

**МОНИТОРИНГ  
ФЕДЕРАЛЬНЫХ СМИ**

07 МАЯ 2013 ГОДА

## ОГЛАВЛЕНИЕ

<b>КРАТКИЙ ОБЗОР МОНИТОРИНГА.....</b>	<b>4</b>
<b>ТГК-9 .....</b>	<b>8</b>
Чистая прибыль ТГК-9 за I квартал по РСБУ увеличилась в 3.09 раза до 804.231 млн руб. ....	8
<b>ТГК-5 .....</b>	<b>9</b>
Чистая прибыль ТГК-5 по РСБУ в I квартале сократилась на 17,5%.....	9
УТЗ поставит турбину для Кировской ТЭЦ-4 .....	9
На Кировской ТЭЦ-4 ведется монтаж паровой турбины. ....	10
Филиал Марий Эл и Чувашии ТГК-5 завершает отопительный сезон в Новочебоксарске. ....	11
Энергетики Чебоксарской ТЭЦ-2 отработали навыки действий при пожаре .....	11
<b>ТГК-6 .....</b>	<b>13</b>
Чистая прибыль ТГК-6 по РСБУ за I квартал выросла в 2.18 раза до 693.654 млн руб. ....	13
<b>ТГК-7 .....</b>	<b>14</b>
Волжская ТГК в I квартале увеличила чистую прибыль на 85,6% .....	14
<b>КЭС-ЭНЕРГОСБЫТ .....</b>	<b>15</b>
<b>Кировэнергосбыт.....</b>	<b>15</b>
Чистая прибыль Кировэнергосбыта за I квартал по РСБУ уменьшилась в 6.73 раза до 973 тыс. руб. ....	15
<b>Свердловэнергосбыт.....</b>	<b>16</b>
Чистая прибыль Свердловэнергосбыта за I квартал по РСБУ снизилась на 38.96% до 69.428 млн руб. ....	16
<b>Удмуртская энергосбытовая компания .....</b>	<b>17</b>
Чистая прибыль Удмуртской энергосбытовой компании по РСБУ за I квартал уменьшилась в 4.35 раза до 10.455 млн руб. ....	17
В Удмуртской энергосбытовой компании завершился весенний этап корпоративной Спартакиады. ....	17
<b>НОВОСТИ ЭНЕРГЕТИЧЕСКОЙ ОТРАСЛИ .....</b>	<b>19</b>
Цены на энергорынке за неделю снизились в обеих зонах .....	19
«Россети» проведут допэмиссию .....	19
Чистый убыток ФСК по РСБУ составил в I квартале 1,4 млрд руб. против прибыли годом ранее .....	20
"Фортум" в I квартале увеличил чистую прибыль по РСБУ на 31%.....	20
Ленэнерго в I квартале увеличило чистый убыток по РСБУ на 23%.....	21
Чистая прибыль МОЭК по РСБУ выросла в I квартале в 1,6 раза, до 6 млрд руб. ....	22
Энел ОГК-5 увеличила чистую прибыль по РСБУ за I квартал на 12% .....	22
Чистая прибыль МРСК Центра по РСБУ снизилась в I квартале в 2,4 раза .....	23
Газпром в 2013г вложит 1,4 млрд руб. в развитие теплоэнергетики центра Петербурга .....	23
На Чукотке создадут два энергетических кластера.....	24
«Для наших клиентов цена не играет первостепенной роли» .....	25
<b>НОВОСТИ ГАЗОВОЙ ОТРАСЛИ .....</b>	<b>31</b>
«Газпром» увеличил экспорт .....	31
США добавят газа .....	31
Иван Грачев: Европа всегда будет нуждаться в российской чистой энергии .....	32
<b>СОБЫТИЯ И ФАКТЫ .....</b>	<b>34</b>
Первый год третьего срока Путина: больше уверенности, меньше эмоций .....	34

Незримая проверка бизнеса .....	36
Давид Якобашвили: Источник дешевого тепла лежит под ногами .....	37

## КРАТКИЙ ОБЗОР МОНИТОРИНГА

ТГК-9				
№	СМИ	Заголовок	Дайджест	С
1	AK&M	<b>ЧИСТАЯ ПРИБЫЛЬ ТГК-9 ЗА I КВАРТАЛ ПО РСБУ УВЕЛИЧИЛАСЬ В 3.09 РАЗА ДО 804.231 МЛН РУБ.</b>	Чистая прибыль ОАО "ТГК-9" за I квартал 2013 года по РСБУ увеличилась в 3.09 раза до 804.231 млн руб. с 260.401 млн руб. за аналогичный период 2012 года	7

ТГК-5				
№	СМИ	Заголовок	Дайджест	С
1	Интерфакс, AK&M	<b>ЧИСТАЯ ПРИБЫЛЬ ТГК-5 ПО РСБУ В I КВАРТАЛЕ СОКРАТИЛАСЬ НА 17,5%</b>	ОАО "ТГК-5" (ПТС: TGKE) в первом квартале 2013 года получило 637 млн рублей чистой прибыли по РСБУ, что на 17,5% меньше, чем за аналогичный период прошлого года	8
2	Металлоснабжение и сбыт, ADVIS, Портал машиностроения, РосИнвест,	<b>УТЗ ПОСТАВИТ ТУРБИНУ ДЛЯ КИРОВСКОЙ ТЭЦ-4</b>	На Уральском турбинном заводе (УТЗ) успешно прошли испытания паровой турбины Т-120, произведенной для Кировской ТЭЦ-4, входящей в ТГК-5	8
3	ADVIS	<b>НА КИРОВСКОЙ ТЭЦ-4 ВЕДЕТСЯ МОНТАЖ ПАРОВОЙ ТУРБИНЫ.</b>	В настоящее время на площадке выполнены работы по установке генератора паровой турбины и нижних половин цилиндров высокого и низкого давления в проектное положение	9
4	ADVIS	<b>ФИЛИАЛ МАРИЙ ЭЛ И ЧУВАШИИ ТГК-5 ЗАВЕРШАЕТ ОТОПИТЕЛЬНЫЙ СЕЗОН В НОВОЧЕБОКСАРСКЕ.</b>	29 апреля в Новочебоксарске будет завершён отопительный сезон 2012-2013 гг..	10
5	Press-Release.ru, Рамблер-Новости	<b>ЭНЕРГЕТИКИ ЧЕБОКСАРСКОЙ ТЭЦ-2 ОТРАБОТАЛИ НАВЫКИ ДЕЙСТВИЙ ПРИ ПОЖАРЕ</b>	На Чебоксарской ТЭЦ-2 филиала Марий Эл и Чувашии ОАО «ТГК-5» (входит в КЭС Холдинг) прошло тренировочное пожарно-тактическое учение с привлечением сил и средств гарнизона пожарной охраны Чебоксарского городского округа	10

ТГК-6				
№	СМИ	Заголовок	Дайджест	С
1	AK&M	<b>ЧИСТАЯ ПРИБЫЛЬ ТГК-6 ПО РСБУ ЗА I КВАРТАЛ ВЫРОСЛА В 2.18 РАЗА ДО 693.654 МЛН РУБ.</b>	Чистая прибыль ОАО "ТГК-6" по РСБУ за I квартал 2013 года выросла в 2.18 раза до 693.654 млн руб. с 317.803 млн руб. за аналогичный период 2012 года	12

ТГК-7				
№	СМИ	Заголовок	Дайджест	С
1	Интерфакс, Прайм, РИА Новости, Нефть России, AK&M	<b>ВОЛЖСКАЯ ТГК В I КВАРТАЛЕ УВЕЛИЧИЛА ЧИСТУЮ ПРИБЫЛЬ НА 85,6%</b>	ОАО "Волжская ТГК" (ПТС: TGKG) (ТГК-7, подконтрольна "КЭС-Холдингу") в январе-марте 2013 года получило 3 млрд 281,219 млн рублей чистой прибыли, что на 85,6% больше, чем в первом квартале 2012 года	13

КЭС-ЭНЕРГОСБЫТ				
№	СМИ	Заголовок	Дайджест	С
1	AK&M	<b>ЧИСТАЯ ПРИБЫЛЬ КИРОВЭНЕРГОСБЫТА ЗА I КВАРТАЛ ПО РСБУ УМЕНЬШИЛАСЬ В 6.73 РАЗА ДО 973 ТЫС. РУБ.</b>	Чистая прибыль ОАО "Кировэнерго" за I квартал 2013 года по РСБУ уменьшилась в 6.73 раза до 973 тыс. руб. с 6.552 млн руб. за аналогичный период прошлого года	14
2	AK&M	<b>ЧИСТАЯ ПРИБЫЛЬ СВЕРДЛОВЭНЕРГОСБЫТА ЗА I КВАРТАЛ ПО РСБУ СНИЗИЛАСЬ НА 38.96% ДО 69.428 МЛН РУБ.</b>	Чистая прибыль ОАО "Свердловэнерго" за I квартал 2013 года по РСБУ снизилась на 38.96% до 69.428 млн руб. со 113.742 млн руб. за I квартал 2012 года	15
3	AK&M	<b>ЧИСТАЯ ПРИБЫЛЬ УДМУРТСКОЙ ЭНЕРГОСБЫТОВОЙ КОМПАНИИ ПО РСБУ ЗА I КВАРТАЛ УМЕНЬШИЛАСЬ В 4.35 РАЗА ДО 10.455 МЛН РУБ.</b>	Чистая прибыль ОАО "Удмуртская энергосбытовая компания" по РСБУ за I квартал 2013 года уменьшилась в 4.35 раза до 10.455 млн руб. с 45.489 млн руб. за аналогичный период прошлого года	16
4	PR News	<b>В УДМУРТСКОЙ ЭНЕРГОСБЫТОВОЙ КОМПАНИИ ЗАВЕРШИЛСЯ ВЕСЕННИЙ ЭТАП КОРПОРАТИВНОЙ СПАРТАКИАДЫ</b>	27 апреля состоялись соревнования по мини-футболу и гиревому спорту, завершившие весенний этап корпоративной Спартакиады ОАО «Удмуртская энергосбытовая компания».	16

НОВОСТИ ЭНЕРГЕТИЧЕСКОЙ ОТРАСЛИ				
N	СМИ	Заголовок	Дайджест	С
1	Интерфакс	<b>ЦЕНЫ НА ЭНЕРГОРЫНКЕ ЗА НЕДЕЛЮ СНИЗИЛИСЬ В ОБЕИХ ЗОНАХ</b>	Свободные цены на энергорынке РФ в период с 29 апреля по 5 мая снизились в европейской части РФ и на Урале (первая ценовая зона) на 4,77% - до 997,81 руб./МВт.ч, в Сибири (вторая ценовая зона) - на 1,56%, до 779,65 руб./МВт.ч.	18
2	Ведомости	<b>«РОССЕТИ» ПРОВЕДУТ ДОПЭМИССИЮ</b>	Внеочередное собрание акционеров «Российских сетей» одобрило допэмиссию. В ее оплату государство передаст до 13 июня 79,64% акций ФСК ЕЭС	18
3	Интерфакс	<b>ЧИСТЫЙ УБЫТОК ФСК ПО РСБУ СОСТАВИЛ В I КВАРТАЛЕ 1,4 МЛРД РУБ. ПРОТИВ ПРИБЫЛИ ГОДОМ РАНЕЕ</b>	Чистый убыток ОАО "ФСК ЕЭС" (ПТС: FEES) по РСБУ составил в I квартале 2013 года 1,376 млрд руб. против 2,91 млрд руб. чистой прибыли за аналогичный период прошлого года.	19
4	Интерфакс	<b>"ФОРТУМ" В I КВАРТАЛЕ УВЕЛИЧИЛ ЧИСТУЮ ПРИБЫЛЬ ПО РСБУ НА 31%</b>	ОАО "Фортум" (ПТС: TGKJ), подконтрольное финскому энергоконцерну Fortum, в январе-марте 2013 года получило чистую прибыль по РСБУ в размере 1 млрд 437,044 млн рублей, что на 31,4% больше по сравнению с первым кварталом 2012 года.	19
5	Интерфакс	<b>ЛЕНЭНЕРГО В I КВАРТАЛЕ УВЕЛИЧИЛО ЧИСТЫЙ УБЫТОК ПО РСБУ НА 23%</b>	ОАО "Ленэнерго" (ПТС: LSNG) в январе-марте 2013 года получило 739,04 млн рублей чистого убытка по РСБУ.	20

