



МОНИТОРИНГ ФЕДЕРАЛЬНЫХ СМИ

15 ОКТЯБРЯ 2012

ОГЛАВЛЕНИЕ

КРАТКИЙ ОБЗОР МОНИТОРИНГА	3
КЭС-ХОЛДИНГ	7
Сбросили жирок	7
ОБЗОР: Цены на энергорынке Сибири в сентябре выросли на 10%, установив рекорд	9
Пляски с бубнами	12
Павел Щедровицкий уходит с поста директора по оргразвитию и КЭС-холдинга	16
ТГК-9	17
Тепловой пункт ООО «Пермская сетевая компания» посетил госинспектор	17
Свердловская теплоснабжающая компания (ООО "СТК") получила паспорт готовности к работе в осенне-зимний период	17
ТГК-5	18
"ТГК-5" выплатила 218,15 млн рублей в счет погашения 4-го купона облигаций 1-й серии	18
Совет директоров ТГК-5 одобрил сделки с заинтересованностью	18
Государственные эксперты подтвердили готовность Удмуртского филиала ОАО "ТГК-5" к прохождению осенне-зимнего периода 2012-2013 гг.	19
ТГК-6	21
Ветераны-энергетики Нижегородского филиала ТГК-6 принимают поздравления	21
ТГК-7	22
Главой совдира "Волжской ТГК" избран бывший зампредседателя совета Вилесов	22
КЭС-ЭНЕРГОСБЫТ.....	23
Свердловэнергосбыт	23
Сбербанк открыл Свердловэнергосбыту кредитную линию на 1,6 млрд руб.	23
НОВОСТИ ЭНЕРГЕТИЧЕСКОЙ ОТРАСЛИ	24
Путин обсудит эффективность управления электросетевыми активами в РФ	24
Объем и цели использования накопленных дивидендов Роснефтегаза будут определены в 2013 г. - Силуанов.	24
Филиал МРСК Северо-Запада в Карелии перешел на RAB-регулирование	25
Совет директоров *РусАла* утвердил все пункты соглашения по БАЗу	26
Массовое замыкание.	27
МРСК Центра намерена оспорить решение суда о взыскании 5,1 млрд руб. в пользу НЛМК	28
МОЭСК опубликует 15 октября финнпоказатели по МСФО за I полугодие	29
НОВОСТИ ГАЗОВОЙ ОТРАСЛИ	30
НОВАТЭК пережил падение добычи	30
«Иркутскэнерго» добудет нефть и газ	31
Не бери и не плати	32
СОБЫТИЯ И ФАКТЫ.....	34
Родина не выбирает	34
Ветхо, но метко	36

КРАТКИЙ ОБЗОР МОНИТОРИНГА

КЭС-ХОЛДИНГ				
№	СМИ	Заголовок	Дайджест	С
1	Компания	СБРОСИЛИ ЖИРОК	Лучших финансовых результатов в энергетике добиваются иностранные игроки - электростанции, находящиеся под контролем западных акционеров: германского концерна E.ON, итальянской Enel и финского Fortum. В борьбе за снижение издержек россияне пока проигрывают.	7
2	Интерфакс	ОБЗОР: ЦЕНЫ НА ЭНЕРГОРЫНКЕ СИБИРИ В СЕНТЯБРЕ ВЫРОСЛИ НА 10%, УСТАНОВИВ РЕКОРД	Свободные цены на энергорынке Сибири (вторая ценовая зона), взявшие небольшую передышку в августе, показали в сентябре 10%-ный рост и установили новый рекорд	9
3	Эксперт-онлайн	ПЛЯСКИ С БУБНАМИ	Ожидается, что формирующийся российский рынок светодиодного освещения в этом году вырастет на 55% (в прошлом на 20%), к началу следующего его доля достигнет 12% в общей структуре рынка светотехники, а к 2015 году увеличится до 16-17%.	12
4	Ведомости	ПАВЕЛ ЩЕДРОВИЦКИЙ УХОДИТ С ПОСТА ДИРЕКТОРА ПО ОРГРАЗВИТИЮ И КЭС-ХОЛДИНГА	Павел Щедровицкий уходит с поста директора по организационному развитию и управлению персоналом КЭС-холдинга	16

ТГК-9				
№	СМИ	Заголовок	Дайджест	С
1	Энергетика и промышленность России	ТЕПЛОЙ ПУНКТО ООО «ПЕРМСКАЯ СЕТЕВАЯ КОМПАНИЯ» ПОСЕТИЛ ГОСИНСПЕКТОР	В рамках визита в Пермский край главный государственный жилищный инспектор РФ Николай Васютин посетил объекты теплосетевой инфраструктуры, в том числе – центральный тепловой пункт №23 (ЦТП-23) ООО «Пермская сетевая компания»	17
2	RusCable.ru	СВЕРДЛОВСКАЯ ТЕПЛОСНАБЖАЮЩАЯ КОМПАНИЯ (ООО "СТК") ПОЛУЧИЛА ПАСПОРТ ГОТОВНОСТИ К РАБОТЕ В ОСЕННЕ-ЗИМНИЙ ПЕРИОД	Подготовка Свердловской теплоснабжающей компании к работе в условиях зимнего максимума контролируется как руководством компании, так и представителями государственных структур	17

ТГК-5				
№	СМИ	Заголовок	Дайджест	С
1	Финмаркет	"ТГК-5" ВЫПЛАТИЛА 218,15 МЛН РУБЛЕЙ В СЧЕТ ПОГАШЕНИЯ 4-ГО КУПОНА ОБЛИГАЦИЙ 1-Й СЕРИИ	ОАО "ТГК-5" выплатило 4-й купон облигаций серии 01 (№ 4-01-12190-Е от 03.06.10г.), говорится в сообщении компании	18
2	AK&M	СОВЕТ ДИРЕКТОРОВ ТГК-5 ОДОБРИЛ СДЕЛКИ С ЗАИНТЕРЕСОВАННОСТЬЮ	Совет директоров ОАО "ТГК-5" одобрил сделки с заинтересованностью. Об этом говорится в сообщении компании	18

3	RusCable.ru, Elektroportal.ru, Энергетика и промышленность России	ГОСУДАРСТВЕННЫЕ ЭКСПЕРТЫ ПОДТВЕРДИЛИ ГОТОВНОСТЬ УДМУРТСКОГО ФИЛИАЛА ОАО "ТГК-5" К ПРОХОЖДЕНИЮ ОСЕННЕ- ЗИМНЕГО ПЕРИОДА 2012- 2013 ГГ.	12 октября специальная комиссия подписала акт готовности Удмуртского филиала ОАО «ТГК-5» (входит в ЗАО «КЭС») к работе в осенне-зимний период 2012-2013 гг.	19
---	---	---	---	----

ТГК-6

№	СМИ	Заголовок	Дайджест	С
1	InfoElectro.ru	ВETERАНЫ-ЭНЕРГЕТИКИ НИЖЕГОРОДСКОГО ФИЛИАЛА ТГК-6 ПРИНИМАЮТ ПОЗДРАВЛЕНИЯ	В течение первой декады октября на станциях и в исполнительном аппарате Нижегородского филиала ОАО «ТГК-6» КЭС-Холдинга традиционно проходят мероприятия для ветеранов энергопредприятий, приуроченные к Всемирному дню пожилого человека	21

ТГК-7

№	СМИ	Заголовок	Дайджест	С
1	Прайм, РИА Новости, АК&М	ГЛАВОЙ СОВДИРА "ВОЛЖСКОЙ ТГК" ИЗБРАН БЫВШИЙ ЗАМПРЕДСЕДАТЕЛЯ СОВЕТА ВИЛЕСОВ	Председателем совета директоров ОАО "Волжская ТГК" <VTGK [string]> избран Александр Вилесов, ранее занимавший пост зампреда совета	22

КЭС-ЭНЕРГОСБЫТ

№	СМИ	Заголовок	Дайджест	С
1	Интерфакс	СБЕРБАНК ОТКРЫЛ СВЕРДЛОВЭНЕРГОСБЫТУ КРЕДИТНУЮ ЛИНИЮ НА 1,6 МЛРД РУБ.	Сбербанк (ПТС: SBER) и ОАО "Свердловэнерго" (ПТС: SVSB) заключили соглашение об открытии возобновляемой рамочной кредитной линии с дифференцированными процентными ставками	23

НОВОСТИ ЭНЕРГЕТИЧЕСКОЙ ОТРАСЛИ

N	СМИ	Заголовок	Дайджест	С
1	Интерфакс	ПУТИН ОБСУДИТ ЭФФЕКТИВНОСТЬ УПРАВЛЕНИЯ ЭЛЕКТРОСЕТЕВЫМИ АКТИВАМИ В РФ	Президент РФ Владимир Путин в понедельник в режиме видеоконференции примет участие в запуске в техническую эксплуатацию первой очереди Богучанской *ГЭС* (ПТС: BGES), сообщили в пресс-службе Кремля	24
2	Интерфакс	ОБЪЕМ И ЦЕЛИ ИСПОЛЬЗОВАНИЯ НАКОПЛЕННЫХ ДИВИДЕНДОВ РОСНЕФТЕГАЗА БУДУТ ОПРЕДЕЛЕННЫ В 2013 Г. - СИЛУАНОВ	Правительство РФ определится с объемами и целями использования накопленных дивидендов ОАО "Роснефтегаз" в 2013 году, сообщил российским агентствам министр финансов РФ Антон Силуанов	24
3	Интерфакс	ФИЛИАЛ МРСК СЕВЕРО- ЗАПАДА В КАРЕЛИИ ПЕРЕШЕЛ НА РАВ- РЕГУЛИРОВАНИЕ	"Карелэнерго" (филиал ОАО "МРСК Северо-Запада" (ПТС: MRKZ)) перешло на РАВ-регулирование, говорится в сообщении МРСК	25

4	Интерфакс	СОВЕТ ДИРЕКТОРОВ *РУСАЛА* УТВЕРДИЛ ВСЕ ПУНКТЫ СОГЛАШЕНИЯ ПО БАЗУ	Совет директоров ОК "РусАл" одобрил все пункты соглашения с властями Свердловской области и профсоюзной организацией Богословского алюминиевого завода (БАЗ) по сохранению части электролизного производства и модернизации литейных мощностей	26
5	Ведомости	МАССОВОЕ ЗАМЫКАНИЕ.	Ранняя зима в Сибири и ливни на Черноморском побережье стали серьезным испытанием для сетевых компаний. Без света оставались более 200 000 человек в разных регионах России	27
6	Интерфакс	МРСК ЦЕНТРА НАМЕРЕНА ОСПОРИТЬ РЕШЕНИЕ СУДА О ВЗЫСКАНИИ 5,1 МЛРД РУБ. В ПОЛЬЗУ НЛМК	ОАО "МРСК Центра" (РТС: MRKC) намерено оспорить решение Арбитражного суда Москвы о взыскании 5,1 млрд руб. в пользу ОАО "Новолипецкий металлургический комбинат" (РТС: NLMK) (НЛМК)	28
7	Интерфакс	МОЭСК ОПУБЛИКУЕТ 15 ОКТЯБРЯ ФИННПОКАЗАТЕЛИ ПО МСФО ЗА I ПОЛУГОДИЕ	ОАО "Московская объединенная электросетевая компания" (МОЭСК) опубликует 15 октября финансовые показатели по МСФО за I полугодие 2012 года	29

НОВОСТИ ГАЗОВОЙ ОТРАСЛИ

N	СМИ	Заголовок	Дайджест	С
1	Коммерсант	НОВАТЭК ПЕРЕЖИЛ ПАДЕНИЕ ДОБЫЧИ	НОВАТЭК, показывавший стабильный рост добычи на фоне ее падения у "Газпрома", теперь также столкнулся со снижением производства.	30
2	Коммерсант	«ИРКУТСКЭНЕРГО» ДОБУДЕТ НЕФТЬ И ГАЗ	«Иркутскэнерго», уже владеющее угледобывающими активами, приобрело свое первое нефтегазовое месторождение — небольшой Купский участок на севере Иркутской области.	31
3	Ведомости	НЕ БЕРИ И НЕ ПЛАТИ	Только летом «Газпром» завершил переговоры о скидках с европейскими клиентами — и снова может столкнуться с необходимостью обсуждать содержание контрактов. Один из ключевых клиентов — итальянская Eni хочет добиться отмены важнейшего контрактного принципа «Газпрома»: «бери или плати».	32

СОБЫТИЯ И ФАКТЫ

N	СМИ	Заголовок	Дайджест	С
1	Коммерсант	РОДИНА НЕ ВЫБИРАЕТ	Первая после прошедших в конце 2011— начале 2012 года федеральных выборов региональная избирательная кампания показала, что "Единая Россия" остается доминирующей партией. Удовлетворение этим вчера высказал лидер партии, премьер Дмитрий Медведев	34
2	Коммерсант-Власть	ВЕТХО, НО МЕТКО	Аккуратно по завершении единого дня голосования правительство и Госдума объявят, пожалуй, одно из самых потенциально взрывоопасных решений: гражданам придется самим заплатить за капитальный ремонт своих домов, вследствие чего квартплата может вырасти на несколько сотен рублей	36

Компания, 15 октября 2012

СБРОСИЛИ ЖИРОК

Леонид Хомерики

Почему в российской энергетике выигрывают иностранцы

Энергетики-иностранцы "режут" затраты эффективнее россиян

Лучших финансовых результатов в энергетике добиваются иностранные игроки - электростанции, находящиеся под контролем западных акционеров: германского концерна E.ON, итальянской Enel и финского Fortum. В борьбе за снижение издержек россияне пока проигрывают.

