компаний (ТГК) — 12,73 млрд руб. "Я берусь сказать, что теплоснабжение — самая отсталая отрасль в стране, — говорит гендиректор "КЭС-Холдинга" Борис Вайнзихер. — Я просто с трудом могу себе представить что-нибудь, что с ней можно было бы сравнить".

Легче отложить

В постсоветское время тепло прочно утвердилось на положении падчерицы электроэнергетики. Реформа сектора закладывалась на перспективу при реформе РАО "ЕЭС России" и так в перспективе и осталась. В результате, когда 1 января 2011 года рынок электроэнергии был полностью либерализован, в силу вступили даже не все положения базового закона о теплоснабжении. Принятие подзаконных актов также долго тормозилось, работа интенсифицировалась к концу 2012 года, когда были подписаны основы ценообразования, обещающие долгосрочный тариф в тепле. Именно на это теплогенерация возлагала надежды: введение тарифа по модели RAB, учитывающего доходность инвестиций, должно привлечь в теплосетевой комплекс деньги на ремонт сетей.

Но 25 февраля Владимир Путин в своем выступлении на совещании по тарифам в ЖКХ потребовал ограничить их рост в 2013 году 6% (см. "Ъ" от 26 февраля). При этом уже запланирован рост тарифов на тепло в 10,2%, не говоря об остальных коммунальных тарифах. Шок от этого

требования чуть позже был смягчен разъяснением, что речь идет не о росте отдельных тарифов, а об общей платежке. Но тепловики оказались наиболее чувствительны к этой норме. Действительно, платежи конечного потребителя за тепло (то, сколько он платит с 1 кв. м жилья) в России растут, уже кое-где превышая уровень зарубежных стран. Но тариф на тепло в России (то, что получает за произведенную 1 Гкал генератор) и близко не подходит к европейскому уровню. Возникает вопрос: куда девается разница?

Куда уходит тепло?

По установленной мощности источников теплоснабжения Россия превосходит собственные потребности. Профицит мощности составляет 19%, а если учитывать резерв, то 44%. Только закрытие избыточных мощностей сэкономило бы около 67 млрд руб. в год операционных затрат, сообщается в презентации СПЭ. О том, что генерируется гораздо больше, чем потребляется, говорят и показатели по потреблению тепла жилплощадью. В России оно составляет 0,26 Гкал на 1 кв. м в год, что заметно выше, чем в Латвии (0,19 Гкал), Эстонии (0,17 Гкал) и Литве (0,14 Гкал). И в разы выше, чем в Скандинавии, в 2,5 раза — чем в Финляндии, втрое — чем в Дании и более чем вчетверо по сравнению со Швецией. При этом плата за тепло с человека приближается к шведской.

Одна из причин — неэффективность оборудования, прежде всего теплосетей. 68% теплосетей ветхие, отслужившие более 25 лет. Повреждаемость сетей в отопительный сезон с 2006 по 2011 год увеличилась в 1,7 раза. На их перекладку нужны большие средства, которые можно было бы получить из RAB-тарифа, но при сдерживании роста конечной цены уровнем инфляции при сохранении роста цен на топливо (15% — газ, 10% — уголь) RAB проблемы не решит. Потери в теплосетях составляют 20-30% при зарубежных 6-8%.

Другой источник потерь — жилой фонд. "Здесь перерасход кроется, во-первых, в стенах домов, даже новейших: с точки зрения теплоизоляции они не проходят ни по одному европейскому нормативу,— говорит собеседник "Ъ" в крупной ТГК.— Это теплопотери советских времен, когда вентиляция предполагалась через сквозящую оконную раму, что было принятым стандартом. Во-вторых, это сами рамы. В-третьих, щели в стенах". Речь идет не только о ветхом жилье, даже среди новостроев европейскому уровню соответствуют только цельнолитые дома, а панельное домостроение осталось на уровне советских ГОСТов со всеми теплопотерями советского времени, когда эффективнее было терять тепло, а не утолщать стены.

Но едва ли не основная причина — незаинтересованность поставщиков тепла в сокращении "перетопа". Тепло регулируется по принципу "затраты плюс", когда компенсируются фактические затраты с небольшой прибавкой и поставщик заинтересован в сбыте максимальных объемов тепла, а не в сокращении затрат. Более того, при установлении тарифов на год снижение затрат противоположно интересам генератора: в следующем периоде тариф ему снизят по причине уменьшения затрат.

Лучше всего в этой системе живут котельные. Если котельная, сжигая некий объем топлива, производит тепло, то ТЭЦ из того же объема получает и тепло, и электроэнергию, тепло является субпродуктом производства электричества. Когенерация (совместная генерация тепла и электроэнергии), общий КПД которой достигает 85-90%, является приоритетной по многочисленным госпрограммам. Но для нее устанавливаются отдельные тарифы на тепло, учитывающие, что часть затрат относится на производство электричества, а следовательно, компенсируется из выручки на рынках электроэнергии. Поэтому тариф ТЭЦ ниже, чем у котельных. Для когенерации котельных раздельно утверждаются и предельные темпы роста цен.

Но тариф на тепло для конечного потребителя формируется на основе совокупности тарифов в данном регионе, и в базу попадает вся совокупность ТЭЦ и котельных — как эффективных, так и неэффективных. Тариф для населения, потребляющего 75% тепла, сдерживается из социальных соображений, тогда как доля промышленности, за счет которой субсидировалось население, катастрофически сократилась за последние 20 лет. Потребители отключаются от ЦСТ, строят свои

котельные, а отпуск ТЭЦ падает: с момента восстановления спроса на тепло в промышленности рост потребления составил 79 млн Гкал, при этом ТЭЦ снизили отпуск на 28 млн Гкал, сообщает СПЭ.

Падает и общий объем загрузки ТЭЦ по теплу. По данным Агентства по прогнозированию балансов в электроэнергетике, ТЭЦ в 2012 году отпустили 545 млн Гкал тепла, что соответствует 30% потребления в стране. Доля полезно используемого сбросного тепла когенерации с 1992 по 2012 год упала с 59% до 48%. Одновременно с этим огромными темпами растет число котельных, сжигающих газ (в 2010-2011 годах годовой рост — 57,6%). Сейчас доля котельных в производстве тепла — 67%, тогда как в Дании — 20%, в Финляндии — 25%.

Потребители голосуют рублем

Те средства, которые все же причитаются поставщикам тепла, на 100% не собираются. По данным СПЭ, на 1 января 2012 года дебиторская задолженность по теплу перед 11 компаниями — членами партнерства составляла 77,93 млрд руб. (из них 36,81 млрд руб. — просроченная). На 1 апреля эта сумма уже составляла 113,06 млрд руб. (при 69,08 млрд руб. просроченного долга). Один из главных факторов — непорочение управляющими компаниями (УК) ЖКХ денег, собранных ими с потребителя, поскольку отсутствуют механизмы воздействия на них. По закону тепло — неотключаемый ресурс, его подачу можно ограничить только на отдельные объекты, а, например, неплательщику в многоквартирном доме — нельзя, поскольку отключить его одного в большинстве домов технически невозможно, не ущемляя добросовестных плательщиков.

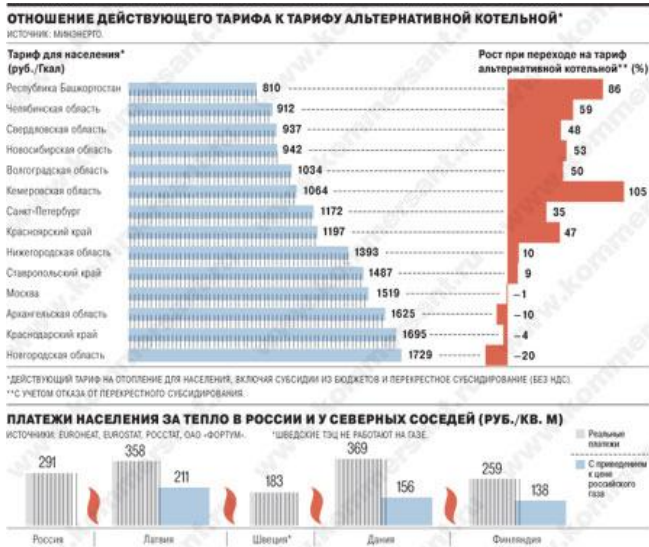
Тепловики давно требуют права отключать подачу тепла. Впрочем, такое право и в мировой практике предоставляется редко: например, в США, одной из самых жестких стран с точки зрения регулирования этой сферы, тепло законодательно запрещено отключать в отопительный сезон. В Казахстане, рассказывает глава НП "Российское теплоснабжение" Виктор Семенов, за неплатежи за тепло отключают электроэнергию. Отключение практикуется и в Прибалтике. Сейчас тепловики дорабатывают свое предложение об оформлении отключения, которое, возможно, удастся успеть внести в пакет предложений по росту ответственности за неплатежи (его готовит Минэнерго).

Убить лишних

Тяжелая ситуация в генерации тепла и рост платежей потребителей, которые фактически оплачивают сожженный впустую газ, побудили власти к принятию плана реформы отрасли. Не позднее конца 2013 года Минэнерго планирует создать для нее нормативно-правовую базу и дать старт пилотным проектам.

Один из постулатов реформы — переход к регулированию по методу альтернативной котельной. Это модель, в которой регулируется только конечная цена тепла для потребителя в регионе. Она определяется на основании стоимости строительства и эксплуатации потребителем собственного источника тепла — котельной. Этот тариф гарантируется организации, получающей статус единой теплоснабжающей (ЕТО) — крупнейшему поставщику тепла в регионе. Устраняются все посредники на пути к потребителю. ЕТО отвечает перед ним за качество и надежность теплоснабжения, подписывает с властями обязательства по этому параметру и график мероприятий. В пределах альтернативной котельной ЕТО вольна маневрировать на свое усмотрение, заключая контракты со смежными организациями на коммерческих началах.

Основное препятствие к введению альтернативной котельной — рост конечной цены для потребителя. В среднем по стране ожидается прибавка 15-20%, а в некоторых регионах — даже 100%. Впрочем, в некоторых регионах цена альтернативной котельной ниже действующего тарифа. Демпфировать скачок предлагается, установив переходный период, который, по ожиданиям Минэнерго, завершится к 2022 году. Но до сих пор не закрыта дискуссия о том, какая именно котельная должна быть взята за альтернативную.



вернуться

Forbes

Forbes.ru, 26 апреля 2013

ЗАЧЕМ БЫВШИЙ ТОП-МЕНЕДЖЕР РАО «ЕЭС РОССИИ» ИГРАЕТ В СПЕКТАКЛЯХ ЕВГЕНИЯ ГРИШКОВЦА

На вопрос жены, кто может одолжить денег на покупку дома, герой пьесы «Дом» в московском театре «Школа современной пьесы» отвечает: «Попробую с Леной поговорить. Могу с Андреем встретиться. Ну в крайнем случае Анатолию Борисовичу позвоню». Мало кто из зрителей в этот момент догадывается, что реплика специально придумана для Анатолия Чубайса — коллеги Бориса Вайнзихера, играющего главную мужскую роль в «Доме». Вайнзихер — не актер, а профессиональный энергетик, до 2008 года — один из ключевых менеджеров энергетической монополии РАО «ЕЭС России».



Борис Вайнзихер, 44 года

Генеральный директор «КЭС-Холдинга», объединяющего энергоактивы Виктора Вексельберга (№8 в списке богатейших Forbes), бывший технический директор и член правления РАО «ЕЭС России». До переезда в Москву работал директором по техническому развитию «Ленэнерго», гендиректором Киришской ГРЭС и гендиректором ТГК-1.

Я никогда не мечтал о сцене, в школе изредка участвовал в самодеятельности, но на прослушивания в театральные вузы не бегал, да и вообще мало интересовался театром. Занимался спортом, математикой, участвовал в математических олимпиадах и готовился к поступлению на матмех Ленинградского университета. Но после армии я стал студентом Ленинградского политехнического института, где в летнем лагере запомнил одну девушку из чужой компании — в ней

были ребята, игравшие в студенческом театре Политеха. Осенью я попал в общежитие, где находился тот самый театр, нашел ту самую девушку, познакомился с ней и стал ходить на театральные репетиции. Девушка, кстати, стала моей женой, она никогда не играла в театре, а я вот остался.

Нашему народному театру «Глагол», расположенному в Санкт-Петербурге, уже более 40 лет. Сначала я там больше пел, чем играл. Есть два спектакля в «Глаголе», где я играю до сих пор. Первый — «Человек, у которого было сердце величиной с арбуз», поставлен по мотивам рассказов О.Генри 21 год назад и сыгран уже более 150 раз. Причем первые 100 спектаклей мы сыграли в первые три года, сейчас он идет реже. Мы, конечно, не ожидали, что перерастем и героев этого спектакля, и фразы из него — тогда нам казались совершенно космическими слова «акция», «мэр», «поли-цейский». Во второй постановке «Три Мушкетера, или Sorry, but I don't speak French» я начинал с роли Кардинала, потом исполнитель роли Д'Артаньяна уехал на ПМЖ во Францию, я стал играть Д'Артаньяна, но к 40 годам вернулся в Кардиналы. Что хорошо в любительском театре — ты всегда можешь заявиться на любую роль, по собственному желанию.

Действие спектакля, в котором у Вайнзихера главная мужская роль, разворачивается в зрительном зале Действие спектакля, в котором у Вайнзихера главная мужская роль, разворачивается в зрительном зале Фото Артема Голощапова для Forbes

На сцену профессионального театра я никогда не стремился. В 2005 году Чубайс позвал меня на работу в Москву, в РАО. Соглашаясь, я предупредил: по субботам я не работаю. Анатолий Борисович тут же зачислил меня в правоверные евреи, пришлось признаться, что по субботам я играю в «Глаголе». Примерно через год Чубайс познакомил меня со своим другом и соседом по даче — Иосифом Райхельгаузом, художественным руководителем московского театра «Школа современной пьесы». Ему Чубайс рассказывал: «Подумаешь, вы тут главные режиссеры, а мой главный инженер тоже играет на сцене». В 2006 году почти случайно я поучаствовал в актерском капустнике «Школы...», спел песню. Страшно удивился, когда после спектакля ко мне подошли незнакомые люди и попросили расписаться. Это оказалась ведомость на получение гонорара и договор о том, что я не имею претензий на тиражирование моего выступления, потому что капустник снимал телеканал «Культура». Они были потрясены: я оказался единственным актером, который начал читать предъявленную бумагу, остальные просто сразу брали деньги. В итоге моя песня в эфир не попала, а полученные тогда \$50 я храню как сувенир.

А в 2009 году к 20-летию «Школы современной пьесы» Евгений Гришковец написал пьесу «Дом», и Райхельгауз абсолютно неожиданно для меня предложил ее прочитать и подумать о главной мужской роли. На тот момент я не был знаком с Гришковцом, не ходил на его спектакли, но чуть раньше прочитал его пьесу «Как я съел собаку». Я поразился тогда, как точно удалось автору сформулировать чувства студента, попавшего в армию. Мы служили в разных войсках, но в одно время — в конце 1980-х. «Армия — это первое место в жизни, где тебя не любит никто, вообще никто» — это было сказано и написано совершенно точно.