6	Интерфакс	<b>ЧИСТАЯ ПРИБЫЛЬ МОЭК ПО РСБУ ВЫРОСЛА В I КВАРТАЛЕ В 1,6 РАЗА, ДО 6 МЛРД РУБ.</b>	Чистая прибыль ОАО "Московская объединенная энергетическая компания" (МОЭК) по РСБУ выросла в I квартале 2013 года по сравнению с тем же периодом прошлого года в 1,6 раза, до 6,039 млрд руб.	21
7	Интерфакс	<b>ЭНЕЛ ОГК-5 УВЕЛИЧИЛА ЧИСТУЮ ПРИБЫЛЬ ПО РСБУ ЗА I КВАРТАЛ НА 12%</b>	ОАО "Энел ОГК-5" (ПТС: ОГКЕ) увеличило чистую прибыль по РСБУ за I квартал 2013 года на 12% по сравнению с тем же периодом 2012 года, до 2,256 млрд рублей.	21
8	Интерфакс	<b>ЧИСТАЯ ПРИБЫЛЬ МРСК ЦЕНТРА ПО РСБУ СНИЗИЛАСЬ В I КВАРТАЛЕ В 2,4 РАЗА</b>	Чистая прибыль ОАО "Московская объединенная энергетическая компания" (МОЭК) по РСБУ выросла в I квартале 2013 года по сравнению с тем же периодом прошлого года в 1,6 раза, до 6,039 млрд руб.	22
9	Интерфакс	<b>ГАЗПРОМ В 2013Г ВЛОЖИТ 1,4 МЛРД РУБ. В РАЗВИТИЕ ТЕПЛОЭНЕРГЕТИКИ ЦЕНТРА ПЕТЕРБУРГА</b>	ООО "Петербургтеплоэнерго" (дочерняя структура "Газпрома") в 2013 году планирует вложить в развитие теплоэнергетического комплекса центра Санкт-Петербурга 1,38 млрд рублей.	22
10	ИА РЕГNUM	<b>НА ЧУКОТКЕ СОЗДАДУТ ДВА ЭНЕРГЕТИЧЕСКИХ КЛАСТЕРА</b>	Правительство Чукотского автономного округа (ЧАО) приступило к разработке стратегии дальнейшего развития энергетики региона.	23
11	Ведомости	<b>«ДЛЯ НАШИХ КЛИЕНТОВ ЦЕНА НЕ ИГРАЕТ ПЕРВОСТЕПЕННОЙ РОЛИ»</b>	Ханс-Петер Цендер продает россиянам энергосберегающее оборудование не под лозунгом экономии денег, а как дорогое и престижное оборудование	24

#### НОВОСТИ ГАЗОВОЙ ОТРАСЛИ

N	СМИ	Заголовок	Дайджест	С
1	Ведомости	<b>«ГАЗПРОМ» УВЕЛИЧИЛ ЭКСПОРТ</b>	Экспортные продажи «Газпрома» вне стран бывшего СССР, по предварительным данным, в апреле по сравнению с апрелем 2012 г. выросли на 7,3% до 13 млрд. куб. м	30
2	Ведомости	<b>США ДОБАВЯТ ГАЗА</b>	Президент США Барак Обама выступил в поддержку экспорта СПГ. Это может ослабить позиции «Газпрома»	30
3	Российская газета-онлайн	<b>ИВАН ГРАЧЕВ: ЕВРОПА ВСЕГДА БУДЕТ НУЖДАТЬСЯ В РОССИЙСКОЙ ЧИСТОЙ ЭНЕРГИИ</b>	Статья Ивана Грачева (председателя комитета Госдумы по энергетике) о проблемах и перспективах российского ТЭКа.	31

#### СОБЫТИЯ И ФАКТЫ

N	СМИ	Заголовок	Дайджест	С
1	РИА Новости	<b>ПЕРВЫЙ ГОД ТРЕТЬЕГО СРОКА ПУТИНА: БОЛЬШЕ УВЕРЕННОСТИ, МЕНЬШЕ ЭМОЦИЙ</b>	Первый год нынешнего президентства Владимира Путина существенно отличается от его предыдущих двух сроков: глава государства стал более уверен в себе и менее подвластен эмоциям, действовать ему приходится в изменившихся условиях, считают политологи.	33

2	Ведомости	<b>НЕЗРИМАЯ ПРОВЕРКА БИЗНЕСА</b>	Минфин предлагает упростить работу налоговиков: они смогут проводить повторные проверки без выезда в компании	35
3	Российская газета-онлайн	<b>ДАВИД ЯКОБАШВИЛИ: ИСТОЧНИК ДШЕВОВОГО ТЕПЛА ЛЕЖИТ ПОД НОГАМИ</b>	Давид Якобашвили (вице-президент Российского союза промышленников и предпринимателей) о торфе как о выгодной альтернативе каменному углю и мазуту.	36



АК&М, 6 мая 2013

**ЧИСТАЯ ПРИБЫЛЬ ТГК-9 ЗА I КВАРТАЛ ПО РСБУ УВЕЛИЧИЛАСЬ В 3.09 РАЗА ДО 804.231 МЛН РУБ.**

Чистая прибыль ОАО "ТГК-9" за I квартал 2013 года по РСБУ увеличилась в 3.09 раза до 804.231 млн руб. с 260.401 млн руб. за аналогичный период 2012 года. Об этом говорится в отчете компании.

Выручка снизилась на 10.47% до 13.237 млрд руб. с 14.785 млрд руб., прибыль от продаж - на 6.01% до 1.257 млрд руб. с 1.337 млрд руб., прибыль до налогообложения выросла в 3.4 раза до 868.839 млн руб. с 255.763 млн руб.

ОАО "Территориальная генерирующая компания N 9" (ИНН 5904119383) создано в ходе реформирования энергетической отрасли и объединяет генерирующие мощности Свердловской области, Пермского края и Республики Коми. Основные виды деятельности ТГК-9 - производство, передача и реализация тепловой и электрической энергии. В настоящее время компания входит в контур управления дивизиона "Генерация Урала" ЗАО "Комплексные энергетические системы". Установленная электрическая мощность 23 электростанций (19 ТЭЦ, 2 ГЭС, 1 ГРЭС) ТГК-9 - более 3280 МВт, установленная тепловая мощность - почти 17 тыс. Гкал.

Уставный капитал компании составляет 23.512 млрд руб. и включает 7837294563235 и 663801 обыкновенных акций номиналом 0.003 руб.

По данным ИПС "ДатаКапитал" чистая прибыль ОАО "ТГК-9" за 2012 год по РСБУ составила 857.742 млн руб. против убытка в 5.682 млрд руб. годом ранее. Выручка снизилась на 0.85% до 47.052 млрд руб. с 47.455 млрд руб., прибыль от продаж - в 2.69 раза до 389.164 млн руб. с 1.045 млрд руб., прибыль до налогообложения составила 958.573 млн руб. против убытка в 7.009 млрд руб.

**[вернуться](#)**



Интерфакс, АК&М, 6 мая 2013

#### ЧИСТАЯ ПРИБЫЛЬ ТГК-5 ПО РСБУ В I КВАРТАЛЕ СОКРАТИЛАСЬ НА 17,5%

ОАО "ТГК-5" (ПТС: TGKE) в первом квартале 2013 года получило 637 млн рублей чистой прибыли по РСБУ, что на 17,5% меньше, чем за аналогичный период прошлого года, говорится в отчетности компании.

Выручка ТГК-5 выросла на 7,4% до 8,156 млрд рублей. В частности, выручка от продажи электроэнергии составила 3,272 млрд рублей (рост на 1,8%), от продажи тепловой энергии - 3,828 млрд рублей (рост на 15,9%), от продажи мощности - 826,7 млн рублей (рост на 2,7%).

Основные финпоказатели ОАО "ТГК-5" (в тыс. руб.):

январь-март 2013г январь-март 2012г

Выручка 8 156 414 7 594 378

Себестоимость 7 231 306 6 668 656

Валовая прибыль 925 108 925 722

Прибыль от продаж 925 108 925 722

Прибыль до налогообложения 804 510 964 816

Чистая прибыль 636 970 772 535

В ТГК-5 входят ТЭЦ Чувашской и Удмуртской республик, Кировской области и республики Марий Эл установленной мощностью 2 тыс. 467,3 МВт.

Основным акционером ТГК-5 с долей более 40% является "КЭС", блокпакет генкомпании принадлежит Росимуществу, 5% - группе "Газпром" (ПТС: GAZP).

[вернуться](#)

Металлоснабжение и сбыт, ADVIS, Портал машиностроения, РосИнвест, 5 мая 2013

#### УТЗ ПОСТАВИТ ТУРБИНУ ДЛЯ КИРОВСКОЙ ТЭЦ-4

На Уральском турбинном заводе (УТЗ) успешно прошли испытания паровой турбины Т-120, произведенной для Кировской ТЭЦ-4, входящей в ТГК-5. Данная турбина будет установлена взамен паровой турбины Т-50-130, производства УТЗ.

Контракт на поставку паровой теплофикационной турбины был заключен в марте 2011 г. По его условиям, будет произведен не только монтаж оборудования и пуско-наладочные работы, но и инструктаж персонала ТЭЦ техническими специалистами УТЗ.

«Паровая турбина Т-120 будет самой мощной турбиной, установленной на нашей ТЭЦ, - говорит заместитель начальника турбинного цеха Кировской ТЭЦ-4 Роман Мусияко. - Пять из шести работающих на станции турбин произведены на Уральском турбинном заводе, что значительно облегчает персоналу их обслуживание».

Вместе с поставленной в прошлом году турбиной для этой же станции, мощностью 65 МВт, УТЗ заменит около 50 % мощностей всей Кировской ТЭЦ-4.

ТГК-5 объединяет генерирующие мощности Кировской области, Удмуртской и Чувашской республик, Республики Марий Эл. Установленная мощность ТГК-5: по электрической энергии - 2451 МВт; по тепловой энергии - 8935 Гкал/ч.

Паровая турбина Т-120 является шестой установкой из двенадцати, которые будут поставлены Уральским турбинным заводом на станции КЭС-Холдинга в рамках реализации его инвестиционной программы, рассчитанной до 2016 г. включительно.

**вернуться**



ADVIS, 6 мая 2013 года

#### НА КИРОВСКОЙ ТЭЦ-4 ВЕДЕТСЯ МОНТАЖ ПАРОВОЙ ТУРБИНЫ.

На Кировской ТЭЦ-4 ведется монтаж паровой турбины. В настоящее время на площадке выполнены работы по установке генератора паровой турбины и нижних половин цилиндров высокого и низкого давления в проектное положение. Завершен монтаж циркуляционных, сетевых и конденсатных насосов. Выполнена установка маслобака. Начат перемонтаж оборудования РУСН 6 и 0,4 кВ. Проведены высоковольтные испытания и измерения статора и ротора турбогенератора ТФ-80-2. Ротор заведен в статор. По мере готовности площадок обслуживания паротурбинной установки будет выполнен монтаж технологических трубопроводов с обвязкой турбины и вспомогательного оборудования.

Инвестиционный проект КЭС-Холдинга по реконструкции Кировской ТЭЦ-4 предусматривает демонтаж трех турбогенераторов со вспомогательным оборудованием и установку на их месте современного оборудования. Реализация проекта снизит дефицит электрической мощности Кировской энергосистемы и повысит надёжность энергоснабжения потребителей.

Согласно подписанному в декабре 2012 года договору ЗАО "Интертехэлектро" выполнит работы по монтажу паровой турбины производства ОАО "Уральский турбинный завод" с турбогенератором производства НПО "Элсиб" ОАО, обеспечит монтаж систем АСУТП и АИИСКУЭ, поставку необходимого вспомогательного оборудования, пуско-наладочные работы, ввод объекта в эксплуатацию.