Передовики перепроизводства

В этом году, как и в предыдущем, энергокомпаниям пришлось жить затянув пояса потуже. Повышение цен на свет перенесли на середину года, а само оно стало беспрецедентно низким на фоне тенденций последних лет. Тарифы выросли на 7,6% при увеличении цен на газ на 15%, что не могло не сказаться на прибылях. В результате хорошо заработали лишь иностранные энергокомпании, успевшие вложиться в строительство новых объектов. Они раньше российских коллег приступили к реализации так называемых договоров предоставления мощности (ДПМ): компания строит новые энерго мощности, а взамен получает право устанавливать на них более высокие тарифы. Например "Э.ОН Россия" ввела с конца 2010 г. около 1600 МВт новых мощностей, "Энел ОГК-5" - где-то 800 МВт, а Fortum - приблизительно 620 МВт.

В то же время все отечественные компании сектора тепловой генерации за тот же период построили в рамках ДПМ примерно 2300 МВт.

Новые мощности позволяют иностранцам щеголять хорошей финансовой отчетностью. "Увеличение выручки "Энел ОГК-5" на 5% в первом полугодии 2012 г. произошло благодаря росту продаж новых энергетических мощностей", - сказал "Ко" представитель итальянской компании. Мощность, или, как иначе говорят, ресурс новых электростанций, стоит на оптовом рынке значительно дороже, поскольку туда заложена норма окупаемости проекта в течение 10-15 лет. "Иностранцы действительно показывают лучшие финансовые результаты. Во многом это связано с тем, что им удалось оперативно приступить к реализации проектов в рамках ДПМ и, завершив их, получить высокие тарифы на мощность", - соглашается представитель "Русгидро". В этой компании тоже строят новые блоки, но начать получать дополнительные доходы от них надеются только с 2013 г.

Обидели при "дележе"

"Основная причина лучших результатов иностранных игроков - отличная динамика подконтрольных затрат. С 2007 г. по 2011 г. у "Э.ОН Россия" и "Энел ОГК-5" они практически не изменились, в то время, как у ОГК-1, 2, 3 выросли на 40-65%", - подчеркивает Дмитрий Доронин из RMG. Он также говорит, что иностранцы изначально приняли на себя несколько меньшие объемы инвестпрограмм по обновлению мощностей по сравнению с российскими генераторами (в особенности "Энел ОГК-5"), а инвестиционный ресурс у них лучше. "Это ставки кредита, доступность финансирования, как у международных компаний с рейтингом, а также субсидирование приобретаемого оборудования по программам поддержки машиностроения", - пояснил "Ко" заместитель генерального директора "КЭС-Трейдinга" Александр Вилесов. "Другими важными

преимуществами зарубежных инвесторов являются передовые технологии менеджмента и опыт управления объектами генерации в разных регионах мира", - добавляет представитель "Русгидро".

Некоторые российские участники рынка не желают признавать преимущества иностранцев в менеджменте, а полагают, что при "дележе активов" РАО "ЕЭС" "варягам" достались лучшие "куски". "Иностранцы (кроме Fortum) купили новые крупные конденсационные станции оптового рынка, в основном построенные в 70-х годах XX века, а все остальные купили старые, небольшие ТЭЦ, которые снабжают либо теплом города, либо паром крупных промышленных потребителей. Тот же Fortum приобрел самые новые ТЭЦ в России (тюменские и уральские)", - констатирует Александр Вилесов. Стоит отметить, что "КЭС-Холдинг", не удовлетворенный своими активами в энергетике, уже давно и безуспешно ведет переговоры об их объединении с энергоактивами "Газпрома", которые пока также не могут похвастаться наилучшими результатами.

Заграничный подход

Также важно, что, например, "Э.ОН Россия" сумела договориться с независимыми поставщиками "голубого топлива" о выгодных условиях долгосрочных контрактов. Газ - основной компонент топливного портфеля, затраты на его покупку составили 89,2% от общего объема топливных затрат той же "Э.ОН Россия" в 2011 г. "Мы смогли найти общий язык с альтернативными поставщиками", - сказал "Ко" генеральный директор "Э.ОН Россия" Максим Широков. Например, контракт с "Новатэком" заключен на 15 лет, что, по российским меркам, можно назвать вечностью. Также был заключен трехлетний контракт с "Роснефтью". Таким образом, "Э.ОН Россия" стала первой из генерирующих компаний в РФ, полностью перешедших на газ независимых производителей. По словам г-на Широкова, независимые поставщики предлагают не только конкурентоспособные цены, но и лучшие условия поставки и оплаты. Речь идет, в том числе, и об отсутствии штрафов, которые "Газпром" взимает с энергетиков за недорасход или перерасход топлива. Эксперты хвалят иностранцев, а они хвалят себя сами за лучшее, по сравнению с российскими коллегами, управление издержками. "У нас очень прозрачная система закупок. Ведем работу над ограничением уровня инфляции в закупках, выстраиваем долгосрочные отношения с поставщиками", - поясняет заместитель гендиректора по финансам и экономике "Э.ОН Россия" Ульф Баккмайер. "В 2011 г. экономический эффект от проведения закупок (разница между стоимостью наиболее благоприятного предложения, поданного первоначально, и стоимостью, указанной в договоре) составил более 550 млн руб.", - заявили в пресс-службе "Э.ОН Россия". В компании с момента приобретения актива в 2007 г. была проведена работа по оптимизации численности персонала.

В отличие от иностранцев, проблема государственных или окологосударственных российских компаний - недостаточная мотивация менеджмента на снижение издержек. "Сургутская ГРЭС-2 в первом полугодии нынешнего года и в прошлом году покупала газ примерно по 1775 руб. за тысячу кубометров, - рассказывает аналитик Deutsche Bank Дмитрий Булгаков. - Через дорогу стоит Сургутская ГРЭС-1, принадлежащая газпромовской ОГК-2, покупающей газ дороже 2000 руб. за тысячу кубов". По мнению эксперта, если бы ОГК-2 покупала топливо по более низкой цене, как и конкурент, она получила бы за прошлый год дополнительно около 1,6 млрд руб. операционной прибыли. Цена для ОГК-2 соответствовала регулируемым тарифам, а "Э.ОН Россия" приобретала попутный газ у "Сургутнефтегаза" со скидкой.

Другой распространенной проблемой российских собственников энергоактивов (а вернее, их миноритарных акционеров) является трансферт стоимости. "Например, входящая в "Иркутскэнерго" Красноярская ГЭС продает электроэнергию ниже рыночных цен алюминиевым заводам Олега Дерипаски, - отмечает один из собеседников "Ко". - Не будь этих контрактов, доходы "Иркутскэнерго" могли бы существенно вырасти".

Треклятый сервис

Один из способов снижения издержек в энергетике - перестройка сервисных подразделений, передача ряда этих функций на аутсорсинг. "В Европе система обслуживания электростанций

выстроена по-другому, она не затратная с точки зрения численности персонала, как у нас. Кроме того, энергетики могут работать по долгосрочным договорам обслуживания", - рассказывает генеральный директор "Газпром энергохолдинга" Денис Федоров.

Но отечественных сервисных аутсорсеров не хватает, а с иностранцами часто возникают проблемы. В России они работают не так, как на Западе. Например, у "Газпрома" есть вопросы к Siemens и Sulzer, с которыми монополия заключила контракты на обслуживание. В частности, эти компании не формируют здесь склады запасных частей. Также есть проблемы на местах с наличием специалистов. В случае выхода из строя энергетического оборудования приходится дожидаться иностранного инженера, а он может запоздать из-за сложностей с получением визы. "Проблемы возникли с редуктором при пуске блока на Первомайской ТЭЦ-14, - вспоминает Денис Федоров. - Был запасной, но требовался французский специалист "для присмотра" за ходом работ. Ждали его очень долго, и в результате пуск пришлось отложить".

Прерванные династии

Конечно, и наши компании стремятся как могут снижать издержки. Например, подконтрольная "Газпрому" "Мосэнерго" гордится лучшей динамикой в отрасли по оптимизации персонала. Число сотрудников "Мосэнерго" снизилось с 17 500 в 2008 г. до 7500 в 2012 г., то есть почти в 2,5 раза. Это произошло в основном за счет выхода из непрофильных видов бизнеса, не имеющих отношения к производству электроэнергии и тепла, оптимизации и ликвидации семейных связей.

"В компании были весьма сильны семейные традиции. Не всегда они были хороши. Зачастую мы встречались со случаями, когда родственники работали в прямом подчинении. Например, отец - директор станции, сын - главный инженер, а мама - главный бухгалтер", - поясняет Денис Федоров. Это было еще пять лет назад, до разгромного совещания на Саяно-Шушенской ГЭС в конце прошлого года под руководством Владимира Путина, после которого было запрещено прямое подчинение родственников друг другу и исключены родственные связи в подрядных структурах. "Расставания были эмоциональными, ведь люди проработали по 20-25 лет в компании", - вспоминает Денис Федоров. Впрочем, он оговаривается, что "и сейчас можно столкнуться с ситуацией, когда у директора кто-то из родственников работает в компании-подрядчике, пусть не на руководящей должности, и он не является ее собственником".

Следующим после сокращения штата шагом "Мосэнерго" стала продажа непрофильных бизнесов. Так была создана инжиниринговая компания "ТЭК Мосэнерго", купленная впоследствии структурами Аркадия Ротенберга. После этого на электростанциях упразднили бухгалтерии и кадровые службы.

Оптимизирует "Газпром" численность персонала и в других дочерних энергокомпаниях. Например, в головных офисах недавно объединившихся ОГК-2 и ОГК-6 раньше работали более 600 человек, сейчас их осталось около 340. Но, по словам экспертов, несмотря на все усилия газпромовских "дочек", похвастаться лучшей эффективностью в отрасли, прежде всего финансовой, они не могут.

[вернуться](#)



Интерфакс, 12 октября 2012

ОБЗОР: ЦЕНЫ НА ЭНЕРГОРЫНКЕ СИБИРИ В СЕНТЯБРЕ ВЫРОСЛИ НА 10%, УСТАНОВИВ РЕКОРД

Свободные цены на энергорынке Сибири (вторая ценовая зона), взявшие небольшую передышку в августе, показали в сентябре 10%-ный рост и установили новый рекорд, следует из материалов организатора торгов на энергобирже ОАО "АТС".

Результаты жаркого июля, считавшиеся максимальными, остались позади. Сентябрьский рост индекса равновесных цен во второй зоне является пока самым существенным в 2012 году и связан, в частности, с низкой приточностью Енисея.

ВСЕ ВЫШЕ И ВЫШЕ

Свободные цены во второй зоне повысились в сентябре по сравнению с августом на 10% и достигли 749,54 руб./МВт.ч. Это пока максимальное значение индекса за месяц за все время существования конкурентной биржи.

С самого начала прошлого месяца цены в Сибири взяли хороший темп роста. В первый рабочий день осени, пришедшийся на 3 сентября, цены взлетели по сравнению с пятницей на 30%, или более чем на 200 руб./МВт.ч - до 895,23 руб./МВт.ч. Это новый исторический рекорд индекса для второй ценовой зоны российского энергорынка. Надо отметить, что именно первая полная неделя сентября стала решающей для итогов всего месяца. Так, цены в период с 3 по 9 сентября, взяв в понедельник историческую планку, практически все рабочие дни не опускались ниже отметки в 800 руб./МВт.ч. Исключением стал лишь четверг.

В результате в целом за неделю цены выросли на 11,3%, составив 791,68 руб./МВт.ч. Таким образом, в начале сентября был установлен не только суточный максимум индекса, но и недельный (предыдущий рекорд принадлежит первой полной семидневке июля - 743,26 руб./МВт.ч).

"Ключевым фактором, повлиявшим на существенный рост цен на энергорынке Сибири, является замещение генерации Красноярской и Саяно-Шушенской *ГЭС* тепловой генерацией из-за низкой приточности в Енисее", - сообщал ранее "Интерфаксу" заместитель генерального директора по продаже энергоресурсов ОАО "Иркутскэнерго" Олег Причко.

Согласно данным информационного терминала "ЭФир", плановое производство Саяно-Шушенской *ГЭС* на неделе с 27 августа по 2 сентября составляло 234,08 тыс. МВт.ч, а на следующей - снизилось до 231,82 тыс. МВт.ч, Красноярской *ГЭС* - 255,74 и 255,36 тыс. МВт.ч, соответственно.