Пьеса «Дом» мне понравилась, ее главный герой похож на меня в жизни, но я не стал соглашаться. Тогда Райхельгауз успокоил: «Вы не переживайте, мы вам «дублера» нашли — Сашу Гордона», — и уговорил прийти на первую читку. Вот там я действительно начал переживать, оказавшись в компании 15 профессиональных актеров, лица которых были очень узнаваемы. На главную мужскую роль меня «утвердил» Альберт Филозов, который сказал: «Ну, все понятно, у меня роль, как всегда, гениальная, главный герой подходит, будем играть». А надо признать, что у Филозова в этом спектакле роль всего на два слова «аааах, вот как», произносимых несколько раз, но с совершенно разными интонациями.

В то время, когда репетировали «Дом», я снова жил и работал в Санкт-Петербурге (РАО «ЕЭС России» было ликвидировано в 2008 году. — Forbes). Спектакль «разводили» на Гордоне, а я репетировал всего раз восемь. Саша передавал потом мне свой опыт. Он, например, научил меня пользоваться стетоскопом (главный герой «Дома» — врач-отоларинголог. — Forbes), а потом сам признался, что прочитал в интернете, как его правильно держать.

Профессиональный театр тем и отличается от любительского, что артисты не дают советы друг другу, а слушают режиссера. В «Глаголе» же подсказать партнеру на сцене «не, сделай лучше вот так» — естественная манера поведения. В «Школе...» могут и обидеться на подобное. Но без той атмосферы доброжелательности, которая была на репетициях, ничего бы не случилось. Мой главный оценщик в «Школе...» после каждого сыгранного спектакля — Елена Всеволодовна Санаева. «Тишил ты что-то сегодня; какой-то ты был усталый, Боря» — такое дорогого стоит.

Когда меня спрашивают, какие ощущения я испытываю на сцене профессионального театра, я не могу пояснить. Дело в том, что я не знаю, что чувствуют профессиональные актеры. Сам я никогда не знаю заранее, в каком настроении приеду на спектакль, в каком буду душевном состоянии, я плохо умею контролировать свой настрой. В этом отношении в любительском театре, где мы играем по субботам, все гораздо проще. В выходной день настроение всегда хорошее, усталости нет, и играется легко и просто.

Иногда после сыгранного «Дома» наваливается усталость как после тяжелой физической работы, иногда это приятная усталость, а иногда бывает разочарование. А еще очень сильно актерский настрой зависит от зрителей. Ты заходишь в зал, а он каждый раз разный. Особенно это чувствуется в «Доме», где представление происходит в том же зале среди зрителей, а не на сцене, такова задумка режиссера. Например, зрители понедельничные очень отличаются от зрителей пятничных. Да настроение зала даже от погоды зависит! Мы, конечно, иногда позволяем себе отойти от авторского текста. Когда на московский спектакль пришел Александр Кудрин, будучи еще министром финансов, один из актеров обратился к нему: «Представляешь, деньги у меня просят? У меня-то их нет, может, у тебя есть?» Публика и сам Кудрин оценили экспромт. А самая сложная публика оказалась в Одессе. Уж там-то на любую мою реплику зрители давали комментарии прямо в ходе спектакля.

А вообще-то эта пьеса не про дом, а про деньги. Гришковец сначала хотел назвать ее «Долг». В моей жизни никогда не было ситуаций, как у моего героя в «Доме», — такого навязчивого материального желания что-то купить и чем-то обладать. Я могу лишь представить, что подобные вещи люди могут испытывать. А в остальном я ничем не отличаюсь от своего героя — у меня такие же мысли в этом возрасте, такие же отношения с друзьями и родными. Но надо отдать должное автору пьесы, после «Дома» я поменял свое отношение к деньгам и дружбе. Раньше я довольно легко одалживал деньги, а в прошлом году первый раз в жизни не сделал этого для давнего друга. Я вдруг понял, что иногда лучше не дать, чем дать. Не потому что жалко невозврата, а потому что эти деньги могут пойти не во благо.

У меня нет каких-то специальных примет перед выходом на сцену. Кто-то советует самый распространенный и самый верный способ сбить мандраж — выпить чего-нибудь горячительного. Алкоголь, с одной стороны, конечно, расслабляет, а с другой — притормаживает реакции. Я обхожусь без подобных актерских «штучек». А настраиваемся на игру мы так: поем все вместе — я и занятые в спектакле Иосиф Райхельгауз, Елена Санаева, Альберт Филозов.

Самое страшное для меня как для актера — это не забыть слова, а опоздать на спектакль, который начинается в 19 часов. Как-то самолет из Санкт-Петербурга задержался, я сел в электричку из аэропорта в 18:30, когда зрители уже собирались в зале. По дороге все время был на связи с театром, администраторы как-то «держали» зал, когда я выскочил из метро и бежал по бульвару, они уже запустили на экраны фильм-заставку. Я вбежал в театр в 19:25, переодевался на ходу. Больше такого не хочу. Все-таки это очень неприятное чувство — задерживать столько людей и не успевать настроиться на актерскую волну.

Второе действие «Дома» происходит без участия актеров. Актеры лишь на экранах, которые развешаны по зрительному залу. На них демонстрируется 10-минутный фильм, снятый режиссером Сергеем Соловьевым. На его съемку отвели всего одну ночь, надо было снять две версии — с участием Гордона и меня. Как всегда все «отрабатывали» на Саше. Его снимали по несколько раз, репетировали, пробовали, а мои съемки получались с первого раза. Соловьев потом сильно удивлялся: «Кто такой

этот Боря, почему я его нигде раньше не видел?» На что режиссер спектакля ответил: «Это актер из Ленинграда». Так он меня теперь и представляет в «Школе...».

Теперь в «Школе...» из меня хотят сделать дублера Гордона и недавно предложили вестись на роль Тригорина в «Чайке». Я отказался. Зачем отнимать роль у профессионалов? Но я играю еще в одном спектакле, придуманном Гришковцом и Райхельгаузом, — «Подслушанное, подсмотренное, незаписанное». Он создан в особом жанре, называемом «Своими словами». В пьесе есть построенный сюжет, но нет написанного текста. Там я играю самого себя — человека из офиса, в таком же костюме, такого же возраста, у которого есть взрослая дочь. И хотя моя роль в этом спектакле небольшая, я ее очень люблю.

Я и сейчас, через три года после премьеры «Дома», не считаю, что я актер. Никогда не боялся сцены и всегда был готов к разговору со зрителем, несмотря на волнение перед каждым спектаклем. Но признаюсь честно: выступать перед коллективом, которым я руковожу, намного сложнее и ответственнее. Там от меня намного больше зависит. Если зрителю не понравится спектакль, он просто плюнет и уйдет, а на работе фальши от руководителя никто не потерпит.

вернуться

PR News, RusCable.ru, Press-Release.ru, 380v.net, 26 апреля 2013

29 АПРЕЛЯ ТГК-5 ЗАВЕРШАЕТ ОТОПИТЕЛЬНЫЙ СЕЗОН В ЧЕБОКСАРАХ.

29 апреля 2013 года Филиал Марий Эл и Чувашии ТГК-5 (входит в КЭС Холдинг) завершает отопительный сезон в столице Чувашской Республики. Соответствующее постановление подписал глава администрации города Чебоксары Алексей Ладыков.

«Нынешний отопительный сезон прошел в штатном режиме, - отметил директор филиала Марий Эл и Чувашии ОАО «ТГК-5» Сергей Добров. – Теплоэлектростанции филиала стабильно выполняли задания по выработке и отпуску тепловой и электрической энергии. Всю зиму тепло потребителям Чебоксар подавалось в соответствии с температурным графиком, согласованным с администрацией города».

Еще до завершения отопительного сезона энергетики приступили к подготовке теплосетевого комплекса к следующей зиме. Один из этапов этой работы - традиционные плановые весенние гидравлические испытания, необходимые для выявления узких мест на тепловых сетях.

На период испытаний будет прекращена подача горячей воды потребителям Чебоксар, запитанным от ТЭЦ филиала.

В этом году опрессовки пройдут в следующие сроки:

В Центральном районе от контура ТЭЦ-1 с 14 по 16 мая;

В Новуюжном и Центральном районах от контура ТЭЦ-2 с 14 по 18 мая.

Теплоэлектростанции Филиала Марий Эл и Чувашии ТГК-5 являются основным источником теплоснабжения в Чебоксарах и единственным в Новочебоксарске. Общая установленная тепловая мощность всех станций ЗАО «КЭС» в Чувашии составляет 2858 Гкал/час, что позволяет в полном объеме обеспечивать растущий спрос на тепловую энергию, и покрывать пиковые нагрузки в осенне-зимний период.

Пресс-служба Филиала Марий Эл и Чувашии ОАО «ТГК-5»

[вернуться](#)



Интерфакс, 26 апреля 2013

ПЕРМЭНЕРГОСБЫТ ПРОВЕДЕТ ГОДОВОЕ СОБРАНИЕ АКЦИОНЕРОВ 11 ИЮНЯ

Совет директоров ОАО "Пермэнергосбыт" (РТС: PMSB) назначил годовое собрание акционеров на 11 июня, говорится в сообщении компании.

Список акционеров для участия в собрании будет составлен по данным реестра на 30 апреля.

В повестке собрания - утверждение годовой отчетности, аудитора на 2013 год, переизбрание совета директоров и ревизионной комиссии.

Рекомендации по распределению чистой прибыли за 2012 год и выплате дивидендов совет директоров выработает до 14 мая.

Как сообщалось ранее, "Пермэнергосбыт" в 2012 году получил 544,9 млн рублей чистой прибыли по РСБУ, что на 13,4% меньше, чем в 2011 году.

Сообщалось также, что по итогам 2011 года "Пермэнергосбыт" выплатил дивиденды из расчета 7,265929 рубля на обыкновенную и привилегированную акции номиналом 3,25 рубля. С учетом промежуточных дивидендов, выплаченных по итогам 9 месяцев из расчета 5,937206 рубля на акцию, общий размер дивидендов, выплаченных за 2011 год, составил 13,203135 рубля на бумагу.

По итогам 9 месяцев 2012 года "Пермэнергосбыт" выплатил дивиденды в размере 6,30723 рубля акцию.

ОАО "Пермэнергосбыт" является гарантирующим поставщиком в Пермском крае.

Уставный капитал ОАО "Пермэнергосбыт" составляет 154 млн 584 тыс. 495 рублей, он разделен на 11 млн 353,5 тыс. привилегированных и 36 млн 210 тыс. 960 обыкновенных акций номиналом 3,25 рубля каждая.

ООО "Сбытовой холдинг" (объединяет сбытовые активы ЗАО "КЭС", принадлежит двум аффилированным с КЭС офшорам) владеет 31,66% обыкновенных акций "Пермэнергосбыта" (37,73% уставного капитала), экс-гендиректор ОГК-4 Андрей Киташев - 29,99% обыкновенных акций (24,34% УК), гендиректор ОАО "Проекты и технологии" Андрей Елов - 4,29% (3,27%), Dallas Export Import Ltd (Сейшельские острова) - 18,28% (13,92%).

[вернуться](#)



ExpertOnline, 29 апреля 2013

СОКРУШАЮЩЕЕ ЖКХ

Развитие рынка светодиодных светильников в ЖКХ сдерживает дороговизна продукции. Перспективы снижения цены связаны с развитием технологий производства и выходом на рынок новых игроков, предлагающих инновационные решения

Недавно уральская компания «Оптолюкс» запустила производство инновационных энергосберегающих светодиодных светильников. Новизна проекта в чипах, технологичных корпусах и способах обработки материалов.

Наша команда выполнила разработку светодиодных модулей с улучшенными показателями теплопроводности, говорит директор компании Ярослав Рузанов. Эта технология увеличивает светоотдачу почти в два раза, что позволяет сократить количество светодиодов на один светильник без потери качества света. В результате снижается цена конечного изделия, открываются возможности конструирования сверхкомпактных светильников.

Цена, к слову, снижается до тысячи рублей за светильник. Но для ожидающего значительного снижения цен рынка это все еще «сумасшедшие» деньги.

Три года назад закон об обязательной замене лампочек накаливания активизировал дремотное выполнение госпрограммы повышения энергоэффективности экономики России, по которой к 2020 году энергоемкость ВВП должна снизиться на 40%. Светодиоды пришлось бы как раз ко двору: по сравнению с традиционными источниками света они отличаются чрезвычайно низким энергопотреблением (выигрывают люминесцентные лампы в два раза, лампы накаливания в восемь) и более длительным сроком службы.

Наиболее перспективным и емким сегментом рынка светодиодных светильников после промышленности обещало стать ЖКХ (туда могло уйти 25% продукции, в промышленность 65%). Населению говорили: хотите сэкономить на оплате общедомового потребления выкручивайте традиционные лампочки. Использование светодиодов сегодня окупается за 1 2,5 года. В перспективе этот срок может резко сократиться, так как тарифы на электроэнергию до 2015 года увеличатся в два раза, а с 2016-го по 2020-й еще в полтора.

Дорого и воруют

Но пока ни о каком массовом внедрении речи не идет. Начнем с причин глобальных. В неререформированном ЖКХ рыночные способы внедрения инновационных технологий не работают. Основные надежды административный ресурс (муниципальные и региональные власти обязаны заниматься энергосберегающими программами) и игра на чувствах жильцов. Но муниципалитеты живут в условиях вечного дефицита бюджета, а население слишком инертно, чтобы активно заниматься энергосбережением.

Если опуститься непосредственно на уровень модернизации систем освещения, то здесь основным барьером является стоимость светодиодов.

Нужно подождать, когда цены упадут, комментирует ситуацию управляющий директор Свердловэнергообита Георгий Козлов. Сейчас светодиоды почти не внедряются в силу того, что они еще достаточно дороги. Но я уверен: за ними будущее. По всей видимости, оно наступит года через

два, когда технологии производства источников разовьются настолько, что позволят более значительно снизить цену на конечную продукцию, чем это происходит сейчас.

Заместитель начальника департамента продаж ПО «Уральский оптико-механический завод» (УОМЗ, поставляет продукцию в сегмент ЖКХ более пяти лет) Данил Меркулов объясняет, что дороговизна обусловлена технологией изготовления комплектующих светильника, определяющих его качество:

Диоды покупаем импортные, не китайские. Смотрим на соотношение цена-качество. В апреле в Москве на выставке по светотехнике среди множества поставщиков комплектующих мы не нашли никого, кто бы предлагал дешевый и одновременно качественный продукт.

Другим сдерживающим фактором для рынка является азиатский демпинг. Продукция низкого качества сводит на нет все теоретические преимущества светодиодов. Простой пример чтобы выдержать все заявленные параметры по сроку службы, в светильнике необходимо обеспечить 100-процентный теплоотвод. Срок жизни нагревающегося от работы диода резко сокращается. Но потребитель, не имея четких технических ориентиров, все же делает выбор исходя из цены.