Комплексное опробование обновленной станции должно состояться в сентябре 2013 года.

**вернуться**

ADVIS, 30 апреля 2013 года

#### ФИЛИАЛ МАРИЙ ЭЛ И ЧУВАШИИ ТГК-5 ЗАВЕРШАЕТ ОТОПИТЕЛЬНЫЙ СЕЗОН В НОВОЧЕБОКСАРСКЕ.

29 апреля в Новочебоксарске будет завершён отопительный сезон 2012-2013 гг.. Соответствующее постановление, в связи с установившейся устойчиво теплой погодой, подписал глава администрации г. Новочебоксарска Александр Сироткин.

В соответствии с данным документом с 29 апреля потребители начнут отключать системы отопления. Процесс будет осуществляться под строгим контролем диспетчерской и технической служб филиала Марий Эл и Чувашии ОАО "ТГК-5", теплоэлектростанции которого являются основным источником теплоснабжения в Чебоксарах и Йошкар-Оле, а также единственным источником в Новочебоксарске.

С завершением отопительного сезона Новочебоксарская ТЭЦ-3 перейдет на летний режим подачи теплоносителя для осуществления горячего водоснабжения потребителей.

В межотопительный период специалистами филиала будет проведена комплексная подготовка теплосетевого хозяйства к следующей зиме. Одним из этапов этой работы станут традиционные плановые весенние гидравлические испытания. В этом году они пройдут в срок с 13 по 16 мая. Проведение гидравлических испытаний позволит получить наиболее точную картину того, в каком состоянии находятся трубопроводы после долгой зимы, выявить все возможные скрытые дефекты и при необходимости внести корректировку в план ремонта тепловых сетей в летний период.

Во время проведения испытаний горячее водоснабжение потребителей, запитанных от Новочебоксарской ТЭЦ-3 филиала Марий Эл и Чувашии ОАО "ТГК-5", в соответствии с графиком будет приостановлено.

[вернуться](#)



Press-Release.ru, Рамблер-Новости, 30 апреля 2013

#### ЭНЕРГЕТИКИ ЧЕБОКСАРСКОЙ ТЭЦ-2 ОТРАБОТАЛИ НАВЫКИ ДЕЙСТВИЙ ПРИ ПОЖАРЕ

На Чебоксарской ТЭЦ-2 филиала Марий Эл и Чувашии ОАО «ТГК-5» (входит в КЭС Холдинг) прошло тренировочное пожарно-тактическое учение с привлечением сил и средств гарнизона пожарной охраны Чебоксарского городского округа.

В ходе мероприятия были отработаны действия персонала ТЭЦ по ликвидации аварийного положения и тушению возникшего на территории станции возгорания, а также тактика взаимодействия с личным составом пожарных подразделений гарнизона.

По легенде учения, из-за повреждения сальника мазутной форсунки нижнего яруса горелок котлоагрегата ст.№2 произошла утечка мазута и его возгорание. Огонь вследствие разлива мазута стал распространяться по котельному отделению котлотурбинного цеха станции.

Как только возгорание было обнаружено, информация о возникшем пожаре в оперативном порядке была сообщена в соответствующие службы. В готовность была приведена добровольная

пожарная дружина Чебоксарской ТЭЦ-2. Силами оперативного персонала станции были выполнены необходимые аварийные переключения оборудования. К моменту прибытия огнеборцев площадь условного пожара составляла 176 кв.м.

Так как пожары на объектах, подобных Чебоксарской ТЭЦ-2, считаются происшествиями повышенной степени опасности, в ликвидации возгорания принимали участие сотрудники сразу нескольких пожарных подразделений, в частности ПЧ-1, ПЧ-2, ПЧ-4, ПЧ-5, ПЧ-6. В целом в ходе учений было задействовано порядка 40 огнеборцев, 16 единиц техники – пожарные автоцистерны, автолестницы и др.

Созданный штаб пожаротушения после оценки ситуации приступил к локализации и ликвидации пожара. Совместными действиями пожарных и энергетиков пожар был устранен.

По итогам учений представителями противопожарной службы была дана положительная оценка действиям персонала станции и личного состава добровольной пожарной дружины Чебоксарской ТЭЦ-2. Как было отмечено, оперативный персонал Чебоксарской ТЭЦ-2 в условиях чрезвычайной ситуации принял все меры безопасности согласно оперативному плану пожаротушения, инструкциям и предписаниям, а после приезда пожарных расчетов действовал с ними оперативно и согласованно, что позволило в кратчайшие сроки ликвидировать учебный пожар.

**вернуться**





АК&amp;М, 6 мая 2013

**ЧИСТАЯ ПРИБЫЛЬ ТГК-6 ПО РСБУ ЗА I КВАРТАЛ ВЫРОСЛА В 2.18 РАЗА ДО 693.654 МЛН РУБ.**

Чистая прибыль ОАО "ТГК-6" по РСБУ за I квартал 2013 года выросла в 2.18 раза до 693.654 млн руб. с 317.803 млн руб. за аналогичный период 2012 года. Об этом говорится в отчете компании.

Выручка увеличилась на 3.7% до 9.786 млрд руб. с 9.437 млрд руб., прибыль от продаж - на 38.98% до 994.116 млн руб. с 715.277 млн руб., прибыль до налогообложения - в 2.04 раза до 917.917 млн руб. с 450.508 млн руб.

ОАО "ТГК-6" (ИНН 5257072937) создано 27 апреля 2005 года. С 1 марта 2007 года ТГК-6 стала единой операционной компанией, объединяющей генерирующие и теплосетевые активы Нижегородской, Ивановской, Владимирской и Пензенской областей и Мордовии. Решение о завершении формирования целевой структуры ТГК-6 путем присоединения пяти генерирующих и одной теплосетевой компаний Совет директоров РАО "ЕЭС России" принял 27 октября 2006 года.

Уставный капитал компании - 18.629 млрд руб. - разделен на 1862882135385 обыкновенных акций номиналом 0.01 руб.

По данным ИПС "ДатаКапитал", чистый убыток ОАО "ТГК-6" за 2012 год по РСБУ увеличился в 4.91 раза до 752.418 млн руб. с 153.397 млн руб. в 2011 году. Выручка снизилась на 8.43% до 28.052 млрд руб. с 30.635 млрд руб., убыток от продаж составил 277.505 млн руб. против прибыли в 334.389 млн руб. годом ранее, убыток до налогообложения - 715.095 млн руб. против прибыли в 29.224 млн руб.

[вернуться](#)

Интерфакс, Прайм, РИА Новости, Нефть России, АК&М, 6 мая 2013

#### ВОЛЖСКАЯ ТГК В I КВАРТАЛЕ УВЕЛИЧИЛА ЧИСТУЮ ПРИБЫЛЬ НА 85,6%

ОАО "Волжская ТГК" (РТС: TGKG) (ТГК-7, подконтрольна "КЭС-Холдингу") в январе-марте 2013 года получило 3 млрд 281,219 млн рублей чистой прибыли, что на 85,6% больше, чем в первом квартале 2012 года, говорится в отчете компании.

Выручка увеличилась на 9,4%, до 21 млрд 554,973 млн рублей.

Основные финансовые показатели ТГК-7 по итогам I квартала (в тыс. руб.):

I квартал 2013г I квартал 2012г

Выручка 21 554 973 19 705 966

Себестоимость продаж 18 374 132 16 412 757

Валовая прибыль 3 180 841 3 293 209

Прибыль от продаж 3 180 841 3 293 209

Прибыль до налогообложения 4 282 486 2 349 602

Чистая прибыль 3 281 219 1 767 174

ТГК-7 объединяет 21 ТЭЦ в Самарской, Саратовской, Ульяновской и Оренбургской областях общей мощностью 6 тыс. 879,7 МВт по электроэнергии и 30 тыс. 687,2 Гкал/час по теплоэнергии.

Мажоритарным акционером компании является "КЭС-Холдинг" Виктора Вексельберга, ОАО "Интер РАО ЕЭС" (РТС: IRAO) владеет блоком пакетом.

[вернуться](#)



AK&amp;M, 6 мая 2013

**ЧИСТАЯ ПРИБЫЛЬ КИРОВЭНЕРГОСБЫТА ЗА I КВАРТАЛ ПО РСБУ УМЕНЬШИЛАСЬ В 6.73 РАЗА ДО 973 ТЫС. РУБ.**

Чистая прибыль ОАО "Кировэнергосбыт" за I квартал 2013 года по РСБУ уменьшилась в 6.73 раза до 973 тыс. руб. с 6.552 млн руб. за аналогичный период прошлого года. Об этом говорится в отчете компании.

Выручка выросла на 4.87% до 3.29 млрд руб. с 3.137 млрд руб., прибыль от продаж - на 1.39% до 37.482 млн руб. с 36.968 млн руб., прибыль до налогообложения снизилась в 6.55 раза до 2.552 млн руб. с 16.723 млн руб.

ОАО "Кировэнергосбыт" (ИНН 4345103477) - энергосбытовая компания вятского региона, гарантирующий поставщик. Образовано 1 мая 2005 года в результате плановой реорганизации "Кировэнерго". Компания имеет 9 межрайонных отделений. 4 декабря 2007 года "КЭС-Холдинг" приобрел на аукционе по продаже сбытовых активов ОАО РАО "ЕЭС России" 48.17% акций в ОАО "Кировэнергосбыт". В апреле 2008 года полномочия единоличного исполнительного органа Кировэнергосбыта переданы управляющей организации - ЗАО "КЭС".

По данным ИПС "ДатаКапитал", чистая прибыль ОАО "Кировэнергосбыт" за 2012 год по РСБУ снизилась на 33.63% до 2.613 млн руб. с 3.937 млн руб. годом ранее. Выручка выросла на 4.2% до 11.312 млрд руб. с 10.856 млрд руб., прибыль от продаж уменьшилась на 8.61% до 91.763 млн руб. со 100.407 млн руб., прибыль до налогообложения - в 4.18 раза до 7.467 млн руб. с 31.214 млн руб.

[вернуться](#)



AK&M, 6 мая 2013

**ЧИСТАЯ ПРИБЫЛЬ СВЕРДЛОВЭНЕРГОСБЫТА ЗА I КВАРТАЛ ПО РСБУ СНИЗИЛАСЬ НА 38.96% ДО 69.428 МЛН РУБ.**

Чистая прибыль ОАО "Свердловэнергообл" за I квартал 2013 года по РСБУ снизилась на 38.96% до 69.428 млн руб. со 113.742 млн руб. за I квартал 2012 года. Об этом говорится в отчете компании.

Выручка уменьшилась на 24.13% до 9.015 млрд руб. с 11.882 млрд руб., прибыль от продаж - в 2.36 раза до 359.336 млн руб. с 847.729 млн руб., прибыль до налогообложения - на 48.39% до 99.401 млн руб. со 192.614 млн руб.

ОАО "Свердловэнергообл" (ИНН 6670082105) является гарантирующим поставщиком электрической энергии на территории Свердловской области. Среди клиентов компании около 1 млн. бытовых абонентов и 31 тыс. юридических лиц. Она поставляет электрическую энергию крупнейшим российским металлургическим и машиностроительным предприятиям. В ОАО "Свердловэнергообл" входят 6 межрайонных подразделений, состоящих из 66 отделений в муниципальных образованиях Среднего Урала.

По данным ИПС "ДатаКапитал", чистая прибыль ОАО "Свердловэнергообл" за 2012 год по РСБУ снизилась на 8.69% до 46.761 млн руб. с 51.214 млн руб. в 2011 году. Выручка выросла на 0.43% до 42.525 млрд руб. с 42.341 млрд руб., прибыль от продаж снизилась на 13.42% до 1.53 млрд руб. с 1.767 млрд руб., прибыль до налогообложения - в 7.83 раза до 37.245 млн руб. с 291.682 млн руб.

[вернуться](#)





AK&M, 6 мая 2013

ЧИСТАЯ ПРИБЫЛЬ УДМУРТСКОЙ ЭНЕРГОСБЫТОВОЙ КОМПАНИИ ПО РСБУ ЗА I КВАРТАЛ УМЕНЬШИЛАСЬ В 4.35 РАЗА ДО 10.455 МЛН РУБ.