Оставшиеся три недели прошлого месяца индекс равновесных цен немного снижался: на 4,8%, 1,9% и 0,6%.

Суточный минимум сентября был зафиксирован 22 числа, в субботу, в размере 620,09 руб./МВт.ч.

Цены на энергорынке Сибири в 2012 году продолжают оставаться намного выше цен 2011 года: индекс равновесных цен по отношению к сентябрю прошлого года увеличился на 35,7%.

"Рост цены на рынке на сутки вперед в сентябре 2012 года по сравнению с аналогичным периодом прошлого года обусловлен более низкими запасами воды в Ангаро-Енисейском каскаде *ГЭС*", - считает О.Причко. По данным топ-менеджера, доля *ГЭС* в суммарной выработке в сентябре 2011 года оказалась на 3,42 процентных пункта (п.п.) выше, чем в прошлом месяце.

Согласно материалам "ЭФир", доля производства гидроэлектростанций снизилась по сравнению с августом на 2,9 п.п. - до 47,21%, доля ТЭС, напротив, подросла с 49,9 до 52,79%.

Энергопотребление в Сибири в сентябре выросло на 3% по отношению к аналогичному периоду 2011 года и на 1,1% - к августу, до 14,954 млн МВт.ч, следует из данных "АТС".

Спрос увеличивался с каждой неделей. В первые три семидневки он был незначительным: на 1,2%, 0,07%, 0,3%, соответственно. А в последние две сентябрьские недели объемы покупки на энергорынке возросли на 3,65 и 2,6%.

БЕЗ ПЕРЕМЕН

Свободные цены на электроэнергию в европейской части РФ и на Урале показали в сентябре несущественные изменения, снизившись по сравнению с итогами "максимального" августа всего на 0,9% - до 1144,22 руб./МВт.ч. Между тем по отношению к сентябрю 2011 года зафиксирован значительный рост - на 16%.

Все дни сентября индекс не опускался ниже отметки в 1000 руб./МВт.ч и трижды поднимался выше уровня в 1200 руб./МВт.ч. Максимальный суточный индекс сентября сложился 10 числа, в понедельник - 1221,13 руб./МВт.ч, минимальный - в последний день месяца, воскресенье, 1049,8 руб./МВт.ч.

В разрезе недельной расторговки индекс равновесных цен в первой зоне менялся разнонаправленно: начал и завершил сентябрь 3%-ным ростом, а в середине снижался на 0,6%, увеличивался на 2,5% и вновь падал на 2,15%. "Доля плановой выработки по видам генерации распределилась в первой ценовой зоне в сентябре следующим образом: на *ГЭС* пришлось 7,84%, АЭС - 22,62%, ГРЭС - 39,76%, *ТЭЦ* - 29,77%", - сообщили агентству специалисты "КЭС-Трейдинга".

По данным экспертов компании, по сравнению с аналогичным периодом прошлого года АЭС сократили выработку на 4,45%, *ГЭС*, ГРЭС и *ТЭЦ* увеличили ее на 2,19%, 0,4% и 3,69%, соответственно.

Как и в Сибири, энергопотребление в первой зоне росло весь сентябрь, говорится в материалах "АТС". Так, на первой неполной неделе месяца спрос повысился на 1,95%, на следующих четырех "полных" семидневках - на 1,3%, дважды на 0,7% и на 1,85%, соответственно.

В целом за прошлый месяц объем покупки на энергорынке I зоны составил 55,69 млн МВт.ч, что всего на 0,03% меньше, чем в августе, и на 0,6% больше, чем в сентябре 2011 года.

Основной объем электроэнергии в РФ продается и покупается на рынке на сутки вперед (РСВ), также на балансирующем рынке (БР) в режиме реального времени расторговываются отклонения потребления. Кроме того, электроэнергию и мощность можно купить и по свободным долгосрочным договорам на "Мосэнергобирже".

вернуться

ПЛЯСКИ С БУБНАМИ

Ожидается, что формирующийся российский рынок светодиодного освещения в этом году вырастет на 55% (в прошлом на 20%), к началу следующего его доля достигнет 12% в общей структуре рынка светотехники, а к 2015 году увеличится до 16-17%. Объем реализуемой светотехнической продукции в денежном исчислении 3 млрд рублей в год. И тем не менее рынок развивается не так активно, как ожидалось. Так, директор ЗАО «Оптоган» по продажам и маркетингу в России Лев Свиридов прогнозировал к 2015 году взрывной рост рынка. А сегодня игроки, например генеральный директор ЗАО «Светлана Оптоэлектроника» Алексей Мохнаткин, в ряде сегментов отмечают даже замедление темпов роста. Не забудем, что высокие темпы роста исчисляются от низкой базы.

С одной стороны, понятно, что создание новой отрасли быстро и гладко не происходит. Мировой рынок светодиодов развивается с 2000 года с огромной скоростью. Этому способствует общемировой тренд перехода к энергоэффективным технологиям и рост уровня светоотдачи светодиодов в несколько раз (до 139 лм). Такие показатели дают светодиодам реальный шанс теснить другие виды источников света в общей структуре рынка. Рынок светодиодных светильников в мире вырос до 9,3 млрд долларов в 2011 году: увеличение по сравнению с 2010 годом на 45%. По прогнозам Global Industry Analysts Inc, в 2016 году светодиоды будут занимать более 30% от мирового рынка общего освещения. «Россия, как и весь мир, находится на первом этапе светотехнической революции, когда исследования и разработки переходят из плоскости опытного применения в сферу массового производства и завоевания рынков», говорит Александр Морозов, председатель правления только что созданного Некоммерческого партнерства производителей светодиодов и систем на их основе (НП ПСС), объединившего 14 крупнейших светодиодных производителей.

С другой стороны замедление реализации проектов внедрения светодиодного освещения на российском рынке и незагруженные мощности (например, на 50-80% у «Светланы Оптоэлектроники») недавно созданных российских производств говорят о наличии системных проблем.

Что вызвало рост

Мощным стимулом развития рынка светодиодного освещения стал федеральный закон № 261 «Об энергосбережении и о повышении энергетической эффективности», принятый в 2009 году. За три года развернут большой объем проектов. Энергетическая стратегия на перспективу до 2030 года предусматривала с 1 января 2011 года запрет на продажу ламп накаливания мощностью 100 Вт и более, ожидается запрет на лампы накаливания мощностью 75 и 25 Вт. Россия двинулась туда, куда и весь мир: во многих странах также вступили в силу законы о постепенном переходе с традиционных видов освещения на энергосберегающие. В США посчитали: такие меры позволят экономить более 10 млрд долларов в год и отказаться от запуска 30 новых электростанций, в Европе от 52 электростанций.

Одной из самых эффективных мер по энергосбережению стала модернизация систем освещения, переход на светодиодные светильники и лампы, которые отличаются чрезвычайно низким энергопотреблением по сравнению с традиционными источниками света (лампами накаливания, ртутными и натриевыми) и более длительным сроком службы. «Замена традиционных светильников и внедрение автоматизированной системы управления освещением предприятия позволяют высвободить до 75% мощностей и перенаправить их на производственные нужды. Светодиодные светильники не только экономят электроэнергию, но и существенно повышают качество освещения, безопасность труда», утверждает Вадим Дадыка, генеральный директор ООО «АтомСвет», оснащающего продукцией объекты с повышенными требованиями к безопасности атомные станции, нефтегазовые и металлургические производства, шахты.

Уральский федеральный округ сегодня лидирует по выполнению программ энергосбережения, причем наиболее активна, по данным Российского энергетического агентства, Свердловская область. Эффективность проведенных здесь в прошлом году мероприятий оценивается в 4,56 млн тонн условного топлива столько бы понадобилось на выработку сэкономленной электроэнергии. Правда, это всего 7,3% от планового показателя, которого лидеру надо достичь к 2015 году. Остальные регионы УрФО подтягиваются к фламану, что актуально при дефиците подключаемой мощности в округе.

Помимо закона об энергосбережении к развитию рынок толкают и другие факторы: рост тарифов на электроэнергию и высокая стоимость подключения новых объектов (особенно энергоемких), лоббирование властей, экологичность светодиодов (отсутствие необходимости их утилизации специальным образом), понимание неизбежности эволюции источников освещения. Руководитель отдела развития ТМ Navigator Михаил Манцев уверен, что стремительное развитие технологий приведет к снижению цены на светодиоды и увеличению объемов их потребления. Например, средняя стоимость светодиодной лампы, аналога 60-ваттной лампы накаливания, в июне этого года была на 30% ниже по сравнению с июнем прошлого года. Специалисты прогнозируют, что цена на светодиодные лампы продолжит падать в течение следующих двух-трех лет.

В первую очередь программы по энергосбережению и энергоэффективности начали внедряться в платежеспособных госмонополиях РЖД, Газпроме, Роснефти. Постепенно переходят на светодиодное освещение и крупные энергоемкие промышленные предприятия в металлургии, энергетике, нефтехимической отрасли, на транспорте. Самыми популярными сегментами на сегодня игроки рынка считают промышленное, уличное и офисное освещение, далее следует ЖКХ, торговое, архитектурное, декоративное и рекламное. Можно также отметить рост интереса в области светодиодного торгового освещения: 46% компаний имеют в своих линейках такие решения.

Что препятствует развитию

Пока высокая стоимость этой инновационной продукции остается одним из главных факторов, препятствующих развитию рынка светодиодного освещения, полагает Вадим Дадыка. Это мнение разделяют все игроки. Качественные светодиоды могут стоить в 50 раз дороже ламп накаливания с сопоставимыми световыми характеристиками и в 10-15 раз люминесцентных. Предприятиям сложно сразу извлечь из оборота значительную сумму для модернизации освещения. А если взять кредит, стоимость проекта повышается на 10-14% в зависимости от ставки банков.

К негативным факторам добавим инертность потребительского мышления, экономическую неграмотность и непрофессионализм покупателей, отсутствие четких стандартов и нормативной базы, значительную долю изделий низкого качества на рынке и азиатский демпинг. Но глобально, объединяя множество проблем, сдерживает развитие рынка отсутствие внятной позиции с точки зрения государственного стимулирования. Алексей Мохнаткин: «Государство подало сигнал рынку, что светодиодные светильники важно и нужно внедрять, но конкретных шагов по поддержке развития рынка не предприняло: нет необходимой нормативно-технической базы в части использования светодиодного освещения, а в проектах по оснащению, например, медицинских и образовательных учреждений без этого вообще ни шагу. Потребитель, не имея четких технических ориентиров по продукции, делает выбор, исходя из цены». А стоимость китайских светодиодных светильников существенно ниже на них приходится 60% реализации. Хотя рынку известно, что завышение технических параметров у этой продукции до 50%. Следом идут и некоторые российские производители. Это портит рынок, подрывает доверие ко всей продукции.

Китайские осветительные приборы фактически не имеют никаких гарантий и часто служат недолго. Светодиодные светильники европейских производителей на российских рынках хорошего качества, но дороги. Это обусловлено высокими затратами на производство, таможенными расходами и доставкой, а также высокой ценой за «имя».

Дайте инструменты

Что делать с дороговизной? Игроки предлагают заказчикам не останавливать программы энергосбережения из-за отсутствия денег, а активно использовать альтернативные финансовые инструменты лизинг и энергосервисный контракт.

Одним компаниям наиболее перспективным представляется лизинг. Вы получаете оборудование сразу в полном объеме, заплатив 15% стоимости, и начинаете экономить на оплате электричества, приобретении и замене ламп. В компании «Центр инновационных решений» (Екатеринбург) уверены: лизинговые платежи можно рассчитать таким образом, что они не превысят суммы экономии, то есть не придется выводить средства из оборота.

Наиболее финансово привлекательным видится энергосервисный контракт, новый для нас, но привычный для Европы. А привлекает он следующим: первоначально предприятие ничего не вкладывает в новое осветительное оборудование, а платит за него позже за счет суммы, которую сэкономит за счет внедрения. Энергосервисный контракт это, по сути, передача всей осветительной инфраструктуры на аутсорсинг энергосервисной компании, которая начинает с энергоаудита, выясняя, сколько предприятие тратит на электроэнергию, а также на обслуживание осветительных приборов. Далее внедряет новую систему освещения, а достигнув экономии, получает плату за оборудование и его установку в объеме, равном разнице экономии расходов.

Измените схему

Почти два года на Урале пытаются запустить энергосервисный контракт в западном понимании, чтобы помочь МО и бюджетным учреждениям решить задачу, поставленную перед ними государством: сократить потребление энергоресурсов к 2015 году на 15%.