Чем продукция дешевле, тем больше ее стараются купить, замечает Александр Девятьяров, представитель компании «АльфаТехСвет» в Уральском регионе (партнер питерского производителя светодиодных светильников «Светлана-Оптоэлектроника»). Но скупой платит дважды. И сегодня некоторые управляющие компании и ТСЖ, наевшись дешевого Китая со всеми его изъянами, начинают менять светильники на более качественные. Спрос на азиатскую продукцию в последнее время резко упал не только в России, но и в США и Европе. Обнаружив этот тренд, «Светлана-Оптоэлектроника» с января-февраля стала снижать стоимость светодиодов. Но продажи растут медленно. Потребители ждут, когда цены пойдут вниз быстрее (сейчас в среднем они падают на 10% в год).

Медленно это примерно 20% в год. На столько в среднем прирастают производство и продажи отечественных заводов. Ничего выдающегося, если учитывать низкую базу.

Третья проблема вандализм. В любой УК могут поведать историю, как хулиганы разбирают кирпичные стены, пытаясь добыть светильник. После таких происшествий производить замену исчезнувшего оборудования никто не спешит.

Руководитель управляющей компании «КЭП» (Екатеринбург) Сергей Наумов сетует, что вандализм приобрел угрожающие размеры: «Мы ставим в подъезды энергосберегающие лампочки через месяц ни одной нет. Поэтому в ЖКХ модернизация освещения идет очень медленными темпами, смысл экономии пропадает». Пока эта проблема развития рынка никак не урегулирована, более привлекательными для «КЭП» выглядят проекты установки светодиодных светильников в офисных и общественных зданиях. Тариф на электроэнергию там выше, чем в жилых домах почти в три раза (5 рублей за киловатт против 1,9 рубля).

Четвертая проблема невозможность привлечь заемное финансирование. ТСЖ для банка не является надежной структурой. Прежде всего потому, что членство в нем добровольное. Плюс к этому члены товарищества не отвечают по его обязательствам, поэтому в случае ликвидации ТСЖ собственники помещений формально не будут нести никакой материальной ответственности по его обязательствам перед банком.

Если эти проблемы не решить, стоимость рисков ликвидации ТСЖ будет делать кредиты достаточно дорогими. В международной практике любой владелец жилья в многоквартирном доме-кондоминиуме автоматически становится членом ассоциации собственников. И выбор в большинстве стран заключается лишь в том, регистрировать ли эту ассоциацию как юридическое лицо или взаимодействовать без регистрации. В России видится важным законодательно перейти к подобной модели ассоциаций собственников жилья, апробированной во многих странах.

Наконец, пятая проблема отсутствие стимулов у УК. В России отсутствует реальная конкурентная среда в сфере управления многоквартирными домами и их обслуживания. Таким образом, у жилищных компаний нет серьезных экономических стимулов ни повышать качество своей работы, ни предлагать клиентам новые виды услуг. Кроме того, у жилищных организаций нет опыта заключения энергосервисных контрактов, им необходима методическая помощь.

Напряжение скачет

Двигается ли рынок в сторону кардинального снижения себестоимости и конечной цены? Игроки полагают, что да. Один из признаков линейка светодиодной продукции для ЖКХ все время расширяется. Например, УОМЗ, по словам Данила Меркулова, с помощью своей продукции может полностью осветить дом начиная с цокольных, подвальных помещений, где светильникам требуются специальные характеристики, и заканчивая лестничными площадками и маршами. Кроме того, в ассортименте продукция для придомовой территории и парковки автотранспорта.

Еще один позитивный признак импортные диоды (основной компонент светильников) дешевеют на 15-20% в год.

Также к плюсам можно отнести рост числа компаний-сборщиков и производителей. Например, в ноябре 2010 года группа компаний «Оптоган» в Санкт-Петербурге запустила первый в России завод светодиодов. Заработала пока первая линия мощностью 30 млн штук в месяц. Правда, рынок пока от оценки этой продукции воздерживается: слишком мало времени прошло. Тем не менее увеличение популяции приводит к обострению конкуренции и сбивает цены.

Главное, что сейчас нужно рынку, меры против демпинга. Ими могут стать ввозные пошлины или другой способ ограничить импорт. Сегодня в России, по оценкам игроков, продается 60% диодов китайского производства, 20% отечественного, остальные 20% европейского. Хотя большинство российских компаний производителями можно назвать весьма условно: 70% из них предлагают продукцию под своей маркой, но занимаются ее сборкой из чужих комплектующих.

Основная сложность в продвижении отсутствие у многих компаний позитивной репутации. У ряда потребителей, ожегшихся на использовании очень дешевых китайских светодиодов, сформировалось мнение: «светодиодные технологии это ерунда, сырая технология». Доказать, что отечественные продукты, многие из которых созданы недавно, еще не апробированы и имеют лучшее качество, очень сложно.

Очевидно, что российским игрокам нужно изначально сосредоточиться на рынках крупных городов: там в сфере ЖКХ постепенно формируется спрос на энергосбережение.

вернуться



Регион-Информ, 26 апреля 2013

ЗА 1 КВАРТАЛ 2013 ГОДА ОАО "СВЕРДЛОВЭНЕРГОСБЫТ" ЧЕРЕЗ СУД ВЗЫСКАЛ С ДОЛЖНИКОВ БОЛЕЕ 170 МЛН РУБЛЕЙ

За первый квартал 2013 года ОАО "Свердловэнергообл" подало в суд более 400 исковых заявлений на сумму порядка 542,6 млн рублей с требованием о взыскании долга за электроэнергию с должников-юридических лиц и более 3,4 тыс. исков на сумму более 18,7 млн рублей в отношении неплательщиков-физических лиц. Как сообщили в пресс-службе предприятия, арбитражным судом и судами общей юрисдикции было уже принято 1,7 тыс. положительных решений по поданным заявлениям. Сумма взысканного долга составила почти 189 млн рублей.

Всего в результате претензионно-исковой работы от неплательщиков (и юридических и физических лиц) было получено более 170 млн рублей. В соответствии с решениями судов оставшая часть долга, включая пени и покрытие судебных расходов кредитора, должна быть оплачена в ближайшее время.

вернуться



Коммерсант, 29 апреля 2013

«ПОСТАВЩИКИ ТЕПЛА — САМЫЕ БЕСПРАВНЫЕ ЛЮДИ»

Наталья Скорлыгина

О проблемах тепловой генерации, ее взаимодействия с контрагентами и потребителями “Ъ” рассказал генеральный директор Сибирской генерирующей компании СЕРГЕЙ МИРОНОСЕЦКИЙ.

— Как вы оцениваете сегодняшнюю ситуацию на рынке тепла?

— Рынок тепла находится в очень сложной ситуации: это сектор, которым толком никто никогда не занимался, и он развивался где-то на задворках большой энергетики. РАО «ЕЭС России» в свое время постоянно отрещивалось от всех проблем тепла, заявляя, что занимается только электроэнергией. И сейчас мы пришли к ситуации, в которой тепловые станции, работающие в режиме когенерации (ТЭЦ), неожиданно оказались неконкурентоспособны на рынке электроэнергии, чего быть не может. Эти станции по своей сути более эффективны, чем отдельное производство тепла или электроэнергии. Тем не менее это факт.

Посмотрите на список дорогих станций по итогам торгов на конкурентном отборе мощности (ежегодная рыночная процедура по выбору наиболее эффективных электростанций на год вперед. — “Ъ”) — он весь состоит из ТЭЦ. Идет процесс вывода этих станций из структуры генерации — они становятся дорогими, невостребованными, ставя собственников перед выбором: продолжать эксплуатировать объекты, приносящие убытки, или закрывать. Как правило, принимается решение о закрытии, но потребность в тепле никуда не исчезает, приходится открывать котельные или превращать в них ТЭЦ. В результате происходит так называемая котельнизация страны, которая в конечном счете сделает тепло гораздо более дорогим продуктом.

Почему так происходит? Есть несколько причин, в том числе перекрестное субсидирование между тепловой и электрической энергией внутри компании. Постоянно сдерживаемые по социальным соображениям тарифы на тепло не покрывают расходов даже на содержание станций и теплосетей. Приходится перенаправлять средства, полученные на рынке электроэнергии. Но из-за этой «тепловой надбавки» электроэнергия ТЭЦ становится слишком дорогой и не востребуется рынком.

В совокупности эти проблемы отражаются на наших возможностях по обновлению оборудования теплосетей. Конечно, мы выкручиваемся, договариваемся с банками, перераспределяем выручку внутри компании, но вечно так продолжаться не может. Невозможно постоянно работать с отрицательной рентабельностью и поддерживать при этом необходимый уровень надежности.

Еще один аспект. Помимо того что денег в тарифе меньше, чем нужно для нормальной работы, мы еще не можем их полностью собрать. Потому что текущее законодательство позволяет существовать недобросовестным компаниям, которые, получая от населения деньги, не доводят их до нас и в большинстве случаев не несут за это никакой ответственности.

— У вас в структуре задолженности доминируют управляющие организации ЖКХ (УК)?

— Да, их доля составляет 80–90%.

— А можно перейти к прямым отношениям с жильцами, минуя посредника?

— Можно. Либо при непосредственной форме управления домом, либо путем расщепления платежей. Но для этого необходимо, чтобы жильцы на собрании приняли решение, что дом переходит на систему расщепления платежей, либо договариваться с самими УК. В ряде городов нам это удалось — например, в Барнауле действует такая система, и там собираемость находится на более высоком уровне. В целом, это прекрасный способ, но принять его очень сложно: у потребителя нет такой заинтересованности, и непонятно, как этот интерес в нем пробудить. Ограничить его теплоснабжение невозможно, и не важно, заплатила ли за этот ресурс УК или нет.

— В целом с точки зрения потребителя это вполне очевидная логика: деньги заплачены...

— Логика не совсем очевидна: решение, кому платить деньги, принял потребитель. Во всем мире ответственность за свой дом несут жильцы, а у нас — УК, которую можно нанять, а можно выгнать с долгами. Она является непосредственным игроком рынка, хотя за душой у нее нет ни гроша. Взять, например, прибалтийские страны, схожие с нашей страной по климату. Там ответственность по обязательствам дома несут собственники, а УК является только агентом, отвечающим перед ним. Есть второй вариант: усилить спрос с УК — потребовать предоставления гарантий, в том числе банковских, подтверждения квалификации. Это другая дорога. Но поднимать уровень ответственности управляющих организаций и потребителей тепла нам все равно придется. В том виде, в котором теплоснабжение застыло сейчас, мы, поставщики тепла, самые бесправные люди.

— А что мешает генерирующей компании, находящейся в сложном положении по сбору средств с УК, входить в бизнес управления жильем?

— Вопрос о возможности и необходимости вхождения в него в принципе рассматривается, но есть свои трудности, связанные с раздробленностью этого рынка, в частности, в регионах нашего присутствия. Поэтому в качестве полноценного инвестора входить пока некуда, а консолидация этого бизнеса может произойти, скорее всего, только в среднесрочной перспективе. При этом бизнес управления многоквартирными домами не является для нас родным, у нас нет в этом опыта, необходимых ресурсов. Останавливает и то, что в совокупной стоимости всех услуг УК наша доля составляет менее половины.

— Но в платежке потребителя на тепло и горячую воду приходится более 50%.

— По сумме. Но по объему работы и дохода с этого — нет. УК по идее большую часть зарабатывают на ремонтах, отделочных работах, благоустройстве, других услугах. У нас в этом опыта никакого нет.

— А за пределами взаимоотношений с коммунальным сектором есть крупные проблемы?

— Есть проблема старых сетей, состоящая в том, что их быстрая массовая замена без привлечения бюджетного финансирования невозможна. Только за счет тарифов быстро мы это сделать не сможем. Если менять сети постепенно, в течение 15–20 лет, то достаточно перейти на долгосрочный тариф альтернативной котельной. Но если появится необходимость обновления за три-пять лет, это будет возможно только с привлечением в сектор бюджетного финансирования. А в сегодняшних условиях единственное, на что хватает наших возможностей, сохранять уровень износа теплосетей на текущем уровне.

Другая крупная проблема заключается в том, что сейчас, когда перестроили систему работы тепловых сетей, оказалось, что за все потери в сетях независимо от их собственника отвечаем мы — те, кто в конечном итоге реализует тепловую энергию. Получается так потому, что между нашими компаниями, владеющими преимущественно магистральными сетями, и потребителем находится довольно большое количество транзитных сетей. Как получатели платы за тепло, мы оплачиваем транзит и в том числе потери на этих сетях. Но если нормативные потери компенсируются в нашем тарифе, то сверхнормативные никто не учитывает, и они в конечном итоге также падают на нас. То есть у собственников этих сетей нет никакого резона делать хоть что-то для сокращения своих потерь. А зачем, если за них все равно платят другие. Образовался «идеальный бизнес», и в результате в этом

секторе оказалось много фирм, которые любят заниматься именно таким «идеальным бизнесом». Нормальных инвесторов там мало.

Не может так быть, чтобы один получал деньги и доходы с какого-то имущества и ничего не делал, а другой отвечал за тот объем потерь, который приносит первый. По этой причине мы сейчас стараемся, где это возможно, объединить наши тепловые сети с другими сетями города. Тогда мы сами сможем принимать необходимые меры для реального сокращения потерь.

— А все имущество этих фирм — муниципальное, то есть неприкосновенное?

— Да, и сдано в аренду на 25–40 лет. Мы говорим: давайте хоть новый конкурс проведем, а нам отвечают: ждите, пока 25 лет закончатся, а в некоторых случаях и 48. Мы работаем, конечно, договариваемся, но все очень не просто.

— Выбор единой теплоснабжающей организации города эту проблему поможет решить?

— Частично. По крайней мере, появится возможность жестче, чем сейчас, применять к этим компаниям штрафы и прочие санкции.

— В абсолютном выражении у Сибирской генерирующей компании отпуск тепла падает или увеличивается?

— Падает.

— И в паре, и в горячей воде?

— В паре нет, но и отпуск у нас здесь небольшой. До современного уровня он упал давно, теперь стабилизировался. А в воде разнонаправленные тенденции. С одной стороны, в домах, где устанавливаются домовые счетчики тепла, потребление снижается: УК начинают понимать, что можно экономить, особенно на общедомовом потреблении. С другой стороны, мы видим некоторый прирост из-за строительства новых домов и районов. В какой-то момент, видимо, ситуация стабилизируется.

— А новые дома будут потреблять ваше тепло или тепло котельных?

— По-разному. Есть регионы, которые установили плату за подключение со строительных компаний, и к ним строятся сети. В других регионах такого источника нет. А с учетом заниженного тарифа на тепло нам абсолютно невыгодно за свой счет тянуть сети в новые районы, поскольку новые потребители лишь увеличат размер убытков компании.

Это одна из проблем тарифного регулирования. Если бы давно перешли на принцип регулирования по альтернативной котельной, когда фиксируется тариф, а не общий объем денег, тогда все ресурсоснабжающие организации с радостью бы брали себе новых клиентов и могли бы развивать инфраструктуру за счет собственных или кредитных средств без платы за присоединение. Кроме того, можно было бы реализовывать долгосрочные проекты по энергосбережению. Сейчас же основы ценообразования в тепле предполагают, что экономия компании будет сохраняться в течение пяти лет. Это означает, что проекты со сроком окупаемости, например, семь лет уже становятся невостребованными.