Чистая прибыль ОАО "Удмуртская энергосбытовая компания" по РСБУ за I квартал 2013 года уменьшилась в 4.35 раза до 10.455 млн руб. с 45.489 млн руб. за аналогичный период прошлого года. Об этом говорится в отчете компании.

Выручка выросла на 3.07% до 3.114 млрд руб. с 3.022 млрд руб., прибыль от продаж снизилась в 21.16 раза до 9.442 млн руб. со 199.821 млн руб., прибыль до налогообложения - в 5.06 раза до 11.092 млн руб. с 56.132 млн руб.

ОАО "Удмуртская энергосбытовая компания" (ИНН 1835062930) специализируется на покупке и реализации электрической энергии на оптовом и розничном рынках электрической энергии на территории Удмуртии.

Уставный капитал компании составляет 58.72 млн руб. и разделен на 167566476 обыкновенных и 21854448 привилегированных акций номинальной стоимостью 0.31 руб. каждая.

По данным ИПС "ДатаКапитал", чистая прибыль ОАО "Удмуртская энергосбытовая компания" за 2012 год по РСБУ снизилась на 40.56% до 11.094 млн руб. с 18.665 млн руб. годом ранее. Выручка выросла на 3.66% до 11.25 млрд руб. с 10.853 млрд руб., прибыль от продаж уменьшилась на 49.39% до 157.011 млн руб. с 310.246 млн руб., прибыль до налогообложения - в 4.64 раза до 13.813 млн руб. с 64.109 млн руб.

[вернуться](#)



PR News, 30 апреля 2013 года

В УДМУРТСКОЙ ЭНЕРГОСБЫТОВОЙ КОМПАНИИ ЗАВЕРШИЛСЯ ВЕСЕННИЙ ЭТАП КОРПОРАТИВНОЙ СПАРТАКИАДЫ.

27 апреля состоялись соревнования по мини-футболу и гиревому спорту, завершившие весенний этап корпоративной Спартакиады ОАО «Удмуртская энергосбытовая компания». Встречались спортсмены Центрального офиса, Ижевского отделения и сборные команды Сервисных компаний и Межрайонных отделений.

Мини-футбол традиционно был отмечен накалом и азартом борьбы. Болельщики награждали аплодисментами удачные удары футболистов и игру голкиперов. Встреча команд Ижевского отделения и Центрального офиса наглядно продемонстрировала, что для победы имеют значение не только мастерство вратаря, техничность и «пушечные» удары форвардов, умение держать «персональную» и командную защиту, но и наличие достаточного количества запасных игроков. В ходе напряженных баталий выявился чемпион соревнований - команда Ижевского отделения. Сборные Сервисных компаний и Центрального офиса сыграли вничью, но по разнице забитых и пропущенных мячей второе место досталось футболистам сборной Сервисных компаний. На третьем месте – команда Центрального офиса.

В состязаниях по гиревому участвовали спортсмены в двух весовых категориях: до 80 и более 80 кг. Участники соревновались в упражнении толчок гири по короткому циклу. В весовой категории до 80 кг 1 место завоевал Евгений Сергеев из сборной Сервисных компаний, второе место занял Павел Коротков из сборной Межрайонных отделений, замкнул тройку призеров Нил Миназитдинов из команды Центрального офиса. В весовой категории более 80 кг на первом месте Андрей Глебов, спортсмен сборной Межрайонных отделений. Второе место занял Сергей Решетников из команды Ижевского отделения. Медаль за третье место заслужил Сергей Бекмансуров - представитель сборной Сервисных компаний.

- Несомненно, уровень спортивного мастерства участников Спартакиады растет, отметил управляющий директор ОАО «Удмуртская энергосбытовая компания» Денис Детинкин, сам принимавший активное участие в соревнованиях по мини-футболу и забивший несколько голов. – Но надо отметить, что необходимо еще больше вовлекать сотрудников в участие в Спартакиаде. У нас во многих видах спорта принимают участие одни и те же спортсмены. Наверняка есть среди нас выносливые пловцы, волевые гиревики и техничные игроки. Внутрикorporативные состязания позволили выявить наиболее подготовленных спортсменов, они будут представлять «Удмуртскую энергосбытовую компанию» на межрегиональном этапе Спартакиады КЭС-Холдинга, который пройдет в июле в Сыктывкаре. А осенью у нас соревнования осеннего этапа спартакиады ОАО «Удмуртская энергосбытовая компания» - по легкой атлетике и стрельбе.

Пресс-служба ОАО «Удмуртская энергосбытовая компания»

**вернуться**



Интерфакс, 06 мая 2013

**ЦЕНЫ НА ЭНЕРГОРЫНКЕ ЗА НЕДЕЛЮ СНИЗИЛИСЬ В ОБЕИХ ЗОНАХ**

Свободные цены на энергорынке РФ в период с 29 апреля по 5 мая снизились в европейской части РФ и на Урале (первая ценовая зона) на 4,77% - до 997,81 руб./МВт.ч, в Сибири (вторая ценовая зона) - на 1,56%, до 779,65 руб./МВт.ч, говорится в материалах с сайта организатора торгов на энергорынке ОАО "АТС".

По отношению к итогам соответствующей семидневки в 2012 году (с 30 апреля по 6 мая) текущий индекс равновесных цен в I зоне оказался выше на 8,16%, во второй - на 24%.

Максимальный индекс в Сибири сложился в понедельник 29 апреля, на уровне 829,6 руб./МВт.ч. В остальные дни минувшей праздничной недели, кроме четверга, индекс в Сибири не доходил до отметки в 800 руб./МВт.ч.

В европейской части России и на Урале цены всю неделю наблюдались выше планки в 900 руб./МВт.ч, максимальный индекс также сложился в понедельник на уровне 1085,99 руб./МВт.ч, выше 1000 руб./МВт.ч индексы поднимались также во вторник, 30 апреля и в субботу, 4 мая.

Индекс цен на энергорынке за каждый день прошлой недели (руб./МВт.ч):

29.04 30.04 01.05 02.05 03.05 04.05 05.05

I ц.з. 1085,99 1063,34 925,89 932,35 980,62 1024,03 957,42

II ц.з. 829,6 777,54 770,32 806,47 777,83 754,11 739,65

Во II зоне доля выработки ТЭС снизилась с 62,7% до 57,2%, ГЭС - увеличилась с 37,3% до 42,8%.

Основной объем электроэнергии в РФ продается и покупается на рынке на сутки вперед (РСВ), также на балансирующем рынке в режиме реального времени расторгиваются отклонения потребления. Кроме того, электроэнергию и мощность можно купить и по свободным долгосрочным договорам на "Мосэнергобирже".

[вернуться](#)



Ведомости, 7 мая 2013

**«РОССЕТИ» ПРОВЕДУТ ДОПЭМИССИЮ**

Внеочередное собрание акционеров «Российских сетей» одобрило допэмиссию. В ее оплату государство передаст до 13 июня 79,64% акций ФСК ЕЭС. Кроме того, принято решение о досрочном прекращении полномочий ФСК ЕЭС как управляющей организации «Россетей». РИАНовости

[вернуться](#)

Интерфакс, 06 мая 2013

**ЧИСТЫЙ УБЫТОК ФСК ПО РСБУ СОСТАВИЛ В I КВАРТАЛЕ 1,4 МЛРД РУБ. ПРОТИВ ПРИБЫЛИ ГОДОМ РАНЕЕ**

Чистый убыток ОАО "ФСК ЕЭС" (РТС: FEES) по РСБУ составил в I квартале 2013 года 1,376 млрд руб. против 2,91 млрд руб. чистой прибыли за аналогичный период прошлого года, следует из отчета компании.

Прибыль до налогообложения компании сократилась в 4,5 раза и составила 1,281 млрд руб.

Как говорится в сообщении компании, скорректированная чистая прибыль ФСК, обеспеченная денежными средствами (с учетом корректировки на "бумажные" расходы и доходы) составила за отчетный период 2013 года 4,221 млрд руб.

Между тем, выручка ФСК за отчетный период выросла на 10,4%, до 37,497 млрд руб., в том числе выручка от передачи электроэнергии составила 37,111 млрд руб. (+11,25%).

Рост выручки связан с ростом доходов от передачи электроэнергии, обусловленным, в свою очередь, индексацией тарифов ФСК с 1 июля 2012 года на 11%, отмечается в сообщении компании.

Скорректированная EBITDA выросла на 9,3%, до 24,349 млрд руб., в основном за счет роста выручки.

Себестоимость увеличилась на 17,4%, до 29,125 млрд руб., валовая прибыль сократилась на 8,7% и составила 8,372 млрд руб.

ФСК владеет и управляет электросетевыми объектами Единой национальной электросети РФ. Контролирующим акционером выступает государство. Госпакет в ФСК планируется до середины года внести в ОАО "Российские сети".

[вернуться](#)

Интерфакс, 06 мая 2013

**"ФОРТУМ" В I КВАРТАЛЕ УВЕЛИЧИЛ ЧИСТУЮ ПРИБЫЛЬ ПО РСБУ НА 31%**

ОАО "Фортум" (РТС: TGKJ), подконтрольное финскому энергоконцерну Fortum, в январе-марте 2013 года получило чистую прибыль по РСБУ в размере 1 млрд 437,044 млн рублей, что на 31,4% больше по сравнению с первым кварталом 2012 года, говорится в отчетности компании.

Выручка "Фортума" в первом квартале выросла на 19,5%, до 12 млрд 273,602 млн рублей.

Основные финансовые показатели компании за I квартал (в тыс. рублей):

I квартал 2013г I квартал 2012г

Выручка 12 273 602 10 266 846

Себестоимость продаж 10 209 634 8 358 426

Прибыль от продаж 2 063 968 1 908 420

Прибыль до налогообложения 1 811 729 1 384 056

Чистая прибыль 1 437 044 1 093 985

Дебиторская задолженность "Фортума" сократилась с 12 млрд 713,887 млн рублей на конец 2012 года до 12 млрд 557,226 млн рублей на конец первого квартала 2013 года, кредиторская задолженность выросла с 9 млрд 818,733 млн рублей до 10 млрд 264,703 млн рублей.

ОАО "Фортум" работает на территории Челябинской, Тюменской областей и ХМАО. В структуру компании входят Тюменские ТЭЦ-1 и ТЭЦ-2, Тобольская ТЭЦ, Челябинские ТЭЦ-1, ТЭЦ-2, ТЭЦ-3, Челябинская ГРЭС, Аргаяшская ТЭЦ. Установленная мощность станций - 3,4 ГВт по электричеству и 12,161 тыс. Гкал/ч по теплу.

Финскому концерну Fortum принадлежит 94,5% акций АО.

[вернуться](#)



Интерфакс, 06 мая 2013

#### ЛЕНЭНЕРГО В I КВАРТАЛЕ УВЕЛИЧИЛО ЧИСТЫЙ УБЫТОК ПО РСБУ НА 23%

ОАО "Ленэнерго" (ПТС: LSNG) в январе-марте 2013 года получило 739,04 млн рублей чистого убытка по РСБУ, говорится в отчете компании.

За аналогичный период 2012 года компания получила 598,703 млн рублей чистого убытка по РСБУ. Таким образом, убыток сетевой компании в первом квартале текущего года возрос на 23,4%.

Выручка "Ленэнерго" в январе-марте 2013 года сократилась на 2,9%, до 8 млрд 135,515 млн рублей.

Основные финансовые показатели ОАО (в тыс. рублей):

январь-март 2013г январь-март 2012г

Выручка 8 135 515 8 379 596

Себестоимость продаж 8 686 697 8 673 857

Валовая прибыль (убыток) (554 182) (294 261)

Прибыль (убыток) до налогообложения (705 032) (621 821)

Чистая прибыль (убыток) (739 040) (598 703)

Краткосрочная дебиторская задолженность выросла с 7 млрд 989,059 млн рублей на 31 декабря 2012 года до 9 млрд 180,665 млн рублей на 31 марта 2013 года. Краткосрочная кредиторская задолженность снизилась с 22 млрд 897,723 млн рублей до 22 млрд 817,482 млн рублей.