Поставщики и производители энерго-сберегающего оборудования, например НПО Автоматики из Екатеринбурга, заключили ряд контрактов с муниципалитетами Свердловской и Челябинской областей на внедрение энергосберегающих проектов в уличном освещении. Леонид Шалимов, глава компании, вскоре убедился: руководители муниципалитетов не готовы идти навстречу, им сложно понять, как оплачивать энергосервисные контракты, потому что в бюджетах нет соответствующих статей расходов. То есть источника возврата инвестиций в таких проектах нет.

По той же причине ОАО «Энергосервисная компания Урала» (принадлежит ОАО «МРСК Урала») не реализовало в этом году энергосервисные контракты с администрациями муниципальных образований Свердловской области. «У бюджетной и социальной сфер начисто отсутствует интерес к снижению потребления энергетических ресурсов. Причина в законодательстве. Если учреждение снизит потребление энергетических ресурсов, установив светодиодные лампы, то на следующий год ему нормативы энергопотребления срежут и объем финансирования расходов на энергопотребление уменьшат», поясняет Владимир Шилов, советник генерального директора МРСК Урала.

Чуть ли не единственный положительный опыт реализации энергосервисного контракта в бюджетной сфере есть у КЭС-Холдинга в Кирове. Вице-президент КЭС-Холдинга Сергей Емельченков рассказывает:

За пять месяцев мы установили на улицах 15 тыс. светильников различного уровня напряжения, сэкономим за три года проекта 21 млн кВт час. Десятки миллионов рублей экономии получит город, который не вложил в проект ни копейки, а всего лишь был открыт для того, чтобы запустить этот контракт. Мы потратили больше 100 млн рублей и рассчитываем их вернуть. Обязаны обслуживать, менять светильники, если они поломались в течение времени контракта. Нас упрекают: зачем компании брать на себя функционал, который ей не свойствен? Скажу: на Западе энергосбытовые и сетевые компании половину прибыли получают от энергосервисных контрактов, а также от контрактов по энергоаудиту и им подобных. Это нормальная бизнес-практика, которая в Европе уже работает. И мы специально, фокусно идем в эти контракты. В Кирове запустили десятки контрактов с бюджетными организациями. Для этого в области специально в рамках федерального законодательства меняли региональные законы, чтобы они позволяли бюджетникам оставлять экономию в течение трех лет

реализации контракта. В случае с муниципальными контрактами должна быть добрая воля администрации. Иначе ничего не будет.

Учитывая негативный опыт с МО и бюджетами, игроки полагают, что энергосервисный контракт в российском исполнении должен обрести некий упрощенный механизм. Три элемента, которые сдвинут с мертвой точки энергосервис, позволят тиражировать его в массовом порядке и запустить процедуру финансирования со стороны банков предлагает генеральный директор ОАО «Энергосервисная компания Урала» Михаил Береснев:

Мы столкнулись с тем, что при ставке кредита больше 14% энергосервисный контракт практически умирает. Зона окупаемости сужается до года-двух. Поэтому надо для бюджетной сферы и муниципальных предприятий вводить субсидирование процентной ставки по энергосервисным контрактам. Это первый момент.

Второй переход на расчетный метод экономии, фиксации полученного в ходе проекта результата, на основании которого определяется график платежей. Пока нет документа, четко определяющего обязанности заказчика оплачивать вам определенные суммы денег за выполненные процедуры и полученный результат, банк разговаривать с вами не будет.

И третий момент комплексное софинансирование. Опыт показал, что состояние зданий, крыш и дверей не соответствует никаким СНиПам и санитарным нормам. Решать общую проблему санации зданий и сооружений только с помощью процедур энергосервиса и энергосбережения несерьезно. Поэтому необходимо разработать комплексный контракт, по которому софинансируются как энергоресурсосбережение, так и прочие работы.

Пропишите процедуру

Многие игроки хотят выйти на крупный рынок заказов таких монстров, как РЖД, Газпром, Роснефть. Но и в государственных компаниях, лидерах потребления светодиодной продукции, использование альтернативных способов финансирования модернизации освещения тоже тормозится положениями федеральных законов № 94 и № 223, которые регламентируют процессы закупок в госсекторе. Госпредприятие должно вначале организовать тендер на проведение энергоаудита, затем на отбор лизинговой или энергосервисной компании, и только потом согласовать поставки ему светодиодных светильников. Процедуры длительные. «Мы считаем, что так же как на государственном уровне был принят закон об энергосбережении, необходимо принять законодательные акты, конкретно прописывающие процедуру финансирования и заключения контрактов на программы энергосбережения, говорит Вадим Дадыка. Вместе с этим необходимо определить пул банков с государственным участием, которые официально бы поддерживали программы энергосбережения в рамках закона № 261 об энергосбережении. Например, в Европе подобные программы существуют у Европейского банка реконструкции и развития».

Мучительные попытки завоевать потребителя, применение часто негодных инструментов на этом рынке уже окрестили «плясками с бубнами». Игроки хотят принципиального решения по источникам финансирования глобальной программы.

вернуться

Ведомости.ру, 12 октября 2012

ПАВЕЛ ЩЕДРОВИЦКИЙ УХОДИТ С ПОСТА ДИРЕКТОРА ПО ОРГРАЗВИТИЮ И КЭС-ХОЛДИНГА

Антон Осипов

Павел Щедровицкий уходит с поста директора по организационному развитию и управлению персоналом КЭС-холдинга. Он также оставляет пост председателя совета директоров «Волжской ТГК», который занимал в течение последних 3 лет. По словам Щедровицкого, в дальнейшем он планирует заниматься проектами стратегического консалтинга.

Щедровицкий родился 9 сентября 1977 г. в Москве. В 1999 г. окончил ГУ-ВШЭ по специальности «финансы и кредит». С 1999 по 2003 г. был частным консультантом в сфере гуманитарного и организационного консалтинга. С 2003 по 2004 г. — руководитель проекта в компании «Орпика». В 2004 г. назначен директором центра, затем начальником департамента обеспечения реализации проектов бизнес-единицы № 2 РАО «ЕЭС России». С октября 2005 г. по октябрь 2006 г. — заместитель гендиректора ТГК-6 по стратегии и корпоративному управлению. С 2006 г. работал вице-президентом, директором по организационному развитию и управлению персоналом КЭС-холдинга.

[вернуться](#)

Энергетика и промышленность России, 12 октября 2012

ТЕПЛОВОЙ ПУНКТОМ ООО «ПЕРМСКАЯ СЕТЕВАЯ КОМПАНИЯ» ПОСЕТИЛ ГОСИНСПЕКТОР

В рамках визита в Пермский край главный государственный жилищный инспектор РФ Николай Васютин посетил объекты теплосетевой инфраструктуры, в том числе – центральный тепловой пункт №23 (ЦТП-23) ООО «Пермская сетевая компания», сообщает пресс-служба ЗАО «КЭС».

Федеральному чиновнику был продемонстрирован ЦТП, на котором обеспечивается управление режимами теплопотребления и регулирование параметров теплоносителя. Кроме того, на данном ЦТП происходит распределение теплоносителя в часть жилого фонда микрорайона Парковый. В ходе осмотра отмечено, что на энергообъекте применяются технологии, соответствующие мировым стандартам. В частности, используется насосное оборудование с частотным регулированием, и современные пластинчатые подогреватели для нужд отопления и горячего водоснабжения. Эксплуатация такого оборудования позволяет повысить качество обеспечения услугами отопления и горячего водоснабжения жителей города Перми.

По итогам визита на энергообъект «Пермской сетевой компании» Николай Васютин отметил высокий уровень подготовки пермских теплоэнергетиков к осенне-зимнему максимуму нагрузок.

[вернуться](#)

RusCable.Ru

RusCable.ru, 12 октября 2012

СВЕРДЛОВСКАЯ ТЕПЛОСНАБЖАЮЩАЯ КОМПАНИЯ (ООО "СТК") ПОЛУЧИЛА ПАСПОРТ ГОТОВНОСТИ К РАБОТЕ В ОСЕННЕ-ЗИМНИЙ ПЕРИОД

Подготовка Свердловской теплоснабжающей компании к работе в условиях зимнего максимума контролируется как руководством компании, так и представителями государственных структур. В состав комиссии по проверке готовности ООО «СТК» вошли специалисты электро- и теплоэнергетики, техники безопасности, руководители Свердловского филиала ОАО «ТГК-9», представители регионального центра «Уралэнерготехнадзор».

Комиссия проинспектировала техническое состояние энергооборудования теплосетевого комплекса, качество выполненных ремонтных работ, уровень подготовки персонала к действиям в условиях низких температур, возможных внештатных ситуаций.

По итогам проверки Свердловская теплоснабжающая компания признана готовой к работе в условиях осенне-зимнего периода. В течение октября документ о готовности к прохождению осенне-зимнего максимума 2012-2013 гг. получают остальные производственные объекты Свердловского филиала ОАО «ТГК-9», действующие на территории Свердловской области.

[вернуться](#)



Финмаркет, 15 октября 2012

"ТГК-5" ВЫПЛАТИЛА 218,15 МЛН РУБЛЕЙ В СЧЕТ ПОГАШЕНИЯ 4-ГО КУПОНА ОБЛИГАЦИЙ 1-Й СЕРИИ

ОАО "ТГК-5" выплатило 4-й купон облигаций серии 01 (№ 4-01-12190-Е от 03.06.10г.), говорится в сообщении компании.

Размер выплат по купону составил 43,63 рубля на одну ценную бумагу номинальной стоимостью 1 тыс. рублей исходя из ставки купона 8,75% годовых. Общий размер дохода, выплаченного по 4-му купону, составил 218,15 млн рублей.

Размещение выпуска состоялось 15 октября 2010 года по открытой подписке на ФБ ММВБ. Ставка 1-го купона облигаций определена по итогам book building в размере 8,75% годовых. К ставке 1-го купона приравнены ставки 2-6 купонов облигаций.

[вернуться](#)



AK&M, 12 октября 2012

СОВЕТ ДИРЕКТОРОВ ТГК-5 ОДОБРИЛ СДЕЛКИ С ЗАИНТЕРЕСОВАННОСТЬЮ

Совет директоров ОАО "ТГК-5" одобрил сделки с заинтересованностью. Об этом говорится в сообщении компании.

ОАО "ТГК-5" (ИНН 2128701733) - производитель тепловой и электрической энергии, создано в ходе реформирования энергетической отрасли и объединяет генерирующие мощности Кировской области, республик Удмуртия, Чувашия и Марий Эл. Установленная мощность ТГК-5: по электрической энергии - 2467 МВт, по тепловой энергии - 9040 Гкал.

В настоящее время ТГК-5 входит в контур деятельности дивизиона "Генерация Урала" ЗАО "Комплексные энергетические системы" (КЭС).

По данным ИПС "ДатаКапитал", чистая прибыль ОАО "ТГК-5" в I полугодии 2012 года снизилась в 3.4 раза до 205.830 млн руб. с 699.101 млн руб. годом ранее. Выручка снизилась на 13.18% до 11.501 млрд руб. с 13.249 млрд руб., прибыль от продаж - в 3.2 раза до 328.363 млн руб. с 1.053 млрд руб., прибыль до налогообложения - в 3.3 раза до 273.390 млн руб. с 903.132 млн руб.

[вернуться](#)

RusCable.ru, Elektroportal.ru, Энергетика и промышленность России, 15 октября 2012

ГОСУДАРСТВЕННЫЕ ЭКСПЕРТЫ ПОДТВЕРДИЛИ ГОТОВНОСТЬ УДМУРТСКОГО ФИЛИАЛА ОАО "ТГК-5" К ПРОХОЖДЕНИЮ ОСЕННЕ-ЗИМНЕГО ПЕРИОДА 2012-2013 ГГ.

12 октября специальная комиссия подписала акт готовности Удмуртского филиала ОАО «ТГК-5» (входит в ЗАО «КЭС») к работе в осенне-зимний период 2012-2013 гг. На основании этого документа энергопредприятию выдан Паспорт готовности.

При подготовке к новому отопительному сезону в Удмуртском филиале ОАО «ТГК-5» на всех теплоэнергоцентралях (Ижевских ТЭЦ-1, ТЭЦ-2 и Сарапульской ТЭЦ) в соответствии с графиком проведены плановые ремонты основного и вспомогательного оборудования, в том числе 12 энергетических котлов, 12 турбин, 6 водогрейных котлов, законтрактрованы необходимые объемы поставки природного газа, созданы запасы резервного топлива (угля и мазута) в количестве, превышающем нормативы, установленные Минэнерго России.

Силами «Удмуртских коммунальных систем» капитально отремонтированы более 33 км тепловых сетей в однотрубном исчислении в Ижевске и Сарапуле, подготовлено к работе в осенне-зимний период оборудование на тепловых насосных станциях и центральных тепловых пунктах, проведены гидравлические испытания оборудования тепловых сетей в двух городах присутствия теплоснабжающего предприятия.

В филиале также создан необходимый аварийный запас основного оборудования и всех необходимых материалов для выполнения аварийно-восстановительных работ, проведены противоаварийные тренировки персонала по предотвращению аварийных ситуаций.