— Удастся ли при переходе на тариф альтернативной котельной соблюсти указание руководства страны относительно темпов роста конечных платежей?

— Думаю, это реально. Во-первых, в разных регионах разный уровень действующих тарифов, и в некоторых тариф уже выше альтернативной котельной. А есть те, где существенно ниже. Но там, где эта разница большая, можно делать переходный период на несколько лет. Главное — чтобы этот график был нарисован, и мы понимали, где тариф альтернативной котельной и к какому году мы к

нему придем. Во-вторых, после перехода на альтернативную котельную сам тариф растет ниже инфляции. Причем существенно ниже. Так что в долгосрочном горизонте, я думаю, можно добиться того, чтобы темп роста платежей был сравним с инфляцией.

— Есть ли различие между угольной и газовой генерацией в приложении к рынку тепла?

— Отличие в том, как учитывается в конечном тарифе на тепло стоимость газа и угля. Для газовой генерации используются фактические цены сырья, поскольку они регулируются государством. Это означает, что цена газа полностью попадает в тариф. В угле ситуация другая: применяются индексы-дефляторы Минэкономразвития, которые за последние годы росли максимум на 3,5% в год. То есть при прогнозе инфляции на уровне 7% рост цены на уголь закладывается в 3,5%. Такого роста нет ни у кого! Сейчас появился намек на то, что будет переход на фактические цены: в основах ценообразования предусмотрена возможность регулирования по фактической цене контракта, заключенного по итогам открытых процедур. Но пока мы полностью не понимаем, как это будет работать.

— Если ничего не изменится, через сколько лет умрет вся тепловая генерация страны? Или она не умрет никогда?

— Запас, конечно, есть. Наверное, совсем она не умрет. Но важно то, что сейчас очень хороший период в целом для развития теплогенерации. Благодаря реформе РАО ЕЭС в тепловой бизнес зашли очень хорошие, квалифицированные инвесторы. Те, которых в текущих условиях привлечь было бы невозможно. Самое главное сейчас — сохранить их в отрасли. Потому что если ничего не будет меняться, просто поменяются инвесторы, и вместо тех, кто готов работать честно, мы увидим много «энергостримов» уже в генерации.

вернуться

Коммерсант.ru

Коммерсант-Онлайн, 29 апреля 2013

«У НАС ПРОСТО БОЛЬШЕ НЕТ ВРЕМЕНИ»

Рост аварийности на теплосетях в этом году — лишнее доказательство того, что теплоснабжение нуждается в незамедлительном реформировании. О готовящейся реформе “Ъ” рассказал заместитель министра энергетики МИХАИЛ КУРБАТОВ.

— Над какими проблемами теплоснабжения сейчас работает Минэнерго?

— Теплоснабжение для нас сейчас является приоритетом, потому что именно в сфере тепла сложилась наихудшая ситуация с инвестированием, с темпами старения оборудования. Если в электрогенерации благодаря реформе рынка, введению ДПМ (договора по поставке мощности новых энергоблоков, входящих в обязательные инвестпрограммы.— “Ъ”) и другим принятым решениям ситуация в целом улучшается, то в отношении теплоснабжения таких решений не было, и ежегодно оборудование стареет на 2%.

— Речь идет о теплосетях?

— Прежде всего это теплосети. Статистика аварийности по этому осенне-зимнему периоду показала улучшение по всем типам оборудования, а по тепловому — ухудшение. Особенно по крупным нарушениям — их в два раза больше, чем в прошлом году. И почти все это — теплосети. На нашу Северную столицу — Санкт-Петербург пришлось почти треть таких инцидентов. Так что это приоритет номер один. Такое положение дел необходимо срочно исправлять. Для этого нужны инвестиции. Но основной возможный источник инвестиций, тариф, сильно выше инфляции повышать нельзя. В некоторых регионах вообще нельзя повышать. Но есть и регионы, где из-за излишнего

популизма региональных чиновников в отношении тарифов на тепло это сделать жизненно необходимо. В любом случае у тепла социальная значимость кратно выше, чем у электроэнергетики: на тепло приходится более 50% в структуре платежей граждан за коммунальные услуги. При этом наш анализ показывает, что в некоторых городах платежи за тепло уже выше, чем у северных соседей по Европе, что вообще недопустимо при том уровне качества услуг и при том уровне доходов, который мы имеем.

Единственное решение — это изменение системы регулирования сферы тепла, создающее условия для привлечения долгосрочных инвестиций и мотивацию заниматься повышением эффективности. Необходимо найти внутренние ресурсы в отрасли, а они точно есть при таком объеме потерь и при таком количестве неэффективных котельных. Надо просто выстроить правильную систему регулирования. Сейчас это все еще возможно. А если мы пропустим еще несколько лет, то, боюсь, нам потом придется принимать беспрецедентные меры по финансированию теплоснабжения за счет средств федерального бюджета, которых на решение этой задачи нет.

Поэтому в этом году принципиально внести в нормативно-правовую базу изменения, включающие два ключевых элемента. Первый элемент — совершенствование процедуры назначения единой теплоснабжающей организации (ЕТО) и расширение ее полномочий с соответствующим усилением ответственности. ЕТО — центральный элемент закона о теплоснабжении, но он пока не работает, потому что в действующей редакции закона нельзя было назначить ЕТО, пока не утверждена схема теплоснабжения. А полномочия, в том числе по схеме теплоснабжения, распределены между ЕТО и муниципальным образованием. И мы столкнулись с ситуацией, когда многие муниципалитеты просто саботируют работу по утверждению схемы теплоснабжения, только бы не назначать ЕТО, из-за банального конфликта интересов. Ведь если они делают схему теплоснабжения и ЕТО становится компания, не находящаяся в муниципальной собственности, неэффективные муниципальные котельные либо закрывают, либо уменьшают их нагрузку. Это противоречит их личным интересам, за которые сегодня платим мы с вами. Поэтому вторая фундаментальная правка — наделение ЕТО полномочиями и ответственностью за надежность и качество и предоставление им права заниматься оптимизацией схем теплоснабжения.

— Критерии определения ЕТО при этом изменяются?

— Нет. Мы считаем, что закон совершенно корректно определил, что такое ЕТО. Их просто надо назначать и давать им право оптимизировать систему теплоснабжения. В результате создается модель единого закупщика: ЕТО, закупая тепло в зоне централизованного теплоснабжения, обязана поставить тепло любому обратившемуся за данной услугой потребителю, принимая на себя всю ответственность перед ним за качество и надежность теплоснабжения вне зависимости от количества организаций, участвующих в этом процессе.

Второй фундаментальный принцип — это переход к ценообразованию по методу альтернативной котельной. Альтернативная котельная — это цена для потребителя (что важно: это не цена на коллекторах станций, не цена теплотрасс, а именно цена для потребителя). Логика в том, что потребитель не должен платить за тепло дороже, чем ему обошлось бы тепло в том случае, если бы он купил себе котельную и начал сам ее эксплуатировать. Что здесь важно: решение о переходе к принципу альтернативной котельной не означает немедленного роста тарифов. Это невозможно, повторюсь: тарифы на тепло — это слишком социально чувствительный вопрос. Здесь принцип значительно важнее, чем уровень цен. Например, мы можем определить, что в таком-то городе на уровень альтернативной котельной выходим в 2022 году. Главное, чтобы инвестор понимал долгосрочные правила игры, а государство несло за эти правила ответственность. Тогда с инвестора можно будет требовать ответственность за надежность и качество теплоснабжения.

Альтернативная котельная и ЕТО тесно взаимосвязаны. Объясню почему. Если мы назначаем в городе ЕТО, она меньше загружает неэффективные котельные. Высвобождается объем денежных средств, который можно проинвестировать в те же теплотрассы. Проинвестировали в теплотрассы —

упала аварийность, уменьшились потери, следовательно, появились новые средства. И так в горизонте десяти лет можно найти деньги для модернизации всех систем.

— Уровень альтернативной котельной — это прайс-кэп?

— Да, это прайс-кэп, или предельный уровень цены. ЕТО может установить цену на тепло для потребителя ниже, ведь у разных потребителей разная цена альтернативы. Например, для промышленного предприятия, да еще и с собственным топливом, такая цена всегда будет ниже: у него потребление сконцентрировано в одном месте, такое предприятие сможет эффективно загружать котельную, причем равномерно в течение года. Плюс есть еще и свой персонал. И все же даже такие игроки не всегда хотят заниматься непрофильным для себя бизнесом. Но для этого теплоснабжающая организация должна предложить такому потребителю цену на основе его альтернативных возможностей, а значит, ниже того потолка, о котором мы говорим. Иначе такой потребитель уйдет. Это будет хуже и для него, и для системы теплоснабжения, а значит, и для других потребителей.

— А внутри альтернативной котельной будут устанавливаться тарифы?

— Думаю, что на переходный период нам точно придется устанавливать тариф на передачу тепловой энергии, на отдельные источники генерации. Но в будущем, думаю, возможно, все договорные отношения внутри тарифного котла будут отданы на откуп гражданско-правовым отношениям участников рынка тепла. Эта модель работает во многих северных странах, работает очень хорошо и качественно. Но сфера тепла очень чувствительна, здесь ни в коем случае не нужно делать никаких резких реформ. Все наши движения будут плавными. Принцип такой: запустили пилотный проект, проанализировали трудности, с которыми столкнулись, тиражируем на другие регионы.

— Когда будут запущены первые пилотные проекты?

— В этом году надеемся запустить порядка десяти «пилотов». Мы рассмотрели эти проекты на экспертной группе, созданной в рамках открытого министерства, и готовим к реализации. Только их лучше называть не пилотными, а просто проектами по комплексной модернизации систем теплоснабжения. Если готовы другие — надо делать. А то «пилоты» у нас не всегда туда, куда надо, летят.

— О каких регионах идет речь?

— Это крупнейшие города — Москва, Петербург, Пермь, Екатеринбург, Красноярск и другие. В этих регионах мы запускаем комплексное решение, в рамках которого берем на себя определенные обязательства: устанавливаем срок, когда будет введена альтернативная котельная, назначаем в ускоренном порядке ЕТО, даем ей право работать. Второе наше обязательство — не пересматривать первое! В регулировании, к сожалению, это происходит в силу объективных и субъективных причин слишком часто. Компания, в свою очередь, принимает на себя другие обязательства: модернизировать систему теплоснабжения, включая такие мероприятия, как переход на независимую систему теплоснабжения, ликвидацию систем с открытым водоразбором (системы, когда теплоснабжение и горячее водоснабжение осуществляются по одной и той же сети. — “Ъ”).

Только все это должно существовать в виде комплексного решения, потому что в принципе модернизация систем теплоснабжения — как коммунизм: либо у всех, либо нигде. В рамках одной централизованной системы теплоснабжения, разумеется. Нельзя модернизировать фрагмент, чтобы система заработала, как нельзя добиться эффективности на уровне отдельной квартиры, не поменяв все в доме. Точно так же в городе: если в какой-то части устанавливаете ИТП (индивидуальный тепловой пункт — “Ъ”), а в остальных не устанавливаете, эффект не достигается. Поэтому это комплексная программа. По всем пилотным проектам мы рассматривали инвестпрограммы, планы модернизации, целевой уровень потерь и так далее. Важно то, что, давая такие права, мы определяем для компании четкую ответственность, вводим для ЕТО систему штрафов за нарушение обязательств по обеспечению надежности и качества теплоснабжения.

— А есть места, где альтернативной котельной и ЕТО никогда не будет?

— Конечно, есть. В отличие от электроэнергетики, где существует единая энергосистема, тепло все-таки локальный рынок, и есть места, где у нас нет централизованного теплоснабжения. Есть точки, где цена уже сейчас выше, чем цена альтернативной котельной, и нужно приводить к ней цену, снижая ее. Есть индивидуальные решения, которых мы наверняка не знаем, и сразу там ввести ничего не сможем. Поэтому, повторюсь, это — начало реализации первых проектов и их тиражирование там, где это обоснованно.

— Период перехода к уровню альтернативной котельной для «пилотов» рассчитан индивидуально?

— Да, конечно. Он рассчитан в привязке к текущей цене на тепло и цене альтернативной котельной в этом регионе. Где-то цена уже вышла за уровень альтернативной котельной, а где-то, где, как я уже говорил, необоснованно и популистски сдерживали цены, нужно, наоборот, установить долгий срок такого перехода. Минэнерго России вообще при принятии решений старается исходить из разумного баланса между ценой и надежностью для потребителя. Это касается и электро-, и теплоэнергетики. Так вот, в регионах, которые относятся к последней группе, этот баланс сейчас смещен сильно в сторону цен в ущерб надежности, и мне бы очень хотелось, чтобы это не привело к масштабным нарушениям теплоснабжения. К сожалению, как показывают итоги этой зимы, гарантировать этого никто не может. Большая часть регионов по сроку перехода попадает в коридор от 2016 до 2022 года. Мы считали на основе действующего прогноза социально-экономического развития. Если мы прибавляем 1–2% к темпу роста экономики, определенному Минэкономики в рамках прогноза, переход смещается на 2015–2016 годы. Но каждый регион должен сам для себя принять такое решение.

— Какая котельная была определена как альтернативная? Что было взято за основу?

— В этом вопросе мы точку пока не поставили. Это очень чувствительный вопрос, ключевой — какой будет цена альтернативной котельной. Поэтому мы собрали статистику по себестоимости строительства у независимых потребителей, у генераторов, данные по фактической стоимости: сколько стоит построить котельную, во сколько обойдется ее покупка, эксплуатация, топливо и так далее. Мы такую статистику обобщили, посчитали, и получился коридор — от 1100 до 1500 руб. за 1 Гкал. Потребители утверждают, что это 1100 руб., у нас получились 1500 руб. Сейчас мы будем сближать позиции. Процесс определения этой цены должен быть максимально прозрачным. Мы ее будем смотреть на «Совете рынка», обсуждать буквально со всеми, кто придет, лишь бы было доверие к этой цифре и она максимально соответствовала действительности.

Есть негативный пример из обсуждения. Если выполнять все требования Ростехнадзора, получается некий уровень расходов. Потребители пришли — показывают другие, меньшие расходы. Начали разбираться — видим, что они просто не выполняют некоторые обязательные мероприятия, что ставит под угрозу жизнь и здоровье граждан (разговор о так называемых крышных котельных). Мы, с одной стороны, проинформировали соответствующие ведомства — они, правда, и так знают. С другой — для расчетов взяли позицию потребителей! Потому что суть альтернативной котельной — создать условия, при которых потребители не будут заинтересованы в уходе от централизованного теплоснабжения. Если они даже вопреки законодательству так уходят, тем более, повторюсь, с рисками для промышленной безопасности, мы вынуждены это в своих расчетах учитывать.

— 2015 год назван целевым годом введения новой модели рынка электроэнергии. В каком состоянии к этому моменту будет рынок тепла?

— Все решения мы должны принять в этом году. У нас просто больше нет времени. Я на примере аварий показал, что такие решения должны были быть приняты три года назад.