ОАО "Ленэнерго" - крупнейшая региональная электросетевая компания на северо-западе России. Предприятие обслуживает территорию общей площадью 87,1 тыс. кв. км с населением более 6 млн человек. Электросетевой комплекс "Ленэнерго" состоит из 39,8 тыс. км воздушных линий электропередачи, 19,5 тыс. км кабельных трасс и более 15 тыс. подстанций разного класса напряжения.

Основные акционеры компании - ОАО "Россети" (53,41% обыкновенных акций), администрация Санкт-Петербурга (26,57%), ОАО "МРСК Урала" (7,15%).

[вернуться](#)



Интерфакс, 06 мая 2013

**ЧИСТАЯ ПРИБЫЛЬ МОЭК ПО РСБУ ВЫРОСЛА В I КВАРТАЛЕ В 1,6 РАЗА, ДО 6 МЛРД РУБ.**

Чистая прибыль ОАО "Московская объединенная энергетическая компания" (МОЭК) по РСБУ выросла в I квартале 2013 года по сравнению с тем же периодом прошлого года в 1,6 раза, до 6,039 млрд руб., следует из отчета компании.

Прибыль до налогообложения также увеличилась в 1,6 раза и составила 8,2 млрд руб.

Выручка МОЭК за отчетный период выросла на 19,7%, до 41,264 млрд руб., себестоимость выросла на 9% и составила 38,9 млрд руб., валовая прибыль - в 1,8 раза, до 2,3 млрд руб.

"МОЭК" (ПТС: МОЕК) занимается теплоснабжением столичного региона. Деятельность компании распространяется на все сегменты теплоэнергетического рынка: производство, распределение и сбыт тепловой энергии. Компания принадлежит правительству Москвы (89,98%).

[вернуться](#)



Интерфакс, 06 мая 2013

**ЭНЕЛ ОГК-5 УВЕЛИЧИЛА ЧИСТУЮ ПРИБЫЛЬ ПО РСБУ ЗА I КВАРТАЛ НА 12%**

ОАО "Энел ОГК-5" (ПТС: ОГКЕ) увеличило чистую прибыль по РСБУ за I квартал 2013 года на 12% по сравнению с тем же периодом 2012 года, до 2,256 млрд рублей, следует из отчетности компании.

Выручка выросла на 2%, до 17,8 млрд рублей.

Себестоимость снизилась на 0,55% и составила 14,261 млрд рублей.

Прибыль до налогообложения возросла на 13,7%, до 2,9 млрд рублей, валовая прибыль увеличилась на 14% и составила 3,5 млрд рублей.

"Энел ОГК-5" зарегистрирована в Екатеринбурге, производственные мощности компании - Невинномысская, Конаковская, Среднеуральская и Рефтинская ГРЭС - расположены в основном на Урале, а также в центре и на юге России. Установленная мощность электростанций "Энел ОГК-5" по выработке электроэнергии составляет 9 тыс. 576 МВт, по выработке тепла - 2448 Гкал/ч.

Итальянскому концерну Enel принадлежит 56,43% акций генкомпания. Доля PFR Partners Fund I Limited - 26,43%, доля ЕБРР - 5,12%, прочих миноритарных акционеров - 12,02%.

[вернуться](#)

Интерфакс, 06 мая 2013

#### ЧИСТАЯ ПРИБЫЛЬ МРСК ЦЕНТРА ПО РСБУ СНИЗИЛАСЬ В I КВАРТАЛЕ В 2,4 РАЗА

Чистая прибыль ОАО "МРСК Центра" (ПТС: MRKC) по РСБУ снизилась в I квартале 2013 года в 2,4 раза по сравнению с аналогичным периодом прошлого года, до 875,119 млн руб., следует из отчета компании.

Прибыль до налогообложения сократилась в 2,2 раза и составила 1,237 млрд руб.

Между тем, выручка "МРСК Центра" за отчетный период выросла на 21,4%, до 21,849 млрд руб., в том числе выручка от передачи электроэнергии составила 17,854 млрд руб. (+0,7%), от техприсоединения - 111,244 млн руб. (-1,6%).

Себестоимость выросла на 21,5%, до 17,586 млрд руб., валовая прибыль увеличилась на 21,14%, до 4,263 млрд руб.

ОАО "МРСК Центра" - крупнейшая в России межрегиональная распределительная сетевая компания, контрольным пакетом акций (50,23%) владеет ОАО "Российские сети", контролирующим акционером которого является государство. Кроме того, Genhold Limited владеет 15,39%, The Bank of New York Mellon - 9,75%.

[вернуться](#)

Интерфакс, 06 мая 2013

#### ГАЗПРОМ В 2013Г ВЛОЖИТ 1,4 МЛРД РУБ. В РАЗВИТИЕ ТЕПЛОЭНЕРГЕТИКИ ЦЕНТРА ПЕТЕРБУРГА

ООО "Петербургтеплоэнерго" (дочерняя структура "Газпрома") в 2013 году планирует вложить в развитие теплоэнергетического комплекса центра Санкт-Петербурга 1,38 млрд рублей, говорится в сообщении компании.

В текущем году "Петербургтеплоэнерго" предстоит выполнить очередной этап реконструкции систем теплоснабжения в Центральном и Адмиралтейском районах города. Всего запланировано строительство, реконструкция и техническое перевооружение 27-ми объектов (16 котельных, 11 ЦТП) установленной мощностью 112,77 МВт, а также монтаж 32,26 км тепловых сетей.

Ранее сообщалось, что ООО "Петербургтеплоэнерго" в 2012 году вложило в реконструкцию систем теплоснабжения центра Санкт-Петербурга 2,073 млрд рублей.

Как ожидается, реализация программы реконструкции объектов теплоэнергетики Центрального и Адмиралтейского районов Санкт-Петербурга будет завершена в октябре 2014 года. Общая стоимость программы оценивалась ранее в 5 млрд 375 млн рублей.

После реконструкции, которая началась в 2011 году, центр города получит 87 новых тепловых объектов, включая 53 котельные и 34 центральных тепловых пункта суммарной мощностью 514 МВт.

ОАО "Газпром" (ПТС: GAZP) через "Петербургтеплоэнерго" реализует в Петербурге проект реконструкции котельных в ряде районов. Энергообъекты в дальнейшем передаются компании-инвестору в аренду сроком на 25 лет.

В настоящее время "Петербургтеплоэнерго" эксплуатирует 284 котельные в Петербурге.

[вернуться](#)



ИА Регнум, 07 мая 2013

#### НА ЧУКОТКЕ СОЗДАДУТ ДВА ЭНЕРГЕТИЧЕСКИХ КЛАСТЕРА

Правительство Чукотского автономного округа (ЧАО) приступило к разработке стратегии дальнейшего развития энергетики региона. Как сообщили ИА REGNUM в правительстве ЧАО, специально для этого уже создана рабочая группа, в состав которой вошли представители ОАО РАО "ЕЭС России", Департамента промышленной политики, строительства и ЖКХ Чукотского АО, ОАО "Чукотэнерго", ГП ЧАО "Чукоткоммунхоз" и других организаций.

По словам первого заместителя губернатора, начальника департамента промышленной политики, строительства и ЖКХ Ильи Давиденко, разработка программы необходима с плановым выводом мощностей Билибинской АЭС, и с дальнейшим промышленным развитием региона, использованием его минерально-сырьевой базы. "Основная идея заключается в том, чтобы создать два энергетических кластера. Первый - Чаун-Билибинская зона, второй - Анадырская и Эгвекинотская. Необходимо рассмотреть наиболее оптимальные варианты снабжения, генерации электроэнергии, а также разработать вопрос альтернативной энергетики в селах", - сказал Давиденко.

В настоящее время специалисты рабочей группы занимаются сбором аналитической информации для подготовки технического задания, которое станет основой при разработке программы развития энергетики округа. По словам начальника управления промышленности, транспорта, связи и ТЭК департамента промышленной политики, строительства и ЖКХ Валерия Козлова, все сведения для техзадания должны быть оформлены до 20 июня текущего года. "После этого на конкурсной основе будут определены научные институты, которые на основании данных документа проведут исследовательскую работу для формирования стратегии с анализом возможных сценариев", - отметил он.

В 2006 году подобное исследование для Чукотки проводило Федеральное государственное бюджетное учреждение науки "Институт систем энергетики им. Л.А. Мелентьева Сибирского отделения Российской академии наук". Тогда основным направлением развития энергетики округа являлась атомная генерация. Как прокомментировал губернатор Чукотки Роман Копин, рекомендации института были эффективны и актуальны в свое время.

"Разработанная стратегия с учетом научных заключений дала свой результат. Но на сегодняшний день использование атомной энергии становится непривлекательным вариантом для региона. Все это связано с тарифами, которые со временем будут только выше и могут привести к негативным последствиям как для промышленности, так и для населения Чукотки. Поэтому перед нами стоит задача разработать наиболее приемлемый путь развития топливно-энергетического комплекса региона", - прокомментировал губернатор Роман Копин.

"Плановый вывод из эксплуатации БАЭС намечен на 2019 год", - добавил глава региона, отметив, что "к этому времени уже должна быть реализована программа развития энергетики Чукотки". "Для этого до конца текущего года необходимо подготовить ее проект. Основным критерием для стратегии станет тариф и энергетическая безопасность, от которых во многом зависит и инвестиционная привлекательность региона", - подытожил Копин.

[вернуться](#)



Ведомости, 7 мая 2013 года

«ДЛЯ НАШИХ КЛИЕНТОВ ЦЕНА НЕ ИГРАЕТ ПЕРВОСТЕПЕННОЙ РОЛИ»

Антон Осипов

Ханс-Петер Цендер продает россиянам энергосберегающее оборудование не под лозунгом экономии денег, а как дорогое и престижное оборудование.

Семейная компания Zehnder была основана в 1895 г. в г. Гренихене (Швейцария) как небольшая мастерская по ремонту и продаже велосипедов, пишущих, швейных машин и всего прочего, что ломалось у соседей. В 1923 г. братья Вальтер и Роберт Цендеры решают заняться весьма перспективным бизнесом – производством легких (около 50 кг), простых и недорогих мотоциклов. Новинка оказалась популярной, но после финансового кризиса братья выходят из бизнеса.

Тем временем Роберту приходит в голову идея, перевернувшая быт обычных людей. Разговорившись со специалистом, устанавливающим радиаторы отопления, он узнал, что спрос на батареи большой и поставщики не справляются с объемом заказов. Не имея опыта в чугунном литье, Роберт решает создать первый в мире стальной трубчатый радиатор по принципу автомобильных радиаторов охлаждения – если конструкция эффективно охлаждает, то должна и хорошо нагревать. Сталь и впрямь оказывается легче и дешевле чугуна, у нее лучше теплоотдача, она предоставляет больший простор по экспериментам с внешним видом и размером. Кстати, внешний вид классической модели Zehnder Charleston остался неизменным со времен первого выхода на рынок.

В 1930 г. регистрируется товарищество Gebruder Zehnder, куда входят шестеро из семи братьев. Со временем семейный бизнес разрастается. Сейчас компания выпускает радиаторы, полотенцесушители, инфракрасные потолочные панели, системы промышленной фильтрации воздуха и системы вентиляции, как традиционные, так и энергосберегающие с рекуперацией тепла (см. врез). В прошлом году вентиляционные системы заняли уже треть в доходах компании. А спрос на энергосберегающие технологии развивается такими темпами, что благодаря им вентиляция может приносить до половины доходов.

Сейчас компанией управляет уже четвертое поколение основателей. В интервью «Ведомостям» Ханс-Петер Цендер рассказал, на какие технологии делает ставку компания и почему в будущем году ее впервые возглавит не член семьи Цендер.

– Где чаще устанавливают ваши энергосберегающие технологии – в офисах или частных домах?

– В Европе около 90% нашего энергосберегающего оборудования установлено в частных домах. Люди готовы больше вложить, но потом экономить на отоплении и жить в комфорте.

– Много ли можно сэкономить?