Всё это позволило начать отопительный сезон 2012-2013 гг. в установленные Администрациями Ижевска и Сарапула сроки.

В состав комиссии по приемке Удмуртского филиала «ТГК-5» к зиме входили представители Западно-Уральского Управления Ростехнадзора, Системного оператора, Управления МЧС России по Удмуртии, руководящего состава ЗАО «КЭС» и филиала.

Государственные эксперты и члены комиссии проанализировали техническое состояние оборудования, соблюдение сроков и качество ремонтных работ, уровень подготовки персонала к действиям в условиях низких зимних температур, возможных внештатных ситуаций, его обеспеченность средствами индивидуальной защиты, спецодеждой и инструментами.

По итогам комплексной проверки руководители контрольно-надзорных органов подтвердили, что Удмуртский филиал выполнил все основные и дополнительные условия для обеспечения бесперебойной работы в режиме пиковых нагрузок в зимних условиях.

Готовыми к работе в осенне-зимний период 2012-2013 гг. признаны все производственные площадки Удмуртского филиала ОАО «ТГК-5» - Ижевские ТЭЦ-1, ТЭЦ-2, Сарапульская ТЭЦ и теплоснабжающее предприятие «Удмуртские коммунальные системы».

Председатель комиссии директор по тепловому бизнесу ЗАО «КЭС» Максим Шейфель, вручая Паспорт готовности директору филиала Николаю Скворцову, отметил: «Комиссия полностью проинспектировала все объекты филиала, они свидетельствуют, что филиал готов к прохождению осенне-зимнего сезона. Разговор с персоналом подтверждает, что люди экипированы и обучены соответствующим образом, поэтому мы уверены, что Удмуртский филиал ОАО «ТГК-5» достойно обеспечит своих потребителей тепловой энергией и горячей водой, им будет комфортно, и они нам своевременно заплатят за наш труд».

Николай Скворцов подчеркнул, что полученный Паспорт готовности – итог большой работы всего коллектива филиала: «На самом деле процесс подготовки к работе в осенне-зимний период также непрерывен, как и процесс производства энергии и обслуживания теплоэнергетического хозяйства. Предприятие всегда находится в состоянии готовности. Во время прохождения осенне-зимнего периода на первый план выходит умение коллектива филиала выполнить задачу по бесперебойному энерго- и теплоснабжению и не допустить сбоев и аварий в условиях электрических и тепловых нагрузок зимнего периода».

вернуться



InfoElectro.ru, 12 октября 2012

ВETERАНЫ-ЭНЕРГЕТИКИ НИЖЕГОРОДСКОГО ФИЛИАЛА ТГК-6 ПРИНИМАЮТ ПОЗДРАВЛЕНИЯ

В течение первой декады октября на станциях и в исполнительном аппарате Нижегородского филиала ОАО «ТГК-6» КЭС-Холдинга традиционно проходят мероприятия для ветеранов энергопредприятий, приуроченные к Всемирному дню пожилого человека.

Мероприятия для ветеранов организованы администрацией и профсоюзными организациями филиала и станций.

«Проведение мероприятий, посвященных Дню пожилого человека, стали для филиала доброй традицией. Для тех, кто сегодня работает в отрасли, это возможность проявить заботу о людях, посвятивших ей жизнь, выразить им свою признательность и благодарность», - отмечает заместитель директора филиала - руководитель управления по работе с персоналом Нижегородского филиала ОАО «ТГК-6» Марина Базылева.

Ежегодная встреча ветеранов Сормовской ТЭЦ на этот раз проходила в Доме культуры «Красное Сормово». Люди, много лет проработавшие вместе, получили возможность встретиться, пообщаться за праздничным столом, посмотреть подготовленный для них концерт. Пенсионеры исполнительного аппарата филиала побывали на спектакле Нижегородского театра комедии. Пенсионеры Нижегородской ГРЭС им. А.В. Винтера в конце октября посетят гастрольный спектакль Дзержинского театра драмы в Доме Москвы в г. Балаха.

Кроме того, все пенсионеры филиала (около 1200 человек) получили ко Дню пожилого человека денежное пособие.

[вернуться](#)



Прайм, РИА Новости, АК&М, 12 октября 2012

ГЛАВОЙ СОВДИРА "ВОЛЖСКОЙ ТГК" ИЗБРАН БЫВШИЙ ЗАМПРЕДСЕДАТЕЛЯ СОВЕТА ВИЛЕСОВ

Председателем совета директоров ОАО "Волжская ТГК" <VTGK [string]> избран Александр Вилесов, ранее занимавший пост зампреда совета, следует из материалов ТГК.

На посту главы совета директоров Вилесов сменил Павла Щедровицкого, директора по организационному развитию и управлению персоналом ЗАО "КЭС".

Новым заместителем председателя совета директоров избран замгендиректора ООО "Учетно-финансовый сервис" Марат Галимов.

ОАО "Волжская ТГК" (ТГК-7) занимается производством тепловой и электроэнергии в четырех субъектах РФ: Самарская область, Саратовская область, Оренбургская область, Ульяновская область. Всего в состав компании входят 20 станций общей мощностью 6, 879 тысячи МВт - по электроэнергии, и 30, 687 тысячи Гкал.ч - по теплоэнергии. Компания контролируется "КЭС-Холдингом", передает РИА Новости.

[вернуться](#)



Интерфакс, АК&М, 12 октября 2012

СБЕРБАНК ОТКРЫЛ СВЕРДЛОВЭНЕРГОСБЫТУ КРЕДИТНУЮ ЛИНИЮ НА 1,6 МЛРД РУБ.

Сбербанк (ПТС: SBER) и ОАО "Свердловэнергобыт" (ПТС: SVSB) заключили соглашение об открытии возобновляемой рамочной кредитной линии с дифференцированными процентными ставками, сообщается в материалах *энергобытовой* компании.

Объем кредитной линии составляет 1,6 млрд рублей. Дата заключения сделки - 8 октября 2012 года, срок действия кредитной линии - по 23 июня 2014 года.

Целевое назначение кредита - пополнение оборотных средств.

АО "Свердловэнергобыт" создано 1 апреля 2005 года в результате реорганизации "Свердловэнерго". Основной вид деятельности компании - поставка *электроэнергии* предприятиям и физическим лицам на территории Свердловской области. В состав "Свердловэнергобыта" входят 6 сбытовых подразделений, включающих в свою структуру 52 отделения.

[вернуться](#)



Интерфакс, 15 октября 2012

ПУТИН ОБСУДИТ ЭФФЕКТИВНОСТЬ УПРАВЛЕНИЯ ЭЛЕКТРОСЕТЕВЫМИ АКТИВАМИ В РФ

Президент РФ Владимир Путин в понедельник в режиме видеоконференции примет участие в запуске в техническую эксплуатацию первой очереди Богучанской *ГЭС* (РТС: BGES), сообщили в пресс-службе Кремля.

ГЭС расположена в городе Козьмодемьянск Московской области. Строительство станции началось в 1980 году, в полную мощность *ГЭС* заработает в 2013 году с поэтапным вводом оставшихся гидроагрегатов. Собственниками станции являются ОК "РусАл" и ОАО "РусГидро" (РТС: HYDR).

Как сообщили в пресс-службе, также глава государства проведет совещание по вопросу "Совершенствование эффективности управления активами в электросетевом комплексе".

[вернуться](#)



Интерфакс, 15 октября 2012

ОБЪЕМ И ЦЕЛИ ИСПОЛЬЗОВАНИЯ НАКОПЛЕННЫХ ДИВИДЕНДОВ РОСНЕФТЕГАЗА БУДУТ ОПРЕДЕЛЕНЫ В 2013 Г. - СИЛУАНОВ

Правительство РФ определится с объемами и целями использования накопленных дивидендов ОАО "Роснефтегаз" в 2013 году, сообщил российским агентствам министр финансов РФ Антон Силуанов.

Министр напомнил, что дивиденды "Роснефтегаза" за 9 месяцев 2012 года в объеме 50,2 млрд рублей уже решено внести в бюджет РФ с последующим направлением на докапитализацию "РусГидро" (РТС: HYDR) для финансирования проектов компании на Дальнем Востоке.

"По остальным будем определяться. Нужно понимать, куда вкладывать эти дивиденды", - сказал он.

"Думаю, что, скорее всего, мы определимся в следующем году", - отметил А.Силуанов.

"Сейчас мы можем их забрать, и они уйдут потом в Резервный фонд в виде остатков. Зачем это делать? Мы можем тогда в следующем году посмотреть вопрос об использовании этого ресурса. Надо понимать, насколько эффективно эти средства могут быть использованы, в какие проекты", - пояснил он.

Министр не стал называть возможный объем использования этих средств. "Сейчас там около 130 млрд рублей, еще 50,2 млрд рублей должно прибыть в этом году. Поэтому сколько еще мы могли бы зачислить в бюджет, будет зависеть от того, какие будут подготовлены проекты, насколько мы будем нуждаться в деньгах "Роснефтегаза" немедленно", - пояснил он.

На прошлой неделе вице-премьер Аркадий Дворкович подписал директиву о выплате дивидендов "Роснефтегаза" за 9 месяцев 2012 года в размере 50,2 млрд рублей, исходя из расчета 1,98 рубля на одну обыкновенную акцию.

Позже глава Минэкономразвития пояснил, что эти средства пойдут на докапитализацию "РусГидро" для реализации инвестпроектов на Дальнем Востоке. "Речь идет об инвестиционной программе "РусГидро", касающейся развития Дальнего Востока, прежде всего *энергетических* активов. Все стройки "РусГидро" в основном там", - пояснил министр.

Уставный капитал "Роснефтегаза" составляет 255 млрд 114 млн 956,49 тыс. рублей, он разделен на 25 млрд 511 млн 495 тыс. 649 акций номиналом 10 рублей каждая. 100% акций принадлежит РФ.

Главные активы "Роснефтегаза" - 75,2% акций "Роснефти" (ПТС: ROSN) и 10,7% акций "Газпрома" (ПТС: GAZP).

"Роснефтегаз" с момента своего основания дивиденды платил государству лишь раз - за 2007 год (в 2008 году выплачено в бюджет 15,5 млрд рублей). Все остальное время деньги, получаемые по пакетам акций "Газпрома" и "Роснефти", оставались на балансе госхолдинга. 2010 год "Роснефтегаз" закончил с 48,2 млрд рублей на депозитах в Альфа-банке (ПТС: ALFB) и ВТБ (ПТС: VTBR). В 2011 году он получил 31,2 млрд рублей дивидендов "Газпрома" и "Роснефти", в 2012 году - еще 52,6 млрд рублей, итого 132 млрд рублей (более \$4 млрд).

[вернуться](#)



Интерфакс, 12 октября 2012

ФИЛИАЛ МРСК СЕВЕРО-ЗАПАДА В КАРЕЛИИ ПЕРЕШЕЛ НА RAB-РЕГУЛИРОВАНИЕ

- "Карелэнерго" (филиал ОАО "МРСК Северо-Запада" (ПТС: MRKZ)) перешло на RAB-регулирование, говорится в сообщении МРСК.

Решение о согласовании перевода "Карелэнерго" с 2012 года на метод доходности инвестированного капитала принято в пятницу на заседании правления Федеральной службы по тарифам РФ. Остаточная стоимость инвестированного капитала составляет 4,27 млрд рублей. Коэффициент переоценки - 1,6.

"Карелэнерго" - четвертый филиал МРСК Северо-Запада, перешедший на RAB-регулирование. Совокупная инвестиционная программа текущего года трех филиалов МРСК Северо-Запада - "Вологдаэнерго", "Новгородэнерго" и "Псковэнерго", перешедших ранее на методику RAB, в 1,8 раза превышает инвестпрограмму четырех остальных филиалов и составляет 64% всей инвестиционной программы МРСК, отмечается в сообщении.

Ранее сообщалось, что "Карелэнерго" должно было перейти на RAB-регулирование с января 2011 года, однако переход на новый метод регулирования был отложен администрацией региона.

RAB (Regulatory Asset Base - регулируемая база задействованного капитала) - новая система тарифного регулирования в электросетях, которая стимулирует инвестиции в сектор, позволяя инвесторам вернуть вложения с определенной доходностью. Ранее при регулировании тарифов в *электроэнергетике* применялся метод экономически обоснованных затрат, который не стимулирует компании снижать издержки и инвестировать средства в развитие.

ОАО "МРСК Северо-Запада" обслуживает территорию 7 регионов Северо-Западного федерального округа общей площадью 1,586 млн кв. км с населением 6,69 млн человек. В состав компании входят семь филиалов: "Архэнерго", "Вологдаэнерго", "Карелэнерго", "Колэнерго", "Комизэнерго", "Новгородэнерго" и "Псковэнерго".