вернуться

ВОПРОС ЦЕНЫ

Наталья Скорлыгина

Альтернативная котельная, безусловно, полезна как индикатор, позволяющий понять, кто завысил цену, а кому тарифных доходов явно недостаточно. Низкая цена — низкая надежность, высокая — излишние затраты потребителей. Другой вопрос, что понимание низкой и высокой цены у каждого свое. Поэтому даже в странах с нерегулируемыми тарифами государство осуществляет мониторинг уровня цен в подобных системах и применяет методы антимонопольного регулирования.

В Китае широко используется метод аналогов, когда тариф устанавливается сразу для сотен котельных, сгруппированных по типам. В результате на половину провинции устанавливается единый тариф, который совершенно нормально работает. Мы же сегодня используем метод ограничения процента роста тарифов, поощряя тем самым организации, у которых он и так завышен.

Но как метод увеличения тарифа введение альтернативной котельной очень неоднозначная мера хотя бы потому, что никто толком не понимает, какая именно котельная должна быть взята за основу. Есть масса способов обеспечить отопление конкретного помещения, и все они альтернативны централизованной системе теплоснабжения. Я полагаю, что попытка ввести единый параметр на полстраны выльется в необходимость сделать дополнительные методики определения стоимости альтернативной котельной в конкретной системе теплоснабжения. Они вряд ли будут проще, чем существующее тарифообразование, которое уже сейчас переусложнено до полной потери понимания. Попытка сделать метод аналогов, как в Китае, пока сталкивается с тем, что у нас есть несколько товаров: горячая вода, теплоноситель, тепловая энергия плюс двухставочные тарифы, инвестсоставляющая...

Чтобы применять этот принцип тарифообразования массово, в нем следует до конца разобраться, пока говорить, что это панацея, несерьезно. Сейчас чего-то недодумают, потом будут пересматривать на основании того, что вдруг открылись новые обстоятельства, хотя им десятки лет. Когда вводили действующий метод процентного ограничения роста тарифов, недодумали, что тем самым сильнее всего ограничили уже имеющих низкий тариф, провоцируя неэффективность и уничтожая лучших. Точно так же, когда массово вводили управляющие компании, не предусмотрели механизма, который лишает их возможности присваивать собранные деньги.

В завершение о тарифах. По практике могу сказать, что при теплоисточниках на газе необходимый уровень тарифов для конечного потребителя сегодня должен составлять 1,2-1,4 тыс. руб./Гкал без НДС, иначе надежность будет снижаться. Принципиально важно, что при длинных теплосетях сетевая составляющая не должна быть ниже 400 руб./Гкал. При тарифе больше 1,6 тыс. руб./Гкал проще все сломать и построить локальные газовые котельные. Если не воровать, они обойдутся дешевле.

вернуться

КИТАЙСКИМ ИНВЕТОРАМ ПОКАЗАЛИ ПУТЬ В ЭНЕРГЕТИКУ РОССИИ

Алина Фадеева, Елена Шестернина

Владелец группы «Синтез» сенатор Леонид Лебедев нашел стратегического партнера в свой самый проблемный актив — генерирующую компанию ТГК-2. Место немецкой энергетической RWE, которая пять лет назад отказалась от сделки, займет Государственная электросетевая компания Китая. Последнее слово остается за антимонопольщиками, которые должны дать добро на сделку. Если оно будет получено, китайцы впервые станут обладателями входного билета в стратегический сектор России. Правда, он окажется очень дорогим.

Согласно сообщению Московской биржи, ТГК-2 24 апреля возобновила размещение дополнительной эмиссии акций объемом 1,35 трлн штук номиналом 1 коп. Размещение состоится по закрытой подписке. Среди потенциальных покупателей числятся ООО «Совлинк» и два офшора, Migdale Trade Ltd. и Raltaka Enterprises Ltd., зарегистрированные на Британских Виргинских островах.

Допэмиссия была зарегистрирована еще в 2012 году, но в марте 2013 года была приостановлена по решению совета директоров от 28 февраля. Как говорилось в сообщении компании, это произошло в связи с внесением изменений в условия размещения акций.

В текущей допэмиссии примет участие Государственная электросетевая компания Китая (ГЭК), рассказал РБК daily источник в банковских кругах, знакомый с условиями размещения. По его словам, китайцы получают не менее 51% мажоритарного пакета «Синтеза» в ТГК-2 и в новом капитале станут владельцами более 25% акций.

Какой долей владеет подконтрольная Леониду Лебедеву структура, доподлинно неизвестно. В 2008 году через «Кортес Инвест» «Синтез» приобрел 43,82% акций ТГК-2. В 2010 году состоялась первая допэмиссия компании на 1,9 трлн акций по номиналу 1 коп. Покупателями выступили все те же «Совлинк» и два офшора. При этом доли акционеров не раскрываются. Согласно данным «Спарк», собственниками ТГК-2 числятся Sonara Limited (22,56%), Владимир Сикорский (0,00003%) и два номинальных держателя (по 69,4 и 24,38%). После покупки пакета ГЭК станет владельцем более 25% акций ТГК-2, отмечает собеседник. Срок выкупа акций не уточняется, дата окончания размещения — 1 марта 2014 года.

Генеральный директор группы «Синтез» Андрей Королев подтвердил заинтересованность в допэмиссии акционеров из Китая. «Мы действительно рассматриваем привлечение китайских энергетических партнеров к участию в акционерном капитале ТГК-2 как один из наиболее вероятных сценариев развития ситуации», — сказал он РБК daily. Тем более, напомнил г-н Королев, изначально при покупке акций ТГК-2 у РАО «ЕЭС России» группа «Синтез» планировала прийти в этот проект вместе с мажоритарным партнером в лице компании RWE, которая, вопреки подписанному соглашению, неожиданно вышла из проекта.

Это случилось в 2008 году. С тех пор дела в компании шли нелучшим образом. ТГК-2 постоянно судилась с миноритариями, которые требовали исполнения оферты. Суды по этому поводу продолжаются по сей день. Да и без этого финансовые показатели далеко не лучшие. Только в 2012 году ТГК-2 смогла выйти в прибыль, до этого много лет она фиксировала убыток.

В конце марта «Синтез» и Государственная электросетевая компания Китая подписали рамочное соглашение о сотрудничестве. Приоритетным направлением определена модернизация существующих и строительство новых объектов электро- и теплогенерации ТГК-2 в Архангельской, Вологодской, Костромской и Ярославской областях. Общий объем капитальных вложений оценивается

в 70 млрд руб. Стороны также рассматривают возможность совместного строительства электростанций в Сибири и на Дальнем Востоке, с прицелом на экспорт электроэнергии в Китай. В эти объекты компании намерены вложить 600 млрд руб.

Если ГЭК примет участие в допэмиссии ТГК-2, это станет продолжением сотрудничества с китайскими инвесторами, сказал РБК daily официальный представитель группы «Синтез» Константин Шварцкопф. Размещение планируется провести по номиналу. В ГЭК получить комментарий не удалось.

На конец прошлой недели стоимость размещения акций ТГК-2 превышала рыночную примерно в шесть раз — на закрытии торгов в пятницу одна акция стоила 0,0016 руб. Если предположить, что будет размещена вся допэмиссия, пакет в 25% в ТГК-2 может обойтись покупателю примерно в 7 млрд руб.; если же ГЭК будет единственным участником выкупа, блок-пакет может стоить примерно 4,8 млрд, подсчитал аналитик Дойче Банка Дмитрий Булгаков.

И китайцы будут вынуждены заплатить за «входной билет» эту цену, чтобы закрепиться на российском рынке, куда мечтают войти уже много лет. Ранее бизнесмены из Китая неоднократно пытались войти в капитал различных энергокомпаний, но так и не достигли успеха. Например, Sinopec и Китайская национальная офшорная нефтяная корпорация готовы были приобрести доли ВР в ТНК-ВР, которые в результате купила «Роснефть». Инвесторы интересуются и долей в НОВАТЭКе Геннадия Тимченко, но на днях бизнесмен сообщил, что уменьшать свой пакет не намерен. В 2002 году, когда Китайская национальная нефтегазовая корпорация хотела на торгах купить «Славнефть», ей не позволили это сделать чиновники на уровне Михаила Касьянова (тогда он возглавлял правительство России), вспоминает ответственный секретарь Российско-Китайской палаты по содействию торговле машинно-технической и инновационной продукцией Сергей Санакоев.

Опасения бизнеса и чиновников понятны. Китайцы не просто хотят инвестировать средства в интересующие их активы, они приходят со своей техникой и технологией. А их цена в разы ниже российских аналогов. Поэтому страх перед «китайской экспансией» имеет под собой основания.

Но это не мешает отечественным компаниям развивать с ними сотрудничество, особенно в такой недоинвестированной отрасли, как электроэнергетика. В частности, «Евросибэнерго» (подконтрольна En+ Олега Дерипаски) и китайская гидроэнергетическая компания Yangtze Power создали СП Yes Energo и собираются построить 10 ГВт на востоке страны. Месяц назад «Интер РАО» подписала с той же ГЭК соглашение о разработке пред-ТЭО электростанции на базе Ерковецкого угольного месторождения. Переговоры с ГЭК ведет и ФСК, в том числе обсуждается проект энергомоста, соединяющего Китай, Россию и европейские страны. В декабре 2011 года ТГК-2 создала совместное предприятие с китайской корпорацией «Хуадянь» для строительства Хуадянь-Тенинской ТЭЦ в Ярославле. Вместе с тем участия «Хуадянь» в акционерном капитале ТГК-2 не планируется, уточняет Константин Шварцкопф.

Впрочем, осуществить мечту китайским инвесторам может помешать ФАС, которая должна будет согласовать параметры сделки. Пока заявка от ГЭК и ТГК-2 в ведомство не поступала, сообщил официальный представитель службы.

Помешать размещению допэмиссии смогут миноритарные акционеры ТГК-2. «Если эмиссия состоится, мы рассмотрим вопрос ее оспаривания», — отметил директор по корпоративному управлению Prosperity (управляет фондами-акционерами ТГК-2) Денис Спирин.

вернуться

Интерфакс, 26 апреля 2013

ЧЛЕН ПРАВЛЕНИЯ "РУСГИДРО" АБРАШИН ПРИОБРЕЛ 0,003134% АКЦИЙ КОМПАНИИ

Член правления ОАО "РусГидро" (РТС: HYDR) Сергей Абрашин приобрел 0,003134% акций компании.

Как говорится в сообщении "РусГидро", акции приобретены на личные средства С.Абрашина. Ранее топ-менеджер не владел акциями компании.

Уставный капитал "РусГидро" состоит из 317 млрд 637 млн 520 тыс. 94 обыкновенных акций номиналом 1 рубль. В настоящее время компания размещает допвыпуск объемом 110 млрд акций.

Исходя из средневзвешенной цены акций на "Московской бирже" (РТС: MOEX) на дату приобретения доли (23 апреля), пакет приобретенных акций мог стоить порядка 4,9 млн рублей.

Как сообщалось, во вторник свою долю увеличил также член правления "РусГидро" Алексей Маслов - до 0,0034% с 0,002408%.

"РусГидро" владеет большинством ГЭС в стране, контролирует дальневосточный энергохолдинг "Энергетические системы Востока", владеет рядом энергосбытовых активов. Общая установленная электрическая мощность по группе "РусГидро" составляет 36,5 ГВт. Компания находится под контролем государства.

[вернуться](#)

Интерфакс, 26 апреля 2013

Э.ОН РОССИЯ УВЕЛИЧИЛ ЧИСТУЮ ПРИБЫЛЬ ПО РСБУ В I КВАРТАЛЕ НА 9%, СНИЗИЛ ВЫРАБОТКУ НА 4%

ОАО "Э.ОН Россия" (РТС: OGKD) увеличило чистую прибыль по РСБУ в I квартале 2013 года на 9% по сравнению с аналогичным периодом прошлого года, до 5,654 млрд рублей, сообщила компания.

Выручка составила 21,1 млрд рублей, увеличившись на 7,8%. Себестоимость продукции повысилась на 6,1%, до 14,19 млрд рублей.

Прибыль до налогообложения выросла на 5,1%, до 6,96 млрд рублей.

Рост выручки в I квартале компания объясняет ростом цен на электроэнергию на оптовом рынке, а также индексацией цен на мощность, поставляемую в рамках договоров о предоставлении мощности.

Производство электроэнергии станциями "Э.ОН Россия" в I квартале составило 17,1 млрд кВт.ч, что на 4% меньше, чем годом ранее. Полезный отпуск составил 16,5 млрд кВт.ч, продажа электроэнергии - 17,7 млрд. кВт.ч.

Производство тепла в январе-марте 2013 года выросло на 3%, до 927,9 тыс. Гкал.

Производство электроэнергии, млрд кВт.ч. 1 кв. 2013 г. 1 кв. 2012 г. Динамика

ОАО "Э.ОН Россия" 17,092 17,792 -4%

Смоленская ГРЭС 0,571 0,466 +22%

Шатурская ГРЭС 1,257 1,286 -2%

Сургутская ГРЭС-2 10,602 11,186 -5%

Яйвинская ГРЭС 1,39 1,6 -13%

Березовская ГРЭС 3,272 3 253 +1%

Снижение объема производства было обусловлено в основном сокращением выработки Сургутской ГРЭС-2, что произошло в связи с более ранним началом ремонтной кампании на станции, а также из-за увеличения числа энергоблоков ГРЭС, участвующих в рынке системных услуг (станция предоставляет услуги по нормированному первичному регулированию частоты).

Снижение загрузки Яйвинской ГРЭС отражает низкую востребованность угольной выработки на оптовом рынке в I квартале 2013 года.

Кроме того, при сопоставлении итогов производства в I квартале необходимо учесть тот факт, что февраль 2013 года был на 1 день короче, чем февраль високосного 2012 года, отмечается в сообщении генкомпании.

В состав "Э.ОН Россия" входят пять тепловых электрических станций общей мощностью 10,345 тыс. МВт: Сургутская ГРЭС-2 (5,597 тыс. МВт), Березовская ГРЭС (1,6 тыс. МВт), Шатурская ГРЭС (1,493 тыс. МВт), Смоленская ГРЭС (630 МВт), и Яйвинская ГРЭС (1,025 тыс. МВт).

Германский концерн E.ON владеет 83,7% компании.

вернуться



Интерфакс, 26 апреля 2013

ИРКУТСКЭНЕРГО В I КВАРТАЛЕ СОКРАТИЛО ЧИСТУЮ ПРИБЫЛЬ НА 9%

ОАО "Иркутскэнерго" (ПТС: IRGZ) в первом квартале 2013 года сократило чистую прибыль по РСБУ на 8,8% по сравнению с аналогичным периодом прошлого года - до 3,461 млрд рублей, сообщила пресс-служба энергоугольной компании.

Выручка "Иркутскэнерго" за январь-март уменьшилась на 1,6% и составила 20,448 млрд рублей.

Себестоимость продаж сократилась на 3,3% - до 14,986 млрд рублей, валовая прибыль увеличилась на 3,4% - до 5,462 млрд рублей.

"Увеличение валовой прибыли по сравнению с аналогичным периодом прошлого года обусловлено эффективным управлением издержками в условиях снижения выработки электроэнергии на ТЭЦ. При этом чистая прибыль компании снизилась в результате начисления резервов на просроченную дебиторскую задолженность на оптовом рынке по энергосбытовым компаниям, входящим в группу "Энергострим", - сообщила пресс-служба АО со ссылкой на генерального директора "Иркутскэнерго" Евгения Федорова.