– Типичный дом швейцарской семьи без современной изоляции требует на свое отопление где-то 200 кВт на 1 кв. м в год. Площадь у него около 100 кв. м. Если сделать хорошую теплоизоляцию и установить энергосберегающую вентиляцию, расход сократится с 20 000 до 5000 кВт в год. Иными словами, энергоносителя потребуются закупить меньше, а это экономит около 2000 швейцарских франков (более 65 000 руб.).

– За сколько лет окупится установка системы?

– За 10–15 лет.

– А на сколько лет она рассчитана?

– Жизненный цикл системы вентиляции – пока работает вентиляционный блок. А он может обходиться без поломок 10 лет, 20 лет, 30 лет...

– Но это абстрактный пример. Расскажите о вашем доме – велик ли он, какое оборудование в нем стоит?

– Я живу в 50 км от Цюриха. У меня стоит традиционная отопительная система – котел, батареи и энергосберегающая вентиляция. Площадь дома – около 300 кв. м.

– То есть вы экономите 6000 франков в год?

– Меня не стоит брать в пример. Я купил весьма старый дом, построенный в 1967 г. Из-за конструктивных особенностей его сложно довести до современных стандартов энергосбережения. Теплоносителя стало уходить меньше где-то на треть, т. е. экономия, грубо говоря, 800 л теплоносителя в год.

– В России проблема энергосбережения не так уж сильно беспокоит людей. Есть ли здесь частные заказчики?

– Наша вентиляция не только сберегает энергию. Она повышает уровень комфорта. С ее помощью легко поддерживать оптимальный уровень влажности, иметь приток свежего воздуха при закрытых окнах, чтобы не слышать шума за окном или избежать аллергенов вроде тополиного пуха и пыли. Мы начали продвигать энергосберегающую вентиляцию на российском рынке три года назад. Сейчас каждый месяц у нас появляется 3–4 новых проекта для частного жилья, и это количество постепенно нарастает.

– В сентябре 2011 г. в поселке «Западная долина» Московской области открылся так называемый «активный дом», в котором применяются энергосберегающие технологии Zehnder и Velux. Расскажите об этом проекте подробнее.

– Это эксперимент производителей энергосберегающих технологий. По датскому проекту был построен дом, в котором применен ряд интересных решений для механической вентиляции с рекуперацией тепла, в том числе поставлена вентиляция Zehnder Comfosystems. Сейчас там живет семья. В доме замеряется огромное количество показателей – от качества воздуха до уровня освещенности, чтобы потом использовать их для оптимизации проекта. Это пилотный проект, но компания «Загородный проект» планирует начать продажу таких домов, хотя они немного дороже стандартного жилья.

– Каков оборот Zehnder в России?

– Пока не настолько большой, как в Европе. Россия занимает несколько процентов в наших продажах. Но по мере того как прослойка обеспеченных людей будет расти, будут идти вверх спрос на товары класса премиум и наши продажи. Нужно заниматься развитием рынка, образованием наших потребителей, чтобы они понимали необходимость этих технологий.

– Приоритетом Олимпиады в Сочи названо энергосбережение. Какое оборудование вы туда поставляете?

– Строительство жилья и особенно отелей в Сочи сейчас находится на стадии, когда нужно думать об установках систем отопления и охлаждения. Мы вовлечены в несколько интересных и крупных проектов. Инфракрасные излучающие потолочные панели отопления и охлаждения Zehnder установлены в адлерском депо по обслуживанию скоростных поездов Сочи – Красная Поляна, дизайнерские полотенцесушители Zehnder установлены в гостиницах Олимпийской деревни. Наш

бренд находится в списке рекомендуемых производителей оборудования, составленном «Олимпстроем».

– Есть ли в Сочи проекты энергосберегающей вентиляции?

– Пока нет даже на стадии обсуждения. В этой области мы пока ориентируемся в России на частных потребителей. Но разрабатываем и нишу небольших отелей.

– С точки зрения экономии имеет ли смысл в России сейчас устанавливать ваше оборудование?

– Без сомнения, вложения в него окупятся! Другой вопрос – сколько лет это займет. Если российское правительство и дальше будет держать низкие цены на коммунальные услуги, процесс затянется. Основной упор мы все-таки делаем не на экономическую составляющую, а на составляющую комфорта и гигиены и престижность наших технологий.

– В каких странах сосредоточены производящие активы компании?

– Франция, Германия, Швейцария, Польша, Нидерланды, Великобритания, Турция, США и Китай.

– Много ли экспортируется из Китая в Европу?

– Там производится только определенный вид радиаторов отопления, и практически все они в Китае же и продаются.

– В основном страны, где находятся ваши производства, – это страны с высокой стоимостью рабочей силы. Намерены ли вы переносить производство в тот же Китай?

– Для наших клиентов цена не играет первостепенной роли. Они ценят быстрый и качественный сервис и готовы платить за него больше. Радиатор отопления, произведенный в Швейцарии или Германии, можно доставить потребителю в Европе за три-четыре дня, куда быстрее, чем из Китая. Мы снижаем издержки за счет автоматизации производства. И мы очень много покупаем, а не производим сами: кабели, трубы, контроллеры... Можно сказать, что зачастую мы просто производим сборку, а не изготавливаем. А вот поставщик может быть из любой страны, хотя мы используем много европейских деталей из-за их высокого качества. В России мы тоже не конкурируем с производителями недорогих радиаторов отопления, а позиционируем себя как компанию, производящую качественное оборудование в ценовом сегменте премиум.

– Как растет рынок энергосберегающего оборудования по сравнению с ВВП?

– Куда быстрее ВВП. Наша отрасль развивается благодаря экологической политике: все хотят снизить выбросы вредных веществ. К тому же такие технологии реально экономят деньги. В итоге рынок растет на 10–20% в год.

– А ваши продажи растут в том же темпе?

– В последние три года мы растем даже быстрее, отвоевывая долю рынка. В 2011 г. мы продали на 19% больше энергосберегающих систем, в 2012-м – на 4,3%. А вот продажи всей компании выросли меньше: на 8% в 2011 г. и на 2% – в 2012 г.

Дело в том, что наш бизнес состоит из трех сегментов. Первый – производство радиаторов и систем обогрева, например инфракрасных излучающих панелей. Всего на это направление приходится две трети продаж компании. Здесь рост не так высок – 4% за 2011 г., в 2012 г. – 0,3%. Основные покупатели – компании, занимающиеся реконструкцией зданий. Так, наши радиаторы установили вместо старых в гостинице «Украина», где я обычно останавливаюсь в Москве.

Оставшаяся треть бизнеса – системы вентиляции. Из этой трети половина приходится на традиционную вентиляцию, а половина – на энергосберегающую с рекуперацией тепла.

– Как эта пропорция изменится в ближайшие 5–10 лет?

– Мы ожидаем, что продажи радиаторов будут расти весьма неспешно, 2–5% в год. Обычная вентиляция – тоже. А вот продажи энергосберегающей могут расти до 20%. Так что через 10 лет различное вентиляционное оборудование может составить половину продаж компании. Так, в 2010 г. на него пришлось 30%, в 2011 г. – уже 32% продаж, в 2012 г. – 33,3%.

– Возможно ли войти на этот рынок новичку?

– Конечно. Особенно легко это сделать компаниям, которые уже производят бойлеры, системы отопления или традиционной вентиляции.

– Как на ваш бизнес влияют кризисы вроде 2008 г.?

– Они не вызывают спада продаж. Правда, в 2008 г. общая прибыль уменьшилась, но потому, что мы продали итальянскую компанию Faral, производящую алюминиевые радиаторы. Если сделать поправку на объем ее продаж, окажется, что в 2008 г. мы заработали столько же, сколько в 2007 г. Наш козырь в том, что мы крупнее других игроков. Холдинги чувствуют себя комфортнее, имея дело с нами, а не с мелким производителем. В кризис мы сильно выиграли от этого эффекта.

– Что думаете о перспективах экономики в ЕС?

– Кризис 2008 г. случился достаточно неожиданно, а сейчас эффекта неожиданности нет. В наши дни проблема в том, что люди утрачивают доверие, а правительства набрали слишком много долгов даже для того, чтобы их обслуживать. Так что нам предстоит нелегкие два-три года.

– Разработала ли ваша компания антикризисный план?

– Наши ключевые рынки – Франция, Германия, Швейцария, Голландия, Великобритания. Рынки этих стран находятся не в такой уж тяжелой ситуации.

– Из каких источников финансируется развитие бизнеса?

– В последние 30 лет компания из собственных средств финансирует все свои проекты. Наша цель – быть настолько прибыльными, чтобы спокойно реинвестировать в расширение рынка сбыта и развитие компании.

– Когда-то бизнес компании начинался с мотоциклов, потом сделал неожиданный поворот. Стоит ли ожидать, что компания снова начнет развивать новый для себя продукт?

– Вряд ли. Стоит заниматься тем, в чем разбираешься. К тому же рынок быстро растет, и, если не отдавать ему все силы, можно упустить открывающиеся возможности.

– Каких технических революций можно ожидать в энергосберегающей вентиляции? Есть ли что-то сравнимое с появлением гибридов и электромобилей в автомобилестроении?

– Наши технологии довольно традиционны. Здесь не стоит ждать революции – только эволюции. Впрочем, как и в строительстве зданий, где прогресс идет маленькими шажками. Одно из направлений развития – инженеры работают над тем, как наиболее экономично использовать энергию обоих моторов в вентиляционном блоке. Второй тренд – улучшение рекуперации воздуха. Сейчас наши устройства возвращают до 90% тепла из вытяжного воздуха, идущего из дома. КПД будет постепенно наращиваться, скажем, до 95%. То же касается уровня влажности.

– В будущем году вы покинете свой пост. Останетесь после этого работать в компании, как и ваш отец?

– Официально мой отец сейчас председатель совета директоров. Но это скорее титул, нежели реальная работа на должности. Ему сейчас 89 лет. С того дня, когда в 1993 г. он передал мне ключи от офиса, отец никогда не вмешивался в управление бизнесом.

– И вы собираетесь совсем отойти от дел?

– Я собираюсь отказаться от оперативного управления, сосредоточившись на общении с клиентами и разработке новых технологий.

#### «КИТАЙСКАЯ СТЕНА»

Zehnder выстроила «китайскую стену» между подразделениями по производству и продажам в одной стране. По мнению Цендера, в противном случае есть риск, что завод сосредоточится на производстве оборудования, максимально отвечающего нуждам только немецких потребителей, чтобы нарастить продажи в этой стране. А при существующей системе инженеры, разрабатывая продукцию, учитывают и потребности клиентов из других стран, например России, где вкусы и потребности могут отличаться.

#### О КОМПАНИИ

Zehnder Group

Производитель системотопления

Основной владелец – семья Цендер.

Капитализация – 405,16 млн. евро.

Финансовые показатели (2012 г.):

выручка – 523,8 млн. евро,

чистая прибыль – 26,8 млн. евро.

#### РУКОВОДИТЕЛЬ НЕ ИЗ КЛАНА ЦЕНДЕР

В будущем году Ханс-Петер Цендер покинет свой пост, и его впервые займет человек, не связанный с семьей. Уже решено, что им станет Доминик Берхтольд, работающий в компании с 2006 г., последние четыре года – финансовым директором. «Никогда не стоит слишком затягивать с планами по передаче власти, – объясняет Цендер. – У меня две дочери, но они пока слишком молоды для руководства компанией. А ждать – рискованно: может быть, они не захотят заниматься семейным бизнесом или не справятся с ним. Но мы не нарушаем традиций. Конечно, новый генеральный директор не имеет родственных связей ни с кем из семьи основателей, но семья по-прежнему будет принимать активное участие в управлении бизнесом».

#### ДЕНЬГИ ИЗ ВОЗДУХА

Даже в здании с хорошей теплоизоляцией около половины затрат на отопление приходится на нагрев поступающего с улицы воздуха. Чтобы снизить расходы, Zehnder применяет геотермальный теплообменник. Он располагается на глубине 1,5–2 м. Зимой на такой глубине температура почвы около 8 °С. Проходя через земляной теплообменник, уличный воздух подогревается, прежде чем попасть в вентиляционную систему. Летом, когда температура почвы примерно 12 °С, система работает на охлаждение. Кроме того, Zehnder делает перекрестный противоток: с помощью тонких

плит из синтетического материала и мембран воздух, выходящий из помещения, отдает до 90% тепла свежему воздуху, забранному с улицы. При этом два потока не смешиваются. Только эта технология позволяет сократить расходы на отопление на 30–50%. (Использованы данные компании.)