[вернуться](#)

Интерфакс, 12 октября 2012

СОВЕТ ДИРЕКТОРОВ *РУСАЛА* УТВЕРДИЛ ВСЕ ПУНКТЫ СОГЛАШЕНИЯ ПО БАЗУ

Совет директоров ОК **"*РусАл*"** одобрил все пункты соглашения с властями Свердловской области и профсоюзной организацией Богословского алюминиевого завода (БАЗ) по сохранению части электролизного производства и модернизации литейных мощностей, сообщил департамент информполитики губернатора со ссылкой на официальное письмо председателя совета директоров ОК Маттиаса Варнига.

В **"*РусАле*"** **"Интерфаксу"** подтвердили, что совет директоров одобрил данное соглашение.

Согласно адресованному главе области Евгению Куйвашеву обращению (копия имеется в распоряжении **"Интерфакса"**), соответствующее решение было принято на заседании совета директоров компании 1 октября.

"Все мероприятия, предусмотренные указанным соглашением, будут реализованы в полном объеме", - говорится в письме.

Как сообщалось ранее, 16 сентября текущего года стороны подписали соглашение о спасении части электролизного производства БАЗа, которое в течение месяца должен был утвердить совет директоров **"*РусАла*"**.

В конце августа **"*РусАл*"** принял решение о сокращении до 2018 года мощностей в общей сложности на 275 тыс. тонн первичного алюминия, в том числе на БАЗе, из-за высоких тарифов на электроэнергию и низких мировых цен на металл. Свердловская область создала чрезвычайную комиссию для разработки вариантов по сохранению производства.

Однако согласно сентябрьским договоренностям, **"*РусАл*"** сохранит производство алюминия на 6-й серии (5-6 корпуса электролиза) БАЗа на уровне существующих объемов (45 тыс. тонн) при условии снижения тарифа на электроэнергию до трех центов за киловатт (в районе 0,96 рубля) в объеме, необходимом для производства в течение 2013-2014 годов. На сегодняшний день такой тариф предприятию не предоставлен и оно продолжает генерировать убытки.

Кроме того, предполагается провести модернизацию литейного производства, для чего планируется привлечь средства ВЭБа. **"*РусАл*"** и правительство области при участии ВЭБа также договорились выкупить ряд мощностей по производству тепла, пара и электроэнергии Богословской и Ново-Богословской ТЭЦ в Краснотурьинске и Красногорской ТЭЦ в Каменск-Уральске.

БАЗ, являющийся крупнейшим потребителем электроэнергии Богословской ТЭЦ, производит алюминий и глинозем, специализируется также на выпуске алюмокремниевых и алюмомагниевого сплавов, которые используются в машиностроении и авиастроении, а также для защиты объектов от коррозии (протекторные сплавы). Сырьем служат бокситы Североуральского месторождения. Завод является градообразующим предприятием, на нем работают 2,14 тыс. человек.

[вернуться](#)

Ведомости, 15 октября 2012

МАССОВОЕ ЗАМЫКАНИЕ.

Александра Терентьева

Энергоснабжение. В регионах отключается электричество.

Ранняя зима в Сибири и ливни на Черноморском побережье стали серьезным испытанием для сетевых компаний. Без света оставались более 200 000 человек в разных регионах России.

В субботу без света остались четыре района Забайкальского края: Калганский, Нерчинско-Заводский, Приаргунский и Краснокаменский, в которых проживают около 110 000 человек. Одна авария произошла на участке ЛЭП Акатуй – Кличка, сообщила пресс-служба «Читаэнерго», филиала «МРСК Сибири» (см. также врез). Причина – плохая погода: мокрый снег и сильный ветер. Последствия аварии планировалось устранить к 12.00 мск, но в 14.00 мск работы все еще продолжались. Энергоснабжение было возобновлено в субботу вечером, сообщил представитель «Холдинга МРСК».

А в пятницу в 9.20 мск 44 населенных пункта республики Бурятии, в которых проживают 43 100 человек, были отключены от электроснабжения из-за отключения линии напряжением 155 кВ от подстанций «Турка» и «Котокель», сообщила пресс-служба регионального управления МЧС. Электроснабжение в пунктах было восстановлено в 23.45 мск в пятницу, сообщила пресс-служба «МРСК Сибири». Впрочем, энергетики готовы к новым трудностям: в Бурятии и вчера продолжался снегопад.

Отключения были не только в Сибири. Из-за штормовых ливней в Лазаревском районе Краснодарского края в пятницу, в 2.56 мск, без электроэнергии остались около 34 000 человек, сообщает пресс-служба регионального управления МЧС. Авария была устранена в 6.50 мск. Но уже в 4.55 мск на подстанции «Адлер» произошло «технологическое нарушение», сообщила «Кубаньэнерго». В Сочи без света осталось 8000 жителей Адлерского района, сообщает «РИА Новости». К 20.00 энергоснабжение было восстановлено.

В тот же день в 8.38 без электричества осталось более 5500 человек в Карелии: авария произошла на линии 110 кВ Лоухи – Пяозеро, сообщила «МРСК Северо-Запада». В 16.28 мск энергоснабжение было восстановлено, сообщила пресс-служба компании. Причины аварии не называются. Но компания подчеркивает, что эта линия тупиковая, она одна из самых длинных на севере (110 км) и была построена в 1976 г. «Страховкой от отключений может быть строительство резервной линии или кольцевание имеющейся. Такой проект кольцевой линии электропередачи с выходом на Калевалу давно обсуждается, но требует больших инвестиций», – говорится в сообщении «МРСК СевероЗапада».

В пятницу на несколько часов без света оставались 6500 жителей Калининграда – во время ремонтных работ был поврежден кабель, сообщает «Янтарьэнерго».

Основная причина аварий – износ распределительных сетей, говорит представитель «Холдинга МРСК»: он достигает 69%. Ранее председатель правления ФСК (ей в управление передан «Холдинг МРСК») Олег Бударгин говорил, что холдингу на модернизацию до 2015 г. нужно более 200 млрд. руб.

Повреждения кабельных сетей сторонними строительными организациями, особенно в Краснодарском крае, где идет олимпийская стройка, – тоже частая причина аварий, замечает представитель «Холдинга МРСК». Да и погодные аномалии создают немало трудностей, отмечает он. Но компания готовится к непогоде, продолжает он: в этом году паспорта готовности к осенне-зимнему

сезону выдаются на месяц раньше обычного, сроки устранения последствий аварий сводятся к минимуму.

Передача «Холдинга МРСК» под управление ФСК не поможет найти средства на модернизацию, подчеркивает директор Фонда энергетического развития Сергей Пикин. Деньги можно найти либо в бюджете, либо за счет приватизации. А для привлечения частных инвесторов в сетевой бизнес нужны понятные неизменные правила, а пока механизм RAB-регулирования (долгосрочное тарифообразование, гарантирующее возврат инвестиций) в России постоянно меняется, подчеркивает эксперт.

вернуться



Интерфакс, 12 октября 2012

МРСК ЦЕНТРА НАМЕРЕНА ОСПОРИТЬ РЕШЕНИЕ СУДА О ВЗЫСКАНИИ 5,1 МЛРД РУБ. В ПОЛЬЗУ НЛМК

ОАО "МРСК Центра" (РТС: MRKC) намерено оспорить решение Арбитражного суда Москвы о взыскании 5,1 млрд руб. в пользу ОАО "Новолипецкий металлургический комбинат" (РТС: NLMK) (НЛМК), говорится в сообщении компании.

"В "МРСК Центра" уверены в правоте своей позиции и считают требования НЛМК необоснованными, так как все выплаты со стороны НЛМК производились по действующему, никем не оспоренному договору на оказание услуг, а потому не являются неосновательным обогащением", - говорится в сообщении компании. В МРСК также отмечают, что "сумма иска, несмотря на решение Арбитражного суда Москвы, не доказана, а объекты, по которым передавалась электроэнергия, в спорный период находились у него в аренде".

По мнению компании, суть дела состоит в следующем: ее филиал ОАО "Липецкэнерго" и НЛМК в июне 2005 г. заключили договор оказания услуг по передаче электроэнергии, по которому "Липецкэнерго" обязалось оказывать услуги по передаче электроэнергии, а НЛМК обязался их оплачивать.

По правилам недискриминационного доступа, услуги по передаче электроэнергии оказываются организациями, владеющими объектами электросетевого хозяйства. В этой связи "Липецкэнерго" в сентябре 2005 г. заключило договор использования объектов электросетевого хозяйства с ОАО "ММСК Центр" (в настоящее время в составе ОАО "ФСК ЕЭС" (РТС: FEES)). По договору в аренду "Липецкэнерго" были переданы объекты электросетевого хозяйства, которые в ходе реформы электроэнергетики РФ были переданы из "Липецкэнерго" в "ММСК Центр", в том числе подстанции 220 кВ "Металлургическая", 220 кВ "Северная", 220 кВ "Новая".

Кроме того, в конце октября 2011 г. был заключен договор аренды объектов электросетевого хозяйства с условием применения к отношениям сторон, возникшим до его заключения, начиная с 1 июля 2008 г., то есть с даты прекращения существования РАО "ЕЭС России". Таким образом, "Липецкэнерго" оказывает услуги по передаче электроэнергии потребителям Липецкой области с использованием объектов электросетевого хозяйства, которыми владеет на праве собственности или на ином законном основании, подчеркивают в МРСК.

Как сообщалось, в минувший четверг Арбитражный суд Москвы удовлетворил иск НЛМК и постановил взыскать с "МРСК Центра" 5,1 млрд руб. необоснованного обогащения. По заявлению НЛМК средства взыскиваются за период с июля 2008 года по сентябрь 2011 года включительно.

НЛМК 18 октября 2011 г. подал в суд иск на 9,024 млрд руб. к "МРСК Центра", впоследствии суд согласился с уточнением исковых требований от НЛМК и снизил первоначальную сумму с 9,024 млрд руб. до 5,1 млрд руб.

НЛМК - не первый крупный потребитель, который оспаривает правомерность оплаты по тарифу МРСК, когда фактическим поставщиком услуг является ФСК. Ранее заводы "РусАла" отсудили себе право на заключение прямых договоров с ФСК.

Тариф ФСК ниже, чем тариф МРСК, поэтому крупным потребителям выгодно переходить на прямые контракты с ФСК. Вместе с тем механизм "последней мили" (договоры аренды МРСК сетей ФСК на входе к крупному потребителю) позволяет субсидировать тариф на передачу электроэнергии для населения, подключенного к распределителям, за счет перекалывания основной нагрузки на крупного промышленного потребителя.

Уход крупных потребителей к ФСК в 2010-2011 годах привел к выпадающим доходам у МРСК, поэтому государство поручило ФСК с 2012 г. прекратить действие прямых договоров с крупными потребителями, отказавшимися платить по договорам "последней мили".

[вернуться](#)



Интерфакс, 12 октября 2012

МОЭСК ОПУБЛИКУЕТ 15 ОКТЯБРЯ ФИННПОКАЗАТЕЛИ ПО МСФО ЗА I ПОЛУГОДИЕ

ОАО "Московская объединенная электросетевая компания" (МОЭСК) опубликует 15 октября финансовые показатели по МСФО за I полугодие 2012 года, сообщили "Интерфаксу" в компании.

По итогам 2011 года чистая прибыль МОЭСК по МСФО выросла в 2011 году на 5%, до 18 млрд руб., EBITDA увеличилась на 12% - до 41,8 млрд руб., выручка выросла на 16% и составила 129,4 млрд руб.

ОАО "Московская объединенная электросетевая компания" - крупнейшая межрегиональная распределительная сетевая компания России, обслуживающая потребителей Москвы и Московской области. Основные акционеры "МОЭСК" (ПТС: MSRS) - "Холдинг *МРСК*" (51%), "Газпром" (ПТС: GAZP) (31%) и правительство Москвы (8%).

[вернуться](#)

НОВАТЭК ПЕРЕЖИЛ ПАДЕНИЕ ДОБЫЧИ

Ольга Мордюшенко

Но надеется сохранить рост по итогам года

НОВАТЭК, показывавший стабильный рост добычи на фоне ее падения у "Газпрома", теперь также столкнулся со снижением производства. В третьем квартале оно упало на 1%, хотя по итогам девяти месяцев компания увеличила добычу почти на 8% за счет более активного роста в первом полугодии. В НОВАТЭКе объясняют дисбаланс сезонными факторами, связанными прежде всего с закачкой газа в подземные хранилища в первом полугодии. По итогам года компания рассчитывает сохранить рост на уровне 7-8%. Аналитики настроены еще более оптимистично.

В пятницу НОВАТЭК раскрыл предварительные производственные результаты за третий квартал и первые девять месяцев года. В январе—сентябре добыча газа компанией выросла на 7,7%, до 42 млрд кубометров, в то время как по итогам первого полугодия рост был более существенным — на 12,6%, до 25,5 млрд кубометров. Замедление произошло из-за третьего квартала, в котором добыча НОВАТЭКа снизилась на 1%. Также на 0,2% снизилась добыча жидких углеводородов — до 996 тыс. тонн. При этом накопленный итог за девять месяцев вырос на 2,1% и составил 3,1 млн тонн. До сих пор НОВАТЭК показывал лишь рост добычи на фоне стабильно падающей добычи "Газпрома".