Как сообщалось, электростанции компании за первые три месяца этого года снизили выработку электроэнергии на 4,1% по сравнению с первым кварталом 2012 года - до 15 млрд 671,2 млн кВт.ч. Производство тепловой энергии на ТЭЦ сократилось на 2,7% - до 8 млн 836,4 тыс. Гкал.

ОАО "Иркутскэнерго" - крупнейшая в России энергоугольная компания, включающая в себя тепловые и гидроэлектростанции, а также тепловые сети, угольные разрезы, транспортные предприятия, ремонтные заводы и обогатительную фабрику. Установленная мощность электростанций - 12,9 ГВт, суммарная производственная мощность разрезов (бурый и каменный уголь) - 18,4 млн тонн в год.

"Иркутскэнерго" контролируется "Евросибэнерго", которое принадлежит основному акционеру "РусАла" Олегу Дерипаске. ОАО "Интер РАО ЕЭС" (РТС: IRAO) владеет 40,007% акций компании.

[вернуться](#)



Интерфакс, 26 апреля 2013

МРСК УРАЛА В 2012Г СОКРАТИЛА ЧИСТУЮ ПРИБЫЛЬ ПО МСФО В 13 РАЗ

ОАО "МРСК Урала" (РТС: MRKU) в 2012 году получило 245,764 млн рублей чистой прибыли, сократив ее в 13,3 раза по сравнению с 2011 годом, говорится в отчетности компании по МСФО. Выручка за отчетный период составила 59 млрд 430,818 млн рублей (снижение на 4,1%).

В частности, выручка от передачи электроэнергии равнялась 45 млрд 550,537 млн рублей (снижение на 4,7%), от продажи электроэнергии - 12 млрд 47,895 млн рублей (снижение на 1,6%), от услуг по технологическому подключению к сетям - 1 млрд 393,898 млн рублей (сокращение на 4,9%).

Основные финансовые показатели ОАО "МРСК Урала" (тыс. рублей)

2012 г. 2011 г.

Выручка от реализации 59 430 818 62 000 160

Себестоимость продукции 59 450 896 58 032 659

Прибыль от продаж 503 001 4 089 606

Прибыль до налогообложения 589 403 4 115 181

Чистая прибыль 245 764 3 270 951

ОАО "МРСК Урала" - единая операционная компания Уральского региона, осуществляющая управление распределительными сетевыми комплексами Свердловской, Челябинской, Курганской областей и Пермского края. В зоне ответственности находится более 150 тыс. км кабельных и воздушных линий электропередачи, 36,3 тыс. подстанций общей установленной мощностью более 52 тыс. МВА.

"МРСК Урала" создана путем присоединения региональных распределительных компаний ОАО "Свердловэнерго", ОАО "Челябэнерго" и ОАО "Пермэнерго", которые функционируют как региональные филиалы. У "МРСК Урала" есть также три дочерних общества - ОАО "Екатеринбургская электросетевая компания", ОАО "Екатеринбургэнергосбыт" и ОАО "Курганэнерго".

[вернуться](#)

Интерфакс, 26 апреля 2013

МОЭСК ПЛАНИРУЕТ НАПРАВИТЬ НА ДИВИДЕНДЫ ЗА 2012 ГОД ОКОЛО 1,25 МЛРД РУБ.

ОАО "Московская объединенная электросетевая компания" (МОЭСК) планирует направить на дивиденды за 2012 год не менее 25% от чистой прибыли от передачи электроэнергии, сообщила директор по экономике и финансам "МОЭСК" (РТС: MSRS) Валентина Брагова в рамках телефонной конференции в пятницу.

По ее словам, чистая прибыль компании по РСБУ составила в 2012 году 17,183 млрд руб., чистая прибыль от передачи электроэнергии - более 5 млрд руб.

В.Брагова также сообщила, что в 2013-2014 году компания ожидает роста чистой прибыли от передачи электроэнергии примерно на 8-10%.

Как сообщалось, совет директоров МОЭСК 30 апреля даст рекомендации по выплате дивидендов за 2012 год.

По итогам 2011 года компания начислила дивиденды из расчета 0,025 рубля на одну обыкновенную акцию, всего на выплату дивидендов было направлено более 1,2 млрд рублей.

Уставный капитал МОЭСК составляет 24 млрд 353 млн 545,787 тыс. рублей, он разделен на 48 млрд 707 млн 91,574 тыс. обыкновенных акций номиналом 0,5 рубля каждая.

ОАО "МОЭСК" является специализированной сетевой организацией по передаче электроэнергии для Москвы и Московской области. Основными акционерами ОАО "МОЭСК" являются ОАО "Российские сети" (51%), группа компаний "Газпром" (РТС: GAZP) (31%) и правительство Москвы (8%), количество акций в свободном обращении - более 8%.

[вернуться](#)

Интерфакс, 26 апреля 2013

ЧУБАЙС ВЕРИТ В БУДУЩЕЕ ПРОЕКТОВ СОЛНЕЧНОЙ ЭНЕРГЕТИКИ В РФ

ОАО "Роснано" поступило правильно, вложившись в проекты по производству сырья для солнечной энергетики: они станут жизнеспособными, если в России заработает госпрограмма по созданию возобновляемой энергетики, уверен глава "Роснано" Анатолий Чубайс.

Ситуация с проектами "Роснано" в этой сфере очень сложная из-за обрушения мировых цен на поликристаллический кремний и свертывания европейских программ по стимулированию солнечной энергетики. "Тем не менее, по-крупному, я думаю, что мы поступили правильно. Мы попадем в тот спрос, который Россия сама для себя создаст", - заявил журналистам А.Чубайс.

По его словам, еще несколько лет назад в закон об энергетике была включена глава о необходимости создания в России возобновляемой энергетики. "После этого много чего происходило в стране, но сейчас правительство РФ находится на самой завершающей стадии работы по выпуску комплекта постановлений по стимулированию возобновляемой энергетики", - сказал А.Чубайс. "Там предлагается абсолютно работоспособная система мер", - уверен он.

"У нас была дилемма: вот мы создадим систему стимулирования солнечной энергетики, а потом на нее придет иностранный товаропроизводитель. Это разумно? Я считаю, что нет", - сказал А.Чубайс.

По итогам 2012 года "Роснано" сформировала резервы в 21,8 млрд рублей под возможные потери от неудачных проектов, в основном, связанных с солнечной энергетикой. Крупнейший из них - завод по производству поликристаллического кремния в Усолье-Сибирском, принадлежащий компании "Нитол". Совместные инвестиции "Роснано" и партнеров в него составили около 14 млрд рублей, но на проектную мощность он не вышел и сейчас находится в предбанкротном состоянии.

Аудитор Счетной палаты Сергей Агапцов, комментируя в пятницу итоги проверки "Роснано", отметил, что экспертные заключения, которые готовились перед принятием решений об инвестициях "Роснано" в проекты по выпуску кремния, указывали, в частности, на риски, связанные с китайским перепроизводством и снижением мировых цен. Однако эти заключения были "отведены без мотивации", отметил аудитор.

"Я категорически не согласен с Агапцовым в этом вопросе", - заявил А.Чубайс. "У нас были экспертные оценки о том, что этого делать не следует. Но у нас по большинству наших проектов есть разные оценки экспертов", - сказал он. "Поскольку я какое-то отношение к энергетике имел в жизни, я имею какое-то понимание трендов ее развития", - отметил А.Чубайс.

Комментируя ситуацию с "Нитолом", А.Чубайс сказал, что с точки зрения бизнес-логики его надо было бы обанкротить, однако это градообразующее предприятие. Кроме того, в России созданы микроэлектронные производства, для которых, по соображениям национальной безопасности, нужна отечественная сырьевая база, сказал А.Чубайс. "Поэтому мы считаем правильным сохранить проект "Нитол" и вкладываем деньги, даже не будучи уверенными, что они к нам вернуться", - сказал глава "Роснано".

Проект строительства завода по производству поликристаллического кремния в городе Усолье-Сибирское был начат в 2006 году. Тогда спрос на поликремний рос на фоне бурного развития солнечной энергетики, цена этого сырья достигала \$300-400 за килограмм. Для удовлетворения спроса на поликремний преимущественно в странах Юго-Восточной Азии были построены десятки подобных предприятий, в результате чего произошло резкое снижение цены - до \$16 за килограмм. Многие производители поликремния обанкротились. В кризисной ситуации оказался и "Нитол", проектная мощность которого - 5 тыс. тонн поликремния в год.

Вопрос о деятельности "Роснано" был задан и президенту РФ Владимиру Путину в ходе прямой линии в четверг. Комментируя неудачные проекты госкомпании, он назвал их "проколами", но не "угловщиной".

"Они "горят" на нетрадиционной энергетике, на кремнии. Надо ли было в кремний вкладывать в нашей стране, богатой углеводородами?", - сказал В.Путин.

АЛЬТЕРНАТИВНАЯ ЭНЕРГИЯ

Вице-премьер РФ Аркадий Дворкович 15 апреля заявил, что правительство РФ подготовило проект постановления, которое позволит в разы увеличить инвестиции в такие виды генерации, как солнце, ветер и малые гидроэлектростанции.

Он сообщил, что речь идет о ежегодном проведении конкурсов между инвестпроектами, которые используют возобновляемые источники энергии, на право получения платежей за мощность в течение 15 лет с момента ввода объекта в эксплуатацию. "Гарантированный возврат на инвестиции в размере около 14%. При этом общий объем, который будет выставляться на конкурсы, ограничен примерно 6 ГВт, чтобы не создавать излишнюю дополнительную нагрузку на потребителей, поскольку стоимость такой генерации пока выше, чем стоимость традиционной генерации", - сказал А.Дворкович.

Он добавил, что в рамках конкурсов будет предусмотрена локализация производства оборудования для создания таких мощностей. Уровень локализации повысится с 20% в 2013-2014 годах до 65-70% к 2020 году.

По словам А.Дворковича, предполагается, что первый конкурс пройдет уже в 2013 году в регионах Дальнего Востока, Севера и Юга России. Он отметил, что правительство ожидает высокую конкуренцию и снижения затрат, таким образом, тарифная нагрузка на потребителей будет минимизирована. "Мы ожидаем, что она составит до 2020 года не более 2 процентных пунктов в общем объеме тарифа. За это время тариф повысится в целом примерно на 40-50%", - сказал А.Дворкович.

Как ранее сообщал "Интерфаксу" директор Ассоциации предприятий солнечной энергетики Антон Усачев, первый конкурсный отбор инвестиционных проектов возобновляемых источников энергии (ВИЭ) может пройти в сентябре. По его словам, отбор будет проходить на четыре года вперед. Следующий конкурс запланирован на июнь 2014 года. Отбором проектов ВИЭ будет заниматься НП "Совет рынка".

Строить объекты ВИЭ будут частные инвесторы, которые смогут вернуть свои инвестиции за счет специального тарифа. В частности, на первые два года доходность по тарифу планируется на уровне 14%, в дальнейшем будет применяться понижающий коэффициент, так как предполагается развитие этого рынка, и доходность составит 12%. "Плата за мощность устанавливается по специальной формуле для объектов ВИЭ, по которой дадут заработать 14% за проект. Оплата мощности будет происходить за счет участников оптового рынка электроэнергии и мощности" - говорил он. При реализации проектов ВИЭ будет необходима локализация производства оборудования для строительства станций в России, отмечал А.Усачев.

В 2014 году в РФ планируется ввести 120 МВт солнечной генерации, в 2015 - 140 МВт, а в дальнейшем предполагается вводить в среднем по 200 МВт ежегодно. Всего до 2020 году планируется ввести 1520 МВт солнечной генерации, 3600 МВт ветряной и 750 МВт малых ГЭС.

вернуться

Интерфакс, 26 апреля 2013

ГАЗПРОМ И РЕГИОНЫ ДФО ДО 2016Г НАПРАВЯТ НА ГАЗИФИКАЦИЮ ОКОЛО 30 МЛРД РУБ. - МИНВОСТОКРАЗВИТИЯ

ОАО "Газпром" (РТС: GAZP) и регионы Дальневосточного федерального округа (ДФО) до 2016 года направят на газификацию объектов энергетики и ЖКХ около 30 млрд рублей, сообщил заместитель главы министерства по развитию Дальнего Востока Юрий Оноприенко на совещании в Хабаровске в пятницу.

"На газификацию коммунальных объектов и жилья до конца 2015 года предусмотрено 30,4 млрд рублей, в основном за счет бюджетов субъектов ДФО, которые дадут в сумме 13,7 млрд рублей, и средств "Газпрома" порядка 12,8 млрд рублей. В федеральном бюджете на эти цели заложено 2,6 млрд рублей, в муниципальных - 1,3 млрд рублей", - сказал замминистра.

Программа газификации регионов совместно с "Газпромом" активно реализуется в Хабаровском, Приморском, Камчатском краях и Сахалинской области с 2011 года.

Ю.Оноприенко отметил, что в настоящее время уровень газификации населенных пунктов округа составляет 6,6%, в том числе сельских поселений 3%, при среднероссийском уровне 63% и 47% соответственно. Жилфонд газифицирован менее чем на 29% (почти 70% в среднем по РФ).

В министерстве ожидают большей активности региональных властей, подчеркнул чиновник. Так, сказал он, в Приморье в настоящее время "вопросы решаются неэффективно". В 2008-2011 годах работа шла за счет "Газпрома" и энергокомпаний, которые освоили почти 9 млрд рублей, был построен магистральный газопровод до Владивостока. "Но дальнейшая работа по газификации жилфонда и объектов ЖКХ не ведется, сроки строительства и подключения переносились трижды. Планы по переводу на природный газ 49 котельных края могут быть сорваны", - заявил Ю.Оноприенко.

Аналогичная ситуация, по его словам, сложилась на Камчатке, где сроки газификации жилья переносятся на 2016 год.

По данным ведомства, в 2013-2015 годы в ДФО планируется построить и перевести на природный газ 108 объектов коммунального хозяйства, проложить более 1,2 тыс. км внутрипоселковых распределительных газопроводов. Общий объем газификации жилфонда составит более 31 тыс. квартир и домовладений.

Ранее сообщалось, что "Газпром" планирует в 2013 году построить на Дальнем Востоке 12 межпоселковых газопроводов общей протяженностью 199 км. Также планируется возвести 4 газораспределительные станции и перевести на газ 17 котельных.

вернуться

Интерфакс, 29 апреля 2013

РОСНЕФТЬ ПЛАНИРУЕТ НОВЫЕ ГАЗОВЫЕ ПОКУПКИ, ХОЧЕТ ЗАБРАТЬ КЛИЕНТОВ-ХИМИКОВ У ГАЗПРОМА

НК "Роснефть" (ПТС: ROSN) планирует к 2020 году продавать 100 млрд кубометров газа в России, из них - 60 млрд куб. м газа энергетикам, 14 млрд куб. м - химической промышленности, говорится в презентации компании ко Дню Инвестора, прошедшему в Лондоне и Нью-Йорке.