[вернуться](#)





Ведомости, 7 мая 2013

«ГАЗПРОМ» УВЕЛИЧИЛ ЭКСПОРТ

Экспортные продажи «Газпрома» вне стран бывшего СССР, по предварительным данным, в апреле по сравнению с апрелем 2012 г. выросли на 7,3% до 13 млрд. куб. м, сказал источник в «Газпромэкспорте». За первые четыре месяца поставки в ЕС и Турцию выросли на 6,6% до 54,7 млрд. куб. м. Общая добыча газа «Газпромом» за тот же период, по данным ЦДУ ТЭК, снизилась на 4,6% до 174 млрд. куб. м. Reuters

[вернуться](#)



Ведомости, 7 мая 2013

США ДОБАВЯТ ГАЗА

Елена Ходякова

Президент США Барак Обама выступил в поддержку экспорта СПГ. Это может ослабить позиции «Газпрома»

США уже в 2020 г. могут стать нетто-экспортером газа, заявил Обама, впервые высказавшись в поддержку расширения экспорта газа. Впрочем, он отметил, что еще не принял окончательного решения.

А сегодня в энергетическом комитете американского конгресса пройдут слушания по поводу последствий бума сланцевого газа. Америка может снять ограничения на экспорт сжиженного природного газа (СПГ), так как «геополитические настроения» в стране набирают силу, отмечает WSJ: американский газ должен помочь укрепить отношения США со странами Европы, Китаем и Японией, а также ослабить позиции крупных производителей газа, таких как Россия, и способствовать дальнейшей изоляции Ирана. Поставки СПГ из США в Азию могут кардинальным образом изменить расстановку сил и способствовать энергетической безопасности, а также экономической и геополитической стабильности в Азии, сказал в ходе визита в Вашингтон министр экономики, торговли и промышленности Японии Тошимицу Мотеги.

Сейчас не требуется разрешения американского правительства на экспорт СПГ в Южную Корею, с которой США заключили договор о свободной торговле. К тому же одобрено несколько небольших контрактов на поставки газа в Великобританию и Испанию. Но уже больше года в стране идут споры о расширении экспорта СПГ. Против этого выступают местные промышленные компании. Так, в марте стало известно, что представители Dow Chemical, Huntsman, Alcoa и еще нескольких промышленных групп подготовили обращение, в котором заявили, что опасаются роста экспорта СПГ, так как это может привести к росту цен на газ на внутреннем рынке и сильно ударить по экономике. Американские компании могли бы гораздо убедительнее выступить во внешней политике, если бы попробовали укрепить экономику за счет экспорта готовых товаров, а не транспортируя сырье, считает вице-президент Dow Chemical Кэвин Колевар. Но минэнерго ранее отмечало, что рост цен будет незначительным. Появление американского и канадского СПГ ухудшит переговорные позиции России на азиатском рынке, причем еще задолго до начала физических поставок, считает директор East European Gas Analysis Михаил Корчемкин. Обострение конкуренции также может поставить под вопрос

экономическую целесообразность СПГ-завода «Газпрома» во Владивостоке, предупреждает он. Представитель «Газпрома» это не комментирует. Используются материалы FT и WSJ

[вернуться](#)



Российская газета-онлайн, 7 мая 2013

## ИВАН ГРАЧЕВ: ЕВРОПА ВСЕГДА БУДЕТ НУЖДАТЬСЯ В РОССИЙСКОЙ ЧИСТОЙ ЭНЕРГИИ

Иван Грачев (председатель комитета Госдумы по энергетике)

Май приготовил для нас много отраслевых конференций, на которых будут затронуты темы ТЭКа, в том числе будут вынесены на обсуждение вопросы строительства в нефтегазовом комплексе. Несколько мероприятий пройдут за границей: в Узбекистане, Бахрейне, Туркменистане. На них российские участники поделятся своими успехами и проблемами. А проблем накопилось немало.

Среди всех проблем ТЭКа сегодня выделяются три основные - явно перезревшие, требующие срочных и неотложных решений.

Прежде всего необходимо покончить с непониманием значения для экономики страны опережающего исследования недр. Проще говоря, покончить навсегда с нынешним отношением к геологии. Армия без разведки если даже и побеждает, то лишь за счет огромных жертв. В нашем случае это огромные затраты. То, что за последние 20 лет в России, цитируя главу Роснедр Александра Попова, не был подготовлен ни один новый район нефтедобычи, хорошо иллюстрирует состояние нашей геологии. В конце марта правительство утвердило госпрограмму "Воспроизводство и использование природных ресурсов". Обеспечение экономики геологической информацией о недрах рассматривается там в одном ряду с рациональным использованием охотничьих ресурсов. Однако время требует сегодня перемен во взгляде на "базовую составляющую экономики страны". А именно так названа геология в документе, определяющем ее развитие до 2030 года. К сожалению, практика от написанного нередко отстает. А перемены, между тем, назрели. И они требуют иного отношения к отрасли - как со стороны правительства и парламентариев, включая, разумеется, наш комитет по энергетике, так и со стороны крупнейших игроков российского ТЭК, чей интерес к масштабным геолого-поисковым работам все еще невелик.

Существует много мнений о том, как поправить положение. Одни требуют дать больше простора частным компаниям, которые, в рамках лицензий, имели бы право свободно повсюду бурить. Вторые предлагают основные полномочия по общераспространенным полезным ископаемым передать субъектам РФ. Третьи настаивают на создании единого органа по управлению государственным фондом недр - министерства геологии и недропользования.

Увеличить инфографику

Начинать следует именно с кардинальных структурных перемен, которые соответствовали бы статусу отрасли. Однако истину лучше искать сообща. В ближайшее время в парламенте будет проведен "круглый стол" по геологии - с участием специалистов, чиновников профильных министерств и представителей добывающих компаний.

Вторая проблема в значительной степени вытекает из первой - истощение дешевых месторождений и освоение новых, дальних. Многие тут связано с инвестициями, ведь только освоение российского северного шельфа, по грубым оценкам, составит порядка триллиона долларов. Затраты подобного класса не должны быть рискованными. К сожалению, решение задачи упирается часто в споры по либерализации рынков. Накачка идет обычно с использованием экономических



мифов и догм. Причем вопреки очевидному. За последние годы душевое энергопотребление по миру вновь растет ускоренными темпами. И восходящая тенденция прогнозируется Международным энергетическим агентством на весь обозримый интервал времени.

Европейские функционеры настаивают в диалоге с нами о спотовых контрактах по газу. Однако изменчивость цены на топливном рынке нынче настолько велика, что, прогнозируя по рыночным оценкам на 15-20 лет вперед, мы получим примерно 15-кратный разброс.

Россию устраивают только долгосрочные стабилизированные соглашения. Может быть, даже не всегда обязательно фиксированные и конкретные, но непременно стабилизированные, чтоб сократить по максимуму риски.

Густонаселенная и многого требующая Европа, я уверен, всегда будет нуждаться в российской чистой энергии. Мы постоянно наблюдаем расхождения позиций функционеров с абсолютно прагматическим подходом представителей бизнеса. С учетом имеющихся перспектив, мы призывали своих коллег из парламента ЕЭС переходить от конфронтации и непонимания к взаимовыгодному энергетическому партнерству с Россией. Постепенно мы находили понимание. Сейчас уже создана площадка, на которой ведется активно диалог - это межпарламентская рабочая группа по энергетике Госдумы и Европарламента.

Третья основная проблема опять-таки вытекает из предыдущей - она касается тарифов. В России по образцу Энергетической хартии реализован главный догматический постулат: "Чем выше цена на энергию, тем люди будут больше экономить". Говорю о нашей реформе электроэнергетики, приведшей уже к 12-кратному росту цен на электроэнергию, но при этом - ни к каким изменениям по части экономии.

Цены на услуги ЖКХ у нас сегодня выше, чем в США и в среднем по Европе. Но что самое опасное - вздутые тарифы приводят постепенно к вымыванию из отечественной экономики предприятий перерабатывающей промышленности. В свою очередь это ведет и к сокращению рабочих мест в важном сегменте экономики (на 25% с начала 2000 года), а как следствие - и к социальным потрясениям. Между тем мы на пороге второй волны великого освоения - реализации крупнейших инфраструктурных проектов, связанных с развитием Дальнего Востока и Восточной Сибири. А на этих территориях, кроме добычи топливно-энергетических ресурсов, есть большие предпосылки к развитию и перерабатывающей промышленности, особенно газохимической.

В правительстве пообещали определить темп роста тарифов, при котором не будет сдерживаться социально-экономическое развитие этих регионов. Поставлена задача не допустить роста тарифов в ежегодном исчислении на электроэнергию более 8% на период до 2020 года и более 6% - до 2025 года. Распространить такой опыт следует на все отрасли и все регионы.

**вернуться**

РИА Новости, 07 мая 2013

## ПЕРВЫЙ ГОД ТРЕТЬЕГО СРОКА ПУТИНА: БОЛЬШЕ УВЕРЕННОСТИ, МЕНЬШЕ ЭМОЦИЙ

Первый год нынешнего президентства Владимира Путина существенно отличается от его предыдущих двух сроков: глава государства стал более уверен в себе и менее подвластен эмоциям, действовать ему приходится в изменившихся условиях, считают политологи.

Эксперты отмечают, что реализация социальных обещаний сталкивается с проблемами, обусловленными развитием экономики, тем не менее, свои решения Путин проводит в жизнь быстрее и требовательнее, чем раньше. В целом же, модель государственности на третий срок еще окончательно не выработана, полагают они.

Путин занял высший государственный пост впервые в 2000 году с приставкой "и.о.", когда в отставку ушел президент Борис Ельцин. В марте того же года Путин был избран на пост главы государства, а спустя четыре года после очередных выборов вновь занял эту должность. В 2008-2012 годах он руководил правительством России, а в марте прошлого года снова одержал победу на президентских выборах.

Большинство экспертов были единодушны в том, что во время третьего срока Путину придется столкнуться со многими новыми вызовами, главный из которых - необходимость перемен и выбор нового сценария развития страны на ближайшие годы.

Программа действий на ближайшие шесть лет президентства была изложена главой государства в серии указов, которые касались почти всего спектра проблем современной России: от ЖКХ и здравоохранения до обороны и внешней политики. Фактически речь в документах шла о выполнении предвыборных обещаний, опубликованных в СМИ в феврале-марте 2012 года. В серии статей Путин, в частности, обещал России интернет-демократию, искоренение бедности и новую экономику.

## "ПЕРЕСТАЛ ВЫХОДИТЬ ИЗ СЕБЯ"

"Владимир Путин сильно изменился. В эмоциональном плане он стал гораздо более ровным и практически перестал выходить из себя", - считает политолог Алексей Мухин. Эксперт напомнил, в ходе второго президентского срока иногда эмоции Путина доминировали над политической позицией, результатом чего были довольно резкие высказывания. "За последний год стало очевидным, что он редко теряет самообладание", - заметил Мухин.

Политолог Олег Матвейчев высказал мнение, что политика Путина стала более уверенной. "Мы видим, что сейчас он в большей степени уверен и в самом себе, и в том, что он делает. И свои решения сейчас он проводит в жизнь и жестче, и быстрее, и требовательнее, нежели это было раньше", - сказал он.

Политолог Павел Святенков увидел изменения, связанные не только с риторикой президента, но и с конструкцией самого политического режима. "Внешне она стала более жесткой, чем была раньше. Но при этом сущностных изменений пока нет. Мне кажется, что Путин находится в поиске этой самой новой модели государственности, которая будет моделью его третьего срока, и что пока он эту модель все-таки не нашел", - полагает он.