Как пояснили в НОВАТЭКе, в конце первого полугодия компания активно закачивала газ в подземные хранилища, за счет чего росла добыча. Кроме того, с 1 июля выросли тарифы "Газпрома" на прокачку газа для независимых производителей. В НОВАТЭКе полагают, что текущий уровень роста на уровне примерно 7% сохранится и по итогам года. В начале августа глава и совладелец компании Леонид Михельсон говорил, что ее добыча может увеличиться по итогам года на 7-11% (в 2011 году НОВАТЭК произвел 53 млрд кубометров газа).

Ситуацию могли усугубить планы "Газпрома" по резкому сокращению закупки газа у независимых производителей, в частности у НОВАТЭКа и ЛУКОЙЛа,— так монополия собиралась компенсировать падение собственного производства. Однако независимым производителям удалось договориться с "Газпромом", и закупка газа продолжилась в штатном режиме. В целом добыча газа в России, по данным ЦДУ ТЭК, в январе—сентябре снизилась на 2,7%, до 477,6 млрд кубометров, а экспорт сократился на 6,4%, до 135,6 млрд кубометров.

Виталий Крюков из "ИФД-Капиталь" отмечает, что падение добычи НОВАТЭКа можно считать "разовым случаем", так как у компании в августе проходили ремонты. Аналитик уверен, что это не связано с рыночными факторами, спрос на газ независимых производителей остается высоким и проблем со сбытом у них нет. К тому же, добавляет господин Крюков, компания с начала года опережает собственный прогноз по добыче. По прогнозу аналитика, в 2012 году НОВАТЭК увеличит производство примерно на 10%.

вернуться

Владимир Дзагуто

Компания приобрела Купский участок

«Иркутскэнерго», уже владеющее угледобывающими активами, приобрело свое первое нефтегазовое месторождение — небольшой Купский участок на севере Иркутской области. В компании уверяют, что актив может быть нужен для газовой Ленской ТЭС, которую «Иркутскэнерго» хочет построить в Усть-Куте. До сих пор попытки энергокомпаний обзавестись собственными газодобывающими активами успеха не имели.

Энергокомпания «Иркутскэнерго», подконтрольная структурам Олега Дерипаски, в пятницу приобрела на аукционе небольшое нефтегазовое месторождение. За право пользования Купским нефтегазовым участком в Иркутской области в течение 25 лет компания заплатила 8,16 млн руб.

Купский участок расположен на севере региона. Прогнозные ресурсы по категории Д1 — 3,1 млн тонн нефти и 57,2 млрд кубометров газа, по категории Д2 — 1,7 млн тонн нефти и 3,4 млрд кубометров газа. В течение пяти лет «Иркутскэнерго» обязано провести сейсмоработы на территории и пробурить одну поисковую скважину. Не позднее девяти лет с момента получения свидетельства об открытии месторождения недропользователь обязан ввести его в первую стадию разработки.

До сих пор у «Иркутскэнерго» не было ни собственных нефтегазовых активов, ни тепловой генерации на газе. Основные мощности компании — это три крупные ГЭС Ангарского каскада (Братская, Усть-Илимская и Иркутская), а также небольшие ТЭЦ и котельные на угле. Кроме того, в структуру «Иркутскэнерго» входит угледобывающий «Востсибуголь». Поясняя покупку Купского участка, в компании процитировали гендиректора Евгения Федорова: «Это часть долгосрочной стратегии в рамках реализации проекта строительства Ленской ТЭС, работающей на природном газе. Но мы готовы и сами изучать возможные месторождения природного газа». Ленская (Усть-Кутская) ТЭС — давний проект «Иркутскэнерго», предполагающий сооружение в Иркутске газовой генерации на местном газе мощностью до 1,2 ГВт. Но сроки реализации этого проекта и его финансовые и технические параметры окончательно не определены.

Собирается ли в ближайшее время «Иркутскэнерго» покупать другие нефтегазодобывающие активы, а также проводился ли расчет того, является ли самостоятельная добыча газа на местных месторождениях выгоднее покупки топлива у внешних поставщиков, в компании не пояснили.

В последние годы приобрести различные нефтегазовые активы пытался ряд российских энергокомпаний — как частных, так и государственных, но ничем хорошим это не заканчивалось. Наиболее скандальной стала история с приобретением в 2008 году ОГК-3 миноритарного пакета (25% минус 1 акция) в «Русиа Петролеум», владевшей лицензией на Ковыктинское газоконденсатное месторождение (Иркутская область). Этот актив наряду еще с несколькими был продан ОГК-3 различными структурами, близкими к ГК «Норильский никель», которая тогда владела контрольным пакетом энергокомпаний. Счетная палата и правительство позже потребовали вернуть в ОГК-3 средства, выведенные из компании при приобретении непрофильных активов, но акции «Русиа Петролеум» так и остались на балансе ОГК-3 вплоть до 2011 года, когда оператор Ковыкты был признан банкротом.

Кроме того, собственный газодобывающий актив собиралось приобретать и «Интер РАО ЕЭС», в начале 2011 года ведшее переговоры о покупке доли в 49% акций «Нортгаза» у структур Фархада Ахмедова, но сделка не состоялась. Наконец, группа «Синтез», контролирующая ТГК-2, в 2011 году

собиралась провести допэмиссию генкомпании, получив в обмен на акции активы компании «Севернефть», работающей в Ямало-Ненецком АО. Сделка не состоялась.

Гораздо чаще топливно-энергетическая производственная цепочка реализуется с угольными активами. Та же ОГК-3 (сейчас «Интер РАО» объединило активы этой генкомпании и ОГК-1 в компании «Интер РАО — Электрогенерация») владела в Забайкалье как ГРЭС, так и угольными месторождениями. Само «Иркутскэнерго» из-за наличия в структуре компании «Востсибугля» официально именуется «энергоугольной компанией».

вернуться



Ведомости, 15 октября 2012

НЕ БЕРИ И НЕ ПЛАТИ

Тимофей Дзядко

Газ для Европы. Клиенты «Газпрома» добиваются смягчения условий.

Только летом «Газпром» завершил переговоры о скидках с европейскими клиентами – и снова может столкнуться с необходимостью обсуждать содержание контрактов. Один из ключевых клиентов – итальянская Eni хочет добиться отмены важнейшего контрактного принципа «Газпрома»: «бери или плати».

Итальянская Eni стала одним из первых клиентов «Газпрома», добившихся почти три года назад, во время общеевропейского финансового кризиса, скидок с цены на газ в долгосрочном контракте. Теперь Eni намерена уйти и от условия «бери или плати» (take or pay) в тех же самых долгосрочных контрактах на поставку газа – об этом заявил на слушаниях в итальянском сенате президент компании Паоло Скарони (цитата по газете La Repubblica).

Принцип «бери или плати» предполагает, что если клиент не выбрал минимальный годовой лимит, то платит до 85% цены за разницу между фактом и лимитом, причем оплаченный газ можно забрать только после превышения очередных годовых лимитов.

По словам Скарони, Eni, возможно, не продлит истекающие контракты с «Газпромом», содержащие это условие, а в отношении действующих контрактов попытается нащупать решение, потому что они стали слишком дороги. Например, в 2011 г. убыток газового подразделения Eni составил 600 млн. евро, а за невыборку газа в 2009–2011 гг. компании пришлось заплатить поставщикам газа около 1,5 млрд. евро.

Отмены take or pay добиваются многие потребители российского газа, напоминает человек, близкий к одной из компаний группы «Газпром», но российская компания ни разу не отказывалась от этого условия, так как оно основополагающее и гарантирует поставки. Официальной просьбы об отмене условия «бери или плати» от Eni пока не поступало, однако итальянская компания – один из ключевых клиентов и партнеров «Газпрома» (помимо закупок газа выступает партнером по «Южному потоку», «Голубому потоку» и другим проектам), признает собеседник «Ведомостей», поэтому, разумеется, и по этому вопросу будет найдено взаимопонимание.

Действительно, «Газпром» уже не раз шел на уступки Eni и с начала кризиса дважды предоставлял ей скидки задним числом по действующим контрактам (так называемые «ретро-активные платежи») – в общей сложности примерно на \$1,3 млрд. Вместе со вторым крупнейшим партнером – немецкой E.ON итальянская компания фактически возглавила процесс по получению скидок от «Газпрома», подчеркивает директор East European Gas Analysis Михаил Корчемкин. В общей

сложности за последнее время «Газпром» получил 20 заявок с требованием пересмотреть контракты и средняя скидка для всех потребителей составила 7–10%, говорили ранее менеджеры «Газпрома». В 2012 г. на эти цели в бюджете «Газпрома» зарезервировано 201 млрд. руб. Под давлением клиентов контракты менял не только «Газпром», но и другие европейские поставщики, чтобы удержать долю рынка, – это касалось и Норвегии, и Алжира, и других стран-производителей.

Корчемкин считает, что «Газпрому» и на этот раз придется прислушаться к Eni, чтобы успешно завершить строительство «Южного потока». Конечно, принцип «бери или плати» составляет основу европейских контрактов «Газпрома», но не будет же компания ради него отказываться от такого масштабного проекта газопровода, риторически спрашивает эксперт.

Для Украины, например, условие «бери или плати» уже де-факто не действует, напоминает Корчемкин: эта страна недобирает законтрактованные объемы газа – например, в этом году собирается импортировать из России максимум 27 млрд. куб. м при обязательстве в 41,6 млрд. куб. м, – но и не платит штрафов. Украинский премьер Николай Азаров не раз заявлял, что с Россией есть определенные договоренности на этот счет, хотя «Газпром» наличие договоренностей и опровергает. Поэтому скорее всего «Газпром» достигнет компромисса и с Eni, как минимум значительно снизив уровень отбора газа по условию «бери или плати», заключает эксперт.

Очередные послабления для Eni, очевидно, вызовут новую волну уступок и для других клиентов «Газпрома», считают аналитики Номос-банка и Raiffeisenbank Денис Борисов и Андрей Полищук: сейчас не очень выгодная ситуация из-за падения спроса на газ, а когда он предоставлял скидки одному из клиентов, это, как правило, распространялось и на остальных.

Чтобы оставаться конкурентоспособным на европейском рынке, послаблений по условию take or pay явно недостаточно, предупреждает Корчемкин: даже с учетом существующих скидок российский газ остается одним из самых дорогих и необходимо и дальше снижать цены.

Еще в июне гендиректор «Газпром экспорта» Александр Медведев говорил, что все переговоры о скидках (за исключением нескольких судебных споров) завершены.

Но недавно его заместитель Сергей Челпанов не исключил, что компания вернется к обсуждению цены на газ с некоторыми потребителями.

«Цены по ряду контрактов были пересмотрены, это очень динамичный процесс, это, так сказать, еще не законченный [процесс] <..> но просто с некоторыми [потребителями], с кем закончены [переговоры], уже прошло время, возможны новые переговоры», – заявил он агентству «Прайм». По его словам, ситуация на рынке довольно сложная: предложение превышает спрос, поэтому снижаются цены на газ и объемы поставок «Газпром экспорта». В 2012 г. компания может поставить в дальнейшем зарубежье 142–143 млрд. куб. м – на 5% меньше, чем в прошлом, сказал Челпанов.

Представители «Газпрома» и «Газпром экспорта» отказались от комментариев

«Газпром», монополия по экспорту газа из России

Основной владелец – государство (более 50%).

Финансовые показатели (МСФО, 2011 г.):

- выручка – \$157,8 млрд. по среднегодовому курсу,

- ebitda – \$65,7 млрд.

вернуться

Возвращенные губернаторские выборы не заинтересовали избирателей

Первая после прошедших в конце 2011—начале 2012 года федеральных выборов региональная избирательная кампания показала, что "Единая Россия" остается доминирующей партией. Удовлетворение этим вчера высказал лидер партии, премьер Дмитрий Медведев. Между тем либерализация партийного и избирательного законодательства привела к тому, что результат системных оппозиционных партий понизили партии-новички. А главным итогом кампании стала низкая явка. Как полагают эксперты, своей победой "Единая Россия" обязана в первую очередь пассивности избирателей. Оппозиция называет цифры явки "катастрофой".

По предварительным итогам и данным экзит-полов во всех пяти субъектах, где проводились губернаторские выборы, победу одержали действующие главы регионов — выдвиженцы "Единой России". Так, в Амурской области действующий губернатор единоросс Олег Кожемяко набрал 76%. Вторым идет депутат амурского заксобрания от КПРФ Роман Кобызов (10,1%). По данным экзит-полов "Единой России", белгородский и новгородский губернаторы Евгений Савченко и Сергей Митин набрали около 70% голосов. В Брянской и Рязанской областях также лидируют действующие губернаторы. На выборах в региональные парламенты также лидирует "Единая Россия". Так, на выборах сахалинской облдумы по итогам подсчета 91,4% бюллетеней партия власти набрала 48,9%, КПРФ — 18,3%, ЛДПР — 8,8%, "Справедливая Россия" — 7,5%. Не преодолели 7-процентный барьер "Правое дело" (3,2%), "Яблоко" (2,5%), "Патриоты России" (1,3%), а также все новые партии.