Еще отдельно выделены 16 млрд куб. м газа как сбыт "Итерой" (ПТС: ITER), где "Роснефти" принадлежит 51%, в Свердловской области, 10 млрд куб. м газа, как планируется, будут приходиться на других потребителей.

БОРЬБА ЗА КЛИЕНТОВ ГАЗПРОМА

В числе энергокомпаний "Роснефть" перечислила компании, с которыми уже заключены контракты - "Интер РАО ЕЭС" (ПТС: IRAO), "Фортум" (ПТС: TGKJ), "Э.Он Россия" (ПТС: OGKD). Среди еще не названных - ОАО "МОЭК" (ПТС: МОЕК) и "Энел ОГК-5" (ПТС: ОГКЕ).

При этом правительство Москвы включило почти 90% акций "МОЭК" в среднесрочную программу приватизации, а "Газпром энергохолдинг" (ГЭХ) в апреле обратился в Федеральную антимонопольную службу (ФАС) РФ с ходатайством о покупке этой доли. В 2011 году МОЭК потребила порядка 3,2 млрд куб. м газа. "Газпром" (ПТС: GAZP) перечислял "МОЭК" в числе контрагентов, с которыми заключил договора на поставку газа на 2013-2017 годы. В 2011 году "Газпром" закрывал все потребности "МОЭК" в газе.

"Энел ОГК-5" потребляет порядка 7 млрд куб. м газа в год - как газ "Газпрома", так и независимых поставщиков.

Кроме того, "Роснефть" впервые обозначила свой интерес к поставкам газа в адрес предприятий химической промышленности - "Еврохиму", "Фосагро", "Акрону" (ПТС: AKRN) и "Башкирской Химии".

По данным Агентства газовой информации (АГИ), текущее потребление газа "Фосагро" - 1,7 млрд куб. м газа в год, у компании действует контракт с "Газпромом". "Фосагро" рассчитывает на ввод в 2016-2017 годах нового агрегата аммиака в Череповце, потребность которого в газе составит не менее 0,9 млрд куб. м газа в год.

По словам главы "Еврохима" Дмитрия Стрежнева, у компании был долгосрочный контракт с "Газпромом" на 2008-2012 годы. Затем этот контракт был продлен еще на год. Сейчас "Еврохим" обсуждает с "Газпромом" и другими поставщиками вопрос о поставках газа на будущее, говорил он. В настоящее время "Еврохим" потребляет ежегодно 4,7 млрд куб. м. газа. Однако после недавней покупки газового актива, который производит менее 1 млрд куб. м. газа, потребности в газе для "ЕвроХима" составляет 3,7 млрд куб. м. Компания не исключала, что будет дополнительно покупать газовые активы.

ОТ КАЖДОГО ПО СПОСОБНОСТЯМ

В 2013 году с учетом покупки ТНК-ВР (ПТС: TNBP), а также 51% "Итеры" "Роснефть" продаст 41 млрд куб., в 2014 году продажи увеличатся до 51 млрд куб. м, в 2015 г. - 56 млрд куб. м, в 2016 г. - 63 млрд куб. м. Дальнейший горизонт обозначен уже 2020 годом - 100 млрд кубометров газа.

При этом, по словам вице-президента "Роснефти" по газовым проектам Влады Русаковой, к 2020 году на существующих месторождениях будет добываться 47 млрд куб. м газа, на новых - 53 млрд

куб. м газа. В презентации обозначены источники добычи: основным добывающим активом к этому периоду станет Харампурское месторождение с объемом добычи в 21 млрд кубометров, далее следует "Роспан" - 15 млрд куб. м газа, на Ванкорском месторождении планируемая добыча - 6 млрд куб. м газа (попутный нефтяной газ - ИФ), на Кынско-Часельской группе месторождений будет добываться 3 млрд куб. м газа в год, на месторождениях Сахалина-3 - 2 млрд кубометров.

Источник добычи еще 6 млрд куб. м газа в стратегии обозначен как "новые приобретения".

В разбивке по компаниям распределение производства планируется следующим образом: производство на активах "Итеры" практически не вырастет: 6 млрд куб. м в 2013 году, 8 млрд куб. м - в 2016 году и 7 млрд куб. м - к 2020 году.

Активы ТНК-ВР принесут в копилку "Роснефти" 18 млрд куб. м в текущем году, 23 млрд куб. м - в 2016 году, в 2020 г. - 34 млрд куб. м. Активы самой "Роснефти" сейчас дают 17 млрд куб. м газа, в 2016 году - 32 млрд куб. м газа, в 2020 г. - 59 млрд кубометров газа.

В.Русакова заявляла, что "Роснефть" планирует в 2020 году увеличить долю на российском рынке газа до 20% с текущих почти 10%. В презентации отмечается, что в 2020-2025 году эта доля может вырасти до 22%.

ЗАСТОЛБИЛИ

Ранее сообщалось, что "Роснефть" заключила 5-летний контракт с финской Fortum о поставках 2,3-2,5 млрд кубометров газа в год, поставки предполагаются в 2013-2017 годах. Согласно информации "Фортум", в 2011 году компания потребила 6,77 млрд куб.м газа.

НК также заключила договор с "Э.ОН Россия" на поставку природного и/или сухого отбензиненного газа с 2013 по 2015 годы по 1,6 млрд куб. м газа в год для филиала генкомпании - Сургутская ГРЭС-2.

Кроме того, "Роснефть" и "Интер РАО" заключили 25-летний контракт на поставку с 2016 года газа в объеме до 35 млрд куб. м в год. В 2016 г. объем поставки газа составит 32,3 млрд куб. м. Контракт подписан на условиях take-or-pay ("бери или плати"). "Роснефть" будет поставлять газ на все станции "Интер РАО", кроме Калининградской и Сочинской, в связи с их особым географическим положением.

[вернуться](#)

Коммерсант®

Коммерсант, 29 апреля 2013

НОВАТЭК ПРИМЕРИЛ КИТАЙСКУЮ ДОЛЮ

Михаил Серов, Евгений Хвостик

Потенциальные партнеры хотят стать акционерами компании

Китайские компании, с которыми крупнейший в России независимый производитель газа НОВАТЭК обсуждает участие в проекте "Ямал СПГ", предлагают войти в капитал самой компании с долей 15-20%. Крупнейшие акционеры НОВАТЭКа утверждают, что пока этот вариант всерьез не обсуждается, но допускают его реализацию в перспективе. Сделка позволила бы НОВАТЭКу привлечь много дешевых китайских денег, считают эксперты, но она потребует непростого согласования с государством.

В пятницу совладелец НОВАТЭКа Геннадий Тимченко заявил, что китайские инвесторы, которые интересуются участием в проекте "Ямал СПГ", хотели бы войти в капитал самого независимого производителя газа. "У нас есть китайские компании, которые хотят купить акции НОВАТЭКа. Все просят, но у нас их практически нет. Придется свои продавать, а не хочется", — пояснил господин Тимченко. Он уточнил, что китайцы "интересуются пакетом как минимум 10-15%, а то и 20%". "Они не хотят меньше, чем у Total (15% НОВАТЭКа. — "Ъ"), мне так кажется", — заявил господин Тимченко, уточнив, что сам пока сокращать свой пакет (23,49% через фонд Volga Resources) акций компании не планирует. Глава и крупнейший совладелец НОВАТЭКа Леонид Михельсон (24,76%) также сказал "Интерфаксу", что переговоров о вхождении в компанию новых акционеров не ведет.

Предложение от китайцев могло быть сделано в конце февраля в ходе визита в Китай российской делегации (в нее входило и руководство НОВАТЭКа) во главе с министром энергетики Александром Новаком, говорят источники "Ъ". Согласно сообщению Минэнерго, с китайской стороны в этих переговорах участвовали Sinopec и CNOOC. В НОВАТЭКе отказались от комментариев. Источник "Ъ", близкий к Геннадию Тимченко, подтвердил, что с китайской стороны было сделано предложение о покупке акций НОВАТЭКа, пока оно всерьез не рассматривается. "Что будет дальше — посмотрим", — сказал он.

Источник "Ъ", близкий к "Газпрому", который владеет 10% НОВАТЭКа, говорит, что о предложении китайцев купить пакет компании в монополии "не слышали". В Total отказались от комментариев. Total купила 12% НОВАТЭКа в апреле 2011 года за \$4 млрд, а к концу года докупила еще 2% за \$800 млн. Сейчас ее пакет превышает 15%, компания планирует довести свою долю до 20%. Источник "Ъ", близкий к НОВАТЭКу, говорит, что китайцы могли бы купить акции компании на рынке: в свободном обращении их 26,6%. Текущая капитализация НОВАТЭКа — \$28,76 млрд. Сам НОВАТЭК с ноября 2012 года периодически выкупает с рынка собственные акции в рамках утвержденной программы на сумму \$600 млн, которая действует до июня (сейчас скуплено 0,14%).

Китайцы хотят получить доступ к ресурсам, а у НОВАТЭКа довольно большие запасы — по международным стандартам на конец 2012 года они превышали 1,75 трлн кубометров газа (около 2,2 трлн по российским стандартам), говорит старший аналитик энергетического центра бизнес-школы "Сколково" Мария Белова. Кроме того, считает она, ценность актива для Китая возрастает в связи с возможной либерализацией экспорта СПГ из России. Но пока велика степень неопределенности в этом вопросе, сделка может быть дешевле для китайских компаний. "Компании КНР нацелены на рост безопасности поставок, они уже купили или получили доли в различных проектах в Канаде, Мозамбике и Австралии. В России ими движут те же мотивы", — добавляет Тьерри Бро из Societe Generale.

НОВАТЭК же, считают источники "Ъ" на рынке, может получить от Китая значительный объем дешевого финансирования, в том числе для проекта "Ямал СПГ" стоимостью \$20 млрд. "Ямал СПГ" должен быть запущен в конце 2016 года с выходом на полную мощность — 16,5 млн тонн — к 2018 году. В проекте уже напрямую участвует Total (20%), и НОВАТЭК хочет продать еще 29% одному или двум новым партнерам. На прошлой неделе финансовый директор НОВАТЭКа Марк Джетвей говорил, что сейчас как минимум две компании проводят due diligence проекта "Ямал СПГ". Позже Леонид Михельсон пояснил, что третий партнер может появиться уже до конца года. Среди заинтересованных организаций назывались китайские, японские и южнокорейская компании. Но собеседники "Ъ" считают, что сделку по участию китайцев в капитале НОВАТЭКа придется согласовывать на уровне правительства России и это "будет непросто". В то же время, полагает Мария Белова, китайские компании "наверняка согласятся — и только на "Ямал СПГ"".

вернуться

Михаил Серов, Олег Гавриш

Нового закона одинаково ждут Россия и Евросоюз

На фоне колебаний между участием в ЕС и Таможенном союзе Украина начала оформление закона, разрешающего приватизацию национальной газовой компании и передачу газотранспортной системы страны в аренду. В Киеве говорят, что поправки являются уступкой "Газпрому". Но тех же изменений требует и ЕС, сотрудничество Украины с которым противоречит интересам "Газпрома". Поэтому, хотя российская монополия ждет этой реформы, трактовать ее в свою пользу "Газпром" не спешит. Особенно с учетом того, что заблокировать новый закон обещает местная оппозиция.

В пятницу кабинет министров Украины внес в парламент страны законопроект, разрешающий приватизацию НАК "Нафтогаз Украины" и ее дочерних компаний, а также сдачу в аренду газотранспортной системы (ГТС) и подземных хранилищ газа. По действующему законодательству это запрещено. В пояснительной записке к законопроекту отмечается, что поправки нужны в рамках обязательств по присоединению к европейскому энергосообществу, которые предполагают разделение "Нафтогаза" по видам деятельности. Но источник "Ъ" в компании говорит, что внесение документа стало результатом переговоров главы "Газпрома" Алексея Миллера и вице-преьера Украины Юрия Бойко на прошлой неделе в Москве (о других аспектах колебаний Киева между ЕС и Таможенным союзом см. стр. 8).

Переговоры возобновились после почти трехмесячного перерыва. Украина за это время успела наладить реверс газа из Венгрии, а "Газпром" — вернуться к вопросам расширения газопроводов Nord Stream и Ямал—Европа. Последний проект в Европе трактуют как очередной инструмент давления на Киев.

Россия и Украина уже несколько лет ведут переговоры о продаже или передаче украинской ГТС в аренду "Газпрому" и снижении цены газа для страны (сейчас составляет \$406 за 1 тыс. куб. м). В конце 2012 года стороны снова начали обсуждать давнюю идею создания консорциума для управления украинской ГТС.

Украина потребовала снизить цену газа до \$260-280 и гарантировать транзит не менее 60 млрд куб. м в год. Но Киев хотел передать ГТС консорциуму без изменения законодательства. Для этого "Газпрому" пришлось бы вкладывать в строительство новых и модернизацию старых труб, и тогда как инвестор он, согласно закону о разделе продукции, мог претендовать на их эксплуатацию, говорит собеседник "Ъ" в Киеве. Но "Газпром" отказался, потребовав провести закон.

Украина надеется, что достижение договоренности с Россией приведет к пересмотру цены на газ задним числом, с января (если соответствующий законопроект будет принят и создан консорциум до 1 июня). Сейчас "Нафтогаз" почти не закупает газ у "Газпрома", основным импортером стала Ostchem Дмитрия Фирташа. Если НАК за первый квартал импортировала из России 3,3 млрд куб. м (из них 2,4 млрд — в январе), то Ostchem — 3,55 млрд куб. м. При этом, согласно таможенной статистике Украины, газ для Ostchem даже дороже, чем для НАК, — \$420-423 за 1 тыс. куб. м ("Газпром" в декабре 2012 года уточнял, что среднегодовая цена газа для Украины в 2013 году без дополнительных скидок может составить около \$352). Источник "Ъ" в "Газпроме" говорит, что долго так продолжаться не может, поскольку в целом по году Ostchem законтрактовала не больше 8 млрд куб. м. "Нафтогаз" в целом в 2013 году рассчитывает закупить у "Газпрома" 17-18 млрд куб. м газа, а еще 6 млрд куб. м получить по реверсным схемам. В 2012 году "Нафтогаз" приобрел 24,9 млрд куб. м российского газа, Ostchem импортировала те же 8 млрд куб. м (при общем потреблении 54-55 млрд куб. м).

Пока в "Газпроме" далеки от оптимизма в отношении переговоров с Украиной. Источник "Ъ", близкий к монополии, говорит, что интерпретировать внесение законопроекта как уступку России преждевременно, ведь такие же требования выдвигает и Евросоюз. Но участие Украины в энергосообществе ЕС и консорциум с "Газпромом" — взаимоисключающие вещи, заявил в конце марта премьер Дмитрий Медведев. По его словам, создание консорциума возможно только при выходе Украины из энергосообщества. "Тогда мы не попадем в ситуацию, при которой нас при определенных событиях просто выставят из этого консорциума или признают его не соответствующим тем или иным правилам", — пояснил премьер.