Глава Международного института политической экспертизы Евгений Минченко обратил внимание на то, что глава государства выбрал разную тактику поведения по отношению к различным группам населения. "Радикальная оппозиция - никакого диалога... Либералы умеренные -

политическая реформа и демонстративное приближение таких фигур, как Кудрин и Чубайс. Националисты - использование их риторики. Социальный протест – резкое увеличение социальных выплат различным группам населения", - сказал он. "В качестве основной политтехнологии он выбирает такой прием, как вывод в топ общественной повестки дня незначимых для людей вопросов, но по которым можно дойти до твердого большинства. Например, это история Pussy Riot, права гомосексуалистов и так далее", - добавил Минченко. Более жесткой, по мнению политолога, стала политика Путина в отношении Запада.

### "ПОВЯЗАННЫЙ ОБЯЗАТЕЛЬСТВАМИ"

Сравнивая три срока правления Путина, эксперты обращают внимание на то, что ему приходилось действовать в разных условиях, что, безусловно, не могло не отразиться и на стиле правления. "Если говорить о Путине первого срока, то можно сказать, что это был человек, связанный обязательствами с Ельциным, разными элитами, кланами. Он был, конечно, осторожным, он очень сильно боялся навредить, боялся принимать какие-то решения. Он принимал какие-то твердые решения раз в полгода, в год", - сказал Матвейчев.

Во время второго срока Путин, по словам эксперта, был уже более свободен и проводил свою волю довольно твердо. В третий раз президент пришел на изменившуюся повестку дня: сформировались, в частности, запросы на борьбу с коррупцией и на демократизацию, которые нельзя было игнорировать, заметил Матвейчев.

"То есть Путин пришел на этот срок опять повязанный обязательствами. Он не сам формировал повестку, как это было в случае второго срока... На этом сроке он пришел на определенные предпосылки, с которыми ему нужно разбираться", - считает политолог.

Минченко высказал мнение, что во время первого срока Путин выступал как либеральный реформатор, во второй раз своего президентства он "был главой экономического роста, укреплял вертикаль власти", будучи премьером, он предстал борцом с кризисом, сейчас же перед нами "реактивный Путин, реагирующий на протесты, на волну недовольства и пытающийся этот протест стабилизировать".

Сформировавшись на тот момент настроениями в обществе были обусловлены и предвыборные обещания Путина, вылившиеся его в майские указы, отмечают эксперты. "Это была его программа, в которой были отражены задачи повышения темпов роста ВВП, повышение позиции России в международном рейтинге ведения бизнеса, и другие, по большей части, неосуществимые задачи", - сказал научный руководитель ГУ ВШЭ Евгений Ясин, добавив, что для оживления экономической активности он не видит крупных подвижек.

### СЛОЖНОСТИ С ВЫПОЛНЕНИЕМ СОЦИАЛЬНЫХ ОБЕЩАНИЙ

Директор департамента стратегического планирования компании ФБК Игорь Николаев также указал на то, что власти взяли на себя "огромные обязательства бюджетные неснижаемого характера", с выполнением которых возникают проблемы.

"Идея-то хорошая, целевые показатели, но уже через год, когда смотрят, как исполняются поручения, - очевидно, что большие проблемы с выполнением. А вот когда перейдут к анализу того, как выполняются целевые показатели... выяснится, что ни один показатель, по крайней мере из основных, не выполнен", - сказал он.

Проект бюджета-2013, который рассматривался в сентябре прошлого года, вызвал резкую критику президента, поскольку документ не учел в полной мере его майские указы. Трем министрам - главе Минобрнауки Дмитрию Ливанову, главе Минтруда Максиму Топилину и занимавшему тогда пост главы Минрегиона Олегу Говоруну - был объявлен выговор.

"Политика predetermined тем, что было сделано пару-тройку лет назад, и сейчас власти вынуждены действовать в этих серьезных ограничениях. Потому что вы не скажете тем, кому пообещали, что поторопились, махнули, оказывается, еще не ясно, что с кризисом. Поэтому вынуждены теперь проводить эту политику ярко выраженной социальной, оборонной направленности", - отметил Николаев.

Член правления Института современного развития (ИНСОП) Евгений Гонтмахер полагает, что выполнение социальных обещаний "уперлось в то, что экономика уже не функционирует достаточно эффективно". "Несколько лет назад это было возможно, во время кризиса смогли обойтись за счет резервов, а сейчас экономика системно остановилась. Это изменение произошло, и для него это большая проблема", - сказал эксперт.

#### РАЗМЕТКА НОВОГО КУРСА

Ряд политологов сходятся во мнении, что этот год был скорее переходным, и окончательный курс третьего срока президентства Путина еще не сформирован. "Это год такой разметки возможного нового курса, курса на такой консервативный модернизационный режим, грубо говоря, направление, цель которого - создание современного индустриального общества... Но пока сам этот режим не создан, а созданы только некоторые предпосылки для него, и не ясно, будут ли эти предпосылки реализованы", - отметил Святенков.

По его мнению, "Путин понимает, что режим надо менять, что нужно бороться с коррупцией, нужно что-то делать с ситуацией, когда вся политическая элита и экономическая держит свои активы на Западе", но "шаги, которые предпринимаются в этом направлении, - они очень осторожные, несмелые". "Чувствуется, что Путин идет по тонкому льду, что он тщательно прощупывает, грубо говоря, этот лед, думает, куда наступить, в какую сторону идти", - добавил Святенков.

"На мой взгляд к концу этого года Путин должен будет реформатировать свой курс, но пока развилка не выбрана, по какому пути идти", - согласился с ним Минченко.

Матвейчев также обратил внимание на то, что сейчас лишь подготовлены условия для того, чтобы реализовывать определенную политику. "Но о результатах трудно говорить, потому что нужно, во-первых, закончить то, что сделано, во-вторых, разобраться с предшествующей повесткой, которая была, скорее, ему навязана, нежели он сам ее сформировал", - заметил политолог.

вернуться



Ведомости, 7 мая 2013

#### НЕЗРИМАЯ ПРОВЕРКА БИЗНЕСА

Ярослав Николаев

Минфин предлагает упростить работу налоговиков: они смогут проводить повторные проверки без выезда в компании

Новый способ проверок описан в проекте основных направлений налоговой политики на 2014–2016 гг. (30 апреля отправлен в правительство, копия есть у «Ведомостей»). Минфин считает, что изменения помогут бороться с незаконным обналичиванием и с фирмами-однодневками.

Сейчас если компания подает уточненную декларацию, уменьшающую ее налоги, то инспектора могут выбрать способ проверки – выездная или камеральная (т. е. на основе представленных в инспекцию документов), говорит партнер Taxadvisor Дмитрий Костальгин.

В большинстве случаев проводятся выездные, рассказывает сотрудник крупной телекоммуникационной компании, правда, фактически инспектора проводят контрольные мероприятия, не выходя из своего офиса, что удобнее для них. Но компания вправе отказаться предоставить дополнительные документы, предупреждает Костальгин.

Минфин предлагает поменять процедуру: разрешить проводить повторные проверки в форме камеральных по истечении двух лет после подачи первоначальной декларации, истребуя любые необходимые документы (счета, товарные накладные, акты выполненных работ, счета-фактуры, договоры, регистры налогового учета).

Налоговики поддерживают предложенные Минфином изменения. Сотрудник ФНС признает, что камеральная проверка может при таких поправках превратиться фактически в выездную. Инспектора выиграют от этого: у них появится больше возможностей эффективно проверять уточненные декларации, заключает чиновник.

Минфин стимулирует компании подавать уточненную декларацию не на излете трехлетнего срока (после которого уже нельзя проверить прошлые периоды), а раньше, рассуждает сотрудник телекоммуникационной компании.

«Минфин полагает, что компании, работающие с фирмами-однодневками, оттягивают подачу декларации в надежде, что однодневка к этому времени перестанет существовать, – говорит собеседник «Ведомостей». – И дает понять, что в таком случае компанию ждет большой объем контрольных мероприятий». По его словам, расходы бизнеса несколько возрастут.

**вернуться**



Российская газета-онлайн, 7 мая 2013

#### ДАВИД ЯКОБАШВИЛИ: ИСТОЧНИК ДЕШЕВОГО ТЕПЛА ЛЕЖИТ ПОД НОГАМИ

Давид Якобашвили (вице-президент Российского союза промышленников и предпринимателей:)

Торф - выгодная альтернатива каменному углю и мазуту. У него высокие теплотворные качества, а по экологичности он их превосходит. С точки зрения экологии лучше торфа только газ. Но в стране по-прежнему остается большое количество негазифицированных территорий. Эти районы отапливаются углем или мазутом. И зачастую именно в этих регионах есть свое местное топливо - торф.

Территории российских торфяников активно разрабатывались и использовались во времена СССР, до начала масштабного освоения газовых ресурсов Западной Сибири. С началом массовой газификации интерес к торфу, и, соответственно, его добыча, начали снижаться. К 1990-м годам большая часть торфяников была заброшена. С тех пор они время от времени горят. Чтобы торфяники не горели, их по мере сил обводняют. Это достаточно затратные, но при этом не эффективные мероприятия. Гораздо рациональнее торфоразработки продолжать, а добытое сырье использовать. Тем более что торф ресурс уникальный, из него можно производить более 70 видов различной продукции, а применять в самых различных отраслях: энергетике, химической промышленности, сельском хозяйстве, строительстве, медицине и т.д.

Нужен комплекс мер, федеральных программ, законодательных изменений, направленных на поддержку торфяной отрасли. Если бизнес заботится о месторождениях, организует там работу и получает прибыль за продажу торфа, то пожаров там не будет. Будет добываться сырье, развиваться

сектор переработки и генерации. С другой стороны, рабочими местами будет обеспечена значительная часть сельского населения регионов, где нет работы. Бизнес готов приобретать оборудование котельных на торфе, которые имеют КПД до 80%. Котельные можно даже поставить на баланс государства. Затем запускаем механизм ГЧП. Государство покупает у бизнеса тепло и пускает по своим сетям. Причем тарифы и сбор платежей также могут оставаться в его компетенции. А вот обеспечение качества услуг - выработка и доставка тепла без потерь потребителю - это уже компетенция бизнеса.

Еще важный момент - финансирование проектов, так как речь идет о масштабной реконструкции теплосетей, энергообъектов, закупке новой техники и оборудования. Госгарантии могут дать бизнесу возможности банковского финансирования на хороших условиях. Существует эффективный механизм - выпуск концессионных отраслевых облигаций под гарантии областных правительств, но у нас пока мало подобных проектов.

Если бизнес вкладывается в котельные, то срок их окупаемости составляет семь лет. Но если бизнес получает гарантии от государства и передает котельные на его баланс, то при условии работы с банками окупаемость котельных опустится до четырех лет. Малый и средний бизнес может потянуть эту программу. Частный предприниматель сможет купить одну котельную и обрабатывать одно торфяное месторождение. Стоимость самих котельных снизится, особенно если собирать их уже на месте. Это еще одна сфера, где применимо ГЧП. Сейчас в основном закупается зарубежное оборудование, а необходимо развивать российский инжиниринг, но это опять-таки требует и финансирования, и стимулирующих законодательных мер. Сегодня котельная, отапливающая небольшой поселок, стоит 2-3 млн долл. А существуют отечественные разработки мини-котельных, работающих на биотопливе, которые будут стоить на порядок дешевле, если организовать и отладить их массовое производство. То же касается и другого оборудования, например, брикетных комплексов, модульных заводов.

Чтобы запустить эту программу, нужно определить, где государство получает доход, а где убыток. У каждого региона в бюджете предусмотрена солидная строка на покупку солярки. Обычно это дотации, потому что закупаемое топливо направляется в убыточные котельные, чье КПД изначально низкое, и тепло проходит в трубы, находящиеся на грани полного разрушения. Но руководители региона, в котором залежи торфа, на него так просто перейти не могут, так как система закупок топлива уже сложилась. Торф можно включить в статьи закупок как в качестве резервного, так и в качестве основного топлива административным решением на уровне региона. Это, кстати, было в числе предложений по использованию торфа недавно созданной рабочей группы при минэнерго.

Приняв решение перейти на источник тепла, который в буквальном смысле лежит под ногами, у регионов появится реальная возможность сэкономить деньги и эффективнее распорядиться бюджетными средствами.

**вернуться**