Аналогичная ситуация и на выборах в местные парламенты. Так, по итогам подсчета 100% голосов на выборах гордумы Петропавловска-Камчатского "Единая Россия" набрала 51,3% (КПРФ — 14%, ЛДПР — 13%, "Справедливая Россия" — 7,3%). Во Владивостоке этот разрыв меньше (обработано 63,8% бюллетеней): у "Единой России" — 34,84%, у КПРФ — 20% ("Справедливая Россия" — 12,6%, ЛДПР — 7,9%). В гордуму Барнаула кроме "Единой России", набравшей более 50%, проходят КПРФ (16%), "Справедливая Россия" (10%) и ЛДПР (7,5%). Преодолевает барьер и РПР-ПАРНАС (более 5%).

Лидер "Единой России" Дмитрий Медведев отметил, что на вчерашних выборах партия власти выступила хорошо, "лучше, чем это было в декабре на выборах в Госдуму". По его словам, все прошло "цивилизованно", он отметил, что существенных нарушений пока не заметил никто. "Все ожидали партийного фиаско после выборов, которые были в декабре, и не потому, что партия за пределами плохо выступила, но все говорили о том, что "нисходящий тренд", "все уходит из-под рук и из-под ног". Ничего этого не произошло", — подчеркнул Дмитрий Медведев.

Однако следует отметить, что главной неожиданностью этих выборов стала низкая явка, именно на ее фоне "Единая Россия" одерживает победу во всех регионах и на выборах всех уровней. Снижение явки в целом вчера констатировали и в Центризбиркоме.

Так, на губернаторских выборах в Брянской, Рязанской и Амурской областях она составила около 34%, а в Новгородской области — около 30%. На выборах в заксобрания явка оказалась еще ниже: в Саратовской области — 42,4%, Пензенской — 40,8%, в Краснодарском крае и Северной Осетии — около 40%, в Удмуртии — около 36%. На выборах в гордуму ситуация еще хуже — во Владивостоке проголосовало всего 11% избирателей, в Петропавловске-Камчатском — 14.

"Протестное движение было только в Москве, а протест в регионах выразился в том, что люди просто не пошли голосовать, причем это была не какая-то организованная акция, это каждый человек для себя так решил", — считает вице-спикер Госдумы от ЛДПР Игорь Лебедев. По его словам, у людей нет веры, что их приход на избирательный участок может что-то изменить, кроме того, выборы регионального уровня обычно вызывают у граждан меньший интерес, чем федеральные. По мнению господина Лебедева, то, что произошло в единый день голосования 14 октября, — серьезный повод задуматься для власти: "Правящая партия повторяет все ошибки КПСС, которые заключаются в узурпации власти в своих руках, а этого делать нельзя, нужно допустить до управления государством и оппозицию", — заявил Игорь Лебедев.

Замглавы фракции "Справедливой России" Михаил Емельянов считает, что идет процесс отчуждения народа от власти, а такая низкая явка — это своего рода протест: "Власть должна принять радикальные меры, люди должны чувствовать, что их голос может изменить политическую систему". Секретарь ЦК КПРФ по информационно-аналитической работе Сергей Обухов назвал явку на выборах катастрофой. "Говоря языком политологии, такая низкая явка свидетельствует о разочаровании избирателей, они не верят, что их голос на выборах может что-то изменить. Это бойкот, это приговор, это недоверие всей избирательной системе", — уверен коммунист. Что касается результата КПРФ, то господин Обухов отметил, что партия улучшила свои результаты на Дальнем Востоке, "несмотря на то что там против нас были использованы спойлерские технологии, по 2-3% эти партии у нас отобрали". Господин Обухов отметил, что "Единая Россия", наоборот, свой результат ухудшила. Сопредседатель РПР-ПАРНАС Михаил Касьянов сказал "Ъ", что "власти специально играли на понижение явки, не акцентируя внимания на проведении выборов": "Власть вырыла новые окопы обороны: если раньше никого не допускали на выборы, то теперь, с одной стороны, запустили всех, а с другой — понизили явку и отточили технологии фальсификаций".

Напротив, замсекретаря генсовета партии власти Сергей Железняк низкую явку избирателей объяснил "скандальными сценариями, которые пытались реализовать ряд оппозиционных партий и кандидатов", чем "оттолкнули часть избирателей от желания прийти на выборы".

Как пояснил "Ъ" политолог Александр Кынев, "общая стратегия власти на этих выборах — работа на снижение явки путем минимизации агитации и использования скандальных технологий, дискредитирующих голосование в глазах избирателей". Впрочем, он отметил, что "те, кто действительно пришел на избирательные участки 14 октября, живая явка — это чисто протестный электорат", а все остальное власть добирала "круизами, каруселями и привлечением административного ресурса". "У власти синдром технолога, который решает поставленную задачу и не думает, что будет потом", — считает господин Кынев. "Эти выборы — чистая манипуляция власти, которая висит в воздухе. Такие технологии демонстрируют ее полное бессилие", — резюмировал он.

Глава межрегионального объединения избирателей Андрей Бузин отметил, что за прошедший год стало больше протестно настроенных избирателей, а власти совсем не было нужно, чтобы они пришли голосовать. Низкую явку на выборах губернаторов он объяснил маленькой конкуренцией и отсутствием самовыдвиженцев. "У низкой явки две причины: первая — наступление массовой апатии после федерального избирательного цикла, вторая — несистемная оппозиция так и не приобрела никакой электоральной формы", — заявил "Ъ" политолог Ростислав Туровский. Он отметил, что "избиратели-конформисты успокоились, а неконформисты не знают, за кого голосовать". Однако, по его словам, легитимность сегодняшней политической системы снижается и ситуация складывается неустойчивая.

вернуться

Коммерсант-Власть ,15 октября 2012

ВЕТХО, НО МЕТКО

Елизавета Сурначева

Аккуратно по завершении единого дня голосования правительство и Госдума объявят, пожалуй, одно из самых потенциально взрывоопасных решений: гражданам придется самим заплатить за капитальный ремонт своих домов, вследствие чего квартплата может вырасти на несколько сотен рублей.

Как только пройдут региональные выборы, Госдуме предстоит принять самый скандальный социальный законопроект осени, обязывающий собственников многоквартирных домов оплачивать капитальный ремонт. Сейчас многие управляющие компании и так собирают деньги не только на текущий, но и на капитальный ремонт домов: решение, согласно Жилищному кодексу, принимается общим собранием собственников. Суммы ежемесячных платежей устанавливаются законами субъектов. Но законом не прописано четкого обязательства к плате и конкретных схем сбора и распределения средств. Вопрос решается по-разному: за счет федеральных целевых программ, бюджетов субъектов, муниципалитетов или Фонда содействия развитию ЖКХ.

"Есть ответственные жильцы. Многие, особенно в домах ЖСК (в которых муниципальной доли нет вообще), мне говорили: да мы всю жизнь живем в таком режиме, давно есть фонды, в которых мы собираем средства не только на глобальные ремонты, но и на текущие", — рассказала "Власти" председатель думского комитета по жилищной политике Галина Хованская. Но есть и обратные стороны плохого регулирования. "Почти в 30 субъектах в отдельных домах деньги на капремонт собираются нелегально: строчка есть, а деньги нигде не аккумулируются. Собранных нелегально средств, по нашим данным, до 20 млрд рублей", — утверждает исполнительный директор некоммерческого партнерства содействия развитию ЖКХ "Развитие" Андрей Чибис.

Бороться с непрозрачной схемой сбора денег на капремонт разработчики законопроекта хотели не самыми прозрачными методами. Согласно первоначальной задумке, с 2013 года в каждой квитанции появилась бы строка "капитальный ремонт". Минимальную и максимальную плату за квадратный метр предлагалось устанавливать на уровне субъекта, а конкретную цифру определять муниципалитетам. Конкретных сумм или методик расчета законопроект не предусматривал, но в пояснительной записке авторы предположили, что размер ежемесячной платы "предположительно может быть привязан к размеру федерального стандарта стоимости капремонта жилого помещения на 1 кв. метр общей площади жилья в месяц и должен находиться в пределах от 0,5 до 1,5 указанной величины". То есть, исходя из установленного стандарта 6,6 рублей на 2013 год, собственникам предлагалось бы платить от 3,3 до 9,9 руб. за квадратный метр на капремонт ежемесячно.

При этом субъектом могла бы быть предусмотрена система аккумулирования средств и дальнейшего распределения, что и стало предметом возмущения оппонентов концепции, ведь собранные деньги субъект мог потратить на ремонт другого дома. "Граждан возмущает именно обязательство платить за чужой ремонт безответственных собственников, — объяснила Хованская. — Это нарушение Гражданского кодекса. Согласно ГК, собственник несет бремя содержания только своего имущества".

Законопроект был внесен весной группой депутатов от всех фракций, среди которых первый зампред думского комитета по жилищной политике Елена Николаева, зампред комитета единоросс Александр Сидякин, коммунист Владимир Потомский и другие. Автором идеи и выгодополучателем закона называют главу Фонда содействия развитию ЖКХ Константина Цицина. Весной Владимир Путин заявил о необходимости продлить работу госкорпорации до 2015 года, а ряд единороссов (те же

Николаева и Сидякин, а также Мартин Шаккум) предложили исключить из задач фонда выделение средств на капремонт, оставив лишь обязательство по ликвидации и расселению аварийного жилья.

Первое чтение законопроекта в думе на фоне принятия законопроектов о митингах и об НКО прошло почти незамеченным. Но затем на потенциально взрывоопасный законопроект обратили внимание в руководстве партии и Кремле. Как раз начиналась предвыборная кампания в регионах, и инициатива единороссов по увеличению коммунальных платежей вряд ли благотворно сказалась бы на имидже власти. В итоге рассмотрение было решено отложить на срок после выборов. Предварительно законопроект поставлен в повестку рассмотрения комитета на 17 октября, рассказала Хованская, но предложений от правительства так и не поступило. По словам Николаевой, на совещании у Козака было решено еще раз отложить срок предоставления поправок до 1 ноября.

Окончательного согласия у разработчиков законопроекта, по словам собеседников "Власти", участвующих в обсуждении, нет. Вскоре планируется провести выездное заседание рабочей группы в Екатеринбурге, где и будет рассмотрен итоговый текст поправок, рассказал Чибис. Вместо многочисленных поправок в отдельные части Жилищного кодекса появится девятая глава "Проведение капитального ремонта", рассказал Сидякин.

Общая схема платы и распределения средств за капитальный ремонт примерно согласована. Система "котла" остается, но ему появится альтернатива. По словам Чибиса, теперь предполагается, что в течение шести месяцев после принятия закона собственники жилья должны будут сами решить, как именно они будут распределять плату за капремонт.

Первый вариант — накопление денег на так называемых номинальных счетах (такой вид счета устанавливается проектом еще не принятой новой редакции ГК). Перечень банков, где можно будет открыть счета, будет устанавливаться правительством. Деньги же тех, кто не решил открыть счет, будут автоматически идти в специальный региональный фонд, созданный в форме НКО. Субъект вправе тратить деньги на что угодно, согласно принятому плану капремонта, но, если к моменту проведения планового капремонта какого-либо из домов в фонде недостаточного средств, субъект обязан софинансировать такой ремонт. Чтобы уменьшить количество молчунов (тех, чьи деньги будет распоряжаться субъект), в законопроекте будет оговорено обязательство муниципалитетов в ближайшие пять месяцев после принятия закона инициировать собрания собственников жилья.

О каких именно суммах пойдет речь, пока говорить рано, утверждает Чибис. Размер ежемесячной платы за капремонт будет устанавливаться субъектом, методика будет определена правительством, но конкретных числовых значений правительство устанавливать не будет — это будут делать субъекты исходя из плановой документации по капремонту. Методика определения величины оплаты — один из пунктов, которые вызвали разногласия в правительстве. Минрегион предлагал определить федеральным законом предел (12 руб.), выше которого субъект не может устанавливать плату за капремонт, рассказал Сидякин. Минрегион указывал, что если регион дотационный, то резкое повышение квартплаты может привести к протестам. Минфин настаивал, что субъекты сами должны определять необходимую сумму, без ограничений из центра, и, вероятно, эта концепция победит.

Разработчики законопроекта утверждают, что даже если субъекты установят сверхвысокую плату, то закон защитит малоимущих граждан. "Квитанция сегодня состоит из квартплаты и платы на содержание и ремонт и все, что связано с тарифами ЖКХ. Теперь добавится одна строчка — взнос на капремонт. Если в сумме строки будут превышать 22% от дохода семьи, то на такое превышение полагается субсидия", — рассудил Чибис.

вернуться