Глава Киевского института энергостратегий Дмитрий Марунич отмечает, что сейчас Киев предпринимает действия, которые устраивают и Европу, и Россию, что позволяет Украине говорить о прогрессе в переговорах и с той, и с другой стороной. В частности, на 3 мая в Брюсселе запланирован круглый стол между руководством Украины и ЕС о перспективах украинской ГТС. К обсуждению приглашали и "Газпром", но он отказался, так как "формат мероприятия непонятен". При этом внесение законопроекта еще не означает его принятия, процесс может затянуться, став лишь очередной разменной картой в переговорах, добавляет господин Марунич. Документ уже раскритиковала оппозиция, пообещав сделать "все возможное", чтобы его "никогда не принял украинский парламент", заявил зампред парламентской фракции "Батькивщина" Сергей Пашинский. Но собеседник "Ъ" в "Нафтогазе" настаивает, что, "если депутаты хотят цену на газ \$260-280 и транзитную загрузку ГТС, им придется принять законопроект".

вернуться

Коммерсант, 29 апреля 2013

"ОБЩЕРОССИЙСКИЙ ФРОНТ" ВЗЯЛ НИЗКИЙ СТАРТ

Ирина Нагорных, Дина Полина, Дмитрий Мальков

Учредительный съезд движения пройдет около Кремля

По сведениям "Ъ", учредительный съезд "Общероссийского народного фронта" (ОНФ) пройдет, скорее всего, в Большом Манеже. До 15 мая движение завершит создание региональных оргкомитетов и приступит к выдвижению делегатов на съезд. Возможности новой организации прощупывают и региональные лидеры, и уже зарекомендовавшие себя партии.

Дату первого съезда (11 и 12 июня), на котором неформально работающий ОНФ преобразуется в общественное движение, обозначил на конференции "Фронта" в Ростове-на-Дону Владимир Путин (в ОНФ ждут, что президент возглавит движение). ОНФ выдерживает график создания региональных оргкомитетов, которые займутся подготовкой учредительного съезда движения. К 26 апреля были созданы оргкомитеты в 76 регионах. 27 апреля прошло собрание в Нижегородской области, 29 апреля — в Костромской области, 30 апреля — в Ханты-Мансийском автономном округе, 6 мая — в Свердловской области. После праздников пройдут собрания оргкомитетов в Москве, Петербурге и Ленобласти. "Фронт" пока не определился с местом проведения съезда в Москве. Впрочем, источники "Ъ" в мэрии Москвы рассказали, что обсуждаются две площадки — Большой Манеж и Гостиный Двор (первый вариант предпочтительнее). Обе точки хороши своей близостью к Кремлю и позволяют избежать осложнения дорожной ситуации в городе при передвижении президента.

Формирование оргкомитетов не везде идет просто. В некоторых субъектах губернаторы предпринимают попытки подмять оргкомитеты под себя. К примеру, в первом заседании регионального оргкомитета ОНФ в Туве принял активное участие глава республики Шолбан Кара-оол, приглашенный "в качестве гостя". Он предложил тувинским "фронтовикам" начать активную работу, "не дожидаясь учредительного съезда, который должен трансформировать добровольческое движение в общественную организацию". "Я рад, что Тува оказалась в тренде, ведь мы еще раньше приняли решение сохранить костяк добровольческого ОНФ и создали на его основе Совет гражданских инициатив при главе республики", — напомнил о своей роли господин Кара-оол. В то же время глава республики призвал ОНФ стать организацией, "независимой от власти".

В Пермском крае за последний год сменилось сразу несколько руководителей ОНФ, что в регионе связывают с усилением разных групп влияния в краевом руководстве. До августа прошлого года работу ОНФ в регионе курировал депутат заксобрания Дмитрий Скриванов, сторонник экс-губернатора Олега Чиркунова. Ему на смену пришел Григорий Куранов, близкий к помощнику президента Юрию Трутневу, но он покинул должность в январе, одновременно уволившись с поста главы администрации губернатора Виктора Басаргина. В феврале новым лидером отделения стал пермский кардиохирург Сергей Суханов, который в прошлом году возглавлял региональный избирательный штаб Владимира Путина. Он стал компромиссной для всех фигурой. При этом пришлось расширить состав регионального координационного совета — как отмечают в ОНФ, "в рамках подготовки к конференции, которая выдвигает делегатов на учредительный съезд движения". Политтехнолог Александр Пахолков считает, что краевые власти пытаются заполнить пробел влияния, допущенный ими на старте запуска ОНФ в регионе.

Однако, по словам источников "Ъ" в ОНФ, до сих пор действует федеральная установка на то, что "Фронт" должен быть свободен от чиновников какого бы то ни было уровня, чтобы сохранять свою "народность". "Возможно, к съезду в июне мы придем с какими-то новыми вводными, но пока мэры

или губернаторы в состав оргкомитетов не включаются", — говорит собеседник "Ъ", который указывает на формальную взаимосвязь: большинство губернаторов — члены "Единой России", а "Единая Россия" — составная часть ОНФ.

Формальные связи не спасают от ревности между организациями. Иногда это становится заметно даже на публике. К примеру, за день до региональной конференции в Ростове-на-Дону, где ожидалось участие Владимира Путина, единороссы провели мероприятие с участием премьера Дмитрия Медведева, на котором перехватили тщательно заготовленную повестку конференции ОНФ: страховые выплаты индивидуальных предпринимателей и закрытие сельских роддомов. Заставляет единороссов нервничать и тема присоединения к ОНФ других думских партий. В случае реализации такого сценария "Единая Россия" начинает выглядеть всего лишь как еще одна партия — член ОНФ, а не как первая и единственная партия власти.

Напомним, в апреле о возможности вступления в ОНФ рассуждал лидер "Справедливой России" Сергей Миронов. При этом "Единая Россия" и "Справедливая Россия" совместно поддержали выдвижение и. о. губернатора Забайкальского края Константина Ильковского. Источники "Ъ" в ЛДПР также говорят о том, что перспектива региональных союзов с ОНФ в партии обсуждается. "Это дело добровольное. ОНФ открыт, и если эта площадка для них востребована для решения проблемы в каком-то регионе — всегда пожалуйста", — полагает один из кремлевских чиновников. В то же время в ОНФ утверждают, что инициатива исходит не из Кремля, а от самих партий, которые прощупывают потенциальные возможности ОНФ накануне учреждения движения под руководством президента.

[вернуться](#)

РБК daily

РБК daily, 29 апреля 2013

ПУТИНУ ПРЕДЛОЖИЛИ ПРОЕКТ НЕРЕЗИНОВОЙ МОСКВЫ

Инга Воробьева, Алина Фадеева, Юлия Синяева

Крупные госкомпании весьма сдержанно отнеслись к идее перенести головные офисы в провинцию. Со ссылки «Газпрома» в Тюмень, «РусГидро» в Красноярск, а РЖД на Урал спикер Совфеда Валентина Матвиенко предложила Владимиру Путину начать децентрализацию России. По данным РБК daily, проект уже обкатывался в Кремле и даже имеет сторонников, которые, впрочем, сами не очень верят, что он воплотится в жизнь. Предвидит жесткий отпор и сама Матвиенко, а Москва, вздыхая, готова налогами, как «в Библии написано», делиться.

Число дотационных регионов растет, другие живут, затянув пояса: 80% бюджета уходит на зарплаты бюджетникам, на экономику и инфраструктуру денег почти не остается, доложила президенту в пятницу на совете законодателей глава Совета Федерации Валентина Матвиенко. 80% всех финансов сосредоточено в Москве, которая нерезиновая. Россию нужно децентрализовать по примеру США, где Вашингтон лишь административный центр, финансы — в Нью-Йорке, инновации — в Крем-ниевой долине, автопром — в Детройте, промышленность — в Чикаго, нефтегаз — в Хьюстоне и Далласе и т.д.

Начать Матвиенко предложила с госкомпаний (по ее подсчетам, в России как минимум 1500 акционерных обществ с госучастием), чьи головные офисы надо перенести в провинцию: «Газ-пром» — в Тюмень, «Интер РАО ЕЭС» — в Калининград, «Роснефть» — в Сибирь, «РусГидро» — в Красноярск, РЖД и «Рос-технологии» — на Урал. Там же они должны платить налоги. «Москва, как пылесос, вытягивает из глубинки молодые таланты, обедняя регионы, — затронула человеческий фактор спикер. — Нам надо решиться, чтобы провинция перестала с завистью смотреть на Москву, мол, есть Москва, а есть другая Россия. Это развернет и транспортные потоки».

Особых иллюзий у Матвиенко нет: «Знаю, будет колоссальное сопротивление. Все хотят жить в Москве и иметь дом на Рублевке». Однако она рассчитывает на «патриотизм менеджеров», для которых интересы компании и карьера — это все, а также на здравый смысл: «В глубинке воздух свежее и продукты лучше».

При наличии политической воли и согласии топ-менеджеров проект можно реализовать за три года, уверена Матвиенко. Владимиру Путину идея в целом понравилась, однако он предложил во-площать ее в жизнь «не резко, чтобы не оголять Москву, у которой свои планы инвестиционного развития».

В разговоре с РБК daily Валентина Матвиенко утверждала, что идея хоть и вынашивалась давно, озвучена впервые. Однако, по словам источника в администрации президента, проект в той или иной мере обсуждался в коридорах власти. «У него даже есть высокопоставленные сторонники — как в Кремле, так и в Белом доме, — рассказал собеседник РБК daily, не называя имен. — Но это может закончиться, как в случае с переездом чиновников в Новую Москву. Идея хороша, а воплотить невозможно».

Открыто на стороне Матвиенко выступают регионы. «Где добывают, там и налоги уплачивать надо, — говорит глава Госсобрания Якутии Виталий Басыгысов. — Этот проект хорош для развития Дальнего Востока. Нельзя в условиях севера делать ставку только на вахтовые методы добычи. Компании должны обосновываться в регионах и помогать с развитием инфраструктуры». Согласен и глава заксобрания Оренбургской области Сергей Грачев: «Чтобы не ходить в Минфин с протянутой рукой, надо решиться на децентрализацию. «Газпром» — крупнейший в Европе холдинг, а имущество все в Москве».

Москва в принципе готова делиться. «Так в Библии написано! — пожал плечами глава столичной Думы Владимир Платонов. — И, в конце концов, это собственник решает, где ему налоги платить». Однако сомнения у него все же есть. «Боюсь, деньги из Москвы уйдут, а люди останутся», — рассказал после совещания РБК daily Владимир Платонов. В Москве на данный момент 12 млн человек и 3 млн — ежедневный транзит, и с каждым годом эта цифра все больше.

В одной из названных Матвиенко госкомпаний готовность к переезду прокомментировали так: «Любой переезд связан со значительными расходами, но если от государства поступит предложение, мы его рассмотрим и просчитаем экономическую целесообразность. Так как мы акционерное общество, окончательное решение примут акционеры». В ОАО «РЖД» согласились, что решение за государством, но напомнили: «Компания и так широко представлена почти во всех регионах (16 региональных центров корпоративного управления) и является крупнейшим налогоплательщиком в региональные бюджеты. Основные инвестпроекты также в регионах, как и большая часть миллионного коллектива». В остальных госкомпаниях комментировать инициативу не пожелали.

«Жить в пределах Садового кольца — это другая философия, — прокомментировала РБК daily Валентина Матвиенко. — Если не захотят топ-менеджеры переезжать, на их места придут талантливые ребята из глубинки, которым не надо будет ехать в столицу, чтобы сделать карьеру».

вернуться

ПОДЧИНЕННЫЕ МЕДВЕДЕВА С ТРЕВОГОЙ ЖДУТ ГОДОВЩИНЫ ИНАУГУРАЦИИ ПУТИНА: ЕГО ПОРУЧЕНИЯ ВЫПОЛНЕНЫ ВСЕГО НА 40%

В правительственных ведомствах с тревогой ждут совещания у Владимира Путина о ходе выполнения его инаугурационных указов, которое состоится в следующий вторник, ровно через год после возвращения на должность президента.

Основания для тревоги имеются: по подсчетам контрольного управления Кремля, исполнено лишь 64% от числа поручений, которые нужно было реализовать к сегодняшнему дню, и 40% от их общего числа

Сам глава государства в ходе недавней прямой линии с россиянами признал, что его инаугурационные указы "чрезвычайно сложны для исполнения", но заявил, что "сознательно завысил планку" и в целом доволен результатами первого года своего нового срока в Кремле

В правительственных ведомствах с тревогой ждут совещания у Владимира Путина о ходе выполнения его инаугурационных указов, которое состоится в следующий вторник, ровно через год после возвращения на должность президента. Основания для тревоги имеются: по подсчетам контрольного управления Кремля, исполнено лишь 64% от числа поручений, которые нужно было реализовать к сегодняшнему дню, и 40% от их общего числа. Чиновники в министерствах боятся возможных кадровых последствий, признал один из них "Ведомостям".

Судя по таблице, которую газета прилагает к статье, на все 100% выполнено поручение президента о реализации внешнеполитического курса. Из шести задач, связанных с обеспечением "международного согласия", осталось решить лишь одну. Кроме того, активнее всего правительство поработало за год над совершенствованием госуправления.

Издание уточняет, что сделано: работает бюджетное правило, утверждены ключевые показатели эффективности для руководителей ведомств и губернаторов, внесен в Госдуму закон о стратегическом планировании. Приняты госпрограмма образования и программа совершенствования системы оплаты труда в бюджетных учреждениях, по которой оклады бюджетников вырастут к 2018 году до 100-200% от средней зарплаты в регионе. В бюджет на 2013-2015 годы заложены деньги на повышение стипендий.

Среди проблемных поручений - госгарантии несырьевому среднему бизнесу, раздача бесплатной земли семьям с тремя и более детьми для улучшения жилищных условий, принятие исчерпывающего перечня административных процедур в жилищном строительстве, ускорение строительства транспортной инфраструктуры на Дальнем Востоке.

Сам глава государства в ходе недавней прямой линии с россиянами признал, что его инаугурационные указы "чрезвычайно сложны для исполнения", но заявил, что "сознательно завысил планку" и в целом доволен результатами первого года своего нового срока в Кремле.

Правда, защищая правительство от "кадровой чехарды", Путин в ходе этого общения с народом неоднократно давал понять, что оно недоработало в каких-то вопросах. Со стороны президента прозвучали недвусмысленные реплики. Так, на обобщающий вопрос ведущего, доволен ли Путин тем, какие меры предпринимает правительство, чтобы противостоять возможному кризису в экономике, президент коротко заметил: "Но пока особых мер-то и не было".

Пожалуй, по-настоящему сурово Путин отозвался о работе правительства по пенсионной реформе. "Подготовило ли правительство определенные шаги, которые должно было сделать? Не

подготовило пока. У меня было поручение, как вы знаете, подготовить так называемую пенсионную формулу к марту текущего года. Она не готова. <...> И если они этого не сделают, то тогда придется им признать, что они не выполнили этого поручения, и тогда вряд ли с 1 января текущего года мы сможем что-то изменить в действующей пенсионной системе", - заявил глава государства (цитата по стенограмме на сайте Кремля).

При этом эксперты в своих оценках исполнительности правительства более пессимистичны. По их мнению, многие президентские указы либо практически не исполняются, либо исполняются в совершенно извращенном виде. А вместо настоящих реформ проводятся "псевдореформы". Причем в этом не только и не столько вина правительства, полагают эксперты: указы зачастую сами по себе неисполнимы с точки зрения финансирования.

вернуться